



Universidad
Zaragoza

Trabajo Fin de Grado

Evolución macroeconómica reciente de la economía irlandesa

Autor/es

ALBERTO FERRER FRANCO

Director/es

EDUARDO FRANCISCO POZO REMIRO

Facultad de Economía y Empresa

2023

Autor del trabajo: Alberto Ferrer Franco

Director del trabajo: Eduardo Francisco Pozo Remiro

Título del trabajo: Evolución macroeconómica de la economía irlandesa

Titulación a la que está vinculado: Grado en Administración y Dirección de Empresas

Resumen

El objetivo de este trabajo es estudiar desde una perspectiva macroeconómica la economía irlandesa desde comienzos del siglo hasta la actualidad. Para ello se analiza la evolución de las principales magnitudes, así como las políticas llevadas a cabo por el país.

Para la elaboración del trabajo se han utilizado datos procedentes de algunas de las principales fuentes a nivel internacional (Eurostat, Ameco, OCDE). A partir de ellas, se obtienen los datos cuantitativos de las variables analizadas en el trabajo extrayendo y analizando la información más relevante de cada una de ellas.

El trabajo comienza con una breve introducción acerca de aspectos geográficos, demográficos y políticos del país. Posteriormente, se analiza cómo se desarrolló el país en los años anteriores para contextualizar al lector de la situación de la que venía Irlanda. A continuación, se aborda el análisis objeto del presente trabajo desglosando el PIB y sus componentes (tanto desde el punto de vista de la demanda como de la oferta), el empleo, las finanzas públicas y la inflación.

Abstract

The main goal of this Project is to analyze the Irish economy from the macroeconomic perspective

ive from the beginning of the century to the present. For this purpose, the main magnitudes will be analyzed, as well as the policies carried out by the country.

The data has been obtained from the main international sources in the world (Eurostat, Ameco, OECD). The quantitative data of the variables analyzed in the Project are obtained from them, extracting and analyzing the most relevant information of each one of them.

The paper begins with a brief introduction about geographic, demographic and political aspects of the country. Subsequently, it analyzes how the country developed in the previous years to contextualize the reader of the situation from which Ireland came. The actual analysis then begins with a breakdown of GDP and its components, followed by an analysis of other important variables of the Irish economy such as employment, public finances and inflation.

ÍNDICE

1. Introducción	5
2. Antecedentes: la economía de Irlanda en el s. XX e inicios del s. XXI	6
3. Producto Interior Bruto	9
3.1 Estudio de la Demanda	12
3.1.1 Consumo	14
3.1.2 Inversión	15
3.1.3 Exportaciones/ Importaciones Netas y Balanza de Pagos	18
3.2 Estudio de la Oferta	22
3.2.1 Valor Agregado Bruto	22
3.2.2 Productividad de los factores Productivos	23
4. Empleo	27
5. Precios y Salarios	30
6. Finanzas públicas	33
7. Conclusiones	37
8. Bibliografía	38

1. Introducción

Irlanda es uno de los veintisiete países soberanos que forman la Unión Europea, y ocupa la mayor parte de la isla de Irlanda. Oficialmente nos referimos a ella como la República de Irlanda, para distinguirla de Irlanda del Norte.

La isla de Irlanda se ubica al noroeste de Europa, formando parte del archipiélago británico, siendo la segunda isla en extensión del mismo, y la tercera isla de Europa, después de gran Bretaña e Islandia. La superficie de la isla es de 84.421 km², de los cuales un 83% pertenecen a la República de Irlanda (70.273 km²), y el resto constituyen Irlanda del Norte. Dublín es su capital, situada en el este de la isla. Solo cuenta con una única frontera terrestre, que es Irlanda del Norte, una de las naciones que constituyen Reino Unido. La isla está rodeada al oeste por el Océano Atlántico, y al noreste por el canal del Norte. Al este se encuentra el mar de Irlanda, el cual conecta el océano vía suroeste con el canal de San Jorge y el mar Celta.

La población total de Irlanda es de 4.904.226 habitantes, de los que 1,7 millones forman parte de la Gran Área de Dublín. Su máximo histórico lo alcanzó en 1841, donde la población era de 6,5 millones de habitantes, y pasó a 5,1 millones en 1850 después de la Gran hambruna irlandesa acompañada de una emigración masiva. Hasta los años 1960 la población siguió decreciendo, alcanzando un mínimo de 2,8 millones. A partir de ese momento volvió a crecer, hasta nuestros días.

Debido al gran desempeño de su economía en los últimos años, junto con los altos salarios y la calidad de vida, muchos emigrantes se han visto atraídos por el país y han decidido que Irlanda sea su nuevo hogar, especialmente a destacar Polonia y otros países de Europa central como República Checa, Letonia y Lituania. Irlanda ha conseguido invertir su situación en la que muchos se veían obligados a emigrar a otros países y ahora se ha convertido en un país que los migrantes ven con buenos ojos. Este hecho ayuda a explicar el porqué del fuerte aumento de su población en las últimas dos décadas. La República de Irlanda presenta una moderada densidad de población, 70 habitantes por km².

En cuanto a la división político territorial, Irlanda es una república parlamentaria con un presidente electo que ejerce como jefe de Estado (durante 7 años, pudiendo ser reelegido una única vez). El jefe del gobierno, el Taoiseach, es nombrado por la Cámara Baja del Parlamento, la Dáil Éireann. En 1922, el Estado irlandés consiguió su independencia efectiva del Reino Unido, tras una guerra de independencia que acabó con la firma del Tratado anglo-irlandés, mientras que Irlanda del Norte optó por permanecer en el Reino

Unido. Este hecho desencadenó el Conflicto de Irlanda del Norte, que aún perdura en la actualidad.

Respecto al idioma de la República de Irlanda cabe destacar que los idiomas oficiales son el irlandés (Gaeilge) o idioma celta nativo, y el inglés, el cual es descrito constitucionalmente como un idioma oficial secundario. Aprender irlandés es obligatorio en la educación, aunque el inglés es ampliamente predominante.

2. Antecedentes: la economía de Irlanda en el s. XX e inicios del s. XXI

Pese a la situación actual del país, durante muchos años fue uno de los países más pobres de Europa. Tras independizarse de Reino Unido tomó medidas proteccionistas con el propósito de defender a sus agricultores y a su industria. Los resultados fueron desastrosos, provocando estancamiento económico, aumento de la pobreza, atraso tecnológico y escaso desarrollo de industria nacional.

Entre la década de los 50 y los 60 cambiaron drásticamente sus políticas, adoptando medidas de libre mercado, otorgando beneficios impositivos y bajando los aranceles de las aduanas, lo cual incentivó a nuevas empresas a instaurarse en el país. Fue el inicio de su transformación de una economía agrícola a una industrial y de servicios. Cabe destacar el acuerdo anglo-irlandés de libre comercio con el que se inició un proceso de reducción de tarifas sobre las importaciones hasta su total eliminación 7 años después.

En 1973 Irlanda se unió a la Comunidad Económica Europea (la actual Unión Europea), tras aprobarse mayoritariamente en referéndum por los ciudadanos. Esto le abrió nuevos mercados para las exportaciones, especialmente para empresas subsidiarias de compañías multinacionales que establecieron plantas manufactureras en Irlanda. Pero hacia el final de la década los resultados no fueron los esperados puesto que el estado de bienestar había crecido más que la economía. El déficit público alcanzó el 17% del PIB manteniéndose solo a través de un nivel de endeudamiento mayor al 90% del PIB. Se produjeron fuertes cambios en el nivel educativo convirtiéndose en gratuito en el tramo de 13 a 18 años y con la creación de 2 nuevas universidades técnicas que impulsaron el nivel educativo de la nación.

Hacia la década de los 80, la apertura económica produjo la desaparición de los productos locales y el desempleo se disparó al 17% en 1985. Se produjo una emigración masiva de

jóvenes titulados universitarios, perdiéndose mano de obra cualificada. Los beneficios impositivos solo lograron atraer a empresas pequeñas que no generaban mucho empleo. El impuesto a las personas físicas alcanzó el 60% del ingreso. Irlanda seguía siendo el país más pobre de Europa y el futuro no era nada alentador.

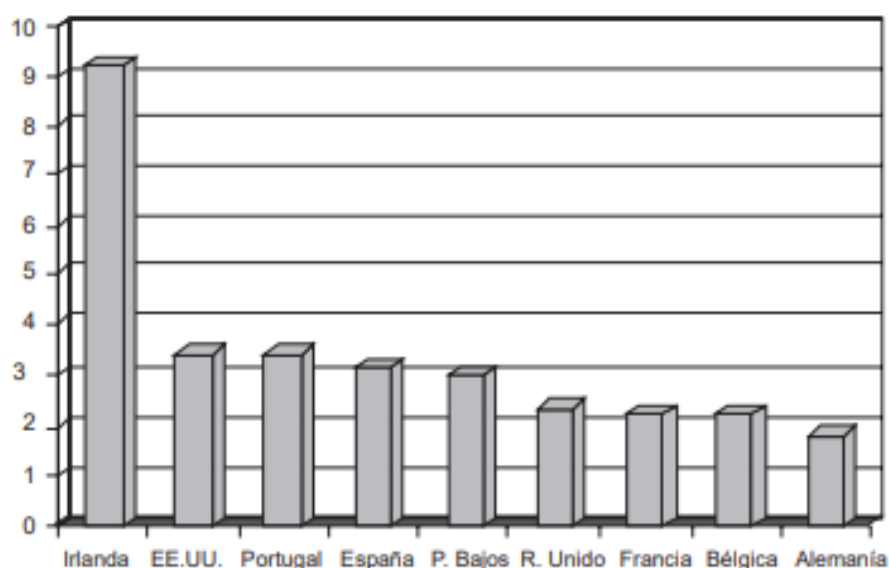
El proceso se revertió en la década de los 90, donde se produjo la mayor expansión económica de toda Europa.

El gobierno irlandés puso en marcha una serie de programas económicos diseñados para frenar la inflación, aliviar la carga impositiva, reducir drásticamente el gasto del gobierno, incrementar las habilidades de la fuerza laboral a base de formación y promover las inversiones extranjeras. Los principales cambios fueron los siguientes:

Producto Interior Bruto (PIB) irlandés

El PIB per-cápita de Irlanda como proporción del promedio de la Unión Europea era del 60% en 1961, alcanzó el 70% hacia 1990 y rebasó el PIB promedio europeo en 1999. Tal y como se observa en el gráfico siguiente, esto lo consiguió con una tasa anual de crecimiento de más del 9%, entre 3 y 5 veces superior a las de Estados Unidos y el resto de países de la Unión Europea.

Gráfico 1.1 Tasa de crecimiento del PIB entre 1995-1999



Fuente: Owen Mcbreen

Cambio educativo

Las propuestas educativas de los 70 comenzaban a tener efecto, provocando un aumento del número de estudiantes que reciben educación de segundo nivel desde 140.000 a más de 360.000 en 1995. Esto derivó también en un mayor número de estudiantes universitarios, que se multiplicó por 5 (de 21.000 en 1965 a 102.000 en 1995).

Inversión directa extranjera

La inversión extranjera contribuyó enormemente al desarrollo de la economía irlandesa y al proceso de industrialización. Estos son algunos de los motivos más importantes:

- Creación de puestos de trabajo, lo cual redujo la emigración que había habido en décadas anteriores de irlandeses que no conseguían empleo en el país.
- Proceso gradual de nacionalización de los altos cargos de las empresas. Los gestores irlandeses comenzaron a hacerse con los puestos que antes controlaban empresarios extranjeros y aprendieron las mejores técnicas de gestión de las compañías multinacionales
- Creación de empresas irlandesas autóctonas de subcontratación para las compañías multinacionales de Irlanda. Los sectores objetivo fueron entre otros: la electrónica, el software, los servicios financieros y el teleservicio.
-

Acuerdos con los agentes sociales

El Gobierno acordó con los agentes sociales más relevantes del país un programa de recuperación económica para garantizar la paz industrial, leves incrementos salariales, reducciones progresivas de impuestos y creación sostenida de puestos de trabajo. Fruto de este proceso se diseñaron cinco programas que se aplicaron entre 1987 y principios de los 2000:

- 1987: recuperación nacional
- 1991: progreso social y económico
- 1994: competitividad y trabajo
- 1997-200: asociación 2000
- 2000-2003: prosperidad y crecimiento

Durante este periodo la tasa de desempleo cayó del 16% al 4%, los impuestos personales del 35-57% al 20-42% y el país comenzó a ofrecer buenas oportunidades laborales. Muchos de los emigrantes de décadas anteriores ahora volvían a Irlanda a trabajar, trayendo consigo los conocimientos que habían adquirido en otros países.

