



Universidad
Zaragoza

Trabajo de fin de grado

Evolución macroeconómica reciente de una
Economía: El caso español

Recent macroeconomic evolution of
An economy: The Spanish case

Autor: Víctor Julián Marañón

Directora: María Monserrat Ponz espallargas

Facultad de economía y empresa
2023/2024

Autor: Víctor Julián Marañón

Directora: María Monserrat Ponz Espallargas

Título/Title: Evolución macroeconómica reciente de una economía: el caso de España/
Recent macroeconomic evolution of an economy: the case of Spain

Titulación a la que aparece vinculado el trabajo: Administración y Dirección de Empresas

Resumen

La economía española ha experimentado transformaciones profundas desde la crisis financiera del Año 2008. Este trabajo analiza la evolución macroeconómica de España, comenzando con una introducción histórica a su economía y la evolución del PIB. Se examinan factores claves de la demanda, como el consumo público y privado, la formación bruta de capital fijo y la balanza comercial. Además, se analizan también los aspectos de la oferta, incluyendo la productividad de los factores económicos y el mercado laboral, con especial incidencia en el desempleo y los salarios. El estudio también se adentra en la descomposición sectorial de la economía española y la comparación con otros países, así como en la capacidad y necesidad de financiación del país, incluyendo un análisis de la deuda soberana. Finalmente se destaca el potencial de España para convertirse en una potencia energética, aprovechando su liderazgo en energías renovables como la solar y la eólica, y su capacidad para desarrollar el hidrogeno verde, posicionándose como un actor clave en la transición energética europea.

Abstract

Spain's economy has undergone profound transformations since the 2008 financial crisis. This work examines Spain's macroeconomic evolution, starting with a historical introduction to its economy and GDP growth. It explores key demand factors such as public and private consumption, gross fixed capital formation, and exports and imports. Additionally, supply aspects are analysed, including productivity of economic factors, and the labour market, focusing on unemployment and wages. The study also delves into the sectorial decomposition of the Spanish economy and its comparison with other countries, as well as the country's financing capacity and needs, with special focus on sovereign debt. Finally, Spanish potential to become an energy powerhouse is highlighted, leveraging its leadership in renewable energies like solar and wind power, and its capacity to develop green hydrogen, positioning itself as a key player in Europe's energy transition.

ÍNDICE

PARTE 1. INTRODUCCION HISTORICA A LA ECONOMIA ESPAÑOLA	4
PARTE 2. ESTUDIO DE LA DEMANDA	11
2.1 Consumo Público y Privado	11
2.3 Formación bruta de capital fijo	13
2.2 Exportaciones e Importaciones.....	14
2.4 Balanza Comercial.....	17
PARTE 3. ESTUDIO DE LA OFERTA	19
3.1 Valor Agregado Bruto	19
3.2 Productividad de los factores económicos.....	22
3.3 El Mercado Laboral.....	24
3.3.1 Población activa y total	24
3.3.2 Nivel de desempleo	25
3.3.3 Desempleo estructural: NAIRU	26
3.4 Evolución salarios y poder adquisitivo.....	27
PARTE 4 DESCOMPOSICION SECTORIAL	
4.1 Composición sectorial del país.....	29
4.2 Comparación con otros países.....	31
PARTE 5. CAPACIDAD Y NECESIDAD DE FINANCIACION	32
5.1 Estudio de la Deuda Soberana.....	32
5.2 Estudio de la capacidad y necesidad de financiación	35
PARTE 6. POTENCIA ENERGETICA Y SOLUCIONES A LARGO PLAZO DEL PAIS	37
CONCLUSIONES.....	40
BIBLIOGRAFÍA.....	41

Capítulo 1: Introducción a la Economía Española, Análisis y Tendencia del PIB España

Introducción a la economía española desde finales del siglo xx

Oficialmente el Reino de España, es una monarquía parlamentaria donde el Rey actúa como jefe del Estado y de las fuerzas armadas. Sin embargo, su papel es meramente representativo, ya que el poder ejecutivo reside en el presidente del Gobierno, quien es elegido por sufragio universal. Actualmente, España es la cuarta economía más grande de la Unión Europea y la decimocuarta a nivel mundial. España se unió a la Unión Europea en 1986 y es miembro de la zona euro desde el 1 de enero de 2002, estando representada por 61 eurodiputados en el Parlamento Europeo. A continuación, en este trabajo, se presenta una breve introducción a la historia económica reciente de España para contextualizar su situación actual.

Crecimiento y Transformación (1995-2007) Entre 1995 y 2007, España experimentó un notable crecimiento económico. Su adhesión a la Unión Monetaria Europea y la adopción del euro impulsaron la confianza de los inversores. La baja tasa de interés y la eliminación del riesgo cambiario generaron un auge en el sector inmobiliario y un aumento en la demanda de bienes duraderos. Además, la llegada masiva de inmigrantes contribuyó al dinamismo económico. **Desafíos Estructurales y Desequilibrios (Finales de la Década de 2000)** A pesar del crecimiento, hacia finales de la década de 2000 surgieron desafíos estructurales. La economía mostró signos de desequilibrio, con una inflación por encima de la media de la zona euro y una burbuja inmobiliaria inflada. La dependencia excesiva del sector de la construcción y la baja productividad indicaban desafíos más profundos.

Impacto de la Crisis Global (2008-2014) La crisis económica global de 2008 golpeó fuertemente a España. Factores internos, como la dependencia del sector de la construcción y la burbuja inmobiliaria, se combinaron con la crisis financiera mundial. La recesión resultante llevó a un aumento significativo del desempleo, alcanzando un máximo del 27% en 2013. La economía experimentó contracciones notables en su PIB.

Respuestas y Recuperación (2012-2019) Entre 2012 y 2014, España enfrentó una recaída económica, especialmente relacionada con la crisis de la deuda pública. Sin embargo, el país implementó medidas de austeridad y reformas económicas. A partir de 2014, se inició una lenta pero sostenida recuperación. El PIB creció alrededor del 22% entre 2014 y 2019, y el desempleo disminuyó gradualmente.

Impacto de la Pandemia COVID-19 (2020-Actualidad) La pandemia de COVID-19 en 2020 tuvo un impacto negativo en la economía española, con una contracción del PIB y del consumo. El gobierno respondió con medidas, incluido un fondo de 16,000 millones de euros para abordar la crisis.

Fondos Europeos: España ha sido uno de los países más beneficiados por los fondos europeos. Históricamente, los países del sur de Europa han enfrentado mayores desafíos de desarrollo en comparación con los países del norte. España forma parte del grupo de los llamados P.I.G.S (Portugal, Italia, Grecia y España), que enfrentan mayores problemas estructurales y de desempleo.

Fondos Europeos a destacar para España: Fondo Europeo de Desarrollo Regional (FEDER): Destinado al desarrollo económico y regional, ha financiado proyectos de inversión en infraestructuras, innovación, investigación y desarrollo sostenible en diferentes regiones de

España. Fondo Social Europeo (FSE): Centrado en mejorar el empleo y las oportunidades laborales, ha respaldado programas de formación, educación y empleo en España. Política Agrícola Común (PAC): Dirigida al sector agrícola, la PAC ha proporcionado apoyo financiero a los agricultores y ha contribuido a la modernización y sostenibilidad del sector. Fondo de Cohesión: Diseñado para apoyar a los países cuyo Producto Interior Bruto (PIB) per cápita está por debajo del 90% de la media europea, ha contribuido a proyectos de infraestructuras y medio ambiente en España.

A continuación, se explican los principales factores que contribuyeron a la crisis financiera en España durante ese período:

La Crisis Financiera en España (2008-2012) La crisis financiera que afectó a España entre 2008 y 2012 fue una parte significativa de la crisis económica global que se originó en Estados Unidos y se propagó a nivel mundial.

Burbuja Inmobiliaria: En los años previos a la crisis, España experimentó un auge en el sector inmobiliario. Los precios de la vivienda se dispararon debido a la especulación, el fácil acceso al crédito y el aumento en la demanda. La construcción de viviendas y proyectos inmobiliarios alcanzó niveles insostenibles, generando una burbuja inmobiliaria.

Exposición Bancaria: Las entidades financieras españolas estaban altamente expuestas al sector inmobiliario a través de préstamos hipotecarios y financiamiento a promotores inmobiliarios. Cuando estalló la burbuja, los bancos se encontraron con un gran número de préstamos incobrables y activos inmobiliarios devaluados, lo que afectó significativamente sus balances.

Desempleo y Reducción de Ingresos: La crisis inmobiliaria tuvo un impacto directo en la economía real. La construcción se desplomó, lo que llevó a una pérdida masiva de empleos en el sector. El aumento del desempleo resultó en una disminución de los ingresos de los hogares, afectando su capacidad para cumplir con sus obligaciones financieras.

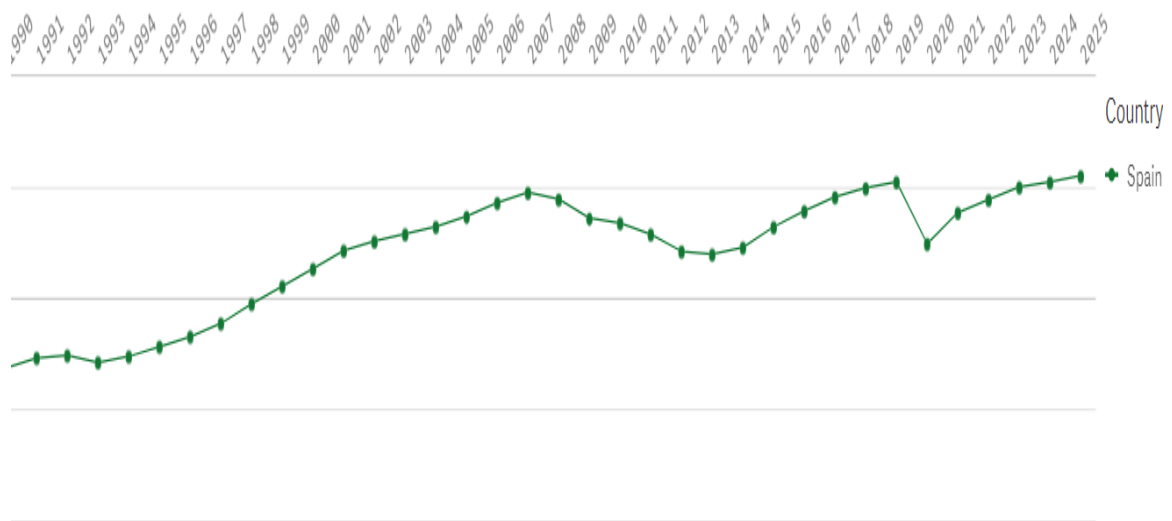
Crisis de Confianza: La crisis financiera global generó una crisis de confianza en los mercados financieros. Los inversores internacionales se volvieron cautelosos sobre la salud económica de los países de la Eurozona, incluida España. La prima de riesgo de la deuda española aumentó, lo que significaba que los inversores exigían rendimientos más altos para comprar bonos españoles.

Intervención de la Troika: En 2012, España solicitó ayuda financiera a la Unión Europea para recapitalizar su sector bancario. La troika (Comisión Europea, Banco Central Europeo y Fondo Monetario Internacional) proporcionó un paquete de rescate específico para el sistema financiero español.

Austeridad y Reformas: Como condición para el rescate, España tuvo que implementar medidas de austeridad y reformas estructurales, que incluyeron recortes en el gasto público, reformas laborales y cambios en el sector financiero para abordar las vulnerabilidades sistémicas. Estos factores combinados llevaron a una recesión económica, con contracción del PIB, aumento del desempleo y dificultades financieras generalizadas. A diferencia de Grecia, Portugal o Irlanda, en España la crisis no llegó a explotar completamente, pero las consecuencias siguen siendo evidentes. La banca no logró recuperarse del todo, y se produjeron una serie de quiebras financieras a nivel regional que llevaron a absorciones y a la desaparición de las cajas de ahorro y montes de piedad.

DATOS: WIKIPEDIA Y ELABORACION PROPIA

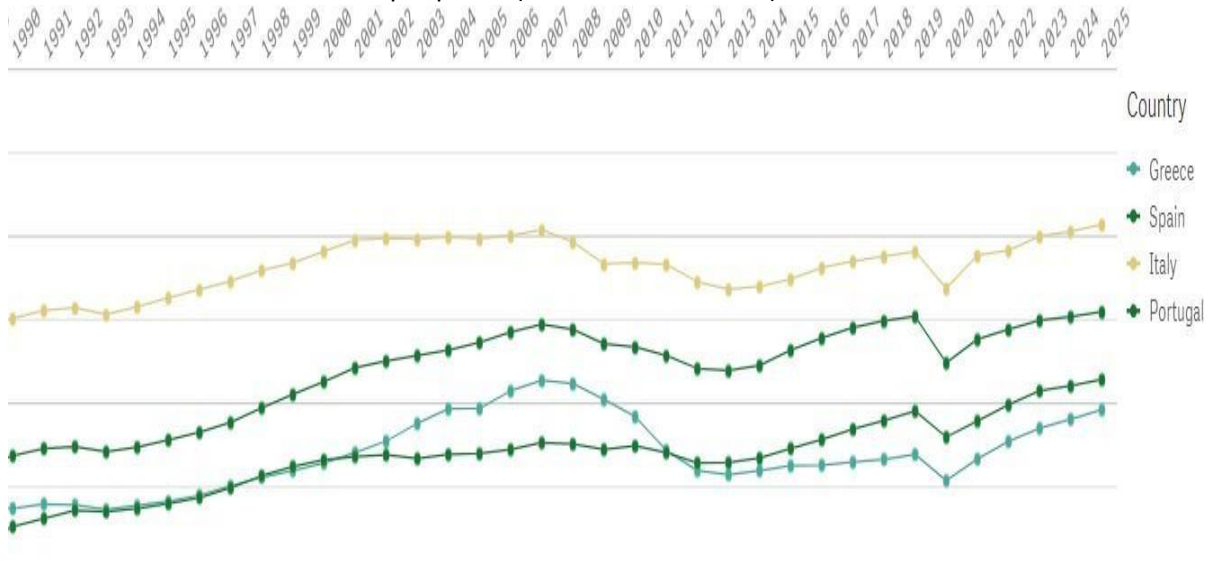
Gráfico 1. Evolución del PIB real en España



Fuente AMECO

En este gráfico se muestra el desarrollo del PIB en España desde 1976. Se observa un importante cambio en la tendencia del país después de su apertura al mundo tras la muerte de Francisco Franco. Desde 1976 hasta la actualidad, el PIB ha mostrado una tendencia alcista, con excepción de la crisis inmobiliaria de 2008, que afectó gravemente a la economía española debido a una burbuja especulativa inmobiliaria. Esta crisis resultó en impagos y falta de cobro de deudas financieras, lo que llevó al colapso de la banca española, exacerbada por el colapso de Lehman Brothers en estados unidos. Además, cabe destacar la crisis del COVID-19 y su posterior recuperación en forma de "V", en parte debido a la inyección de liquidez de la Unión Europea y los fondos contingentes post-COVID. Sin embargo, esta inyección de liquidez sin contraprestación sumió a Europa en una crisis inflacionaria prácticamente sin precedentes en nuestra era moderna, lo cual se explicará más adelante. Los gráficos presentados muestran la renta per cápita, ya que es más adecuado para categorizar el poder adquisitivo medio de los ciudadanos del país. Durante el período previo a la crisis de 2008, los países del sur de Europa estuvieron más cerca de los países del norte.

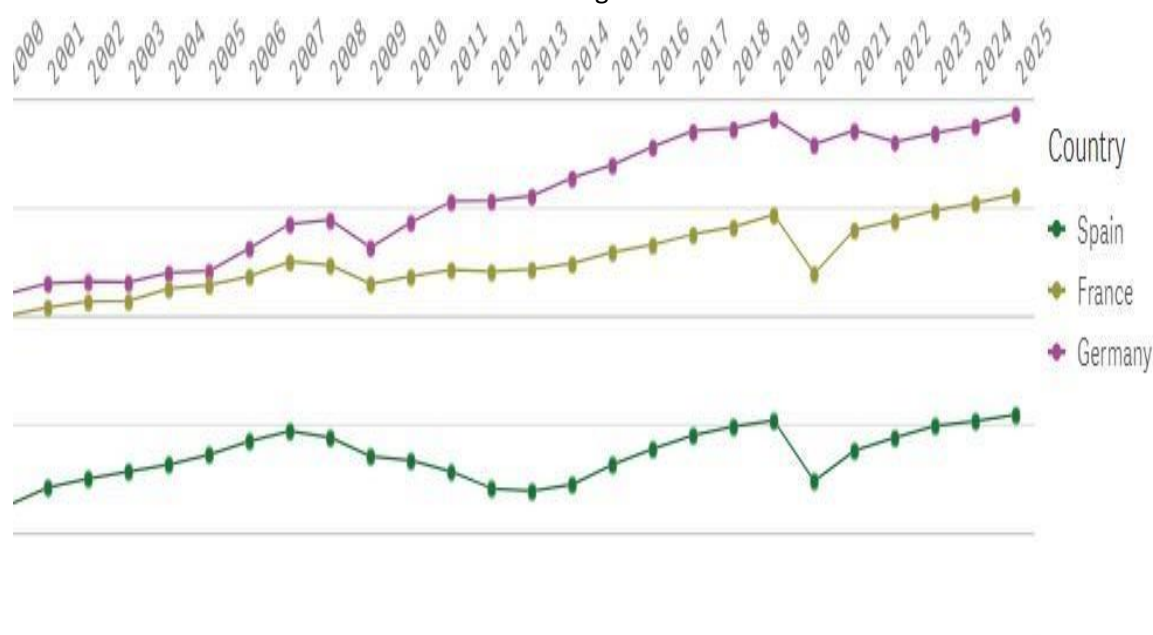
Gráfico 2. Evolución del PIB Real por países (índice base año 1990).



