

Trabajo Fin de Grado

Evolución económica y retos del Perú

Autor

Mariana Alejandra Montes Ataucuri

Director

Eva Pardos

Facultad de Economía y Empresa
2015

Este análisis ha sido desarrollado por la alumna Mariana Alejandra Montes Ataucuri, estudiante de último curso en el grado de Finanzas y Contabilidad por la Universidad de Zaragoza, con la colaboración de Eva Pardos como Director de trabajo.

RESUMEN

Perú como país emergente, debido a su crecimiento económico en el último siglo, según su PIB nominal, es el resultado de diferentes cambios en su estructura económica, político y social.

La finalidad de este trabajo es analizar la evolución de la economía peruana desde la dictadura más temida (1968-1980), que como consecuencia llevo a un apalancamiento en su producción y a una mayor dependencia extranjera, por tanto a un retroceso económico, superada la dictadura, al poder llegan diferentes gobiernos con políticas económicas distintas entre sí, que como consecuencia hundió al país en una crisis económica.

No es hasta el año 2000 que Perú logra una estabilidad económica y reduce sus problemas sociales, emprendiendo una mejora productiva, con un crecimiento sostenible, atrayendo a la inversión extranjera. A su vez se han realizado grandes esfuerzos en materia educativa, salud pública, mejora de las infraestructuras, diversificación en sus sectores productivos y una adecuada gestión de promoción con la marca Perú.

El crecimiento ha traído mayor bienestar social a la población peruana, reduciendo los niveles de pobreza, mejorando en capital humano y disminuyendo las desigualdades sociales. Aunque mantiene la existencia de factores limitativos, como lo es su geografía, clima, red de comunicaciones e inversión en I+D.

La integración actual de la economía peruana en el mundo cada día va mejorando sustancialmente a escala internacional. Con la participación de la inversión privada podrá aumentar y mejorar su ritmo de crecimiento ganando un mayor reconocimiento internacional la marca Perú.

SUMMARY

In the last decade, Peru has achieved recognition in the international market thanks to its progressive economic growth, according to its nominal GDP, gaining it the title of an emerging country. This is the result of a great effort to implement changes in its economic, political and social structure.

The purpose of this paper is to analyze the evolution of the Peruvian economy since its most feared dictatorship (1968-1980), which led to a leverage in its production, generating greater foreign dependence and an economic downturn. Once the dictatorship was overcome, the different governments in power applied different economic policies to rectify the situation, but it did not improve. In addition, the country had to face two rebel groups, which caused fear among citizens. And during the 90's, Peru went from inflation to hyperinflation, starting its worst economic crisis. For this reason, it was forced to set structural and stabilization changes, embarking on a new path to growth while overthrowing the terrorist groups.

Since 2000, Peru has shown stability in its economy, undertaking productive improvement, with sustainable growth and attracting foreign investment. In turn, great efforts were made in terms of education, public health, improvement of infrastructure, diversification of productive sectors, and proper marketing management with the Peru brand.

This growth has brought greater welfare for the Peruvian population, reducing poverty, improving human capital, and reducing social inequalities. Although there are still limiting factors such as the geography, climate, communications network and investment in R&D.

The integration of the Peruvian economy in the world is improving substantially day by day. And, with greater involvement of private investment, it can increase and improve its growth rate.

ÍNDICE

Resumen	02
----------------	----

ANÁLISIS Y OPINIÓN

1. Presentación	06
2. Antecedentes históricos y políticas económicas	08
2.1. El Perú antes de 1968	08
2.2. Gobierno militar	10
2.3. Crisis de la década de los ochenta	13
2.3.1. Programa ortodoxo 1980-1985	13
2.3.2. Programa heterodoxo 1985-1990	15
2.4. Terapia de Choque 1990-2000	18
2.4.1. Reforma comercial	18
2.4.2. Reforma financiera	18
2.4.3. Reforma laboral	18
2.4.4. Reforma del estado	19
3. Economía peruana actual	21
3.1. evolución económica	21
3.2. descomposición del PIB	22
3.2.1. PIB por la vía de la demanda agregadas	22
3.2.2. PIB por la vía de la oferta	25
3.3. Comercio exterior	28
3.3.1. evolución de las exportaciones e importaciones	28
3.3.2. la balanza de pagos	29
3.4. la inversión extranjera	29
3.4.1. incentivos para los inversionistas	30
3.4.2. inversiones por actividad económica	31
3.5. recursos humanos	33
3.5.1. densidad poblacional	33
3.5.2. pirámide poblacional	34
3.5.3. población en edad de trabajar y la población económicamente activa	34