El desarrollo de la industria se dio especialmente en las empresas de software, que para sobrevivir se convirtieron en globales y tuvieron presencia en los mercados americano y europeo. También se notó el desarrollo en sectores de TIC y en la industria de la alimentación.

Miembro de la Unión Europea

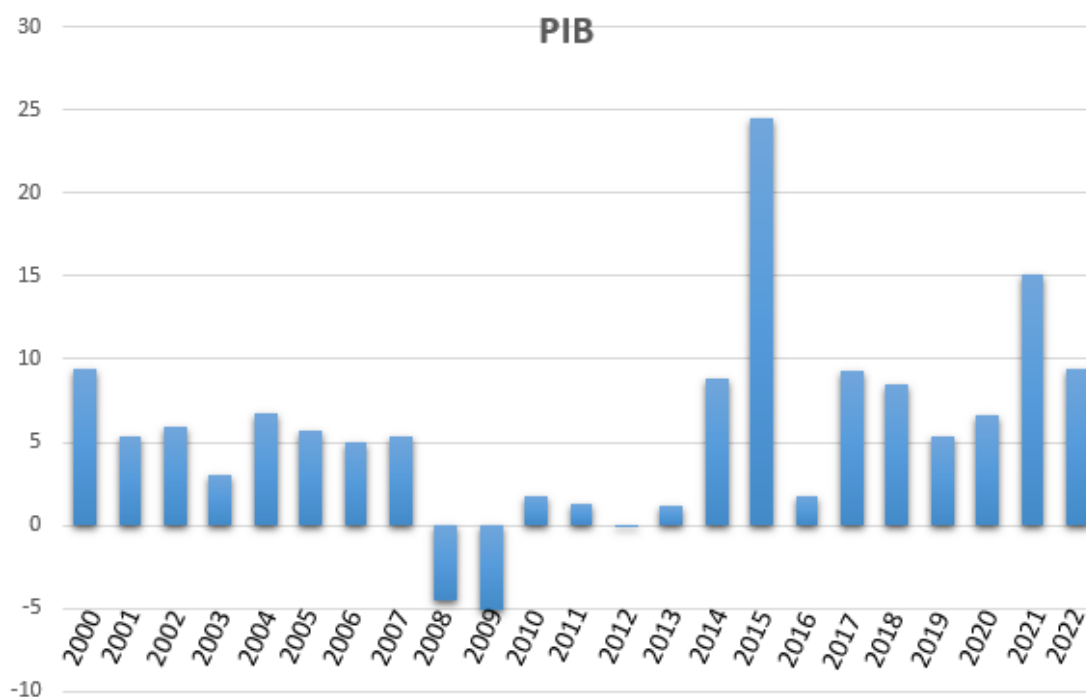
Por último, es de destacar la gran importancia para el desarrollo del país que supusieron los fondos estructurales de la UE. Estos fondos de cohesión y estructurales se destinaron a mejorar el sistema de carreteras del país, a la educación y la formación, así como a investigación y desarrollo, y contribuyeron al rápido crecimiento de la economía. También significaron un impulso a la planificación pública a largo plazo, que hasta entonces no había sido considerada por parte de las autoridades del país.

3. Producto Interior Bruto

El PIB o producto Interior Bruto es un indicador que mide el valor monetario de todos los bienes y servicios finales producidos por un país en un periodo de tiempo determinado.

Es la variable más relevante a la hora de analizar la economía de un país, y a continuación se va a analizar desde distintos puntos de vista en el periodo 2000 a 2022, empezando por su crecimiento en porcentaje.

Gráfico 3.1 Crecimiento en porcentaje del PIB de Irlanda durante 2000-2022.



Fuente: elaboración propia con datos de DatosMacro

Como podemos apreciar en este gráfico, durante el periodo 2000 a 2007 el crecimiento del PIB irlandés se mantuvo bastante constante, manteniéndose siempre cerca del 5%. La situación cambia por completo en los años 2008 y 2009. Este cambio fue producido por la gran burbuja inmobiliaria que provocó en Irlanda la crisis financiera internacional y que afectó brutalmente al país. Durante estos dos años tuvo sus peores registros del periodo objeto de estudio llegando al -4.5% en 2008 y -5.1% en 2009. Fue tan fuerte el impacto que dejó en la economía, que el PIB no se comenzó a recuperar hasta 2013, año que coincide con el abandono de la recesión y comienzo de su recuperación. Esto fue posible en gran medida gracias al “Tratado para la Estabilidad, la Coordinación y la Gobernanza de la Unión Económica y Monetaria” también llamada el “pacto fiscal”. Con este tratado lo que se buscaba era recuperar la confianza en Europa y obligar a los países a limitar el déficit estructural anual al 0,5% del PIB. También, los países con una deuda superior al 60% (entre los que se encontraba Irlanda), deberían reducir una veintea parte al año del montante de la deuda por encima del umbral del 60%.

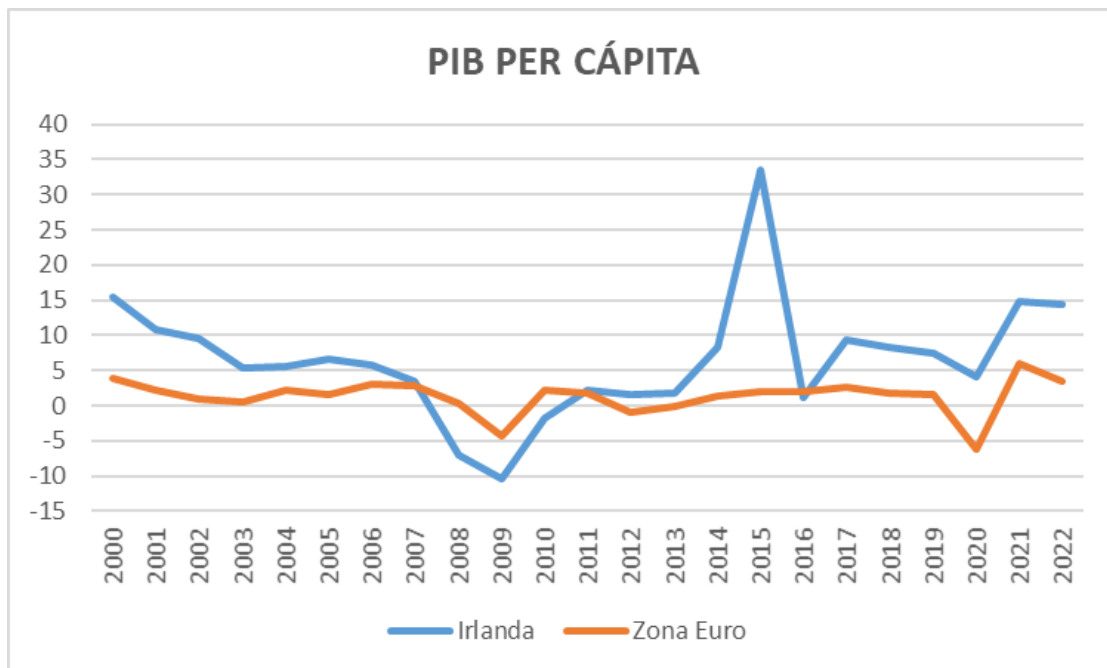
Además, se produjo una estabilización del sector bancario y de los bonos del tesoro a 10 años. Durante los años de crisis se produjo una gran contracción interna que supuso que

gran parte del crecimiento experimentado por la economía irlandesa fue debido a su sector exterior.

Tras años de recuperación de la crisis, se puede observar un notable crecimiento, un 8,8% en 2014 y un 24,5% en 2015, siendo ésta última la cifra más alta de los últimos veinte años con una gran diferencia sobre el resto. El motivo principal de este crecimiento fue el traslado de muchas empresas multinacionales a Irlanda que fijaron ahí su sede debido a la baja tasa de Impuesto de Sociedades, especialmente del sector tecnológico y farmacéutico.

A día de hoy, 2023, esto continúa siendo una realidad, ya que solo de Estados Unidos ya podemos encontrar más de 700 multinacionales operando en el país, atraídas por los bajos costes fiscales.

Gráfico 3.2 PIB per cápita en porcentaje de Irlanda y la Zona Euro (A precios constantes).



Fuente: elaboración propia con datos de DatosMacro.

En este gráfico está reflejado el PIB per cápita tanto de Irlanda como de la Zona Euro a modo de comparativa durante el mismo periodo de tiempo (2000-2022). El PIB per cápita

es una gran herramienta para comparar los niveles y la calidad de vida y bienestar de diferentes economías. Se calcula dividiendo el PIB por el número de habitantes.

Lo primero que se aprecia en el gráfico anterior es que la oscilación de esta variable en Irlanda es mucho mayor que la media de la Zona Euro. Es por eso que los picos más alto y más bajo los tiene Irlanda siendo el de 2009 con un valor de -10.4% y el de 2015 de un 33.6%.

Como he comentado antes, los años de crisis financiera azotaron fuertemente a la economía irlandesa que entró en un periodo de recesión con un severo aumento del desempleo. De hecho, fue el primer estado europeo en entrar en recesión según la Oficina Central de Estadísticas. Al igual que en otros países, los bancos irlandeses recibieron numerosos préstamos del exterior que utilizaron para financiar proyectos de construcción con la idea de venderlo en los próximos años, pero que, debido al exceso de oferta, no pudieron ser vendidas. La bolsa de valores de Irlanda sufrió enormes pérdidas, la economía experimentó una fuerte contracción y muchos trabajadores tuvieron que emigrar al extranjero.

En el año 2015 la situación cambió de forma radical, con un aumento espectacular del PIB per-cápita, por supuesto mucho mayor que la media de la Zona Euro. La incorporación al PIB irlandés de la producción de empresas multinacionales, entre ellas una compañía líder en el sector de alquiler de aviones sumado al gran aumento de las exportaciones netas (más de 100%) explican la gran diferencia respecto a Europa. El aumento de los salarios y del consumo, que se disparó un 4,5%, también ayudaron a llegar a esa cifra.

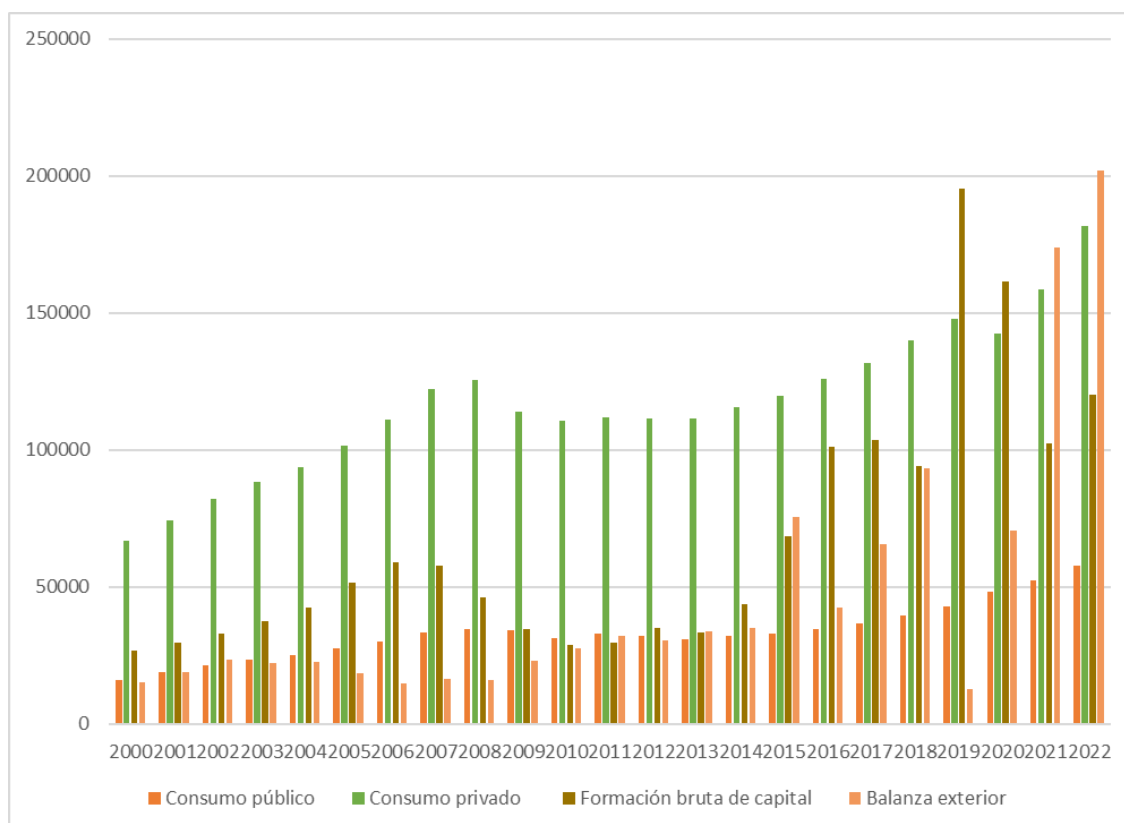
En general, a pesar del gran impacto que supusieron los años de recesión, se puede observar como la tónica dominante es que Irlanda se posiciona por encima de la media de la zona Euro durante casi todo el periodo.