Fuente: AMECO

En comparación con otros países como Italia, el rendimiento del PIB español es algo inferior y muestra una tendencia menos prolongada y robusta. Italia, a diferencia de España, ha sido históricamente más industrializada, especialmente en su región norteña, como Lombardía, Florencia y Bérgamo. Esta área ha prosperado gracias a su conexión con el centro de Europa y pertenece a la gran "banana" europea, que abarca la mayor parte del desarrollo industrial del continente. Al compararnos con los otros tres países del grupo PIGS (Portugal, Italia, Grecia y España), la situación de España parece más favorable. Su historia reciente es menos convulsa que la de Grecia, y Portugal ha enfrentado una serie de desafíos financieros que lo han mantenido dependiente de España en algunos aspectos. Sin embargo, al comparar a España con naciones como Alemania o Francia, queda claro que su posición está considerablemente por detrás en términos económicos y de desarrollo.

Gráfico 3. Evolución del PIB frente a líderes de la región

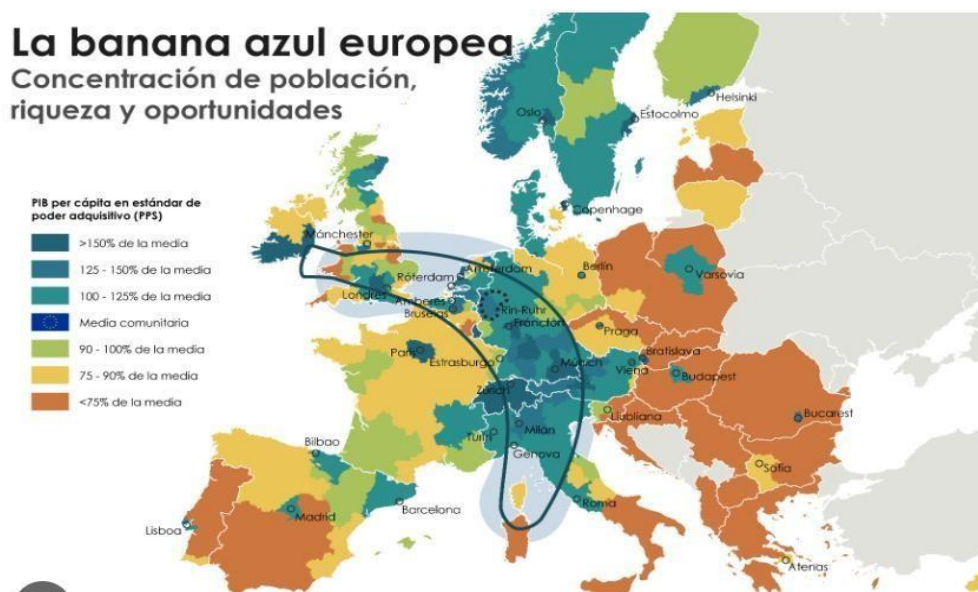


Fuente AMECO

Las tendencias observadas muestran similitudes significativas, con un período de crecimiento sólido hasta el año 2008, cuando estalló la crisis desencadenada por Lehman Brothers. Posteriormente, Europa experimentó una crisis financiera en 2012, particularmente notable en España debido a casos como el de las preferentes y la absorción de cajas de ahorro. Tras esta fase, se inició un proceso de recuperación, aunque en un contexto económico más austero

marcado por los recortes implementados durante el gobierno de Rajoy. Sin embargo, este progreso se vio interrumpido por la pandemia de 2020, que generó una caída abrupta seguida de una recuperación en forma de "V". Los factores socioculturales que influyen en estas tendencias son diversos y complejos. España, históricamente, ha sido un país más rural y menos desarrollado en comparación con sus homólogos europeos. El período de autarquía y aislamiento durante la dictadura de Franco retrasó el desarrollo económico del país en relación con otras naciones. Además, la ubicación geográfica de España, como península aislada por los Pirineos del resto de Europa, ha afectado su integración en las dinámicas comerciales y económicas de la región. Esta situación ha contribuido a un contexto propicio para el subdesarrollo económico.

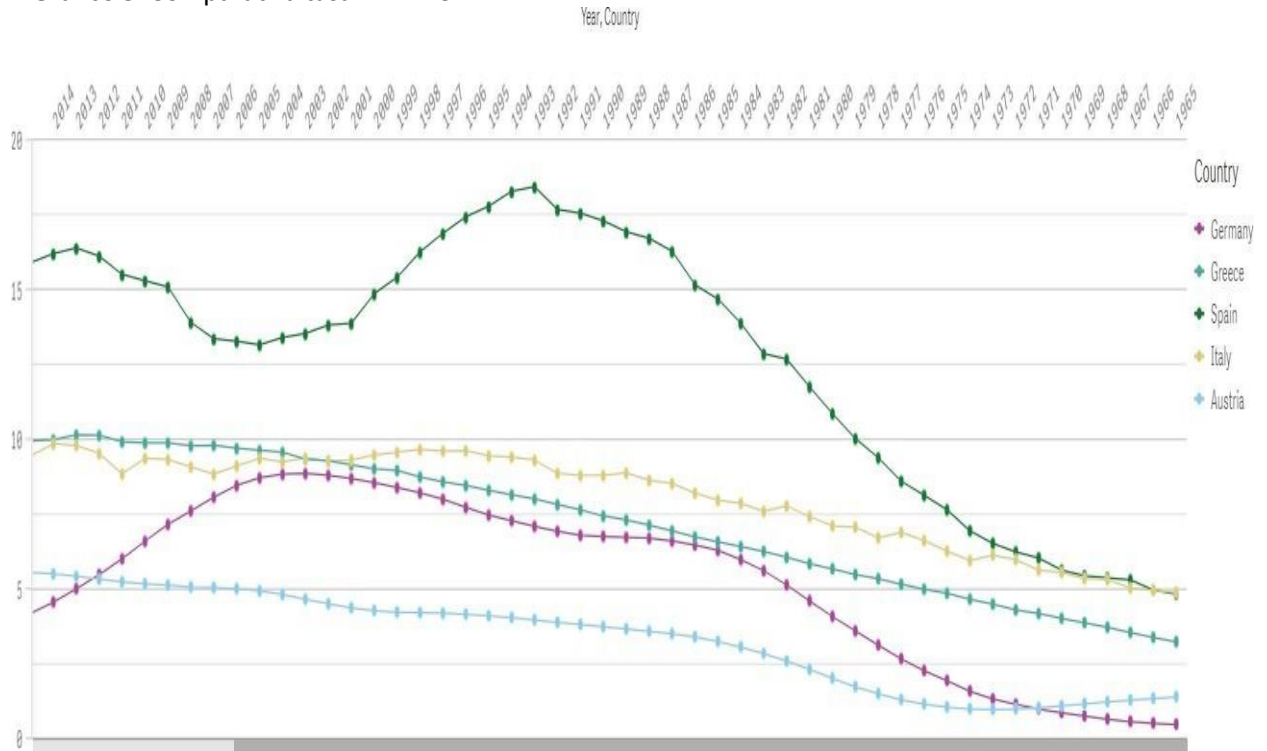
Gráfico 4. Banana azul europea



Fuente EOM

Uno de los desafíos recurrentes que han enfrentado los países del sur de Europa en comparación con sus homólogos del norte es la persistencia de altas tasas de desempleo. Factores como el clima, la cultura y la estructura económica han contribuido a esta disparidad, lo que se refleja en la tasa NAWRU (Tasa de Desempleo No Aceleradora de la Inflación a Largo Plazo) de estos países en comparación con Alemania.

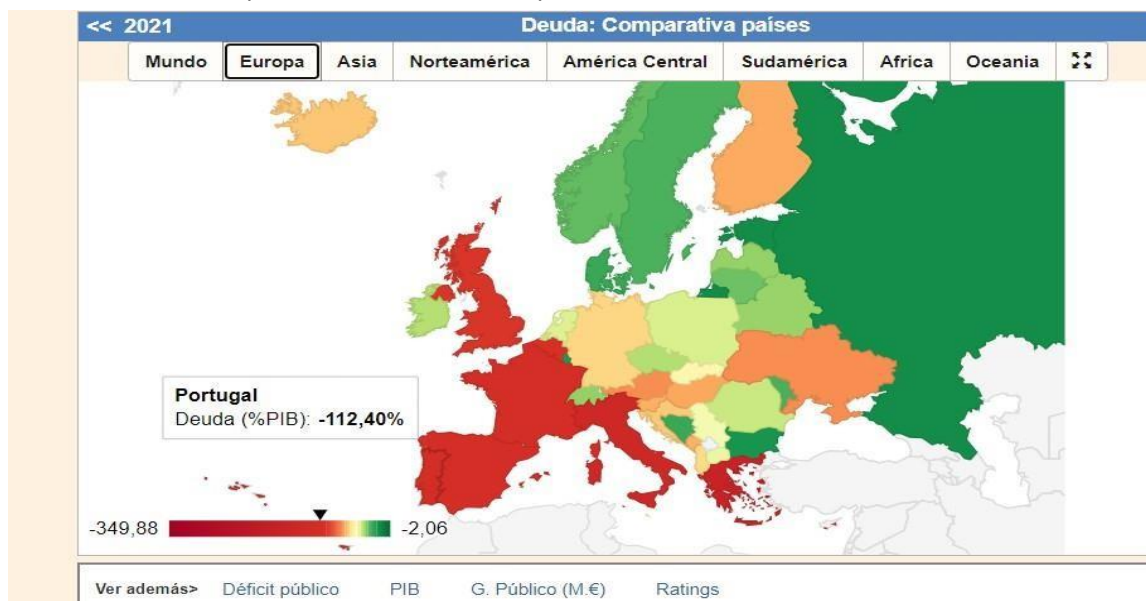
Gráfico 5. Comparativa tasa NAWRU



Fuente: AMECO

En primer lugar, Austria y Alemania han mantenido tradicionalmente políticas laborales y de bienestar sólidas, respaldadas por sistemas de educación y formación profesional bien desarrollados. Esto ha contribuido a la formación de una fuerza laboral altamente cualificada y flexible. Además, estos países han implementado reformas laborales y programas de empleo activos que promueven la empleabilidad y la movilidad laboral. Por otro lado, España y Grecia han enfrentado desafíos significativos en términos de mercado laboral. Durante la crisis financiera de 2008, estas economías sufrieron una profunda recesión que resultó en un aumento drástico del desempleo. La rigidez del mercado laboral, la segmentación entre trabajadores temporales y permanentes, y la falta de políticas activas de empleo han dificultado la recuperación sostenida del empleo en estos países. En el caso específico de Alemania, su baja tasa de desempleo en comparación con España y Grecia en 2023 puede atribuirse a su capacidad para gestionar la crisis financiera de manera más efectiva. Alemania implementó programas de protección laboral, fomentó la flexibilidad en el mercado laboral y promovió la inversión en sectores clave de la economía. En resumen, las diferencias en las tasas de desempleo de larga duración entre estos países reflejan no solo las disparidades en las políticas laborales y de bienestar, sino también las divergencias en la capacidad de adaptación y resiliencia de las economías frente a los desafíos económicos globales.

Gráfico 6. Deuda respecto al PIB en términos porcentuales



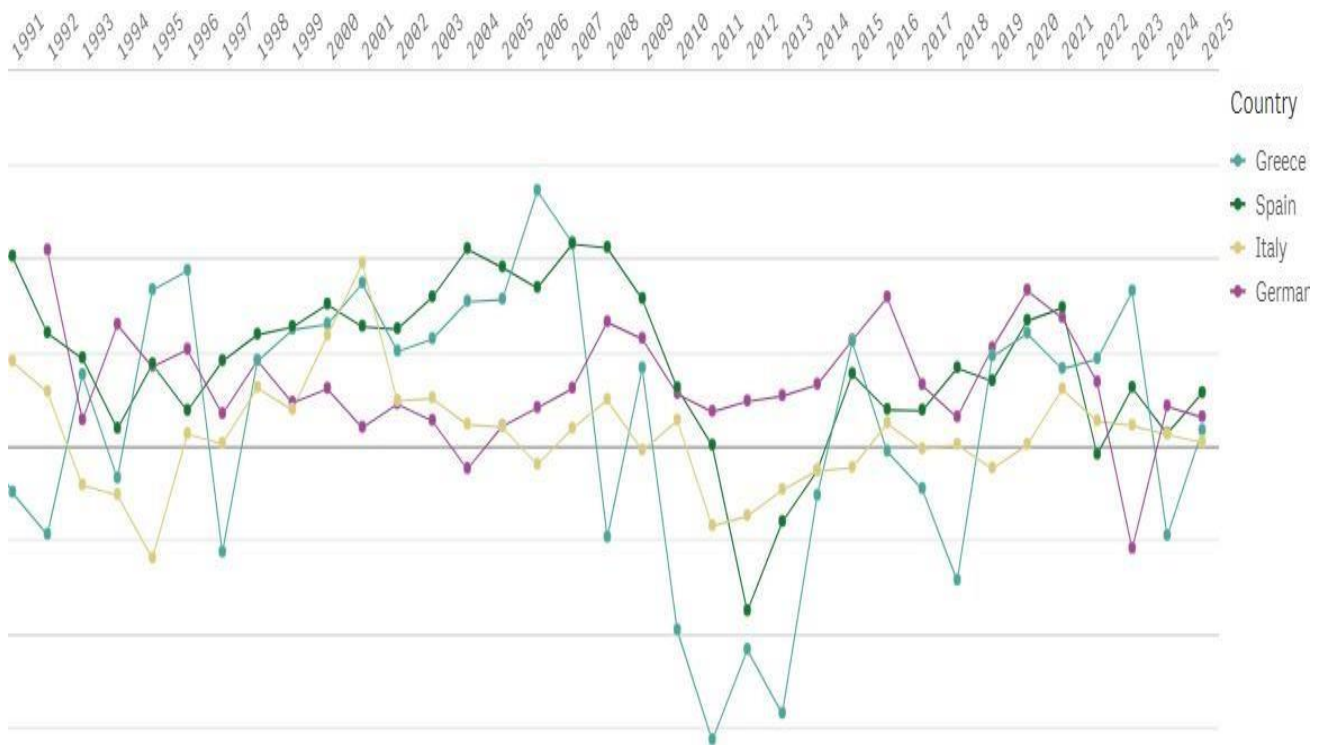
Fuente: Datos Macro

Otro factor importante y que condiciona mucho a los estados sobre a todo a la hora de planificar o tomar decisiones para el futuro es el nivel de deuda de un país , como se puede ver los países más occidentales y sobre todo los del sur están más endeudados lo que incurre en un menor gasto del ejecutivo para infraestructuras o cualquier cosa que requiera inversión pública como se pude ver los países del este que son los que más están prosperando en las última década en Europa coinciden con los países europeos más saneados

CAPITULO 2: ESTUDIO DEL PIB POR LA VIA DE LA DEMANDA.

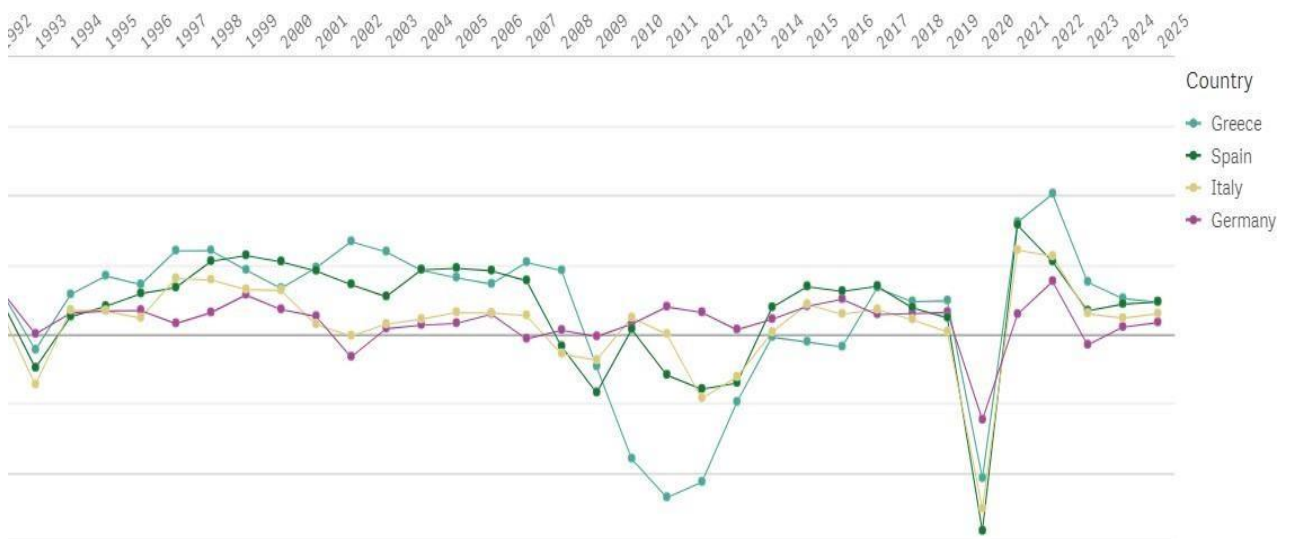
A lo largo del trabajo y en consonancia con el enfoque macroeconómico del análisis de la producción, exploraremos la determinación del Producto Interno Bruto (PIB) a través de tres enfoques: la demanda, la oferta y las rentas. Iniciaremos nuestro análisis centrándonos en el consumo público y privado

Gráfico 7, Impacto del consumo público en el PIB



Fuente: AMECO

Gráfico 8. Impacto del consumo privado en el PIB



Fuente: AMECO

Para España, podemos realizar un análisis considerando los datos específicos y la evolución del consumo público y privado en relación con el crecimiento del PIB. El consumo es uno de los componentes fundamentales de la demanda agregada en la economía española, y su desglose entre consumo público y privado proporciona información crucial sobre la dinámica macroeconómica del país.