4. factores limitativos de crecimiento	36
4.1. orografía peruana	36
4.2. la pobreza	37
4.2.1. la pobreza monetaria	37
4.2.2. la pobreza extrema	39
4.2.3. propuestas de mejora del estado	39
4.3. ingreso medio y calidad del empleo	41
4.3.1. remuneración mínima vital	41
4.3.2. procedencia de los ingresos	42
4.3.3. diferenciación de los ingresos	43
4.4. la productividad total de los factores	43
5. Conclusión final	45
 BIBLIOGRAFÍA	 47
 ANEXOS	 50
 Gráficos	 53
Banco de datos	55
Mapas	60

1. PRESENTACIÓN

La historia de Perú relata una inadecuada gestión política, afectando directamente a su crecimiento, sufriendo varias crisis económicas. Desde los años 50's hasta los 70's su economía se basaba en políticas de industrialización, mediante la explotación y exportación de recursos naturales¹. Sin verlo, en los 80's se había sumado a la “década perdida de América Latina”, donde su economía se estancó, la inflación alcanzó los 3398.68%. Perú se encontraba en una situación caótica, agravado por los problemas sociales con los grupos subversivos, tuvieron la necesidad de aplicar unos cambios de estabilización y ajustes estructurales. Es así que, en los años 90's se produce el “FujiSchock”, esta vez la inflación paso a hiperinflación, alcanzando los 7481.66%, se devaluó la moneda en un 227% y los precios en alimentos básicos sufrió grandes aumentos².

Desde entonces, Perú ha emprendido unas mejoras en su crecimiento económico y se considera que a partir del 2000 ha conseguido una estabilización económica, que como resultado ha dado una mayor confianza en los mercados internacionales. Actualmente es la quinta economía de Latinoamérica y se prevé que este crecimiento continúe durante el 2015 oscilando entre 4%-6%³, el último dato registrado del PIB durante este segundo trimestre fue un aumento del 3% sobre su equivalente en el año anterior⁴.

La finalidad de este trabajo es analizar la evolución de la economía peruana a partir del gobierno militar de los setenta, para entender así los problemas a los que tuvo que enfrentarse en la década de los ochenta y noventa, que cambios estructurales llevo a cabo para poder superar los problemas de hiperinflación, el estancamiento económico, además de sus problemas sociales. De esta manera se conseguirá entender el éxito de su crecimiento actual y que factores le impiden que su crecimiento no sea mayor. Para su mejor entendimiento se explicará este análisis en cinco capítulos:

Primero se empezará por estudiar su historia político social, para situarnos en que momento de la historia surge el estancamiento económico hasta llegar a conocer los cambios que tuvo que realizar para sanear la crisis económica en la que se encontraba.

En segundo lugar se realizara un estudio sobre sus datos actuales de crecimiento, que nos permitirán conocer el crecimiento progresivo en estos últimos quince años.

¹ Productos tradicionales: mineros, agrícolas y pesquero.

² Véase: El expediente Fujimori: El Perú y su presidente.

³ Véase: Banco Mundial: América latina y el Caribe, panorama general

⁴ Véase: INEI, Comportamiento de la economía peruana en el 2015.

En tercer lugar se dará paso a sus factores limitativos de crecimiento, como lo son su variada y compleja geografía, climatología, demografía, la participación del gobierno como institución pública en cuanto a gasto público y que métodos aplica para incentivar la inversión privada.

Por último, se dará paso a una conclusión final, a modo de resumir la información estudiada, bajo una opinión personal.

2. ANTECEDENTES HISTÓRICOS Y POLÍTICAS ECONÓMICAS

En este acápite se pretende conocer la historia de Perú desde su periodo autóctono, pasando por la etapa de la colonización Española hasta convertirse en una república, para centrarnos más adelante en los cambios producidos en sus políticas económicas a partir de 1968, etapa en la que el país entra en dictadura y da comienzo su estancamiento económico además de producirse graves problemas sociales debidos a la desigualdad ciudadana, finalizada la dictadura en 1980, vienen diferentes gobiernos con la intención de remontar la economía peruana y erradicar los problemas sociales, pero en 1990 se ven hundidos en una gran crisis económica, a partir de esta década se llevan a cabo unos cambios estructurales y de estabilización, permitiendo a Perú superar sus problemas sociales y económicas, generando un mayor crecimiento del país a partir del 2000.