3.1 Estudio de la Demanda

El estudio de la demanda es clave a la hora de analizar un país, ya que nos ayuda a entender mejor la composición del PIB, sabiendo qué papel juega cada elemento y sobre todo cuáles tienen más relevancia en la economía del país. En el caso de Irlanda, como observaremos más adelante, el consumo privado juega un papel vital.

En el siguiente gráfico (el 3.3) analizamos las variables que componen el PIB por parte de la demanda. Estas variables son el consumo público y privado, la formación bruta de capital y el resultado del Saldo Neto exterior o Balanza exterior. Si sumamos todas estas variables obtenemos el PIB de un país.

Gráfico 3.3 Composición del PIB por parte de la Demanda (A precios constantes).



Fuente: elaboración propia con dato del Eurostat.

Observando el gráfico anterior, lo primero que observamos es cómo destaca el consumo privado por encima del consumo público y del resto de componentes durante buena parte del periodo objeto de estudio.

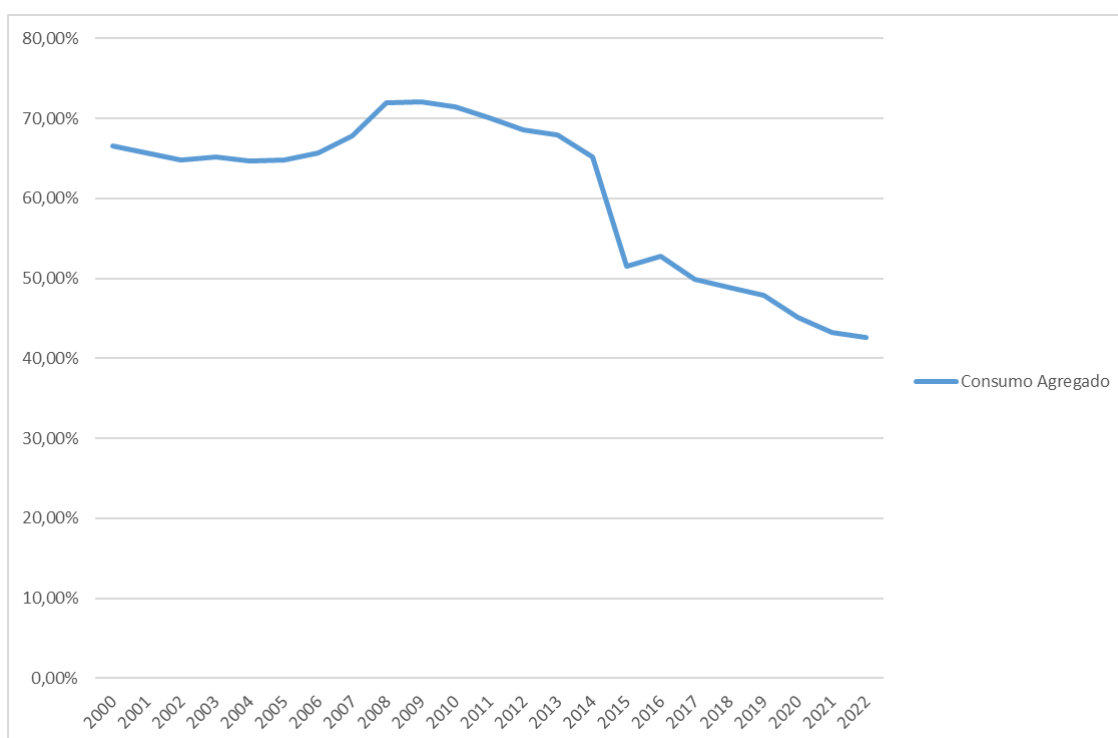
En cuanto a la formación bruta de capital, vemos que se mantuvo bastante estable hasta 2015, pero en 2019 y 2020 consiguió unos datos históricos posicionándose en un 48,98% en 2019 y algo más bajo al año siguiente con 38,22%. Estos datos se deben a la instalación de numerosas empresas farmacéuticas que tuvieron un gran impacto durante la etapa del Covid-19.

Por último, el saldo exterior, que refleja la diferencia entre Importaciones y Exportaciones, también ha aumentado considerablemente a lo largo de los años, especialmente en los últimos del periodo donde alcanza los máximos de la gráfica (el 35,98% en 2022) y suponiendo el principal componente de la demanda en ese año seguido por el consumo privado.

3.1.1 Consumo

Dependiendo de quien realiza el gasto, el consumo puede ser público (por parte de las Administraciones Públicas) o privado (por parte de los hogares e Instituciones sin Fines de Lucro al Servicio de los Hogares)

Gráfico 3.4 Evolución del consumo agregado respecto al PIB. (A precios constantes, en porcentaje).

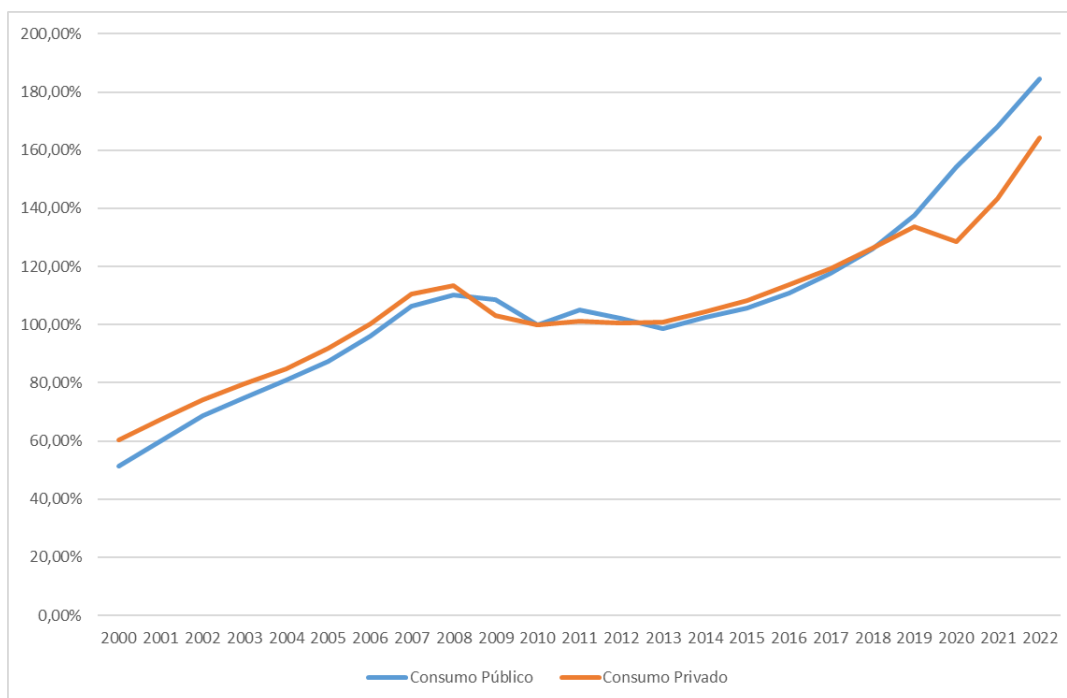


Fuente: elaboración propia con datos del Eurostat.

Al estudiar el peso del consumo agregado (público y privado) en el PIB, podemos observar como la tendencia es decreciente durante casi todo el periodo. Destaca especialmente el año 2015 donde descendió en picado de 65.18% a 51.47%. Tras una leve recuperación después de la crisis continúa descendiendo hasta el final del periodo. Esto se debe en parte al componente público que presenta unos datos muy bajos a partir del ya citado año 2015 y al peso creciente de la inversión y de la demanda externa. Precisamente, en 2022 alcanza el menor valor de la serie, un 42.63%.

A continuación, examinaremos la evolución de estas dos variables por separado: el consumo privado y el consumo público.

Gráfico 3.5 Evolución del consumo público y privado (número índice base 2010).



Fuente: Elaboración propia con datos del Eurostat.

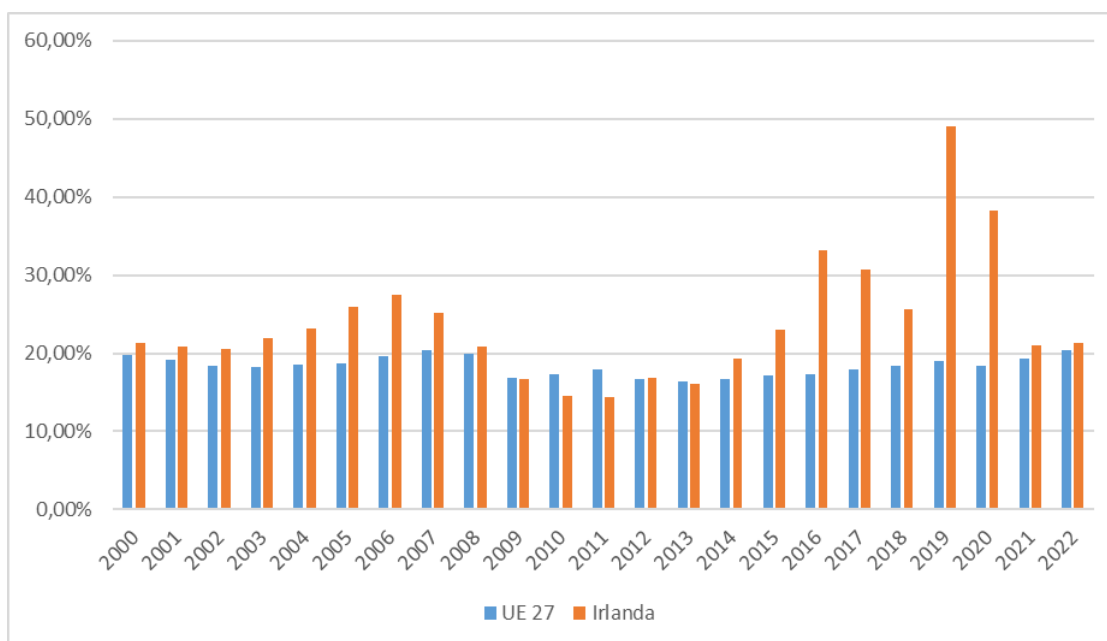
En este gráfico podemos observar que la evolución de ambos es similar en buena parte del periodo objeto de estudio, con excepción de los últimos años. Hasta 2008 creció más el consumo privado que más tarde después de la crisis se vio superado por el consumo público. En los años siguientes sus ritmos de crecimiento fueron bastante parejos, pero finalmente a partir de 2019 el consumo público ha crecido mucho más. Se aprecia como después del 2008 se produce un estancamiento por parte del consumo privado fruto de la crisis, que no afectó tanto al consumo público. Fue a partir del año 2013, el año en el que el país salió de la recesión y finalmente consiguió poner fin oficialmente al programa de rescate de la UE y el FMI, sin ayuda adicional.

3.1.2 Inversión

Como ya hemos visto, desde el punto de vista macroeconómico, la inversión es uno de los componentes del PIB desde el punto de vista de la demanda o el gasto. Se puede definir como el gasto destinado a bienes que tienen como destino ser utilizados para

producir otros bienes. En una economía nacional cualquier bien producido puede tener tres destinos: ser consumido en el interior del país, ser exportado al exterior o ser adquirido como bien de inversión y entonces pasa a formar parte del capital productivo de la economía o simplemente no ser consumido y quedarse en los almacenes de las empresas como existencias finales. Estos dos últimos posibles destinos son los dos componentes de la inversión: la formación bruta de capital fijo (o inversión fija) y la variación de existencias (o inversión en existencias). La primera hace referencia al valor de los bienes duraderos adquiridos por las unidades de producción con el fin de utilizarlos en los procesos productivos. Está compuesta por la formación neta de capital fijo más el consumo de capital fijo, que es igual a la depreciación del capital fijo del país. En cambio, la variación de existencias representa la diferencia entre las entradas y salidas de existencias finales e iniciales durante el periodo. Esta última no suele tener un peso relativo importante dentro de la formación del PIB.

Gráfico 3.6 Comparación Formación Bruta de Capital (en %) de Irlanda con los 27 países UE.



Fuente: Elaboración propia con datos del Eurostat.