En primer lugar, es crucial destacar la notable contribución que realiza el consumo privado al Producto Interno Bruto (PIB) de España. Este aspecto resalta la significativa influencia que tiene el gasto de los hogares en la estructura y dinámica de la actividad económica nacional, mostrando una tendencia similar a la de Grecia o Italia, donde el comportamiento de esta variable tiene una influencia considerable en la trayectoria del crecimiento económico. Sin embargo, a diferencia de Grecia, donde se observa una contribución más destacada del consumo privado al crecimiento del PIB, en España podemos notar una mayor estabilidad en esta contribución a lo largo del tiempo. Esto podría sugerir una estructura económica y unos patrones de consumo que son menos volátiles o menos influenciados por eventos económicos o políticos significativos. En cuanto a la crisis económica, es importante considerar cómo afectó al consumo en España. Al igual que en Grecia, la crisis económica en España se caracterizó por medidas de austeridad y políticas de ajuste que afectaron negativamente la renta disponible de los hogares. La reducción de salarios, el aumento del desempleo y las medidas de consolidación fiscal tuvieron un impacto significativo en el consumo privado, contribuyendo a la contracción económica durante esos períodos. Además, en el caso del consumo público, se observa un repunte de la inversión que coincide con el período de rescate bancario en España; por el contrario, esa tendencia a invertir por parte del sector público se mantiene más estable. En resumen, el análisis del consumo público y privado en España proporciona una visión detallada de la evolución económica del país, destacando la importancia del consumo como motor del crecimiento y la manera en que eventos económicos y políticos pueden influir en su comportamiento a lo largo del tiempo. Los países han experimentado una tendencia común caracterizada por la presencia de grandes déficits durante periodos de crisis, como lo evidencia la situación acontecida durante la pandemia de COVID-19. Sin embargo, este fenómeno no es exclusivo de dicho evento, ya que se observaron situaciones similares en otros momentos de dificultad económica, como por ejemplo durante el año 2012. Estas tendencias adversas pueden atribuirse a una variedad de factores económicos y sociales, que incluyen la contracción de la demanda, la disminución de la actividad empresarial, y la necesidad de implementar medidas fiscales expansivas para mitigar los efectos adversos sobre la economía.

FORMACION BRUTA DE CAPITAL FIJO 2.2

Gráfico 9. Formación bruta de capital



Fuente: OCDE

La formación bruta de capital fijo (FBCF) en España ha mostrado una tendencia a la baja desde 2009, lo que ha suscitado interés y preocupación en el ámbito económico. Esta disminución puede atribuirse a varios factores.

En primer lugar, la crisis financiera y económica mundial que comenzó en 2008 tuvo un impacto significativo en la inversión en España. La recesión resultante y la incertidumbre económica redujeron la confianza de los inversores y afectaron negativamente a la demanda de bienes inmuebles y equipamiento productivo. Esto se reflejó en una disminución de la inversión en el sector de la construcción y en la adquisición de maquinaria y equipo por parte de las empresas. Además, la crisis económica española estuvo marcada por una burbuja inmobiliaria y una crisis bancaria, lo que generó un exceso de capacidad en el sector de la construcción y una contracción en el acceso al crédito para financiar inversiones. La corrección de estos desequilibrios llevó a una reducción drástica en la inversión en inmuebles y a una moderación en la inversión en equipamiento productivo.

Por otro lado, factores estructurales como la falta de innovación, la baja productividad y la rigidez del mercado laboral también han contribuido a la disminución de la FBCF en España. La falta de inversión en tecnología y capital humano limita la capacidad de las empresas para mejorar su eficiencia y competitividad, lo que a su vez afecta su propensión a invertir en nuevos proyectos y activos productivos. Para revertir esta tendencia y fomentar la inversión, se requieren políticas que promuevan la estabilidad económica, la innovación y la competitividad empresarial.

La situación de la Formación Bruta de Capital Fijo (FBCF) en España también puede compararse con la de otros países de la eurozona, como Grecia y Alemania, para obtener una perspectiva más amplia y contextualizada.

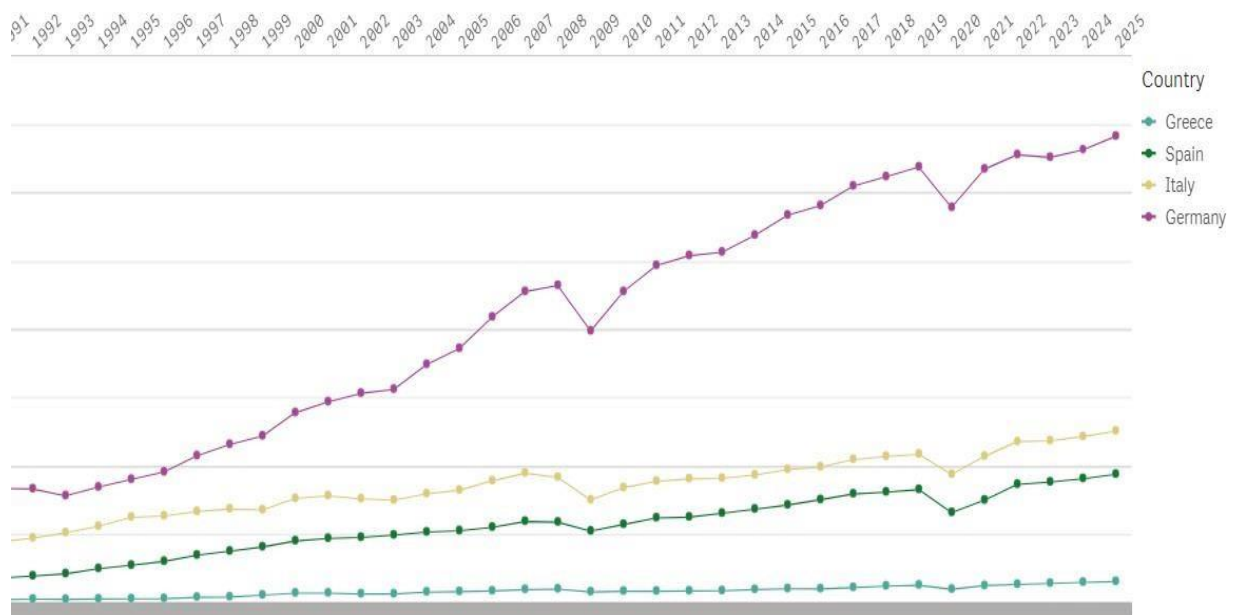
En el caso de Grecia, la crisis económica y financiera tuvo un impacto devastador en la inversión y en la FBCF. La profunda recesión económica y las estrictas medidas de austeridad impuestas como parte de los programas de rescate llevaron a una contracción significativa en la inversión tanto en inmuebles como en equipamiento productivo. Aunque Grecia ha experimentado cierta

recuperación en los últimos años, la inversión sigue siendo relativamente baja y la FBCF se mantiene por debajo de los niveles anteriores a la crisis. Por otro lado, Alemania se ha caracterizado por una sólida base industrial y una fuerte cultura de inversión en tecnología y capital humano. Aunque también se vio afectada por la crisis financiera global, Alemania logró recuperarse más rápidamente gracias a su capacidad exportadora y a la inversión continua en sectores clave como la automoción, la ingeniería y la tecnología. La FBCF en Alemania ha mostrado una mayor estabilidad y, en muchos casos, un crecimiento sostenido a lo largo del tiempo. Al comparar la situación de España con la de Grecia y Alemania, se observa que las diferencias en la FBCF reflejan no solo las condiciones económicas y financieras específicas de cada país, sino también las políticas y estrategias adoptadas para fomentar la inversión y el desarrollo económico. Mientras que España enfrenta desafíos estructurales y una recuperación más lenta, Alemania destaca por su capacidad para mantener altos niveles de inversión y competitividad, mientras que Grecia lucha por recuperarse de una profunda crisis económica. En los últimos años, ha habido un renovado enfoque en la inversión en infraestructura, tecnología y sostenibilidad como motores del crecimiento económico y la competitividad en Europa. Los avances en áreas como la digitalización, la inteligencia artificial y las energías renovables están impulsando la demanda de inversiones en nuevos activos y proyectos. Además, las políticas de estímulo económico y los programas de inversión pública están contribuyendo a la reactivación de la inversión en muchos países. En conclusión, aunque la FBCF en Europa ha experimentado altibajos a lo largo de los años, hay señales de un renovado impulso hacia la inversión y el desarrollo económico. La capacidad de los países para adaptarse a los cambios en el entorno económico y aprovechar nuevas oportunidades de inversión será crucial para impulsar el crecimiento sostenible y mejorar la resiliencia económica en el futuro.

EXPORTACIONES E IMPORTACIONES 2.3

El análisis de las exportaciones, importaciones y la balanza comercial proporciona una visión integral de la situación financiera y comercial de un país como España. En primer lugar, las exportaciones representan los bienes y servicios vendidos por España a otros países. Un aumento en las exportaciones suele indicar una mayor competitividad de los productos españoles en los mercados internacionales, así como una demanda externa sólida. Esto puede impulsar el crecimiento económico y mejorar la balanza comercial del país. Por otro lado, las importaciones son los bienes y servicios que España compra a otros países. Un aumento en las importaciones puede ser indicativo de una economía en crecimiento que demanda más productos y recursos del exterior. Sin embargo, un aumento excesivo en las importaciones puede llevar a un déficit comercial si no es contrarrestado por un aumento equivalente en las exportaciones. La balanza comercial, por su parte, es la diferencia entre el valor de las exportaciones y el valor de las importaciones. Si las exportaciones son mayores que las importaciones, se dice que el país tiene un superávit comercial, lo que significa que está vendiendo más de lo que compra y, por lo tanto, está generando ingresos netos del comercio internacional. Por el contrario, si las importaciones superan a las exportaciones, el país tiene un déficit comercial, lo que implica que está gastando más de lo que gana en el comercio internacional y puede estar financiando este déficit con deuda o inversiones extranjeras. El análisis de estas tres partidas proporciona una imagen completa de la posición financiera y comercial de España en el contexto internacional, permitiendo a los responsables de la política económica tomar decisiones informadas para promover el crecimiento económico y la estabilidad financiera.

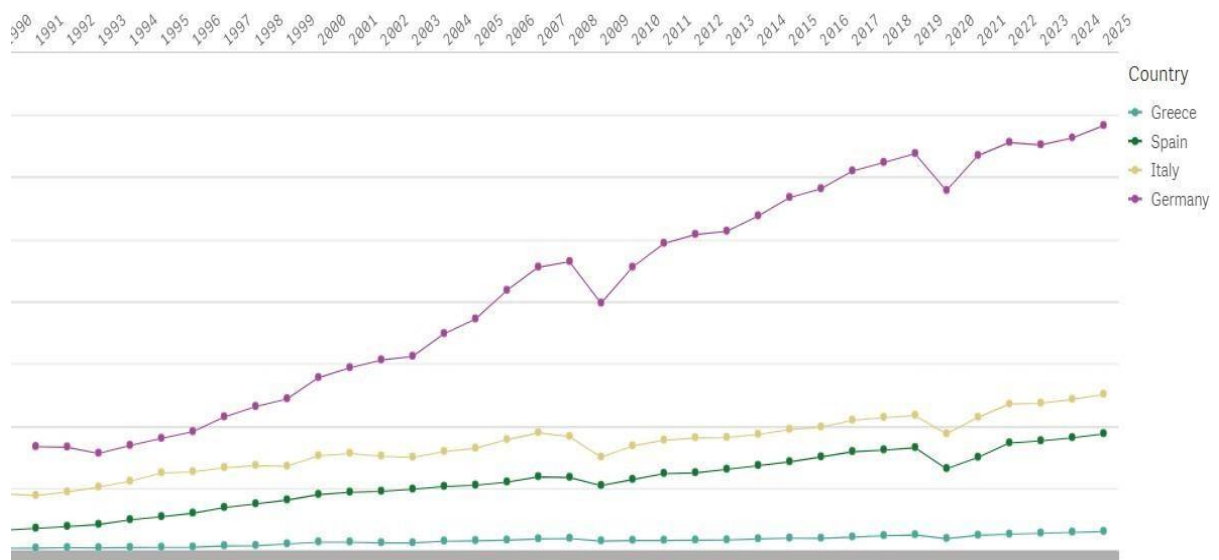
Gráfico 10. Exportaciones España y otros países en términos absolutos



Fuente: AMECO

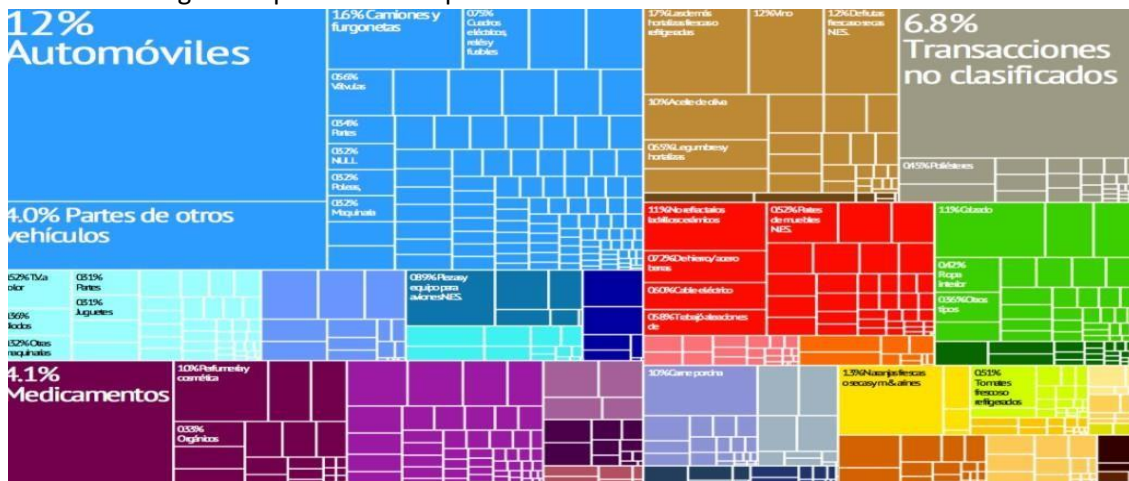
España ha establecido su presencia en el comercio internacional mediante una estrategia de diversificación en sus exportaciones y una oferta variada de productos y servicios de alto valor añadido. Aunque Alemania es reconocida por su dominio en sectores como la automoción y la tecnología, España ha logrado destacarse también en el mercado global gracias a la amplitud de sus sectores económicos. Desde la agricultura hasta la tecnología, el país ha sabido posicionarse como un actor relevante en diversas áreas. Un ejemplo de ello es el sector turístico, que constituye uno de los principales impulsores de la economía española y contribuye significativamente a las exportaciones de servicios. Esta diversificación en la oferta exportable ha permitido a España mantener una posición competitiva en el mercado internacional y compensar posibles debilidades en sectores específicos. En contraste, Grecia enfrenta desafíos geográficos que limitan su capacidad agrícola, pero ha logrado desarrollar nichos de exportación en áreas como el turismo y la producción de alimentos procesados. A pesar de las restricciones en recursos agrícolas comparado con otros países, Grecia ha implementado estrategias para mejorar su competitividad en el mercado global. En conclusión, España ha demostrado su capacidad para competir en el comercio internacional diversificando sus exportaciones y ofreciendo una amplia gama de productos y servicios de alta calidad. Aunque enfrenta desafíos similares a otros países europeos, ha consolidado su posición como un actor relevante en el escenario global.

Gráfico 11 Exportaciones de España y otros países



Fuente AMECO

Gráfico 12 Desglose exportaciones España



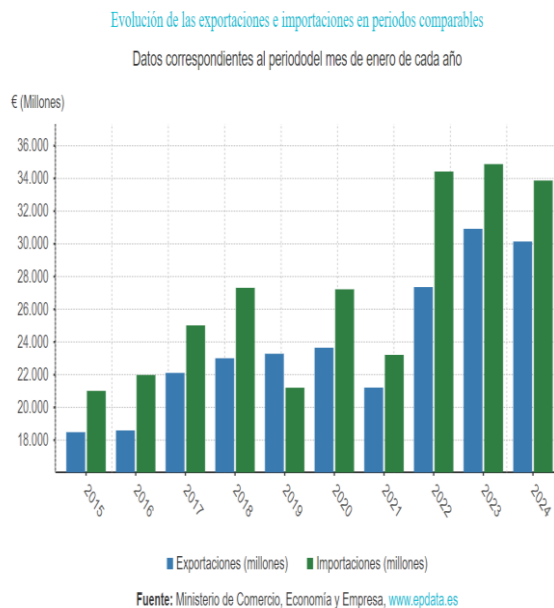
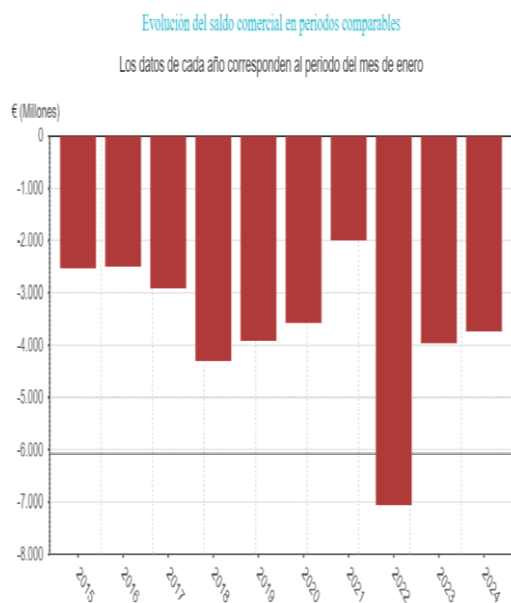
Fuente Wikipedia

Las importaciones juegan un papel crucial en la economía alemana, reflejando su sólida posición financiera y su capacidad para acceder a una amplia variedad de productos en el mercado internacional. Este país importa una amplia gama de productos, desde materias primas hasta alimentos, que no pueden ser producidos localmente debido a factores como el clima o la disponibilidad de recursos naturales.