2.1. EL PERÚ ANTES DE 1968

Los primeros peruanos fueron nómades, cazadores y recolectores que por necesidades de alimentación y vivienda descubrieron la agricultura y la ganadería (la que paso a ser se economía principal mediante el trueque), viviendo así en comunidades dando paso a grandes civilizaciones, pero a finales del siglo XIV surge el desarrollo de la más grande e importante civilización de américa del sur, El Imperio de Los Incas, su pico de expansión cubría desde los actuales territorios de Ecuador hasta Argentina, resultado de su tremenda organización y capacidad de aprender todo lo que sus predecesores habían desarrollado, además crearon “La mita⁵” como parte de su motor de producción.

Cuando el imperio Inca alcanzo la cúspide de su desarrollo, Cristóbal Colon descubre las Américas. En 1531 al Perú llego Francisco Pizarro con 180 hombres en nombre del Rey de España, quienes conquistaron el Imperio de los Incas, y aunque estos podrían haber resistido más, la ignorancia jugo en su contra, vieron en los españoles una esperanza de liberación y es así como ellos mismos ayudaron en contra de las tropas de Atahualpa. El imperio Inca cae, con la captura del Inca Atahualpa en 1532. El primer Virreinato del Perú surge diez años después, etapa conocida como “La Dependencia” debido a que los indígenas fueron esclavizados y sometidos a trabajos extremos, se establece una nueva base económica comercializando con España.

⁵ Servicio gratuito y organizado por parte de la población al Estado para trabajar las tierras, logrando así mantener sus caminos y graneros en buenas condiciones.

En el siglo XVIII surge la primera rebelión contra la corona española, sin embargo, Perú tuvo que esperar a que José de San Martín declarase la independencia del Perú el 28 de julio de 1821 y no fue hasta que Simón Bolívar ganase la última batalla por la independencia en 1824 para poder considerarse un país libre y soberano, como consecuencia se abolieron tanto la contribución indígena como la esclavitud de los negros.

A partir de 1845 nacen las primeras exportaciones del Perú con Estados Unidos y Europa, llegando a exportar más de 100,000 toneladas al año de guano, y para que sus niveles de crecimiento aumentaran, Perú establece un gobierno federal con Bolivia, logrando exportar además de guano, el salitre, otro tipo de fertilizante. Chile al no poseer estos productos y no crecer con la misma rapidez, declaró la guerra a Perú y Bolivia en 1879, conocida como la Guerra del Pacífico, finalizando con la derrota de Perú y Bolivia en 1833 cediendo territorios a Chile, entorpeciendo así el crecimiento de Perú.

Años más tarde surge la etapa de la “República Aristocrática” (1895-1919), época donde el control era establecido por los Oligarcas, quienes dominaban la vida política y económica del país, se centraron en la exportación de nuevos recursos, como el petróleo, azúcar, lana y caucho, con la intención de generar un mayor crecimiento mediante la exportación de estos productos, el país comenzaba a verse comunicado por sus primeros ferrocarriles, para así acelerar el proceso. Aunque este crecimiento no se repartía de forma igualitaria, los indígenas campesinos seguían en una condición inferior frente a estos, trabajando para estos.



Imagen 1.1: Oligarquía peruana, las cuarenta familias (1895-1919)

Fuente: Urbano Perú-El legado del civilismo, discriminación social y racial.

A principios del siglo XX el mercado exportador de Perú se ve afectado con el estallido de la Segunda Guerra mundial, así como sus importaciones, Alemania sufría el bloqueo comercial por parte de Gran Bretaña y la mayor parte de la maquinaria utilizada en Perú era de origen Alemán, lo cual imposibilitaba la adquisición de repuestos o nuevas máquinas. Los créditos a los acreedores externos se vieron obstaculizados al igual que las vías de comunicación por mar. Aunque no todo fue negativo, aumentaron las exportaciones de cobre de Perú, muy útil como material bélico, estrechando los vínculos comerciales con Estados Unidos. Pasada la guerra, a partir de 1945, las ideas democráticas de Perú se fortalecen con políticas de izquierda, se rompen los vínculos con Estados Unidos, llevando a que la economía peruana fracase, con un crecimiento de su inflación, incrementándose la insatisfacción social y represión ante la libertad de expresión mediante la prensa, todo esto condujo al país a un golpe militar.