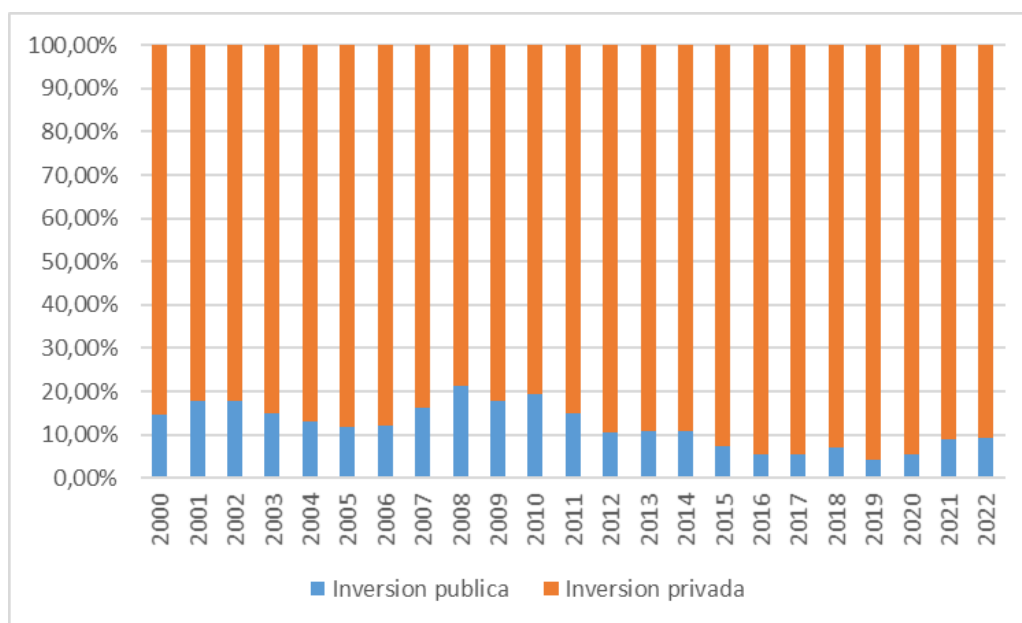
Lo primero que cabe destacar del gráfico es que se ha hecho el análisis de la Formación Bruta de Capital de Irlanda comparada con la de los 27 países de la UE. No se ha incluido

Reino Unido ya que después de su salida de la UE en 2020, no hay datos a partir de ese año en la matriz Eurostat, por lo que no sería posible este análisis hasta 2022.

Ahora sí, en lo que concierne a los datos que aparecen en el gráfico, se observa como a principios de siglo los datos eran bastante similares, pero poco a poco la formación bruta de capital de Irlanda fue superando a la de la UE. No fue hasta 2009, después de la crisis, donde la UE27 se sitúa por encima de Irlanda en cuanto a Formación Bruta de Capital. Esto refleja, tal y como se ha indicado, el fuerte impacto que tuvo la crisis en el territorio irlandés, que le costó unos años recuperarse hasta que a partir de 2014 volvió a las cifras que tenía antes de la crisis, llegando incluso a superarlas. Fue en 2019 y 2020 donde verdaderamente despuntó llegando a posicionarse incluso en un 48.98% del PIB en 2019. Como ya ha sido mencionado antes, este tremendo impacto fue conseguido en gran parte gracias a las farmacéuticas que despuntaron mucho en los años de pandemia.

Respecto a Europa observamos unos datos muy estables, siempre entre el 16 y el 20% del PIB, siendo apreciablemente más bajos en los años de crisis y posteriores.

Gráfico 3.7 Composición de la Inversión (en porcentaje).



Fuente: Elaboración propia con datos de Ameco.

La inversión pública está muy alejada de los datos de la inversión privada, y eso lo podemos observar fácilmente solo con fijarnos en que la media de la inversión pública fue del 12.06%, mientras que las del sector privado fue del 87.67%.

La inversión privada pudo sobrellevar de mejor manera la crisis financiera, ante las políticas de rescate de Europa tras la crisis de 2008 que supuso un aumento de los costes energéticos y la disminución de los salarios.

Las inversiones intangibles experimentaron un gran aumento, producido en gran parte gracias a la inversión en los sectores de bienes y propiedades industriales, sobre todo la inversión en patentes extranjeras.

Sin embargo, la inversión pública sufrió un notable decrecimiento especialmente en los 10 últimos años del periodo observado. La cifra media de inversión pública en estos años se vio reducida hasta el 7.76%. No solo eso, sino que también si la comparamos con la media de los 27 países de la UE, se encuentra siempre por debajo. El crecimiento y la productividad del país se han visto algo limitadas puesto que las inversiones que posibilitan el crecimiento a futuro del país como por ejemplo las energías renovables, I+D+I o la educación entre otras, no han tenido suficiente protagonismo, al contrario que pasa con el sector de la construcción, que sí que lo ha tenido.

3.1.3 Exportaciones/ Importaciones Netas y Balanza de Pagos

Una característica a destacar del mundo en el que vivimos actualmente es la alta interdependencia económica que existe y el elevado nivel de integración. Este proceso se ha intensificado aún más en las últimas décadas, llegando a una economía mundial en la que cada vez hay menos fronteras económicas. En un número cada vez mayor de países se está destinando un mayor porcentaje de la producción para mercados internacionales. Irlanda es un buen ejemplo de ello.

En la balanza de pagos están recogidas las transacciones de un país con el resto del mundo. Estas transacciones incluyen las exportaciones e importaciones del país de bienes y servicios, movimientos de capital financiero y transferencias. En cuanto a la economía irlandesa, comenzando por la cuenta corriente, su evolución ha sido desigual a lo largo del periodo, alternándose déficit y superávit. Destacan los elevados saldos positivos en los últimos años, fruto principalmente de su alto volumen de exportación de bienes y servicios.

Tabla 3.1 Saldo Neto (en millones de euros) de la balanza de pagos de Irlanda.

Años	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Cuenta Corriente	-	-	336	4717	-153,1	-6028,6	-9899,2	-12830,2	-11711	-7905	-2009,9	-2808,8
Bienes	-	-	36983	36955	34586,9	32184,8	27195	28697,9	32623	38753	41287	41255
Servicios	-	-	-13619	-10900	-12142	-13657	-12311	-12387	-16464	-15824	-13420	-9093
Rentas primarias	-	-	-21908,6	-20035	-21342,6	-22787,8	-22721,8	-26631,1	-25140,9	-27887	-27174,1	-32311,3
Rentas secundarias	-	-	-1119,4	-1303	-1255,4	-1768,6	-2061,4	-2510	-2729,1	-2947	-2702,8	-2659,5
Cuenta de capital	-	-	588	446	352	340	299	115	118	14	89	235
Cuenta financiera	-	-	924	1163	198,9	-5688,7	-9600,2	-12715,2	-11596,5	-7898,1	-1917,8	-2575,4

Años	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Cuenta Corriente	-5933	2786	2095	11556	-11372	1458	17090	-70771	-24504	59532	54587
Bienes	36895	34505	40731	113394	106088	109119	109376	118116	142529	168501	202283
Servicios	-6280	-719	-5544	-37715	-63733	-43492	-16364	-105564	-71912	5449	-235
Rentas primarias	-33939	-28069	-30341	-60785	-49914	-61063	-72251	-79837	-91289	-110009	-142766
Rentas secundarias	-2609	-2931	-2751	-3338	-3813	-3106	-3671	-3486	-3832	-4409	-4695
Cuenta de capital	86	-936	-6769	-1302	-4331	-25855	-52019	-35312	-11877	1448	-1168
Cuenta financiera	-5848	1852	-4675	10254	-15703	-24397	-34932	-106083	-36382	60979	53421

Fuente: Elaboración propia con datos del Eurostat.

El mayor superávit por cuenta corriente lo encontramos en 2021 con 59.532 millones de euros. Esta cifra se debe sobre todo al valor que aportan las exportaciones de bienes ya que, aun siendo muy volátiles, teniendo en cuenta que dependen del resto del mundo, en este caso fue provocado en gran parte por las ventas de vacunas por parte de las farmacéuticas, fruto del coronavirus. Más de 120 multinacionales farmacéuticas tienen operaciones en suelo irlandés, entre ellas, las 10 más grandes del mundo como, por ejemplo: Jhonson & Jhonson, Pfizer o Novartis entre otras. Irlanda se ha convertido en el segundo país exportador de productos farmacéuticos en Europa y el octavo en todo el mundo.

Sin embargo, las exportaciones de bienes, pese a ser muy elevadas y crecientes durante todo el periodo, no siempre han conseguido contrarrestar los saldos negativos de los servicios y las rentas primarias y secundarias. Especialmente en las rentas primarias es donde encontramos un saldo más negativo que en el resto. Destacan por encima de los demás años sobre todo los dos últimos del periodo, en 2021 se alcanzó una cifra de menos 110009 millones de euros y en 2022 una cifra negativa de 142766 millones de euros. Estos datos son llamativos teniendo en cuenta que representan un 22.56% y un 25.42% del PIB respectivamente. Se deben principalmente por las rentas de inversiones extranjeras en Irlanda, muy superiores a las de los activos irlandeses en el exterior.

En cuanto al sector de los servicios, llama la atención como se mantiene negativo durante todo el periodo a excepción del año 2021. Se debe a que las importaciones de servicios son mucho mayores que las exportaciones de los mismos, ya que las multinacionales irlandesas contratan muchos servicios del exterior.

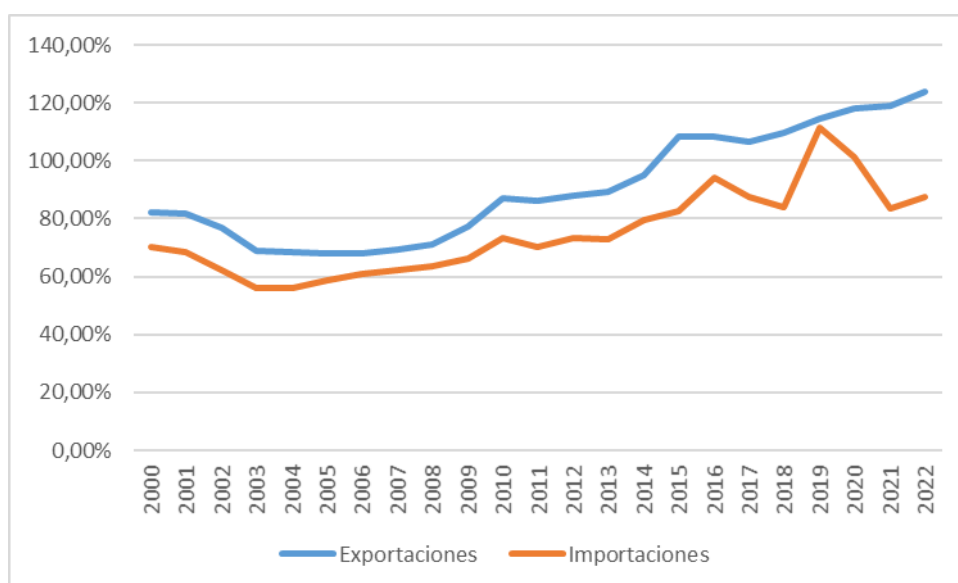
Pasando al apartado de las rentas secundarias, de nuevo nos encontramos con el mismo resultado que con las primarias, resultados negativos a lo largo de todo el periodo, y con tendencia decreciente.

En relación al saldo de la cuenta financiera, indicar que se compone de cuatro subcuentas: inversiones directas, derivados financieros, inversiones en cartera y otras inversiones. Las inversiones directas se refieren a las que realizan las empresas en otros países para obtener beneficios a largo plazo. Las inversiones en cartera son aquellas transacciones en valores negociables como acciones o bonos que persiguen una rentabilidad más a corto plazo. Los derivados financieros engloban las transacciones de instrumentos financieros derivados como opciones, compraventas de activos financieros a futuro y similares. Por último, otras inversiones se refieren principalmente a préstamos y depósitos en otros países. Cuando la encontramos con valor positivo refleja que el país ha mejorado su posición financiera frente al resto del mundo, es decir, ha mejorado su posición acreedora y cuando éste es negativo lo contrario, ha necesitado pedir que el exterior le preste dinero, o ha empeorado su posición deudora. A lo largo del periodo, observamos que se han alternado déficit y superávit, si bien dominando los primeros. Destaca el del año 2019, que estuvo cerca de los 100.000 millones de euros negativos.

La cuenta de capital observamos que no tiene un impacto muy significativo en la balanza de pagos irlandesa, puesto que sus valores (a excepción del periodo 2017-2020) son pequeños respecto a los demás.

Por último, destacar que el epígrafe de "errores y omisiones" de la balanza de pagos irlandesa, no incluido en el cuadro anterior, ha sido en algunos periodos muy elevado. Entendemos que las autoridades del país no han podido presentar información de más calidad, lo cual significa que algunos de los datos y las explicaciones anteriores hay que tomarlos con cierta reserva.