Además, Alemania importa materias primas para la producción de electricidad, dada su alta dependencia energética y la limitada disponibilidad de recursos naturales para la generación de energía. En contraste, países como Italia y España presentan una tendencia diferente en sus importaciones. Estas naciones importan una variedad de productos que anteriormente formaban parte de las exportaciones de Alemania, como medicamentos, vehículos y componentes electrónicos. Esta diferencia refleja una especialización económica regional, donde los países del sur de Europa tienden a producir alimentos y materias primas de bajo valor añadido, mientras importan productos manufacturados de mayor valor tecnológico y añadido.

En resumen, las exportaciones e importaciones de España están influenciadas por una serie de factores, entre los que destacan la diversificación de su base exportadora y la dependencia de importaciones de productos manufacturados y tecnológicos de mayor valor. La economía española tiende a exportar productos de bajo valor añadido, como materias primas y productos agrícolas, mientras importa bienes manufacturados y tecnológicos con un mayor valor añadido. Esta dinámica subraya la necesidad de impulsar la innovación y la competitividad en la industria española para fortalecer su posición en el mercado internacional y fomentar un crecimiento económico más sostenible y equilibrado a largo plazo.

Gráficos 13 y 14. Saldo comercial y evolución



Fuente: Ministerio de comercio, economía y empresa

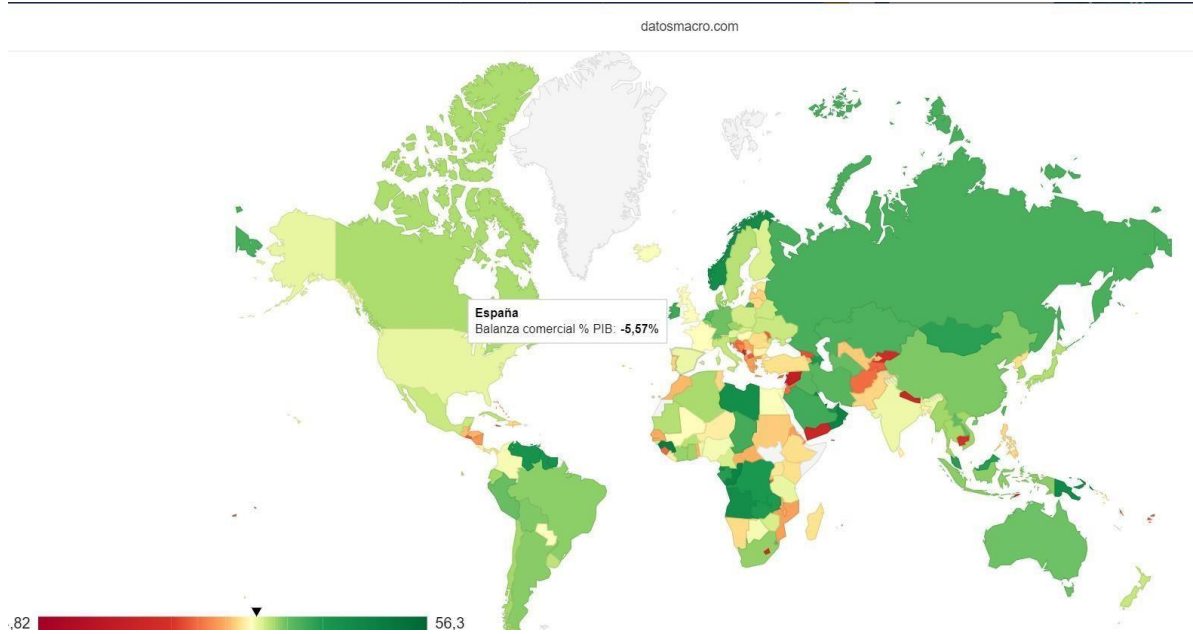
Balanza Comercial 2.4

La balanza comercial de un país, que refleja la diferencia entre el valor de sus exportaciones y el de sus importaciones durante un período determinado, es una medida clave de su actividad económica internacional. En el caso de España, esta ha experimentado cambios notables desde principios de los años 2000 hasta la actualidad. Durante la década de 2000 y antes de la crisis financiera global de 2008, España mantenía un superávit comercial, exportando más de lo que importaba. Este período estuvo marcado por un fuerte crecimiento económico impulsado por la construcción y el sector inmobiliario, así como por un aumento en las exportaciones, especialmente en sectores como el turismo y la automoción. Sin embargo, la crisis financiera de 2008 tuvo un impacto profundo en la economía española. La burbuja inmobiliaria estalló, lo que provocó una recesión económica, un aumento del desempleo y una contracción en la demanda interna. Esto afectó negativamente a las exportaciones, ya que la demanda de bienes y servicios españoles disminuyó tanto en el mercado interno como en el externo. Desde entonces, España ha luchado por recuperarse completamente de los efectos de la crisis, y su balanza comercial ha pasado de un superávit a un déficit. A pesar de algunos periodos de crecimiento económico, el país continúa registrando un déficit comercial persistente. Varios factores han contribuido a esta tendencia, incluida la dependencia de sectores vulnerables a las fluctuaciones económicas globales, como el turismo y la automoción, así como la falta de diversificación en la base exportadora y desequilibrios estructurales en la economía. Además, la importancia del sector

turístico, que es una fuente crucial de ingresos para España, especialmente en términos de servicios, también afecta a la balanza comercial debido a la naturaleza estacional del turismo y a la importación de bienes relacionados con la industria. En resumen, la evolución de la balanza comercial de España desde los años 2000 refleja los desafíos económicos y las transformaciones que ha enfrentado el país. Aunque ha habido avances en la recuperación económica, la persistencia del déficit comercial subraya la necesidad de políticas que impulsen la competitividad y la diversificación económica para mejorar la situación en el futuro.

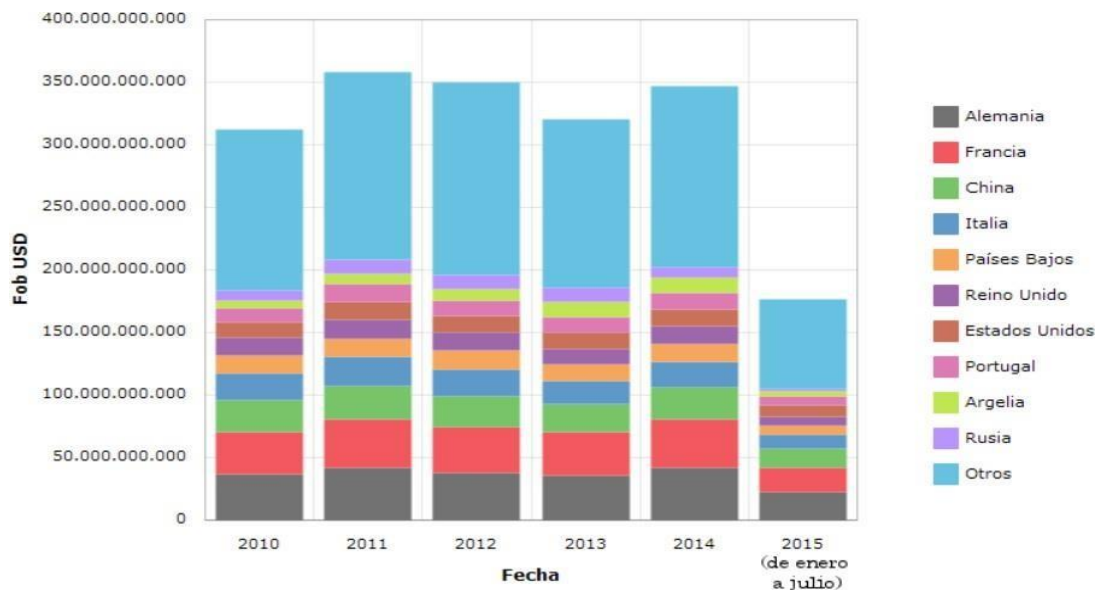
COMPARACION CON OTROS PAISES

Gráfico 15. Saldo de la balanza comercial respecto al PIB



Fuente: Datos Macro

Gráfico 16. Saldo de la balanza comercial de otros países



Fuente: Wikipedia

Este análisis sitúa a España en una posición intermedia en el panorama global de la balanza comercial, comparada con otras economías mundiales. Mientras que países como Venezuela y naciones del Golfo Pérsico, como Arabia Saudita y Emiratos Árabes Unidos, están orientados hacia la exportación de recursos naturales como el petróleo, generando superávits comerciales, y países como Yemen y Nepal enfrentan déficits pronunciados debido a limitaciones geográficas o económicas, España se destaca por su economía diversificada. España no depende exclusivamente de la exportación de recursos naturales, como Venezuela, y tampoco enfrenta las restricciones geográficas que pueden dificultar la producción interna, como Yemen o Nepal. Esta diversificación económica, junto con su ubicación estratégica, permite a España mantener un equilibrio entre la exportación y la importación. Además, países como Rusia y Estados Unidos, con su diversidad económica, también juegan un papel significativo en el comercio internacional. Rusia exporta minerales y gas natural, mientras que Estados Unidos es un importante exportador de bienes manufacturados, tecnología y servicios. En resumen, la posición de España en el escenario global de la balanza comercial refleja su capacidad para mantener un equilibrio entre la exportación y la importación, aprovechando su diversificación económica y su ubicación estratégica. Aunque no destaque por superávits comerciales significativos como algunos países exportadores de recursos naturales, tampoco enfrenta déficits comerciales excesivamente pronunciados, lo que indica una posición relativamente estable en el comercio internacional.

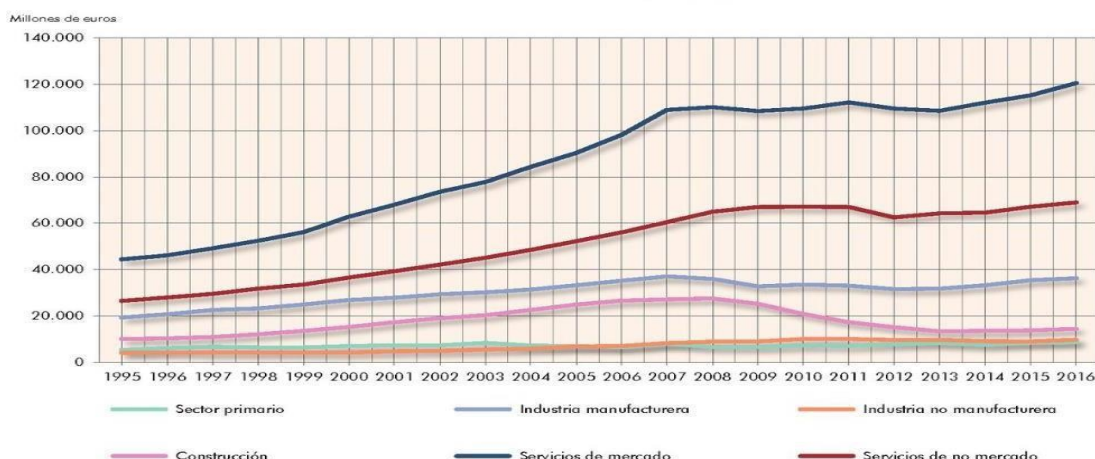
CÁPITULO 3 ESTUDIO DE LA OFERTA

3.1 VALOR AGREGADO BRUTO

La economía española ha experimentado una evolución notable a lo largo de las últimas décadas, reflejando cambios significativos en su estructura productiva y su contribución al Valor Añadido Bruto (VAB) por sectores. El análisis detallado del VAB proporciona una visión integral de la composición y el dinamismo de la economía, destacando tanto sus fortalezas como sus desafíos. En España, el sector servicios se erige como uno de los pilares fundamentales de su economía, contribuyendo de manera destacada al VAB durante un periodo sustancial de tiempo. Este sector abarca una amplia gama de actividades, incluyendo el turismo, la hostelería, los servicios financieros, entre otros. La relevancia del sector servicios en la economía española se refleja en su capacidad para generar empleo y crecimiento económico, convirtiéndose en un motor clave para el desarrollo nacional. Por otro lado, el sector industrial en España ha experimentado transformaciones significativas, aunque su contribución al VAB puede ser menor en comparación con el sector servicios. La industria manufacturera, la automoción y la tecnología son algunos de los subsectores más destacados dentro de la industria española, que aportan valor añadido a la economía y fomentan la innovación y la competitividad a nivel internacional. Además, la agricultura y la construcción también juegan un papel importante en la estructura productiva de España. La agricultura, aunque representa una parte relativamente pequeña del VAB en comparación con otros sectores, sigue siendo relevante en algunas regiones del país. Por su parte, el sector de la construcción ha experimentado fluctuaciones a lo largo del tiempo, reflejando ciclos económicos y cambios en la demanda interna y externa. En resumen, la economía española se caracteriza por una estructura productiva diversificada, donde el sector servicios ocupa una posición predominante, seguido por la industria, la agricultura y la construcción. Esta configuración refleja la complejidad y la dinámica de la economía española, así como su capacidad para adaptarse a los cambios y desafíos del entorno económico global.

Gráfico 16, Evolución del VAB

EVOLUCIÓN DEL VAB POR RAMA DE ACTIVIDAD

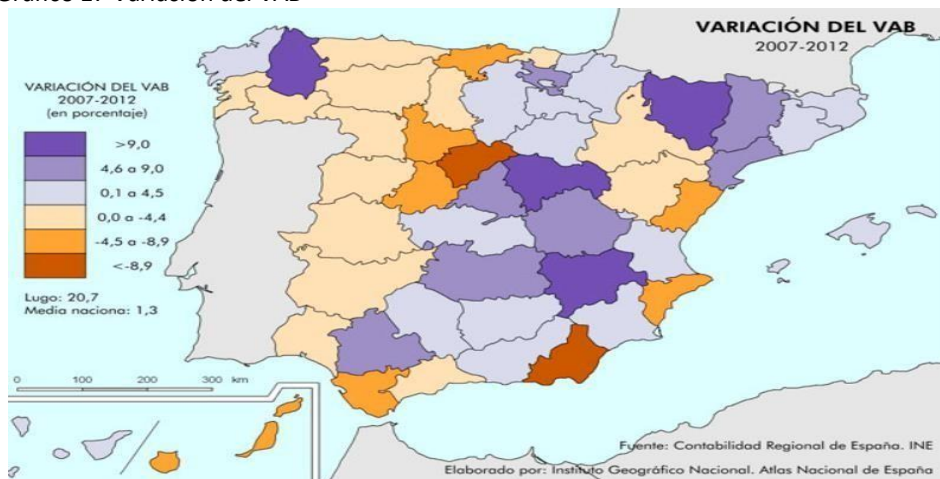


Fuente: Atlas nacional

RADIOGRAFIA (VAB) ESPAÑA

Al analizar la distribución provincial del Valor Añadido Bruto (VAB) en 2012, se observa una clara tendencia hacia la terciarización de la economía provincial en España. En términos generales, el comercio, los servicios a las empresas y la Administración pública representan una parte significativa del VAB en la mayoría de las provincias, abarcando entre dos tercios y tres cuartos del total. Sin embargo, algunas provincias han logrado mantener una contribución relevante del sector industrial, especialmente aquellas con una impronta fabril bien definida, como Gipuzkoa, Álava, Navarra, La Rioja y Burgos, así como Barcelona, Castellón y Valencia. Por otro lado, Madrid, aunque tiene un peso notable en la industria nacional debido al tamaño de su economía, ha experimentado una disminución en la importancia relativa de este sector, en parte debido a la competencia de actividades menos intensivas en consumo de suelo y más vinculadas a la economía del conocimiento. El sector primario, a pesar de su importancia en el funcionamiento de la sociedad, tiene una representación relativamente escasa en la estructura productiva provincial, salvo en regiones como Andalucía, Castilla-La Mancha y la Región de Murcia. Esta estructura productiva es el resultado de tendencias de largo plazo, como se refleja en la evolución del VAB por ramas de actividad durante las dos últimas décadas. Durante este período, se ha observado un avance continuo de los servicios comerciales y no comerciales, junto con la estabilidad del sector primario y minero-energético, un crecimiento moderado de la industria manufacturera y el auge seguido de un declive en el negocio de la construcción. El análisis detallado a nivel provincial para el período 2007-2012 respalda estas tendencias generales, destacando el crecimiento de los servicios en la mayoría del territorio nacional y la contracción del sector de la construcción, afectado por la reducción de la demanda residencial y la disminución de la contratación de obra pública. La evolución de la industria y el sector primario muestra patrones heterogéneos, mientras que las diferencias en los precios sectoriales introducen distorsiones al interpretar los datos. Este análisis revela la complejidad de la estructura económica española a nivel provincial y las tendencias que han dado forma a su evolución en las últimas décadas.

Gráfico 17 Variación del VAB



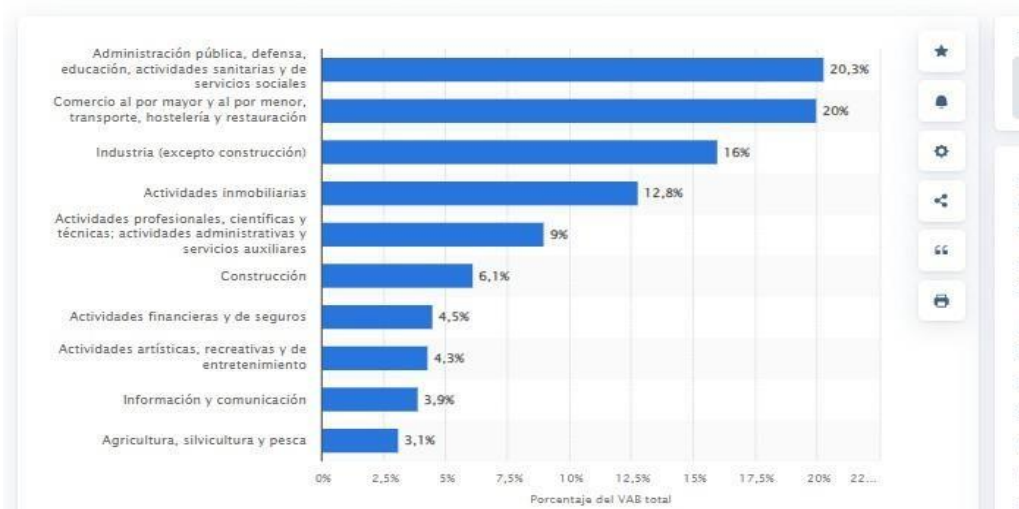
Fuente: Atlas Nacional

Al analizar la evolución del Valor Añadido Bruto (VAB) por sectores en España, Alemania e Italia a lo largo del tiempo, podemos comprender mejor las dinámicas económicas de estos países y las diferencias en sus estructuras productivas. En España, el sector servicios ha sido históricamente uno de los principales impulsores de su economía. Actividades como el turismo, la hostelería, los servicios financieros y otros servicios profesionales han contribuido significativamente al VAB del país. Durante el periodo analizado, se ha observado un crecimiento constante en este sector, reflejando la importancia cada vez mayor de la economía de servicios en España. Además, la industria y la construcción también han desempeñado roles importantes en la economía española, aunque con ciertas fluctuaciones debido a factores como la demanda interna y externa, así como la inversión en infraestructuras. En contraste, Alemania exhibe una estructura productiva más diversificada, donde el sector industrial tiene un peso considerable. La manufactura, la tecnología y la ingeniería son áreas en las que Alemania ha demostrado una fuerte competitividad a nivel mundial. Aunque el sector servicios también es relevante en la economía alemana, el enfoque en la industria ha sido un factor clave para su crecimiento económico sostenido. Alemania ha mantenido una ventaja competitiva en sectores de alto valor añadido, lo que ha contribuido a su posición como una de las principales potencias económicas del mundo. Por otro lado, Italia presenta una estructura productiva similar a la española, con un énfasis en el sector servicios. Sin embargo, Italia ha enfrentado desafíos económicos únicos, incluyendo problemas de competitividad, una burocracia compleja y una menor capacidad para mantener un crecimiento robusto en comparación con sus vecinos europeos. A pesar de ello, Italia también ha mantenido una presencia significativa en sectores como la manufactura y la industria del automóvil, aunque con una menor prominencia en comparación con Alemania. En resumen, mientras España se destaca por su crecimiento en el sector servicios y una cierta dependencia de la construcción,

Alemania se caracteriza por su fortaleza en la industria y la manufactura. Italia, por su parte, comparte similitudes con España en cuanto a la estructura productiva, pero ha enfrentado desafíos adicionales en su camino hacia el crecimiento económico sostenido.

Gráfico 18, VAB Segregado por cada sector

Valor añadido bruto (VAB) generado por cada sector económico



Fuente: Ministerio de Economía

3.2 PRODUCTIVIDAD DE LOS FACTORES ECONOMICOS

La productividad de factores económicos se refiere a la eficiencia con la que una economía utiliza los recursos disponibles, como el capital físico, el capital humano, la tecnología y la eficiencia en la asignación de recursos, para producir bienes y servicios. Es un indicador crucial para medir el nivel de desarrollo económico de un país y su capacidad para generar crecimiento sostenible a largo plazo. En España, la productividad de factores ha experimentado cambios significativos desde los años 90 hasta hoy:

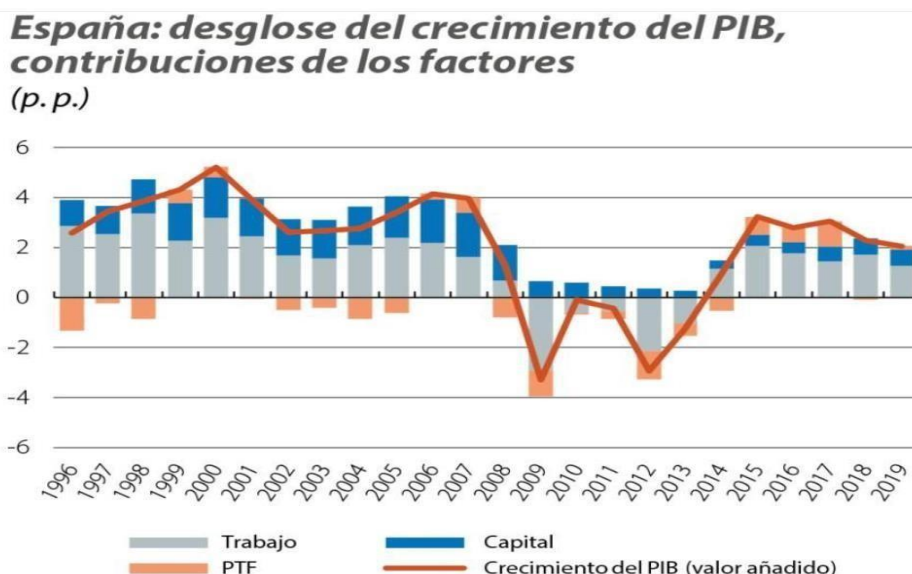
Capital físico: Durante los años 90, España experimentó un boom en la construcción e infraestructura impulsado por la entrada en la Unión Europea y la llegada de fondos de cohesión. Sin embargo, durante la crisis económica de principios de los 2000 y, más notablemente, durante la crisis financiera de 2008, hubo una sobreinversión en el sector inmobiliario que llevó a una caída en la productividad del capital físico. Desde entonces, ha habido esfuerzos por diversificar la inversión hacia sectores más productivos y sostenibles, como la tecnología y la energía renovable, lo que ha contribuido a una mejora gradual en la productividad de este factor.

Capital humano: España ha invertido en mejorar su capital humano, con avances en educación y formación profesional desde los años 90. Sin embargo, la crisis económica resultó en una alta tasa de desempleo y una emigración de talento cualificado, lo que impactó negativamente en la productividad laboral. Se han implementado medidas para mejorar la adaptabilidad de la fuerza laboral y reducir la brecha de habilidades, aunque aún persisten desafíos en este aspecto.

Tecnología: España ha avanzado en la adopción de tecnología, especialmente en sectores como las telecomunicaciones y la energía renovable. Sin embargo, sigue enfrentando desafíos en términos de inversión en I+D y la adopción generalizada de tecnologías disruptivas, lo que ha limitado su impacto en la mejora de la productividad en comparación con otros países desarrollados.

Eficiencia: Durante los años de bonanza económica, hubo una tendencia hacia la sobreinversión y la falta de diversificación económica, lo que condujo a una utilización ineficiente de los recursos. La crisis financiera reveló la necesidad de reformas estructurales para mejorar la eficiencia del mercado laboral, reducir la burocracia y fomentar la competencia en sectores clave, contribuyendo así a una mejora gradual en la productividad general de la economía.

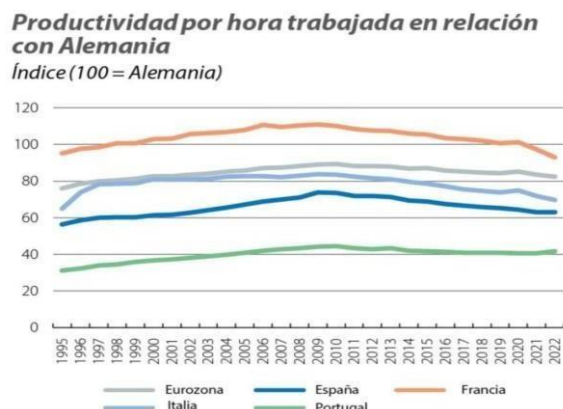
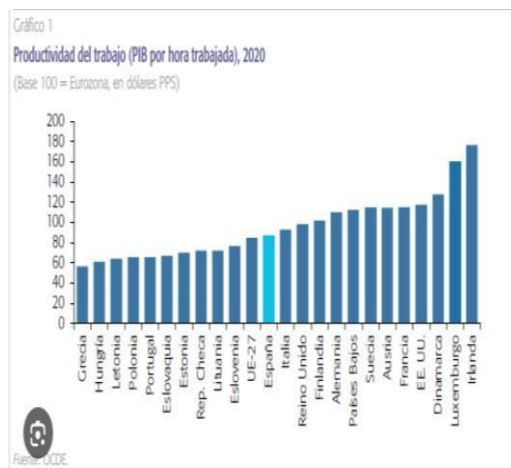
Gráfico 19 Desglose de crecimiento del PIB



Fuente: El economista

En comparación con Alemania, este país se destaca por su alta productividad laboral, en gran parte debido a la eficiencia en el uso de las horas trabajadas totales. Esto se debe a su enfoque en la formación especializada de la fuerza laboral, la innovación tecnológica y una cultura laboral que valora la eficiencia y la precisión. En contraste, España enfrenta desafíos en términos de productividad laboral y el uso eficiente de las horas trabajadas. A pesar de una cultura laboral vibrante, la rigidez del mercado laboral y la falta de flexibilidad pueden afectar la eficiencia en la utilización del tiempo de trabajo, lo que impacta en la productividad general del país. España ha realizado inversiones significativas en infraestructura, pero aún enfrenta desafíos en términos de eficiencia y adaptabilidad laboral. Respecto a Italia, España está trabajando para cerrar la brecha en términos de especialización laboral, aunque aún queda trabajo por hacer en este sentido. Y en relación con Polonia, aunque España tiene una infraestructura más desarrollada, ambas naciones enfrentan desafíos similares en la mejora de la productividad y la competitividad. En resumen, España ha progresado en varios aspectos, pero aún necesita mejorar la eficiencia y la calidad de su fuerza laboral para mantenerse competitiva a nivel internacional.

Gráficos 20 y 21, Productividad por hora trabajada



Fuente: CaixaBank

3.3 EL MERCADO LABORAL

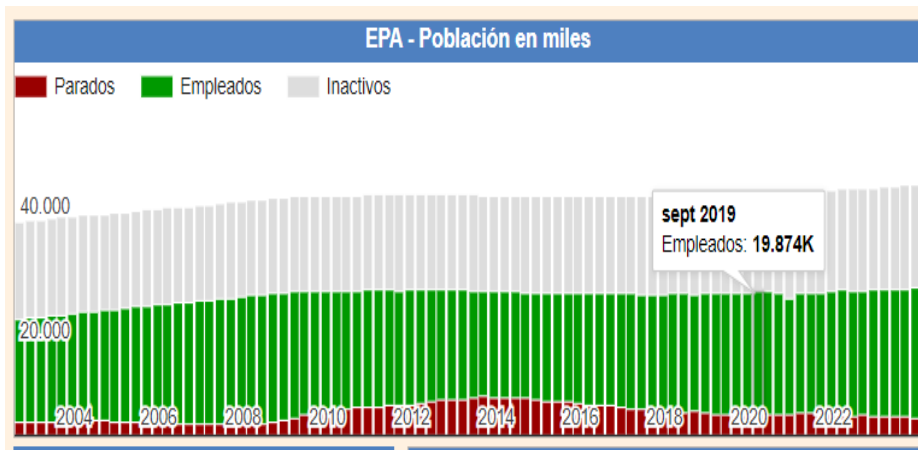
POBLACION ACTIVA Y TOTAL

La Encuesta de Población Activa (EPA) es una investigación trimestral del INE que proporciona datos sobre la actividad laboral en España. Clasifica a las personas en activas (trabajando o buscando empleo), ocupadas (trabajaron al menos una hora la semana anterior), paradas (sin empleo, pero buscando activamente) e inactivas (no pertenecen a las categorías anteriores). Este estudio es crucial para comprender el mercado laboral y se desglosa por regiones autónomas.

3.3.1 DESEMPLEO

En España, la población activa, según el INE, es del 59.41%. Durante el último año, esta población activa ha aumentado en 595,100 personas. Además, en el tercer trimestre de 2023, el número de ocupados aumentó en 209,100 personas, llegando a un total de 21,265,900.

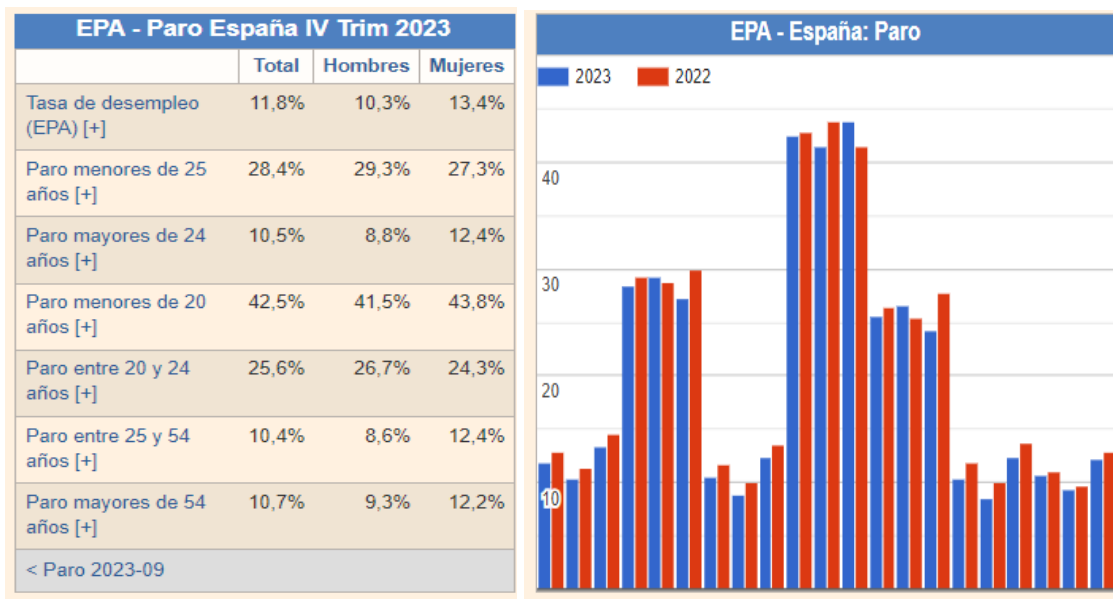
Gráfico 22 EPA en miles de personas



Fuente: Datos Macro

El desempleo en España, con una tasa del 11% según Eurostat, ha sido un desafío persistente desde la crisis financiera de 2008. Durante la recesión, la tasa de desempleo superó el 25% en 2013, impactando fuertemente en la economía y el bienestar social. Factores estructurales como la alta temporalidad laboral, la baja cualificación en ciertos sectores y la dependencia del turismo y la construcción han contribuido a esta situación. Además, la crisis expuso deficiencias en el sistema de protección social y las políticas activas de empleo. España comparte desafíos similares con países mediterráneos como Italia y Grecia, incluyendo altas tasas de desempleo y una importante informalidad laboral, aunque cada país tiene sus particularidades, como la deuda pública en el caso de Grecia o la dependencia del sector manufacturero en Italia.

Gráficos 23 y 24 Paro en España



Fuente: Datosmacro

DESEMPLEO JUVENIL:

El elevado desempleo juvenil en España es una preocupación de larga data, con tasas del 42.5% en menores de 20 años y del 28.4% en menores de 25 años, lo que representa una realidad alarmante para la juventud del país. Esta situación no solo impacta la capacidad de los jóvenes para encontrar empleo, sino que también tiene repercusiones profundas en la economía y en la sociedad en su conjunto. Una de las consecuencias más preocupantes del desempleo juvenil es la fuga de talentos, que se ha convertido en un fenómeno cada vez más común. Los jóvenes españoles cualificados se ven obligados a buscar oportunidades laborales en el extranjero, ya que las perspectivas en su propio país son limitadas. Esta emigración de talentos no solo representa una pérdida de capital humano para España, sino que también debilita su capacidad de innovación y desarrollo económico a largo plazo. Además, puede generar un círculo vicioso: la pérdida de jóvenes cualificados reduce la capacidad de la economía española para competir internacionalmente y crear empleo, lo que a su vez alimenta aún más la emigración de talentos. Para abordar eficazmente el desempleo juvenil y la fuga de talentos, es necesario implementar políticas integrales que aborden las causas subyacentes de esta problemática. Esto incluye medidas para mejorar la educación y la formación profesional de los jóvenes, así como incentivos para fomentar el emprendimiento y la creación de empleo. También es fundamental mejorar el acceso al mercado laboral y reducir la brecha entre la oferta y la demanda de empleo cualificado, proporcionando oportunidades de trabajo digno y bien remunerado para los jóvenes. Además, es necesario fomentar la colaboración entre los diferentes actores involucrados, incluidos el gobierno, las empresas y la sociedad civil, para garantizar una respuesta coordinada y efectiva a esta problemática. Solo mediante un enfoque integral y colaborativo se podrá garantizar un futuro más próspero y sostenible para las nuevas generaciones en España, donde el talento joven pueda florecer y contribuir plenamente al desarrollo económico y social del país.

Gráficos 25 y 26 EPA España



Fuente: Datos Macro

3.3.4 DESEMPLEO ESTRUCTURAL NAIRU

El desempleo estructural, medida por la NAIRU (Tasa de Desempleo No Aceleradora de la Inflación) es un desafío persistente para España, según un informe de La Caixa.

A pesar de una reducción notable entre 2018 y 2022, el país aún tiene la tasa más alta de desempleo estructural en la Unión Europea, alcanzando un 11.0% en 2022. Esta disminución se atribuye a programas de ajuste temporal de empleo durante la pandemia y a la reforma laboral de 2022, que redujo la alta tasa de temporalidad laboral. Sin embargo, España sigue por encima de otros países de la UE en términos de desempleo estructural, como Italia y Grecia. Esta alta tasa representa una subutilización de la capacidad productiva y excluye a una gran parte de la sociedad del mercado laboral. Para abordar este problema, el informe sugiere mejoras en tres áreas clave: aumentar la demanda de empleo, aumentar la oferta de empleo y mejorar el emparejamiento entre oferta y demanda. Se destaca que el crecimiento económico puede estimular la demanda de empleo y se insta a implementar políticas que fomenten el crecimiento, como aquellas relacionadas con la transición verde y digital. Además, se subraya la importancia de reformas estructurales adicionales, junto con las reformas laborales, para impulsar el crecimiento económico y mejorar la calidad institucional. En resumen, se enfatiza la necesidad de un mayor impulso reformador y una mejor calidad institucional para abordar efectivamente el problema del desempleo estructural en España y promover un mercado laboral más dinámico y equitativo.