Gráfico 3.8 Evolución del comercio exterior irlandés (en porcentaje del PIB).



Fuente: elaboración propia con datos del Eurostat.

En el gráfico anterior se presenta la evolución del comercio exterior del país (como porcentaje del PIB) durante el periodo objeto de estudio, quedando patente el enorme peso del mismo en la economía de Irlanda. Como podemos observar, las exportaciones durante todo el periodo observado han estado muy por encima de las importaciones, suponiendo de media la balanza exterior un 15,57% del PIB.

La cuota de exportaciones ha seguido una trayectoria creciente durante todo el periodo, alcanzando su máximo en 2022 con un valor de 123,61% del PIB. Su punto más bajo lo encontramos en 2006 (previo a la crisis) con un 68,01% del PIB.

Por otro lado, la cuota de las importaciones ha seguido una trayectoria similar. Ha sido creciente durante gran parte del periodo, con una caída de 2016 a 2017 donde descendió 7 puntos porcentuales y otra de 2020 a 2021 donde llegó a caer cerca de 18 puntos porcentuales. En 2019 alcanzó su pico más alto situándose en un 111,34% del PIB.

Por último, cabe destacar de nuevo lo que significan estos datos: Irlanda es un país con una gran apertura económica con unos intercambios de bienes y servicios con el exterior que suponen más del 200% del PIB. El comercio exterior es uno de los principales factores que generan riqueza en el país. Para ello ha conseguido tener unos buenos socios, en Europa cuenta con Reino Unido y Alemania, siendo el primero el más importante para las importaciones y el segundo para las exportaciones, solo por detrás de Estados Unidos.

Además de Estados Unidos, también destaca el elevado volumen de intercambios comerciales con China.

3.2 Estudio de la Oferta

Ahora vamos a analizar los datos de los sectores productivos que contribuyen al PIB o, lo que es lo mismo, a estudiar el PIB por el lado de la oferta. Desde este punto de vista se analiza la actividad económica bajo una perspectiva de la actividad productiva, es decir, la transformación de los recursos naturales o humanos en bienes y servicios que el conjunto de las empresas pone a la venta en la economía.

La actividad económica es cualquier actividad cuyo objetivo sea cubrir una necesidad o deseo produciendo, vendiendo o intermediando algún bien o servicio. Se divide por sectores, y los 3 más importantes son: sector primario; dedicado principalmente a la agricultura, pesca y explotación forestal, sector secundario; enfocado en la parte más industrial, como la construcción, la minería o la energía, y por último el sector terciario o sector servicios que se encarga de los servicios públicos, el transporte, las finanzas...

3.2.1 Valor Agregado Bruto

Tabla 3.2.1 evolución de la estructura productiva irlandesa (% del PIB).

VAB Nominal				
Años	2010	2014	2018	2022
Agricultura	0,90%	1,20%	0,90%	0,80%
Industria	21,90%	22,40%	34,10%	41,00%
Construcción	1,40%	2,30%	2,60%	2,20%
Servicios	75,80%	74,10%	62,40%	56,00%
Empleo				
Agricultura	5,90%	5,60%	4,90%	4,10%
Industria	11,60%	11,30%	11,10%	12,50%
Construcción	10,30%	10,30%	10,10%	10,92%
Servicios	72,20%	72,80%	73,90%	72,48%

Fuente: Elaboración propia con datos del Eurostat.

Como se puede observar en la tabla 3.2.1, la evolución de la estructura productiva irlandesa ha sufrido algunos cambios, especialmente en la última parte del periodo analizado.

La agricultura se ha mantenido bastante estable sin cambios notorios destacables, sin tener mucho protagonismo respecto al PIB, siempre cerca del 1.00% de su valor nominal. A

partir de 2014 se aprecia un ligero descenso hasta situarse en el 0.80% en 2022. La disminución de este valor no significa que se haya producido una disminución en valor absoluto, sino que éste ha crecido menos que el resto de las actividades productivas. En cuanto al empleo encontramos que tiene algo más de impacto, situándose entre el 4-6% del empleo total durante todo el periodo 2010-2022. También ha sufrido una disminución, siendo el menor el dato del último año con un 4.10%.

La industria ha tenido un impacto mucho mayor a lo largo del periodo, con una trayectoria creciente mantenida a lo largo del periodo, llegando casi a duplicarse entre 2010 y 2022. Pero analizando en términos de empleo, vemos como el cambio no ha sido tan significativo, sino que ha sido un cambio mucho más discreto, incluso descendiente hasta 2018, alcanzando su pico en 2022.

En lo que respecta a la construcción, vemos que su tendencia en el VAB nominal fue creciente hasta 2018 pero en 2022 descendió 0.40% hasta posicionarse sobre el 2,20%. No obstante, comparándolo con los datos de 2010, hay un aumento notable, ya que se encontraba en un 1.40% en esa fecha. En términos de empleo encontramos una evolución diferente, ya que hasta 2018 seguía una tendencia decreciente, y fue en 2022 donde se elevó, pero este aumento no fue muy significativo (menor del 1.00%).

Por último, el sector más importante es el sector terciario o sector servicios, a pesar de la notable disminución que ha experimentado su peso en el PIB a lo largo del periodo. Comenzó con un 75.80% en 2010 para finalizar con un 56.00% en 2022. No obstante, en el apartado de empleo, se observa como apenas ha variado en esos 12 años, siempre situado entre el 72% y el 74%. Igualmente se ha visto algo reducido en el último periodo, después de la tendencia creciente que llevaba hasta 2018.

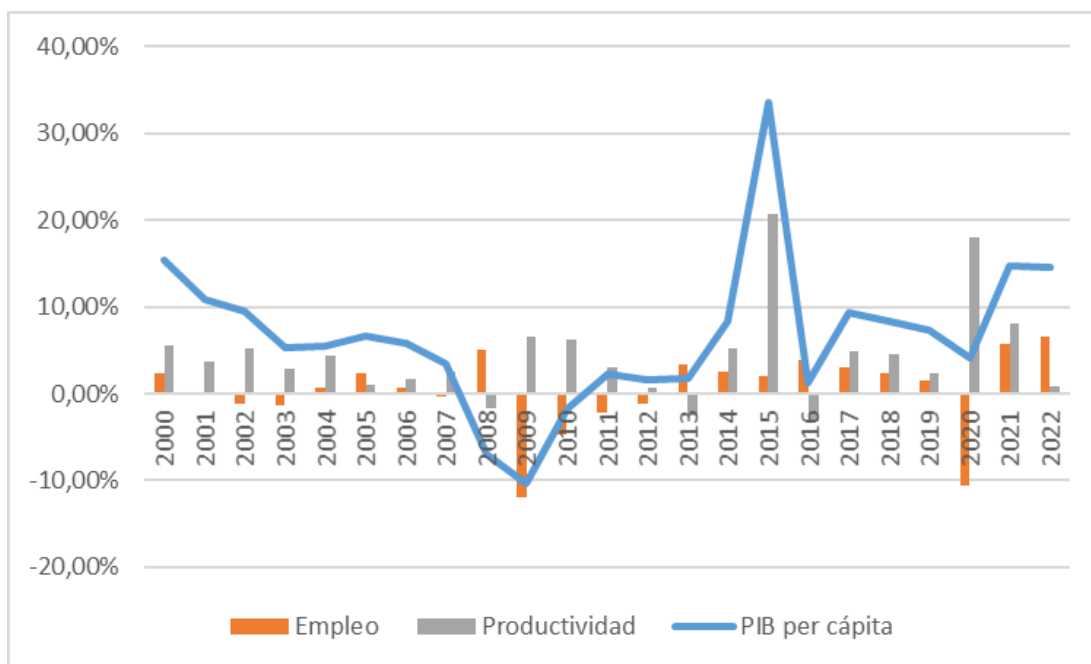
Como conclusión, la economía de Irlanda, a diferencia de otros países, está creciendo en el sector de la industria. Pasa lo contrario con el sector servicios, que está decreciendo. La causa de esto es la ya mencionada en apartados anteriores gran cantidad de multinacionales que tienen su sede en el país que registran buena parte de su producción como producción irlandesa.

3.2.2 Productividad de los factores Productivos

Aunque el sector servicios es el que más peso tiene en la economía de Irlanda, el gran protagonismo de la industria y las particularidades que presenta han afectado sin duda a la estructura de los factores productivos y a su productividad. No sorprende por tanto que

la evolución de la misma en buena parte del periodo objeto de estudio, ha sido significativamente distinta a la del resto de países de la U.E.

Gráfico 3.9 Evolución del PIB per cápita y sus determinantes: productividad del trabajo y empleo per cápita (tasas anuales de variación).



Fuente: Elaboración propia con datos de la OCDE.

En el gráfico anterior se analiza la variación de la productividad junto con la del empleo o mano de obra utilizada comparados con el PIB per cápita. La productividad representa el volumen total de producción por unidad de trabajo durante un periodo determinado. Este gráfico nos ofrece información acerca de las causas del incremento del PIB per cápita, que son el crecimiento del empleo y/o el aumento de la productividad por trabajador (empleados/población total). De hecho, de forma trivial puede comprobarse que el PIB per cápita es igual al producto de estas dos variables.

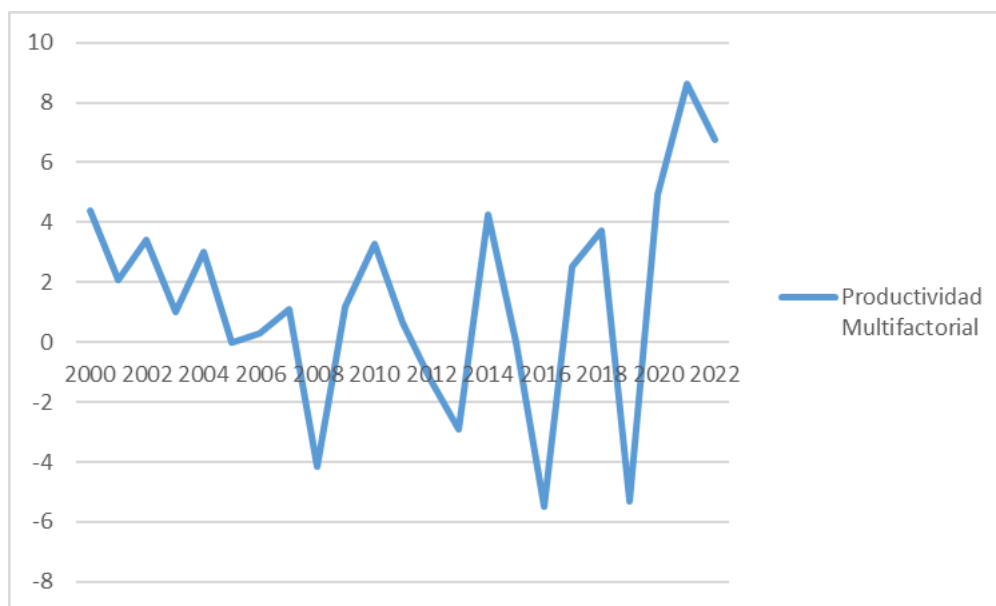
Al ver el gráfico lo primero que llama la atención es la tendencia del PIB per cápita, decreciente hasta 2009 llegando incluso en 2008 y 2009 a decrecer con valores de -7,00% y -10,40% respectivamente. Fue a partir de este punto donde cambió la dinámica justo después de la crisis y comenzó a estabilizarse durante los primeros años. En 2014 creció fuertemente hasta alcanzar su pico más alto en el 2015 con un valor del 20,70%, superando con creces las previsiones, que rondaban el 7,80%. Este gran aumento fue el reflejo de una subida del 102% en las exportaciones netas y las actividades de una

compañía de alquiler de aviones, que domicilió su multimillonario balance de cuentas en Irlanda durante ese año.

En cuanto a la productividad observamos cómo se encuentra positiva durante casi todo el periodo, con solo 3 años en los que se encontró por debajo del 0%, y fueron en 2008 con un -1,60% en los tiempos de crisis, puntualmente en 2013 con un -2,60% y en 2016 con un -3,20%. En los 3 periodos consiguió recuperarse y aumentar al año siguiente. En lo positivo destacan los años 2015 y 2020. El primero se explica con el aumento ya mencionado antes del PIB per cápita producido por la compañía de alquiler de aviones que disparó la cifra y que hizo que la productividad también aumentase considerablemente, ya que se calcula dividiendo la producción total (PIB) entre las horas de trabajo. El segundo en 2020, fue el año de la pandemia por el Covid-19, y al estar toda la población confinada, las horas de trabajo disminuyeron considerablemente, por lo que de nuevo explica un gran aumento en la productividad al disminuir el divisor de su cálculo.