Gráfico 27 Tasa de paro estructural

UE: tasa de paro estructural por países

(%)



Notas: Estimaciones de tasa de paro estructural (NAWRU) realizadas por la Comisión Europea (AMECO) y por el Gobierno de España en el Plan de Estabilidad 2023-2026. * 2026 para la estimación de España por parte del Gobierno.

Fuente: CaixaBank Research, a partir de datos de la Comisión Europea (AMECO) y del Gobierno de España (Plan de Estabilidad 2023-2026).

Fuente: CaixaBank

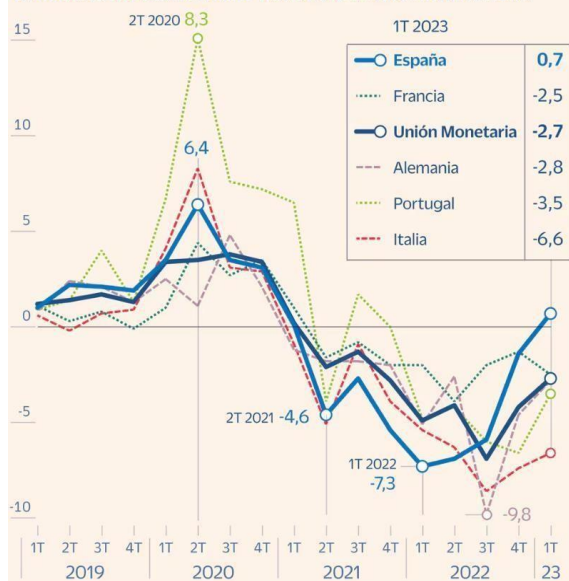
3.4 EVOLUCION SALARIOS Y PODER ADQUISITIVO

En el contexto español, es crucial analizar la evolución de los salarios tanto nominal como real para comprender su impacto en los trabajadores y la economía en general. Desde el año 2000 hasta la actualidad, se ha observado un modesto aumento del salario real en España, con un incremento del 7.27%. Sin embargo, este aumento no siempre se traduce en un incremento equivalente en el poder adquisitivo de los trabajadores, ya que otros factores como la inflación y el costo de vida también influyen en su capacidad de compra. La situación se ha vuelto más preocupante después del surgimiento de la pandemia de COVID-19. Aunque los salarios pueden haber aumentado nominalmente, el poder adquisitivo real de los trabajadores puede haber disminuido debido a la inflación y otros factores económicos. Esto puede llevar a una reducción del nivel de vida o a la necesidad de ajustes en el presupuesto familiar para hacer frente a los mayores costos. En cuanto a la oferta laboral, España depende en gran medida del sector de servicios y de sectores de bajo valor añadido, como la construcción. Durante la burbuja económica, se observó un aumento significativo de los costos laborales, especialmente en el sector de la construcción. Este incremento contribuyó al alza del salario nominal, pero no necesariamente al salario real ni a la productividad. Estos factores, junto con reformas laborales y el aumento de los costos laborales unitarios, han contribuido a las altas tasas de desempleo en España, especialmente después de la crisis financiera de 2008. La preocupación por el poder adquisitivo de los salarios sigue siendo relevante en la actualidad, dado su impacto directo en el bienestar económico de los trabajadores y en la estabilidad macroeconómica del país.

Gráfico 28 y 29 Evolución de los salarios reales

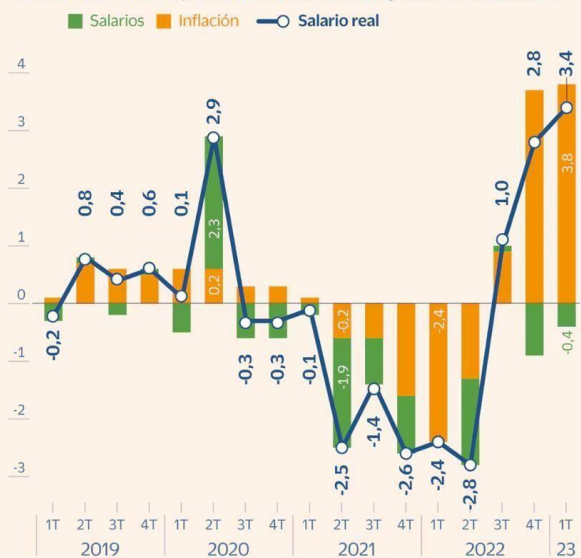
Los salarios reales en España y en la zona euro

Evolución de los salarios reales Tasa de crecimiento interanual. En %



Fuente: elaboración del autor a partir de datos de Eurostat

Descomposición de la diferencia respecto a la UME del crecimiento de los salarios reales por efecto salario nominal y efecto inflación En %



BELÉN TRINCADO / CINCO DÍAS

Fuente: Eurostat

Los datos revelan que, si bien España ha experimentado una recuperación relativamente mejor después del COVID-19 en comparación con otros países europeos, persisten preocupaciones sobre el poder adquisitivo de los salarios. A pesar de una inflación menor en comparación con otros países, el problema radica en lo que los salarios pueden comprar en términos reales.

Esta preocupación se evidencia al considerar el poder adquisitivo de los ciudadanos españoles al realizar compras en supermercados en comparación con años anteriores. Por ejemplo, un español que compre en un supermercado alemán, como referencia, puede adquirir un 0.7% menos de productos en comparación con el año 2000. En contraste, los ciudadanos letones y lituanos podrían comprar el doble de productos en el supermercado en el mismo período.

Esto resalta la importancia del poder adquisitivo, que se refiere a la cantidad de bienes y servicios que un salario deflactado puede comprar en términos reales. La discrepancia en el poder adquisitivo entre países refleja desafíos económicos y podría influir en decisiones de consumo, calidad de vida y bienestar general de la población.

Gráfico 30 Evolución del poder adquisitivo

Evolución del poder adquisitivo entre el año 2000 y 2022

	País	Salarios	Precios	Poder adq. ▼
1	 Letonia	637,3%	153,5%	190,9%
2	 Lituania	472,4%	112,8%	169,0%
3	 República Checa	342,3%	83,8%	140,7%
4	 Estonia	431,9%	141,9%	119,9%
5	 Polonia	189,5%	90,0%	52,4%
6	 Eslovenia	170,3%	89,1%	43,0%
7	 Hungría	300,6%	184,6%	40,8%
8	 Eslovaquia	180,4%	110,1%	33,5%
9	 Finlandia	100,6%	51,1%	32,7%
10	 Irlanda	89,1%	46,8%	28,8%
11	 Dinamarca	83,4%	49,2%	23,0%
12	 Portugal	83,3%	55,9%	17,6%
13	 Países Bajos	96,2%	68,5%	16,5%
14	 Alemania	76,3%	52,5%	15,6%
15	 Luxemburgo	86,2%	65,8%	12,3%
16	 Bélgica	83,0%	68,5%	8,6%
17	 Suecia	70,3%	56,9%	8,5%
18	 Francia	58,8%	48,1%	7,3%
19	 Austria	74,6%	65,9%	5,2%
20	 España	60,6%	61,8%	-0,7%
21	 Italia	57,6%	61,3%	-2,2%
22	 Grecia	26,5%	54,7%	-18,2%

Fuente: El economista

PARTE 4: DESCOMPOSICION SECTORIAL

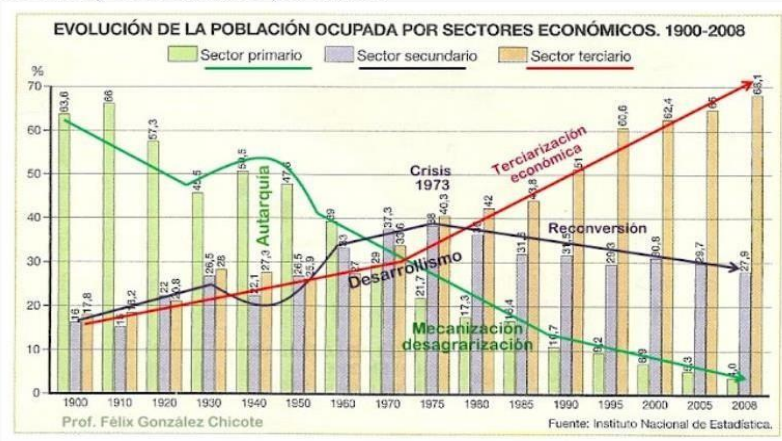
4.1 COMPOSICION SECTORIAL DEL PAIS

Es esencial definir claramente los tres sectores económicos principales según la Clasificación Internacional Industrial Uniforme (CIIU) de la ONU: el sector primario abarca actividades agrícolas, ganaderas y pesqueras; el sector secundario incluye la transformación de materias primas en productos terminados mediante actividades industriales, como manufactura, construcción y minería; y el sector terciario comprende servicios no productivos de bienes, como suministro de agua, comercio, transporte, comunicación, servicios financieros, sociales y de salud. La estructura productiva de un país suele indicar su nivel de desarrollo. En naciones desarrolladas, el sector servicios tiene mayor peso, seguido de un sector industrial moderado y un sector primario menos relevante. En contraste, en países menos desarrollados, la distribución entre los sectores industrial y de servicios es más equilibrada, con un sector primario más importante. Este patrón refleja el proceso de desarrollo capitalista e industrialización, donde el sector industrial alcanza su punto máximo y luego disminuye en importancia, mientras el sector servicios crece, en parte debido a la externalización de actividades previamente realizadas por el sector industrial.

Gráfico 31 Evolución de la población ocupada por sectores

Evolución de la población ocupada por sectores económicos 1900-2008.

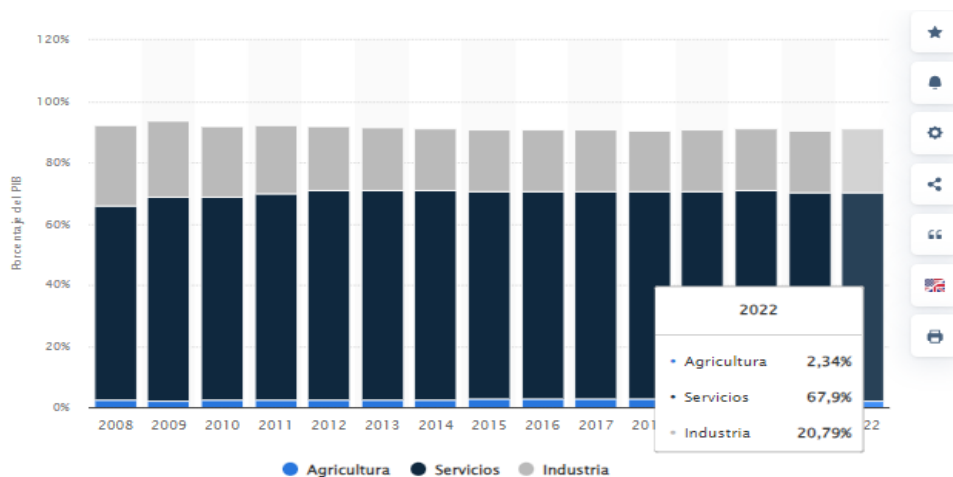
El gráfico de barras muestra la evolución de la población ocupada por sectores económicos en España entre 1900 y 2008 en tantos por ciento.



Fuente: INE

El sector primario en España, que incluye agricultura, ganadería y pesca, ha sido tradicionalmente esencial en la economía nacional, representando actualmente alrededor del 2-3% del PIB. España destaca en la producción de aceitunas, frutas, hortalizas y en la cría de cerdos, vacas y aves de corral, aunque la pesca enfrenta desafíos de sostenibilidad. El sector secundario, compuesto por industria y construcción, ha tenido un papel crucial en el desarrollo económico, contribuyendo con aproximadamente el 20-25% al PIB. La industria española es diversificada, destacando en sectores como la automoción, siderurgia y alimentación, mientras que la construcción ha experimentado altibajos tras la crisis financiera global. El sector terciario, dominante en la economía española, representa alrededor del 70-75% del PIB. España es un líder mundial en turismo y cuenta con una sólida infraestructura de servicios financieros, educativos, de salud y comerciales. En resumen, mientras que el sector primario sigue siendo importante para el suministro de alimentos y recursos, el turismo y los servicios han emergido como motores principales del crecimiento económico, aunque el sector secundario ha enfrentado cambios significativos.

Gráfico 32 Porcentaje de ocupación por sector respecto al total



Información adicional

© Statista 2024 Ver fuente

Fuente Statista

El período comprendido entre 1980 y 2018 evidencia un notable crecimiento en el Valor Añadido Bruto (VAB) en varios sectores clave de la economía española. El sector financiero lidera este aumento con un incremento del 161,29%, seguido de cerca por la industria automotriz con un 77,23%. Además, los sectores de sanidad, educación y otros servicios muestran aumentos superiores al 40%. En contraste, la agricultura y la industria alimentaria experimentan una disminución del 42% y 39% respectivamente en su participación relativa en el VAB durante este período. A pesar de la creciente importancia del sector servicios, el bloque de otros servicios, excluyendo el financiero y el turismo, mantiene una presencia similar en el VAB en comparación con la construcción y la industria. En términos de empleo, entre 1995 y 2020, el sector de servicios (excluyendo turismo y servicios financieros) lidera el aumento con un incremento del 99,48%, seguido por el sector energético y el turismo. Por el contrario, la agricultura y el sector industrial experimentan reducciones significativas en el número de empleados. En cuanto al número de empresas, el sector de otros servicios muestra el mayor crecimiento, con casi 415,000 empresas adicionales en 2021 en comparación con 1999. La mayoría de los sectores experimentan un aumento en el número de empresas, excepto la industria, el comercio y el transporte. La internacionalización también ha sido destacada, con un notable aumento en las exportaciones, especialmente en las ramas industriales y la industria agroalimentaria. Sin embargo, la pandemia de COVID-19 ha impactado significativamente en la economía española. Aunque el sector primario ha mostrado un crecimiento en su PIB, el sector industrial y de servicios aún no han recuperado completamente sus niveles previos a la pandemia en términos de PIB y empleo. La agricultura ha sido uno de los pocos sectores que ha experimentado un aumento en el empleo, mientras que la construcción y la agricultura han sufrido disminuciones significativas.

Gráfico 33 Aportación por sectores



Fuente: BBVA

4.2 COMPARACION CON OTROS PAISES

Al analizar los sectores económicos de España, Alemania, Italia y Grecia, se destacan diversas tendencias y diferencias significativas en la distribución del PIB. En el sector primario, España exhibe una proporción del 2.6%, reflejando su importancia histórica en la agricultura, mientras que Alemania y Italia tienen cifras más bajas, alrededor del 0.9%. Grecia, en cambio, presenta una proporción más alta del 3.8%, centrada en cultivos como aceitunas y uvas. En el sector

secundario, España tiene una proporción del 24.3%, destacando en la industria manufacturera y la construcción. Alemania lidera con el 29.1%, conocida por su eficiente industria automotriz y química. Italia y España muestran cifras similares, alrededor del 23.8%. En cuanto al sector terciario, España lidera con un 73.1%, impulsado por el turismo y los servicios financieros. Alemania y Italia tienen cifras cercanas al 67.1% y 71.2% respectivamente, con énfasis en servicios financieros, tecnología y turismo. Grecia muestra la proporción más alta, con un 83.7%, siendo el turismo su principal motor económico. En conclusión, mientras España destaca por su sector terciario fuerte y sector secundario significativo, Alemania se caracteriza por su sólido sector secundario. Italia muestra una combinación equilibrada entre los tres sectores, mientras que Grecia depende en gran medida del turismo para impulsar su economía.

CAPITULO 5: CAPACIDAD Y NECESIDAD DE FINANCIACION

La economía de un país se ve fuertemente influenciada por una amplia gama de variables, y una de las más significativas es la deuda soberana, que se refiere al dinero que un gobierno debe a sus acreedores, tanto nacionales como internacionales. Esta deuda se utiliza para financiar el gasto público, que abarca desde inversiones en infraestructura hasta servicios sociales, salud y educación, todos fundamentales para el desarrollo económico y social. La situación de la deuda y la balanza comercial son aspectos de suma importancia, ya que el endeudamiento puede tener implicaciones tanto económicas como políticas. Por un lado, la deuda en manos extranjeras puede implicar una pérdida de soberanía en la toma de decisiones económicas, mientras que una deuda nacional puede otorgar mayor independencia y control sobre la política económica del país. En el contexto de la economía española, es esencial comprender el papel y la evolución de la deuda soberana a lo largo del tiempo. Desde el cambio de milenio hasta la actualidad, la deuda española ha sido objeto de debate y análisis constante, especialmente durante momentos de crisis económica y cambios políticos y financieros globales. Un enfoque detallado en la investigación sobre la economía española incluiría el análisis de la evolución de la deuda soberana desde el año 2000 hasta la actualidad, prestando especial atención a eventos macroeconómicos clave como la crisis financiera de 2008 y la pandemia de COVID-19. Además, se compararía la situación de la deuda española con la de otros países de la Unión Europea y la Eurozona para obtener una perspectiva más amplia y comprender mejor los desafíos y oportunidades que enfrenta España en el ámbito de la deuda soberana.

5.1 ESTUDIO DE LA DEUDA SOBERANA

La deuda soberana de España ha sido un componente crítico de su economía a lo largo de su historia, reflejando los desafíos, las crisis y los logros económicos del país desde la era de Franco hasta la era post-COVID. Durante el régimen de Franco, España experimentó un período caracterizado por políticas proteccionistas y un estricto control estatal. En este contexto, la deuda soberana se utilizó para financiar proyectos de infraestructura y modernización, aunque también se acumuló como resultado de políticas económicas centralizadas y aislacionistas. La gestión económica durante esta época estuvo marcada por un enfoque en la autosuficiencia y la industrialización, lo que llevó a un aumento gradual de la deuda pública. Tras la transición a la democracia en la década de 1970, España inició un proceso de apertura económica y liberalización que también afectó significativamente su deuda soberana. Durante las décadas de 1980 y 1990, el país experimentó un aumento considerable de su deuda pública como resultado de la modernización de la economía y la integración europea. La entrada en la Unión Europea en 1986 y la adopción del euro en 1999 marcaron hitos cruciales para la deuda soberana española,

alineando su política monetaria con la del resto de la Eurozona. Sin embargo, la crisis financiera de 2008 golpeó duramente a España, desencadenando una profunda recesión económica y un aumento drástico de la deuda soberana. El estallido de la burbuja inmobiliaria y el colapso del sector financiero español llevaron a un deterioro de las finanzas públicas y un aumento significativo de la deuda pública. El gobierno implementó medidas de austeridad y reformas estructurales para contener la crisis, pero la deuda pública siguió aumentando, exacerbada por el rescate bancario y el alto desempleo. La pandemia de COVID-19 ha planteado nuevos desafíos para la gestión de la deuda soberana en España. El gobierno ha implementado medidas de estímulo masivas y ha aumentado el gasto público para mitigar los efectos de la crisis, lo que ha llevado a un aumento significativo de la deuda. Aunque los estímulos han sido cruciales para apoyar la economía y proteger a los ciudadanos durante la pandemia, también han elevado los niveles de endeudamiento del país, lo que plantea preocupaciones sobre la sostenibilidad de la deuda a largo plazo. Recientemente, hemos observado una contracción de la deuda respecto al PIB, pero esto puede ser engañoso ya que se debe en parte a la inflación, lo que devalúa los pasivos. Esto puede tener pros y contras, ya que, si bien la deuda nominal puede disminuir, también afecta el valor de los activos, especialmente para los bancos que utilizan bonos y otros instrumentos de deuda como colaterales para respaldar préstamos y otras actividades financieras. Además, la subida de los tipos de interés presenta un nuevo desafío para los bancos y el gobierno, ya que refinanciar y afrontar los pagos de la deuda se vuelve más complicado y costoso, lo que puede llevar a una espiral de deuda difícil de afrontar. La dependencia de los mercados internacionales para financiar la deuda también aumenta la vulnerabilidad de España a los cambios en las condiciones financieras globales, lo que subraya la importancia de una gestión prudente y sostenible de la deuda soberana en el futuro

Gráfico 34. Evolución de la deuda

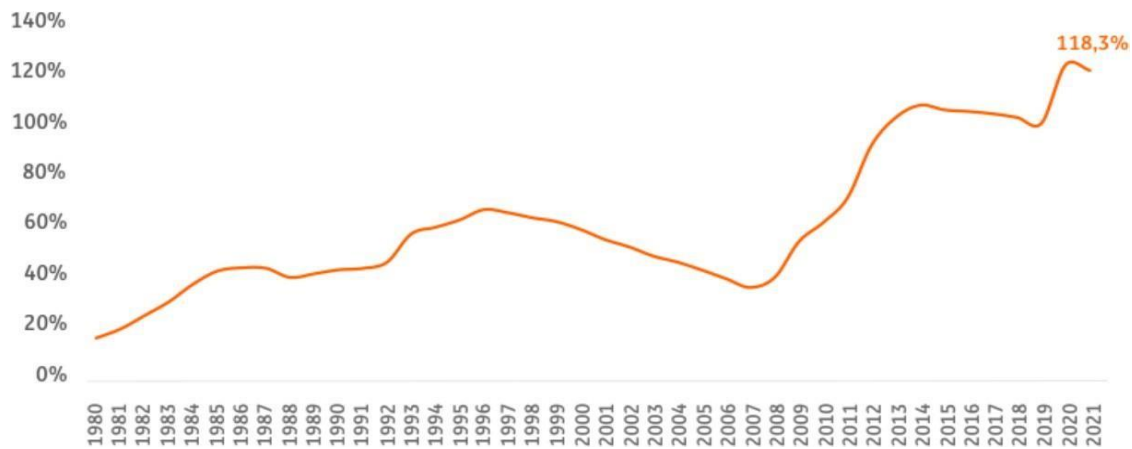


Fuente: ING

Aquí podemos observar la deuda pública en miles de millones de euros como no ha dejado de aumentar desde 1980 donde pasamos de ser un país sin deuda y sin cargos y como esa cifra no ha dejado de aumentar.

Gráfico 35 Evolución de deuda respecto al PIB

Porcentaje de la deuda pública total en España sobre el PIB



Fuente: ING

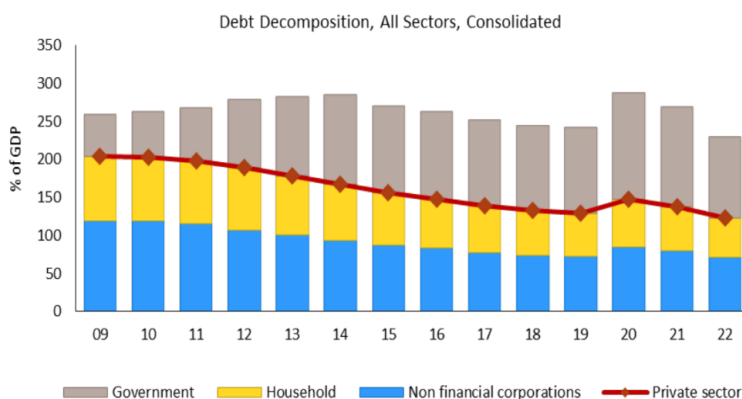
Aquí lo podemos ver en términos respecto al PIB donde se puede ver mejor la magnitud de la deuda.

El análisis exhaustivo de la deuda pública en España revela una narrativa compleja y multifacética sobre la evolución económica del país a lo largo de las décadas. Desde sus raíces históricas hasta su posición actual en el escenario global, la deuda soberana española ha sido tanto un reflejo como un impulsor de los cambios económicos, políticos y sociales en el país. Durante el régimen de Franco, España experimentó una gestión económica caracterizada por políticas proteccionistas y un control estatal estricto. En este período, la deuda soberana se utilizó para financiar proyectos de infraestructura y modernización, pero también se acumuló como resultado de políticas económicas centralizadas y aislacionistas. Este legado dejó una marca indeleble en la economía española, moldeando las bases sobre las cuales se construyó la España democrática posterior. La transición a la democracia en la década de 1970 marcó un punto de inflexión en la historia económica de España. Con la apertura económica y la integración europea en el horizonte, el país comenzó a adoptar medidas para modernizar su economía y alinearse con las prácticas financieras internacionales. Esto tuvo implicaciones significativas para la deuda soberana, que se convirtió en un tema de debate y análisis constante en los años venideros. La entrada en el euro en 1999 representó un hito crucial para la deuda soberana española. Al adoptar una moneda común y alinearse con la política monetaria de la Eurozona, España buscaba fortalecer su posición en el mercado financiero global. Sin embargo, este período también estuvo marcado por un aumento significativo en el endeudamiento público, especialmente en el sector privado y en el mercado inmobiliario, lo que sentó las bases para la crisis financiera de 2008. La crisis financiera de 2008 golpeó duramente a España, desencadenando una profunda recesión económica y un aumento drástico de la deuda soberana. El gobierno implementó medidas de austeridad y reformas estructurales para contener la crisis, pero la deuda pública siguió aumentando, exacerbada por el rescate bancario y el alto desempleo. Este período de crisis y ajuste tuvo un impacto duradero en la economía española y en la percepción de la deuda soberana por parte de los inversores internacionales. En los años recientes, la economía española ha mostrado signos de recuperación, y la deuda soberana ha comenzado a disminuir gracias a un crecimiento nominal del PIB sólido y a una gestión fiscal prudente. Sin embargo, los desafíos persisten, especialmente en medio de la

incertidumbre económica global y las tensiones geopolíticas. En conclusión, la historia de la deuda soberana en España es un testimonio de los altibajos de la economía del país a lo largo del tiempo. Desde sus orígenes en la era de Franco hasta su posición actual en la comunidad económica europea, la deuda soberana española ha sido tanto una carga como un catalizador para el cambio, reflejando los desafíos y logros de la nación en su búsqueda de estabilidad y prosperidad económica.

Gráfico 36 Composición de la deuda

Graph 2.1: Debt decomposition



Source: Eurostat.

Fuente: Eurostat

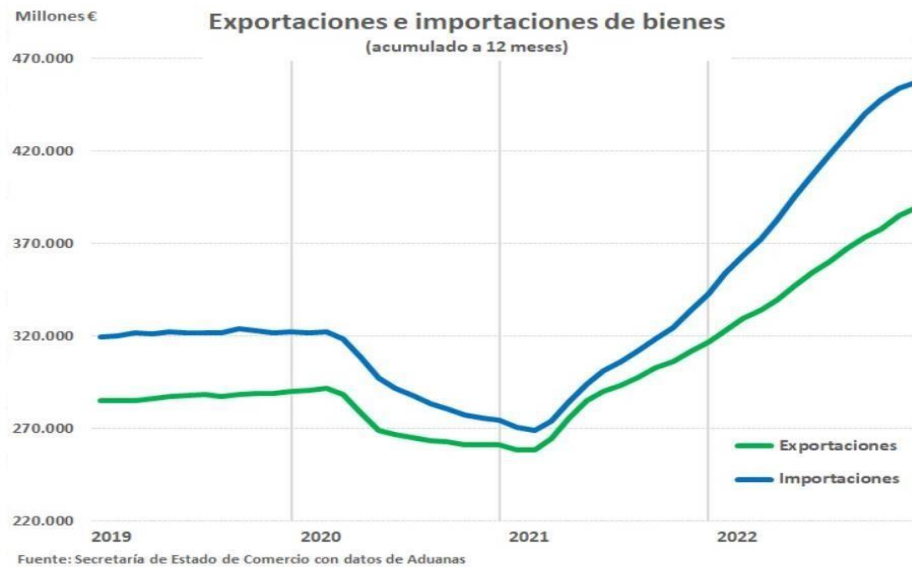
5.2 ESTUDIO DE LA CAPACIDAD Y NECESIDAD DE FINANCIACION

El análisis de la capacidad y necesidad de financiación en España es esencial para comprender su dinámica económica a lo largo del tiempo. La capacidad de financiación, que indica la habilidad de un país para cubrir sus gastos con recursos internos, y la necesidad de financiación, que refleja la diferencia entre ingresos y gastos, son indicadores clave de la salud financiera nacional. Este estudio se sumerge en la compleja red económica de España, explorando cómo ha evolucionado su capacidad de autofinanciamiento y las demandas de financiación a lo largo de diferentes períodos históricos. En este contexto, resulta esencial examinar cómo variables económicas clave, como exportaciones, importaciones y otros componentes del PIB, han impactado en la capacidad y necesidad de financiación del país. Las exportaciones representan una entrada de recursos positiva para la economía, mientras que las importaciones generan una salida de recursos. Por consiguiente, la balanza comercial, que es la diferencia entre exportaciones e importaciones, juega un papel crucial en la determinación de la capacidad de financiación del país. Además, se realizará un análisis comparativo entre España y otros países europeos, especialmente Alemania e Italia, en términos de su capacidad y necesidad de financiación. Alemania, como una de las economías más sólidas de Europa, suele tener una capacidad de financiación robusta gracias a su alto volumen de exportaciones y su sólida base industrial. En contraste, Italia ha enfrentado desafíos financieros significativos debido a su elevada deuda pública y su menor capacidad de exportación en comparación con Alemania y España. Al profundizar en estos aspectos económicos y comparativos, este estudio busca iluminar cómo España ha navegado por los desafíos financieros a lo largo del tiempo y cómo estas dinámicas han influido en su trayectoria económica en el contexto europeo.

Gráfico 37 Exportación e importaciones

Informe de comercio exterior: Balance 2022

Las exportaciones españolas superan los 389.000 millones de euros en 2022 y alcanzan un máximo histórico



Fuente: Aduanas

Según un informe del ministerio de España →

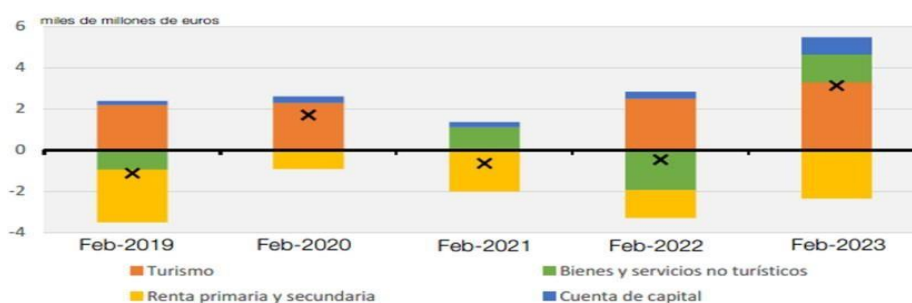
El panorama económico en Europa sugiere una situación desafiante en cuanto al abastecimiento de recursos. La subida de los precios de la energía y las materias primas ha contribuido al aumento de las importaciones, lo que ha llevado a un déficit comercial que se ha agravado en el último año en España, alcanzando los 68.112 millones de euros. La dependencia de gas ruso ha planteado problemas y ha llevado a la búsqueda de alternativas, como acuerdos más costosos con países como Azerbaiyán. España mantiene un déficit comercial significativo con China, Alemania y la Unión Europea en general, principalmente debido a la importación de productos manufacturados de bajo costo, la alta demanda de maquinaria y productos manufacturados, y el flujo constante de bienes de consumo y productos manufacturados. Este déficit comercial acumulado implica una deuda comercial para España, lo que puede generar presión sobre la balanza de pagos, aumentar la dependencia externa, incrementar el riesgo cambiario y generar costos adicionales en términos de intereses y carga financiera. En cuanto a la capacidad de financiación de la economía española, se observa un aumento significativo en febrero de 2023, alcanzando los 3,1 mil millones de euros en comparación con los 0,5 mil millones del año anterior. Esto sugiere una mejora considerable en la capacidad del país para financiar sus actividades económicas a largo plazo. Sin embargo, la cuenta financiera, excluyendo al Banco de España, registra un saldo negativo, lo que indica que España sigue dependiendo en cierta medida de la financiación externa para cubrir sus necesidades financieras.

Gráfico 38 Capacidad o necesidad de Financiación

Balanza de pagos

BE
Eurosistema

Capacidad/necesidad de financiación en febrero de 2023



Fuente: Eurosistema

POTENCIA ENERGETICA Y SOLUCION A LARGO PLAZO DEL PAIS

El Futuro Energético de España: Hacia una Transición Renovable España se encuentra en una encrucijada energética crucial, donde la transición hacia fuentes de energía más limpias y renovables se vislumbra como el camino inevitable hacia un futuro más sostenible. El país ha alcanzado hitos significativos en la generación de electricidad a partir de fuentes renovables, con un récord histórico del 49% en 2021, principalmente impulsado por el crecimiento exponencial de la energía eólica y solar.

Transformación de la Matriz Energética: Históricamente, la energía hidráulica había dominado la producción de energía limpia en España. Sin embargo, con el crecimiento de los combustibles fósiles y la energía nuclear, su peso en el mix eléctrico ha disminuido. En contraste, la energía eólica y solar han experimentado un crecimiento vertiginoso, convirtiéndose en las principales fuentes de generación eléctrica renovable. La capacidad acumulada de estas fuentes ha aumentado significativamente en la última década, señalando una clara tendencia hacia la diversificación de la matriz energética.

Objetivos de Transición Energética: El Plan Nacional Integrado de Energía y Clima establece ambiciosos objetivos para España en términos de energías renovables. Se espera que las renovables representen el 74% del mix eléctrico para 2030, con un incremento del 80% en la capacidad eólica y del 308% en la capacidad solar. Estos objetivos son esenciales para cumplir los compromisos de lucha contra el cambio climático y reducir las emisiones de gases de efecto invernadero.

Desafíos y Realidades del Mercado Energético: A pesar de las metas establecidas, el mercado energético global enfrenta desafíos que pueden afectar la transición hacia un modelo energético más sostenible. La pandemia de COVID-19 y la inestabilidad geopolítica han generado incertidumbre en los proyectos de transición, reavivando el uso de combustibles fósiles para garantizar el suministro energético. Esto pone en riesgo los avances en la adopción de energías renovables y puede mantener niveles de contaminación alarmantes.

Perspectivas sobre la Estabilidad y la Continuidad: A pesar de los avances en energías renovables, persisten desafíos relacionados con la estabilidad y la continuidad de la generación eléctrica. La intermitencia de las energías renovables, dependiente de factores meteorológicos, plantea la necesidad de fuentes secundarias seguras, como los combustibles fósiles o la energía nuclear,

para garantizar el suministro en momentos de baja producción renovable. Aunque se están explorando soluciones de almacenamiento energético, como las centrales hidroeléctricas de bombeo o el biogás, aún no se han implementado a gran escala.