Por último, en el apartado del empleo encontramos un resultado bastante distinto al que encontrábamos en la productividad. Ya que, aunque comenzó constante sin grandes cambios a destacar, en 2009, con la crisis se desplomó completamente cayendo un 11,90% respecto al año anterior. Aquí observamos las consecuencias de la crisis que azotaron fuertemente al empleo del país. Otro año a destacar de nuevo es 2020, donde se alcanzó una cifra muy negativa respecto al año anterior, el -10,60%. Esto fue producido por los efectos de la pandemia, al estar todo el mundo confinado, mucha gente perdió sus empleos ya que muchas empresas no pudieron mantener a sus trabajadores debido a no poder facturar ni tener un funcionamiento normal.

Gráfico 3.10 Evolución de la Productividad Multifactorial (Tasa anual de crecimiento).



Fuente: Elaboración propia con datos de la OCDE.

En el gráfico anterior se analiza la evolución de la Productividad Multifactorial. Esta magnitud relaciona la tasa de crecimiento de la producción con la tasa de crecimiento de un conjunto de insumos combinados, generalmente mano de obra y capital. Un cambio en ella refleja el cambio en la producción que no puede explicarse por el cambio en las cantidades utilizadas de los factores productivos. Por lo tanto, la productividad multifactorial mide los efectos sobre el crecimiento del PIB de factores como el progreso tecnológico y los cambios en la organización de la producción.

Observamos como la tendencia varía prácticamente cada año, sin seguir un patrón determinado, con constantes subidas y bajadas. Las mayores bajadas las encontramos en 2008 con un descenso del 4,14% respecto al año anterior, en 2016 con un descenso de 5,51% y en 2019 con un descenso de 5,32%. La del 2008 fue producida por la crisis, mientras que, la de 2019 fue producida por la reducción de la mano de obra fruto de la pandemia.

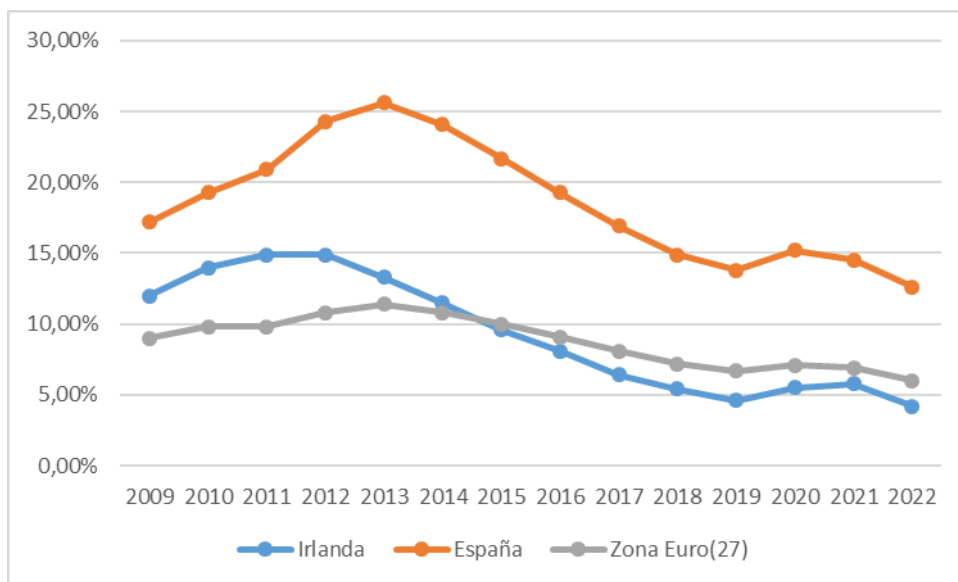
A su vez, los mayores picos positivos los encontramos en 2014, cuando el país consiguió prosperar y recuperarse de la crisis y en 2021 tras la pandemia.

4. Empleo

El mercado laboral es un elemento fundamental en cualquier país por lo que es imprescindible también realizar un análisis sobre el mismo para entender mejor su economía. El buen funcionamiento de este mercado es de gran importancia, no solo en términos económicos sino también sociales, pues de él proviene la principal fuente de ingresos de los ciudadanos y, a partir de aquí, el nivel de vida de gran parte de la sociedad. Si funciona de forma incorrecta, tendrá consecuencias negativas para el crecimiento económico, el empleo, e incluso la cohesión social del país.

En el mercado laboral confluyen la oferta y la demanda de trabajo. La oferta de trabajo está compuesta por los trabajadores que están dispuestos a trabajar mientras que la demanda corresponde al conjunto de empresas y al sector público, que buscan a esos trabajadores. Dentro de este marco de interacción (que, en las economías modernas suele estar muy regulado) se determina el salario de los trabajadores, que, tal y como se ha indicado es el principal ingreso de buena parte de los habitantes de un país.

Gráfico 4.1 Evolución tasa de desempleo de Irlanda, España y Zona Euro (en porcentaje, de 20 a 64 años).



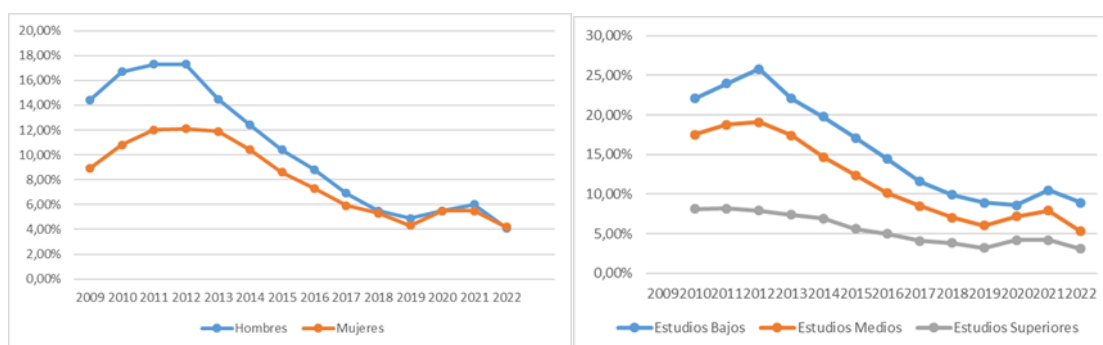
Fuente: Elaboración propia con datos del Eurostat.

La tasa de desempleo mide el nivel de desocupación como porcentaje de la población activa y es el indicador que más se utiliza para conocer la situación laboral de un país.

Esta tasa nos indica la parte de la población activa (es decir, la población con edad, condiciones y disposición para trabajar) no tiene un puesto de trabajo.

La tasa de desempleo media de Irlanda ha sido del 8,85% durante el periodo analizado, ligeramente inferior a la media europea (el 9,05%) y mucho menor que la de países que, como España (18,25%), han tenido en el alto desempleo una de sus principales debilidades. Esto queda reflejado claramente en el gráfico 4.1. Observamos que el desempleo de Irlanda, hasta la mitad del periodo objeto de estudio, fue superior a la media de la Zona Euro, afectándole fuertemente la crisis de 2008. Sin embargo, tras la crisis se recuperó rápidamente hasta alcanzar, ya desde 2015, un desempleo menor que la media de la Unión Monetaria.

Gráfico 4.2 Evolución de la tasa de desempleo según sexo y nivel de estudios (porcentaje).



Fuente: Elaboración propia con datos del Eurostat.

En los gráficos anteriores se refleja la evolución de la tasa de desempleo de Irlanda por sexos y por nivel de estudios. Tal y como se apreciaba en el gráfico 4.1, vemos como en ambas gráficas la tasa de desempleo se va reduciendo a medida que avanza el periodo, solo aumentando durante la etapa de pandemia.

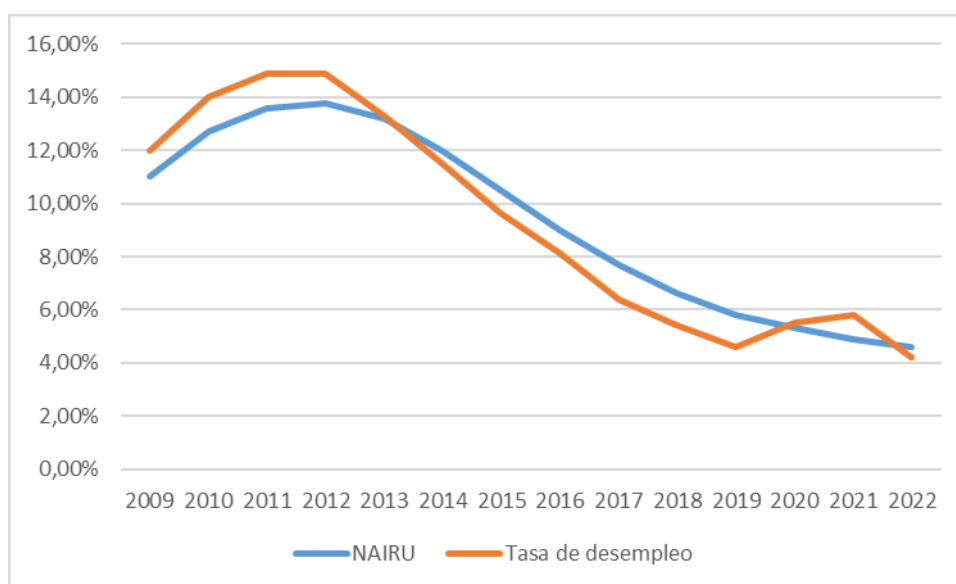
Empezando por la gráfica que divide por sexos, podemos observar como al inicio del periodo había una clara diferencia, siendo la tasa de desempleo de los hombres notablemente mayor a la de las mujeres, alcanzando un pico de 17,30% respecto al 12,10% que alcanza el de las mujeres. Esta diferencia se ha ido reduciendo gradualmente hasta casi dejar de existir en los últimos años del periodo (en 2020 incluso llegaron a coincidir).

Respecto a la división por estudios, ocurre lo mismo: al principio del periodo se puede ver como la diferencia entre los estudios bajos y los estudios medios y altos era mucho

mayor que en los últimos años analizados. Pese a que los tres grupos han visto reducida su tasa de desempleo, la que mayor cambio ha sufrido sin duda ha sido la correspondiente a estudios bajos, lo cual no sorprende porque era la más alta de las 3 en un inicio.

Para finalizar el análisis sobre el empleo de Irlanda, vamos a analizar la NAIRU o lo que es lo mismo, la tasa de desempleo no aceleradora de la inflación. Se trata de la tasa de desempleo para la cual la inflación se mantendría estable. En general, cuando la NAIRU se encuentra por encima de la tasa de desempleo de un país, la demanda agregada provoca una presión en la economía y por ello en la tasa de inflación. Por el contrario, si la tasa se encuentra por debajo ocurriría lo contrario.

Gráfico 4.3 Evolución de la NAIRU (variación anual)



Fuente: Elaboración propia con datos de Ameco.

Como se puede observar en el gráfico, durante el periodo 2009 a 2013 la tasa de desempleo se encontraba por encima de la NAIRU, mientras que a partir de 2013 (exceptuando el 2021, año de la pandemia) la NAIRU se encuentra por encima, situándose así en una posición en la que aumentarán los salarios a futuro y con ello la inflación.

Observamos el descenso de ambas tras la crisis, sólo interrumpido por el aumento del desempleo durante la pandemia.

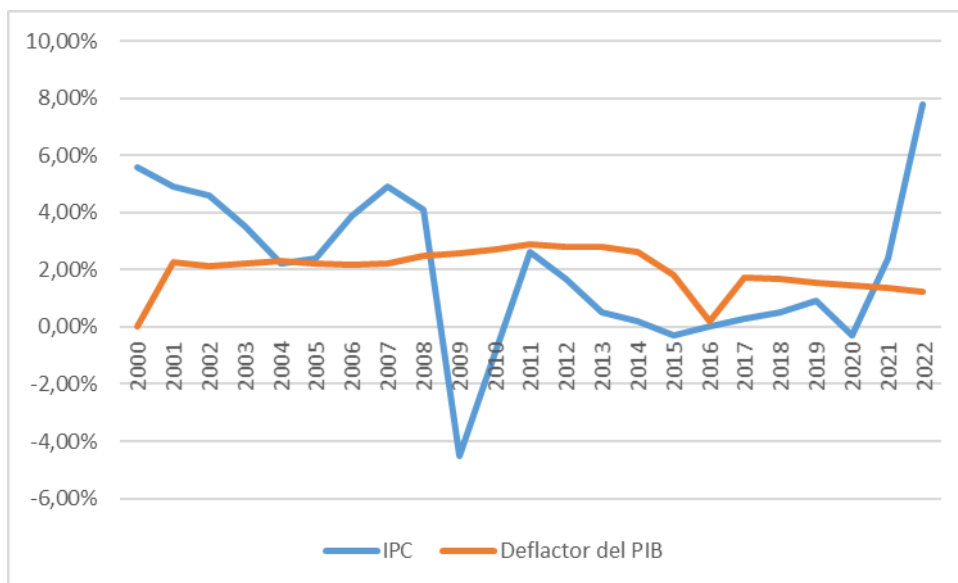
5. Precios y Salarios

En este apartado vamos a analizar el comportamiento de los precios en la economía de Irlanda, a través de los dos principales índices que se elaboran sobre esta variable: el IPC (índice de precios de consumo) y el deflactor del PIB.

El IPC es un índice que se calcula a partir de los precios de un determinado conjunto de bienes y servicios que un consumidor-tipo adquiere de manera regular. Por otro lado, el deflactor del PIB es un índice de precios que calcula la variación de los precios de una economía dividiendo el PIB nominal por el PIB real. El IPC se elabora mensualmente mientras que el deflactor del PIB trimestralmente.

La Unión Monetaria Europea ha tenido como objetivo en los últimos años alcanzar una estabilidad de los precios para conseguir un buen comportamiento de la economía. De hecho, el control de los precios es el principal objetivo que se estableció para el Banco Central Europeo desde su creación.

Gráfico 5.1 Evolución del IPC y deflactor del PIB (tasa de variación anual).



Fuente Elaboración propia con datos del Banco Mundial.

En el gráfico 5.1 se muestra la evolución del IPC y del deflactor del PIB de la economía irlandesa. Lo primero que observamos es que ninguno de los dos índices ha seguido una tendencia estable, sino que han tenido muchas variaciones a lo largo del periodo.

Comenzando por el IPC, destacan principalmente dos datos por encima del resto: el primero es el de 2009 donde se situó en un -4,50%, muy alejado del 4,10% que marcaba

en el 2008, cambio que se produjo por la crisis financiera de esos años. Llegó a registrar en octubre de 2009 una cifra record desde la Gran Depresión de los años 1930 llegando a descender el IPC hasta el -6,60%. La salida de la deflación supuso una buena noticia para Irlanda si bien con datos algo contradictorios, ya que mientras comenzaba a salir del periodo de recesión, el desempleo continuaba subiendo. Esto refleja cómo afectaron esos años a la economía irlandesa, que fue la primera en Europa en entrar en recesión y una de las últimas en salir.

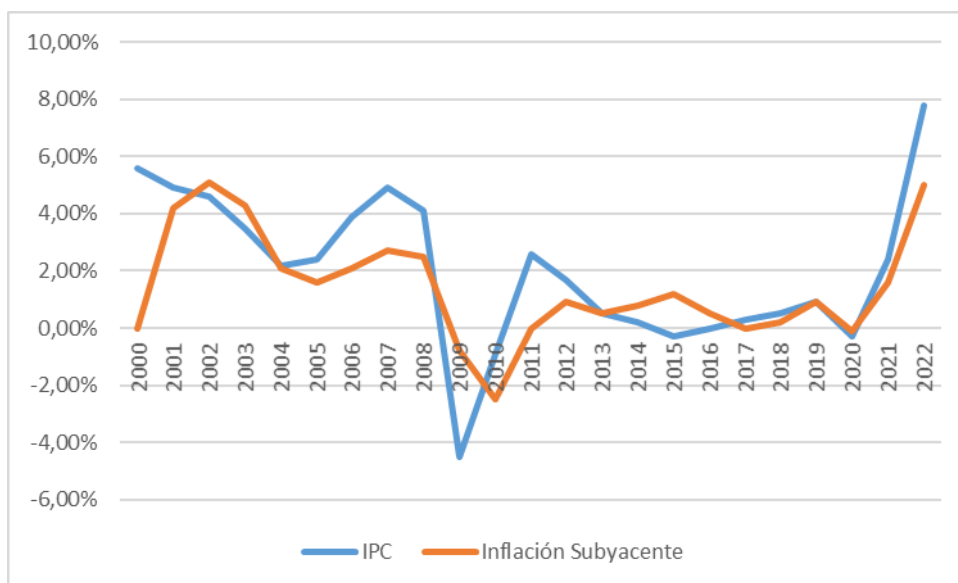
Otro dato que llama la atención es el obtenido en 2022, que alcanzó una cifra de 7,80%. Las previsiones según el ICEX para este año para el índice de precios al consumo armonizado eran del 2,20% según los datos macroeconómicos enviados por el gobierno irlandés a su Parlamento. Previsión muy alejada de la realidad, que se produjo sobre todo por el impacto que tuvo el aumento del precio de las viviendas, que se disparó en 2022 con un máximo de 31,80% en octubre de ese mismo año. Estos datos han vuelto a la normalidad en 2023, llegando a situarse en un 0,5% en octubre.

Otros bienes que también aumentaron considerablemente su precio fueron por un lado los alimentos y bebidas no alcohólicas (que siguieron aumentando aún más en 2023), por otro lado, las bebidas alcohólicas y el tabaco y, por último, los hoteles, cafés y restaurantes. Cabe destacar que no todo subió: por ejemplo, el precio de la enseñanza descendió un 7,20%.

El resto de años el IPC no osciló tanto, entre el 6% y el 2% en el periodo 2000 a 2008 y entre el 2,60% y el -0,30% entre 2011 y 2021.

En cuanto al Deflactor del PIB, observamos que ha evolucionado de forma más estable que el IPC, excepto en los años 2000 y 2016. En estos dos años concretos se situó muy cerca del 0 (la diferencia entre la variación del PIB real y del PIB nominal en esos años fue muy pequeña).

Gráfico 5.2 Evolución de la inflación subyacente frente a la del IPC (tasa de variación anual).

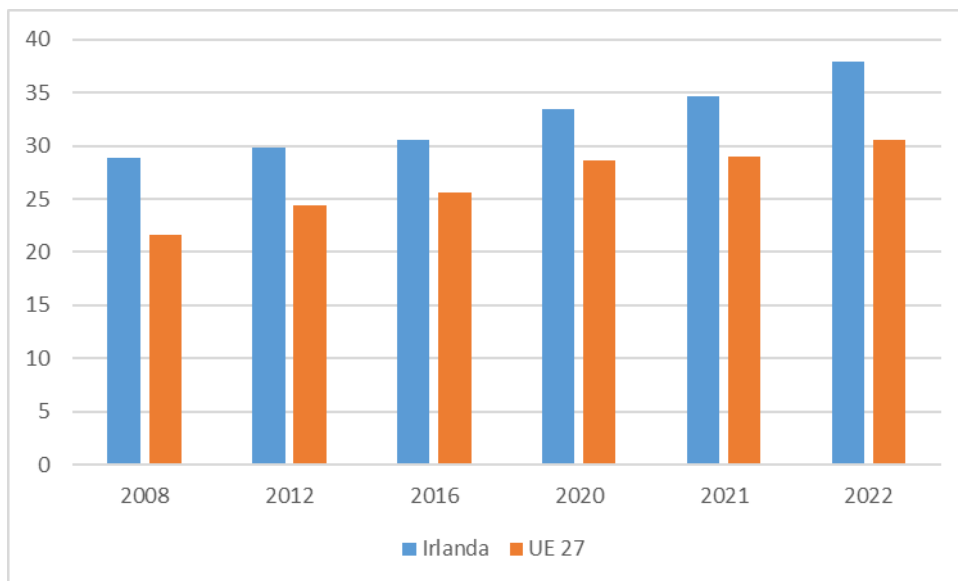


Fuente: Elaboración propia con datos del Eurostat.

Otra forma de analizar la evolución del nivel de precios es mediante la inflación subyacente, que se calcula como la variación del IPC sin tener en cuenta los precios de la energía ni la de los alimentos no elaborados, pero si el resto de bienes y servicios. Se excluyen por ser componentes muy volátiles y sensibles a cambios producidos por conflictos internacionales o condiciones climáticas.

Como se puede apreciar en el gráfico, ambos indicadores siguen tendencias muy parecidas, llegando incluso a coincidir en 2013 con un 0,50% y en 2019 con un 0,90%. La inflación subyacente es más afectada por políticas monetarias y es por ello que vemos esa diferencia en 2010 tras el rescate de por el Fondo Monetario Internacional, el Banco Central Europeo y el Fondo Europeo de Estabilidad Financiera. Por esto mismo se aprecia un cambio en esa tendencia en 2013, cuando finalizó el rescate financiero. También, determinadas actuaciones del BCE en 2014 contribuyeron a que la inflación subyacente superase a la tasa de variación del IPC. Destacar que, durante esos años, a pesar de no ser muy elevada (menor que el objetivo del Banco Central Europeo, el 2%) la inflación de Irlanda se encontraba por encima del promedio de Europa.

Gráfico 5.3 Evolución de los costes laborales nominales en Irlanda y en Europa (27países) (euros/hora trabajada).



Fuente elaboración propia con datos del Eurostat.

En el gráfico 5.3 se presenta la evolución de los costes laborales de Irlanda y de la media de la Unión Europea en los últimos años, tras la crisis financiera internacional. Durante todos los años analizados los costes en Irlanda son mayores que la media de la Unión. En 2008 la diferencia era notoria y parecía que se iba recortando poco a poco la distancia respecto a Europa, pero en 2022 de nuevo se acentuó esa diferencia.

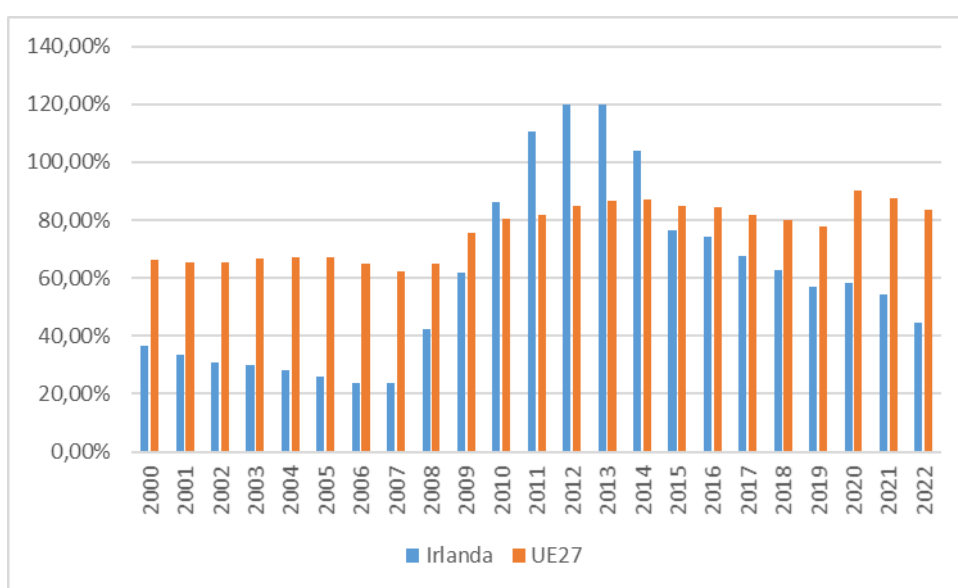
No obstante, analizando el gráfico y comparando la variación de los salarios con la del IPC se concluye que, pese a que los salarios nominales han aumentado, los ciudadanos han perdido poder adquisitivo, puesto que la subida de los salarios no ha sido tan grande como la de los precios.

6. Finanzas públicas

Para concluir con el estudio de la economía irlandesa vamos a analizar la evolución de la deuda pública y su saldo presupuestario (déficit/superávit) a lo largo del periodo analizado en este trabajo. En caso de que los ingresos sean mayores que los gastos hablaremos de superávit público, mientras que si es al contrario entonces existiría déficit público.

Durante el periodo analizado se han sufrido dos periodos muy marcados en Europa, el periodo de crisis financiera del 2008 y la etapa de la pandemia entre 2019 y 2021. Durante el primero las autoridades de la UE marcaron objetivos de déficit público muy estrictos, obligando a los países a tener que aplicar políticas fiscales muy restrictivas. En todos los países de la Unión fueron necesarias subidas en los impuestos y recortes en el gasto público para poder cumplir con las obligaciones impuestas por las autoridades europeas.

Gráfico 6.1 Evolución de la Deuda Pública de Irlanda y Unión Europea (27 países) (porcentaje del PIB).



Fuente: Elaboración propia con datos del Eurostat.

Observando el gráfico anterior, la deuda pública irlandesa, como porcentaje del PIB, ha sido menor que la media europea durante la mayoría del periodo. Observamos cómo hasta 2008 la deuda pública de Irlanda era bastante reducida e incluso con tendencia decreciente año tras año. La situación se revertió drásticamente con la crisis financiera. La deuda se disparó, alcanzando entre 2010 y 2014 niveles muy elevados y claramente por encima de los de la Unión Europea. En 2012 y 2013 se alcanzaron picos superiores al 120% del PIB.