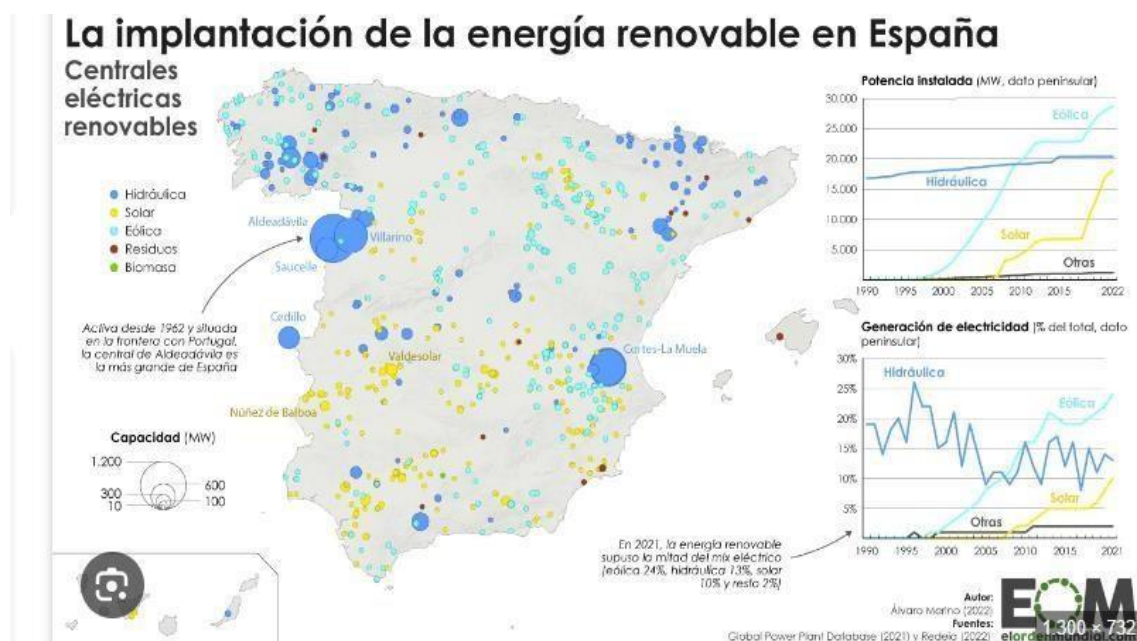
Energía en España: Perspectivas y Oportunidades La cuestión energética es uno de los pilares fundamentales en el desarrollo económico y social de cualquier país. En el caso de España, nos encontramos en un momento crucial en el que la transición hacia un modelo energético más sostenible y eficiente se vuelve imperativa. En la actualidad, España depende en gran medida de los combustibles fósiles, como el petróleo y el gas natural, lo que plantea desafíos en términos de seguridad energética, impacto ambiental y competitividad económica.

Estado Actual y Desafíos: España se enfrenta a un escenario energético caracterizado por una alta dependencia de los combustibles fósiles, lo que conlleva riesgos asociados a la volatilidad de los precios internacionales, la inestabilidad geopolítica y la contribución al cambio climático. Además, la dependencia energética del exterior supone un desequilibrio en la balanza comercial y una vulnerabilidad ante posibles interrupciones en el suministro. En este contexto, surge la necesidad de diversificar la matriz energética y avanzar hacia fuentes de energía más limpias y renovables. España cuenta con un gran potencial en este sentido, gracias a su ubicación geográfica privilegiada que le otorga abundante luz solar, viento y recursos hídricos, así como una sólida base industrial y tecnológica que puede impulsar la innovación en el sector energético.

Oportunidades en Energías Renovables: Las energías renovables ofrecen un vasto horizonte de posibilidades para España, presentándose como una vía indispensable para reducir la dependencia de los combustibles fósiles y mitigar el impacto ambiental negativo asociado a la generación de energía. En particular, el país cuenta con un potencial extraordinario en dos áreas principales: energía solar y eólica. La energía solar, aprovechando el abundante recurso solar disponible en gran parte del territorio español, se ha consolidado como una de las opciones más prometedoras. Mediante la instalación de parques solares y sistemas de paneles fotovoltaicos, España puede capitalizar este recurso para generar electricidad de manera sostenible y eficiente. Además, el desarrollo continuo de tecnologías solares, como los sistemas de seguimiento solar y las células fotovoltaicas de nueva generación, promete mejorar la eficiencia y reducir los costos de la energía solar, haciendo que esta opción sea aún más atractiva y competitiva. Por otro lado, la energía eólica ha experimentado un crecimiento impresionante en España en las últimas décadas. Los parques eólicos, tanto en tierra como en el mar, representan una fuente de energía limpia y renovable que puede desempeñar un papel crucial en la transición hacia un sistema energético más sostenible. La ubicación geográfica privilegiada de España, con una extensa costa y regiones montañosas ventosas, ofrece un entorno ideal para el desarrollo de parques eólicos que pueden aprovechar al máximo el potencial eólico del país. Además de la energía solar y eólica, el hidrógeno verde emerge como una alternativa prometedora para descarbonizar la economía. España posee condiciones óptimas para la producción de hidrógeno a partir de fuentes renovables, como la energía solar y eólica, mediante procesos de electrólisis. Este hidrógeno limpio puede utilizarse como combustible en una variedad de sectores, incluyendo el transporte, la industria y la generación de electricidad, contribuyendo así a reducir las emisiones de gases de efecto invernadero y a promover la transición hacia una economía más limpia y sostenible. La integración de estas fuentes de energía renovable con la economía española abre un amplio abanico de oportunidades en diversos ámbitos.

En primer lugar, la expansión del sector de las energías renovables puede impulsar la creación de empleo en sectores clave como la construcción, la ingeniería, la investigación y el desarrollo.

La demanda de profesionales cualificados en áreas relacionadas con las energías renovables, como ingenieros especializados en energía solar y eólica, instaladores de sistemas fotovoltaicos y técnicos de mantenimiento de parques eólicos, creará nuevas oportunidades laborales y contribuirá al crecimiento económico y la estabilidad del empleo. Además, la exportación de tecnologías y servicios relacionados con las energías renovables puede convertirse en una fuente de ingresos significativa para España. El conocimiento y la experiencia acumulados en el desarrollo e implementación de proyectos de energía solar, eólica e hidrógeno verde pueden ser exportados a otros países que buscan reducir su dependencia de los combustibles fósiles y cumplir con los objetivos de desarrollo sostenible y mitigación del cambio climático. Esta expansión internacional de la industria de las energías renovables no solo generará ingresos adicionales para España, sino que también fortalecerá su posición como líder en el mercado global de energías limpias y sostenibles. Además de los beneficios económicos, la promoción de las energías renovables contribuirá a mejorar la calidad del aire y reducir la contaminación ambiental en España. La sustitución de los combustibles fósiles por fuentes de energía limpia y renovable reducirá las emisiones de gases de efecto invernadero y otros contaminantes atmosféricos, lo que tendrá un impacto positivo en la salud pública y el medio ambiente. Asimismo, la reducción de la dependencia de los combustibles fósiles mejorará la seguridad energética del país, reduciendo su vulnerabilidad a las fluctuaciones de precios y la volatilidad del mercado internacional de energía. En resumen, España se encuentra en una posición privilegiada para liderar la transición hacia un sistema energético más sostenible y eficiente. El aprovechamiento del abundante potencial de energía solar, eólica e hidrógeno verde del país, combinado con su experiencia industrial y tecnológica, ofrece una oportunidad única para impulsar el desarrollo económico, la creación de empleo y la protección del medio ambiente. Al adoptar una estrategia integral y ambiciosa para promover las energías renovables, España puede consolidar su posición como líder en el mercado global de energía limpia y contribuir de manera significativa a la lucha contra el cambio climático y la construcción de un futuro más sostenible para las generaciones venideras.



CONCLUSIONES

A lo largo de este trabajo de fin de grado, he realizado un análisis exhaustivo de la economía española, abarcando tanto aspectos históricos como recientes y destacando los principales indicadores macroeconómicos. A continuación, se presentan las conclusiones más relevantes derivadas del estudio.

La economía española ha experimentado transformaciones significativas desde la transición democrática. A partir de los años ochenta, España inició un proceso de modernización y liberalización económica que se vio impulsado por su ingreso en la Comunidad Económica Europea en 1986. Durante las décadas siguientes, el país disfrutó de un período de crecimiento sostenido, interrumpido por la crisis financiera global de 2008. Desde entonces, la recuperación ha sido gradual, con un PIB que ha mostrado signos de mejora, pero también ha enfrentado desafíos significativos, especialmente en la última década debido a factores externos e internos, incluidos la pandemia de COVID-19 y las fluctuaciones en los mercados internacionales.

El estudio de la demanda revela que el consumo privado ha sido tradicionalmente el principal motor del crecimiento económico en España, representando una parte significativa del PIB. Sin embargo, la crisis económica y las políticas de austeridad implementadas en respuesta afectaron el poder adquisitivo de los hogares y, consecuentemente, el consumo. En contraste, el consumo público ha experimentado fluctuaciones debido a las políticas fiscales y las necesidades de ajuste presupuestario. La inversión en capital fijo ha mostrado una tendencia a la baja desde 2009, afectada por la crisis financiera y económica. La corrección de la burbuja inmobiliaria y la restricción del crédito han sido factores determinantes en esta evolución. A pesar de algunos signos de recuperación, la inversión en inmuebles y equipamiento productivo no ha alcanzado los niveles previos a la crisis, lo que señala la necesidad de políticas que fomenten la inversión empresarial.

En cuanto a las exportaciones e importaciones, España ha intensificado su actividad comercial en las últimas décadas, beneficiándose de su pertenencia a la Unión Europea y su posición geográfica estratégica. No obstante, el déficit comercial sigue siendo un desafío, con importaciones que superan las exportaciones. Las exportaciones españolas están dominadas por productos de bajo valor añadido, mientras que las importaciones incluyen bienes manufacturados y tecnológicos de mayor valor. La balanza comercial de España ha sido negativa en los últimos años, reflejando una dependencia de las importaciones. Este desequilibrio destaca la necesidad de diversificar y aumentar el valor añadido de las exportaciones españolas para mejorar la balanza comercial y reducir la dependencia del exterior.

El estudio de la oferta muestra que la población activa en España ha mostrado variaciones significativas, influenciadas por factores demográficos y económicos. El envejecimiento de la población y la emigración de jóvenes en busca de mejores oportunidades laborales en otros países europeos han afectado la disponibilidad de mano de obra. El valor agregado bruto ha tenido un comportamiento desigual entre los distintos sectores económicos. Mientras que sectores como el turismo y los servicios han mostrado crecimiento, otros como la industria y la construcción han enfrentado dificultades. La productividad en España ha sido una preocupación constante, con niveles inferiores a los de otros países europeos. La falta de innovación y de inversión en tecnología y capital humano son factores que han contribuido a esta situación.

El mercado laboral español se caracteriza por una alta tasa de desempleo y una marcada dualidad entre contratos temporales y permanentes. El desempleo juvenil y de larga duración son problemas persistentes que requieren soluciones estructurales. El desempleo estructural en

España es un desafío considerable, reflejado en una NAIRU elevada. Factores como la rigidez del mercado laboral, la falta de formación y las disparidades regionales contribuyen a este problema.

La evolución de la renta y los costes laborales muestra un incremento, aunque con desigualdades significativas. Los salarios no siempre han crecido al mismo ritmo que la productividad, lo que afecta la competitividad de la economía. La descomposición sectorial de la economía española muestra una diversificación sectorial, con una preponderancia de los servicios, seguidos por la industria y la agricultura. Sin embargo, la dependencia del sector turístico plantea riesgos en tiempos de crisis globales, como se evidenció durante la pandemia de COVID-19. En comparación con otras economías europeas, España presenta retos y oportunidades particulares. Mientras que países como Alemania destacan por su alta productividad y exportaciones de valor añadido, España debe enfocarse en mejorar su competitividad e innovación para cerrar estas brechas.

La capacidad y necesidad de financiación de España ha sido un tema crucial en los últimos años. La deuda soberana de España ha aumentado considerablemente, especialmente tras la crisis financiera de 2008 y la pandemia de COVID-19. La gestión de esta deuda es crucial para mantener la estabilidad económica y evitar presiones fiscales excesivas. España ha enfrentado una necesidad constante de financiación externa debido a sus déficits comerciales y fiscales. Mejorar la balanza de pagos y la autosuficiencia financiera es esencial para reducir la dependencia de la financiación externa y fortalecer la economía a largo plazo.

A pesar de todos los desafíos y oportunidades analizados, considero que España tiene una vía de salvación clara y prometedora: convertirse en una potencia energética basada en energías renovables. España cuenta con condiciones climáticas favorables para la generación de energía solar y eólica, lo que la posiciona como un país interesante para el desarrollo de estas tecnologías. Actualmente, España es líder en energía solar, con una capacidad instalada que la sitúa entre los primeros países del mundo. La energía solar fotovoltaica y la energía solar térmica tienen un enorme potencial debido a la abundancia de horas de sol que tiene el país. Asimismo, España ha desarrollado una infraestructura significativa en energía eólica, siendo uno de los principales productores de Europa.

Otra área de gran potencial es el desarrollo del hidrógeno verde. España tiene la capacidad de convertirse en uno de los líderes mundiales en la producción de hidrógeno verde gracias a sus recursos renovables. El hidrógeno verde se produce a partir de fuentes renovables y puede utilizarse tanto para almacenamiento de energía como para aplicaciones industriales y de transporte, ofreciendo una solución sostenible para reducir las emisiones de carbono y aumentar la independencia energética. La inversión en infraestructuras energéticas renovables no solo puede reducir la dependencia de importaciones energéticas y mejorar la balanza comercial, sino que también puede generar empleo, fomentar la innovación tecnológica y contribuir a la sostenibilidad ambiental.

Convertir a España en un líder en energías renovables requiere un compromiso firme y políticas adecuadas para incentivar la inversión privada y pública en este sector. La transición hacia un modelo energético sostenible puede ser el motor que impulse el crecimiento económico, mejore la competitividad y asegure un futuro más próspero y sostenible para el país. Por lo tanto, la apuesta por las energías renovables no solo es una necesidad ecológica, sino también una oportunidad estratégica para el desarrollo económico y social de España.

En conclusión, la economía española ha mostrado resiliencia y capacidad de recuperación frente a diversas crisis, pero enfrenta retos estructurales significativos. La diversificación sectorial, la mejora de la productividad y la gestión efectiva de la deuda son aspectos clave para asegurar un crecimiento económico sostenible y equilibrado en el futuro. Las políticas orientadas a fomentar la innovación, mejorar la formación laboral y equilibrar la balanza comercial serán determinantes para fortalecer la economía española y reducir su vulnerabilidad ante crisis externas. La transición hacia una economía basada en energías renovables presenta una oportunidad única para lograr estos objetivos y posicionar a España como un referente global en sostenibilidad y crecimiento económico.

BIBLIOGRAFIA:

AMECO (Comisión Europea): Evolución del PIB real de España:

http://ec.europa.eu/economy_finance/ameco/user/serie/ResultSerie.cfm

Evolución real del PIB por países: http://ec.europa.eu/economy_finance/ameco/user/serie/ResultSerie.cfm

Evolución del PIB entre líderes de la región:

http://ec.europa.eu/economy_finance/ameco/user/serie/ResultSerie.cfm

Impacto del consumo público y privado en el PIB:

http://ec.europa.eu/economy_finance/ameco/user/serie/ResultSerie.cfm

Exportaciones de España y otros países:

http://ec.europa.eu/economy_finance/ameco/user/serie/ResultSerie.cfm

El Orden Mundial:

Explicación de la "Banana Azul" europea: <https://elordenmundial.com/mapas-y-graficos/la-banana-azul-en-europa>

Implementación de renovables: <https://elordenmundial.com/mapas-y-graficos/renovables-en-espana>

OCDE: Formación bruta de capital: <https://data.oecd.org/gross-domestic-product/gross-domestic-product.htm>

Wikipedia:

Desglose de exportaciones de España: https://es.wikipedia.org/wiki/Econom%C3%ADa_de_Espa%C3%B1a#

Exportaciones Balanza comercial de otros países: https://es.wikipedia.org/wiki/Balanza_comercial

Ministerio de Economía y Empresa:

Saldo comercial y evolución: <http://www.mineco.gob.es/portal/site/mineco>

VAB segregado: <http://www.mineco.gob.es/portal/site/mineco>

Datosmacro.com:

Deuda respecto al PIB: <https://datosmacro.expansion.com/deuda>

Saldo de la balanza comercial: <https://datosmacro.expansion.com/comercio/balanza>

Evolución del paro en España: <https://datosmacro.expansion.com/paro>

Paro estructural (NAIRU): <https://datosmacro.expansion.com/paro/estructural>

Evolución de los salarios reales: <https://datosmacro.expansion.com/salario>

Atlas Nacional de España: Evolución del VAB: <http://atlasnacional.ign.es/wane/>

Atlas Nacional

El Economista:

Desglose del crecimiento del PIB: <https://www.eleconomista.es/economia>

Evolución del poder adquisitivo: <https://www.eleconomista.es/economia/noticias/9478896/10/18/>

[El-poder-adquisitivo-de-los-salarios-se-ha-reducido-un-3-desde-2008.html](#)

CaixaBank:

Productividad por hora trabajada: <https://www.caixabankresearch.com/es/economia-y-mercados/actividad-y-crecimiento/productividad-espana>

Paro estructural (NAIRU): <https://www.caixabankresearch.com/es/economia-y-mercados/mercado-laboral>

INE: Evolución de la población ocupada: <https://www.ine.es/dynt3/inebase/index.htm?padre=519>

BBVA: Segregación de sectores: <https://www.bbvaesearch.com/publicaciones>

ING: Evolución de la deuda y deuda per cápita:

<https://www.ing.es/deuda-publica> Eurostat

EUROSTAT:

Composición de la deuda: <https://ec.europa.eu/eurostat>

Eurosistema:

Capacidad o necesidad de financiación: https://www.ecb.europa.eu/stats/ecb_statistics

Exportaciones e importaciones

[http://www.agenciatributaria.es/AEAT.internet/Inicio/Aduanas e Impuestos Especiales/ Presentacion/ Presentacion.shtml](http://www.agenciatributaria.es/AEAT.internet/Inicio/Aduanas_e_Impuestos_Especiales/ Presentacion/ Presentacion.shtml)

APARECEN MENCIONES DE OTROS AUTORES EN EL TEXTO

El desempleo estructural, medida por la NAIRU (Tasa de Desempleo No Aceleradora de la Inflación), es un desafío persistente para España, según un informe de La Caixa.

(<https://www.caixabankresearch.com/es/economia-y-mercados/mercado-laboral-y-demografia/como-se-podria-reducir-mas-paro-estructural-espana#:~:text=Sin%20embargo%2C%20la%20tasa%20de,%25%2C%20seg%C3%BAn%20estimaciones%20de%20AMECO.>)

EXPORTACIONES E IMPORTACIONES GRAFICO 37:

Para expresar el punto en el que nos encontramos citare textualmente el informe elaborado por el gobierno de España en https://comercio.gob.es/es-es/NotasPrensa/2023/Paginas/230216_InformeComercioExterior2022.aspx