En 2008, Irlanda se convierte en el primer país de Europa en entrar en recesión, provocada por la ralentización de las multinacionales (motor de la economía del país) y por la ya mencionada explosión de la burbuja inmobiliaria. Se aprueba una garantía de 400.000 millones de euros de Lemanh Brothers que acabaría siendo de 485.000 para incluir a los

bancos extranjeros que operan en la isla. Los bancos quedaron totalmente atrapados tras conceder innumerables préstamos a particulares y promotores cuando el valor de los inmuebles se desplomó entre un 50% y un 60%.

En 2009, Standard & Poors y Fitch degradan la calificación de riesgo que aplicaba la deuda irlandesa y pasa de AAA hasta un AA+ y se preparó un presupuesto de emergencia para reducir en 10.600 millones de euros el gasto público entre 2010 y 2011 (segundo presupuesto de emergencia en menos de 6 meses).

En 2010, las agencias de calificaciones de nuevo recortan las calificaciones y advierten de la recesión debido al rescate del sector bancario. Irlanda anuncia que el coste del rescate del sistema financiero será de 50.000 millones de euros y el Eurogrupo trata de convencer a Irlanda de que pida ayuda al Fondo Europeo. El año concluye con una nueva bajada en las calificaciones de Moody's pasando de Aa2 a Baa1.

En 2011, Irlanda se replantea reestructurar toda su banca y quedarse solo con dos grandes entidades, la prima de riesgo se desboca y supera los 1000 puntos básicos, Moody's rebaja la calificación hasta lo que se considera como bono basura, el BCE vuelve a comprar bonos irlandeses en mercado de deuda secundario, la Unión Europea aprueba otro rescate financiero de 7.500 millones, pero confirma avances positivos. Los bancos irlandeses comienzan a perdonar deudas a sus clientes a cambio de la vivienda hipotecada, las autoridades certifican que la fase inicial del rescate continúa siendo sólida y se anuncia un plan de austeridad para ahorrar 1.400 millones con recortes sociales eliminando 23.500 puestos de funcionarios.

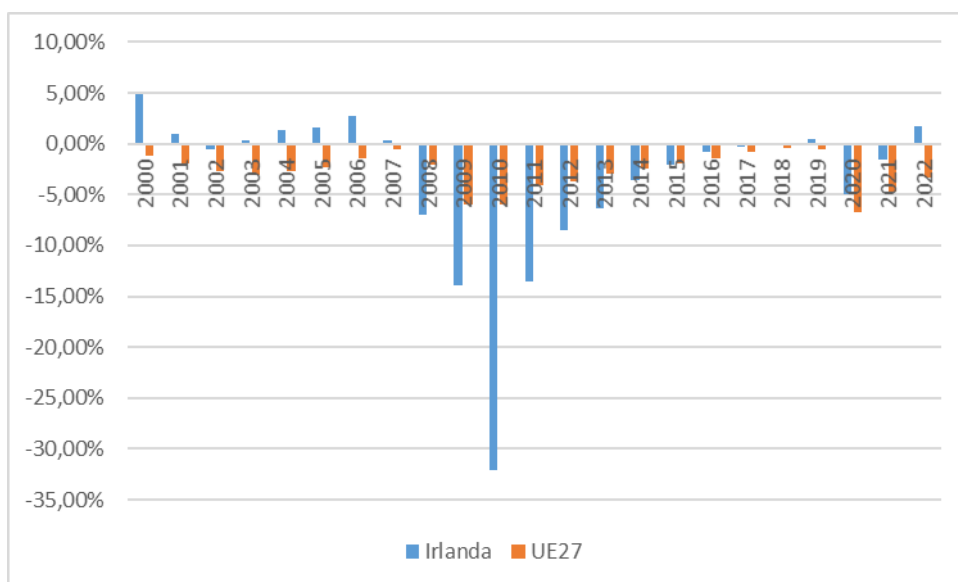
En 2012, el primer ministro recalca que no necesitarán un segundo rescate económico puesto que la aplicación del programa de rescate es sólida e incluso mejora algo las previsiones dadas. El FMI aprueba el quinto tramo del rescate por valor de 3.230 millones de euros y más tarde otro de 890 millones. Se anuncia un referéndum para decidir sobre el tratado de vigilancia fiscal aprobado por los líderes de la UE. Irlanda vuelve a emitir deuda pública en el mercado primario y se produce un nuevo recorte para los presupuestos de 2013 de 3.500 millones de euros.

En 2013, se rebaja y congela el sueldo a los funcionarios y se colocan a la venta 5.000 millones en bonos con un interés del 4,15% en los mercados secundarios. Las noticias mejoran y se alargan los plazos de devolución de los préstamos para Irlanda y Portugal, aparte de nuevos desembolsos por parte del FMI de 950 y 770 millones tras cumplirse la

décima revisión. El país entra de nuevo en recesión, pero rápidamente sale de ella y finalmente recupera la soberanía económica y sale oficialmente del programa de rescate. Se cierra el año con una deuda del 123,7% del PIB.

En 2014, las agencias recuperan la confianza en Irlanda y suben sus calificaciones, saliendo así del considerado “bono basura”. La Comisión Europea aprueba el plan de reestructuración del Anglo Irish Bank. Se cambia la normativa fiscal para que las compañías registradas sean también residentes a efectos fiscales. En este punto el gobierno irlandés ha devuelto antes de plazo casi el 40% del rescate de 2010.

Gráfico 6.2 Evolución del déficit/superávit de Irlanda y la Unión Europea (27 países) (porcentaje del PIB).



Fuente: Elaboración propia con datos del Eurostat.

Observando la evolución del déficit público, lo primero que destaca fue lo ya comentado a partir del gráfico de la deuda: el periodo 2010-2014 fue muy complicado y resultan evidentes las causas por las que el país, para evitar la quiebra, necesitó el rescate de 2010.

Siendo Europa la que marcaba los objetivos tras el rescate, Irlanda se vio obligada a tener que aplicar medidas muy duras para conseguir esos objetivos. Tuvo que aprobar presupuestos de emergencia para contener el déficit y no elevar demasiado el nivel de deuda pública. Todo ello en un entorno de muchas dudas que afectaban a su economía y con las agencias de calificación rebajando una y otra vez el nivel de calificación de la deuda del país.

Tal y como se ha indicado, tras las medidas adoptadas junto al rescate financiero, el país consiguió revertir la situación disminuyendo su déficit de un -32,10% en 2010 a un -2,00% en 2015. En los años 2018 y 2019 se consiguió un superávit que no se veía desde 2007, pero con la llegada de la pandemia, se volvió el déficit situándose esta vez en un -5,00% en 2020, ciertamente elevado, pero mucho menor que la media europea. En la actualidad, el saldo se encuentra de nuevo en superávit.

7. Conclusiones

El principal hecho diferencial de Irlanda frente al del resto de países de la Unión Europea, y que es su principal fuente de riqueza, es la baja tasa impositiva que aplica a las empresas y la facilidad que ofrece para que se instalen allí multinacionales extranjeras.

Pese a que es un país pequeño en cuanto a extensión y población, su economía está muy abierta al exterior, está bien situado y tiene muchas conexiones con otros países. También destaca por encima de la media europea su renta per cápita, que se encuentra entre una de las más elevadas de Europa.

Es un país que en su historia reciente ha vivido episodios muy relevantes, como la independencia de Reino Unido en 1922, su adhesión a la Comunidad Económica Europea (la actual Unión Europea) en 1973 o el rescate que tuvo que recibir tras la crisis financiera de 2008.

Su gran apertura económica le permite gozar de elevados intercambios de bienes y servicios con el exterior que aportan mucha riqueza al país. Sin embargo, en los últimos años se ha ralentizado el ritmo de crecimiento del comercio internacional debido a la salida del Reino Unido de la Unión Europea y por las medidas proteccionistas que ha tomado EEUU, que es uno de los principales socios que tiene el país.

Su estructura productiva es la propia de un país desarrollado, destaca el sector servicios por encima del resto si bien la industria tiene también un papel importante, siendo el sector primario muy minoritario.

En términos de empleo ha superado a la media de Europa, su tasa de desempleo es menor a la media de la Unión durante todo el periodo objeto de estudio y sigue descendiendo año a año, especialmente en personas con estudios bajos y medios, que es donde más ha descendido la tasa de desempleo.

En cuanto a la inflación, tras la crisis mantuvo unos niveles estables, pero la llegada de la pandemia y, al final del periodo, la guerra de Ucrania, propiciaron que de nuevo se alterasen los precios, aumentando considerablemente sobre todo en el 2022 (con una inflación del 7,80%).

Por último, en el tema de las finanzas públicas Irlanda destaca por la gran recuperación económica que consiguió el país tras el rescate de Europa. Consiguió reponerse de una abultada cifra de deuda pública y de unas medidas fiscales muy restrictivas.

8. Bibliografía

- *Página web de Wikipedia: “Economía de Irlanda”*
(https://es.wikipedia.org/wiki/Econom%C3%ADa_de_Irlanda)
- OWEN MCBREEN, D. “La expansión de la economía irlandesa en los años 90”.
Cuarto congreso de economía de Navarra. 2010.
(<https://www.navarra.es/NR/rdonlyres/ABAE9799-AE07-4CDA-80A2-5FD06E879E35/79826/McBreen.pdf>)
- *Página web de Economía wiki: “El milagro económico de Irlanda”*
(<https://economia.wiki/paises/irlanda-el-hijo-rebelde-de-la-corona/>)
- *Página web de la BBC* (<https://www.bbc.com/mundo/noticias-36800344>)
- *Página web “Datos macro”* <https://datosmacro.expansion.com/pib/irlanda>
- *Página web de Wikipedia :Crisis financiera de 2008-2013 en Irlanda*
https://es.wikipedia.org/wiki/Crisis_financiera_en_Irlanda_de_2008-2013
- *Página Web de libre Mercado* <https://www.libremercado.com/2016-07-4/espectacular-el-pib-irlandes-crecio-un-26-en-2015-1276578393/#:~:text=La%20Oficina%20Central%20de%20Estad%3%ADsticias%20ha%20explicado%20que%20las%20exportaciones,a%3%BIo%20pasado%2C%20opera%20en%20Irlanda.>
- *Página web del Eurostat*
https://ec.europa.eu/eurostat/databrowser/view/gov_10a_main_custom_9371551/default/table?lang=en
- *Ameco*
https://dashboard.tech.ec.europa.eu/qs_digit_dashboard_mt/public/sense/app/

[667e9fba-eea7-4d17-abf0-ef20f6994336/sheet/2f9f3ab7-09e9-4665-92d1-de9ead91fac7/state/analysis](https://www.vozpopuli.com/economia_y_finanzas/irlanda-favorito-laboratorios-companias-farmaceutico_0_1270673755.html)

- *Página* *web* *Voz* *Populi*
https://www.vozpopuli.com/economia_y_finanzas/irlanda-favorito-laboratorios-companias-farmaceutico_0_1270673755.html
- *Página* *web* *del* *ICEX*
<https://www.icex.es/content/dam/es/icex/documentos/quienes-somos/donde-estamos/red-exterior/irlanda/doc2022917658.pdf>
- https://www.exteriores.gob.es/Documents/FichasPais/IRLANDA_FICHA%20PAIS.pdf
- *Página web de la OCDE* <https://data.oecd.org/lprdy/labour-productivity-and-utilisation.htm>
- https://www.abc.es/economia/abci-irlanda-crecio-263-por-ciento-2015-201607122102_noticia.html?ref=https%3A%2F%2Fwww.abc.es%2Feconomia%2Fabci-irlanda-crecio-263-por-ciento-2015-201607122102_noticia.html
- *Página* *web* *del* *Banco* *Mundial*
<https://datos.bancomundial.org/indicador/NY.GDP.MKTP.CD?contextual=aggregate&end=2022&locations=IE&start=2000&view=chart>
- *Página* *Web* *de* *EL* *UNIVERSO*
<https://www.eluniverso.com/2010/09/09/1/1361/irlanda-sale-deflacion-tras-18-meses-caida-precios.html/>
- *Hugo Vidal Ochoa: “ Economía Irlandesa: Factores de crecimiento”.* Madrid, 2019 <https://repositorio.comillas.edu/rest/bitstreams/250714/retrieve>
- *Libertad y desarrollo:” Irlanda: Ejemplar Recuperación Económica”.*
<https://lyd.org/wp-content/uploads/2015/06/EII-819-Irlanda-Ejemplar-Recuperacion-Economica-04-06-2015.pdf>
- *Página web de RTVE* <https://www.rtve.es/noticias/20160118/cronologia-crisis-irlanda/371718.shtml>