2.2. GOBIERNO MILITAR (1968-1980)

Primera Fase del Gobierno Revolucionario de las Fuerzas Armadas. El 3 de octubre de 1968 se dio golpe de estado contra el gobierno democrático de Fernando Belaunde Terry, quien tuvo que ser deportado a Argentina por la presión ejercida, revolución liderada por el General Juan Velasco Alvarado, proponía cambios sociales, políticos y económicos vendiéndose como un gobierno revolucionario, pero sin medidas económicas ni sociales, lo que provoco una grave crisis al país, sus reformas fueron las siguientes:

En primer lugar, nacionalizó la Banca Nacional, bajo el concepto de que el 75% de las acciones debían estar en manos de los peruanos. Segundo, nacionalizó los recursos mineros del país, de los que surgieron PETROPERÚ, CENTROMINPERÚ, HIERRO PERÚ, y SIDERPERÚ⁶, expropiando los yacimiento petrolíferos de Talara y las explotaciones mineras de Cerro de Pasco y Marcona, también aplico subsidios a la gasolina. Tercero y más importante, dicto el decreto ley 17716 de la reforma agraria, con el objetivo de poner fin a la oligarquía, expropiando las tierras a los campesinos, afectando a los latifundios de la sierra y a la agroindustria costera, lo que ocasiono un colapso en la industria azucarera, pilar de la economía en aquella época. Cuarto, oriento la industria pesquera hacia el consumo humano lo que mejoro la alimentación de la población, alimento del que no disponían en los andes peruanos, pero esto llevo un

⁶ PETROPERÚ (Petróleos del Perú), CENTROMIN PERÚ (encargada de la actividad minera metalúrgica de la zona central del Perú), HIERRO PERÚ (para Marcona) y SIDER PERÚ (para la siderúrgica de Chimbote).

retraso en las exportaciones de harina y aceite de pescado, entonces la primera del mundo. Quinto, se hizo con el control de las telecomunicaciones, limitando la libertad de prensa confiscando los periódicos del país. Sexto, se hizo con el mejor equipamiento militar el más moderno adquirido de Rusia, para controlar las movilizaciones sociales, convirtiéndose en el gobierno más temido. Séptimo, rompió su relación con estados unidos, aliándose con países socialistas como Cuba.

Segunda Fase del Gobierno Revolucionario de las Fuerzas Armadas. Velasco fue destituido por un incruento golpe de estado por su ministro de economía Francisco Morales Bermúdez, motivado por las desviaciones que sufría el proceso revolucionario, aunque este quería continuar con el proceso revolucionario, la economía ya no podía permitir más experimentos revolucionarios, intento promover la inversión privada para así atraer a la inversión extranjera, suspendió los subsidios, la moneda había sufrido una fuerte devolución a mediados del 76, los ciudadanos manifestaban su malestar social mediante huelgas así que este impuso el “toque de queda⁷”. Sin el apoyo de los ciudadanos el gobierno convoco a elecciones generales, según ellos no solo por la presión del pueblo sino porque ya tenía planeado poner fin al gobierno revolucionario, volviendo a recuperar la presidencia el 18 de mayo de 1980 Fernando Belaunde Terry.



Imagen 2.1: 3 de octubre de 1968, el General Juan Velasco Alvarado derroca al Pdte. Belaunde cerrando el Palacio del Congreso.

Fuente: El comercio-Golpe de estado de 1968.

⁷ Se dio en julio de 1976, los ciudadanos debían recogerse en sus domicilios antes de las once de la noche.

Según el informe del Instituto Peruano de Economía que propuso en el 2009 sobre las consecuencias de la revolución, nos dice que estas reformas demagógicas, llevaron a que el gasto del Estado peruano se disparará ya que las empresas publicas habían aumentado y por tanto los costes con pérdidas de US\$ 2,481 millones, el déficit fiscal se encontraba en -6.1% del PIB, como parte del crecimiento de empresas estatales, se incrementó los empleos públicos en un 83%, pero con ellos aumentó la corrupción que produjo enormes pérdidas.

La deuda pública paso del 15% al 48% del PBI, del cual el 25% de la deuda externa se destinó a gasto militar, se incrementando la base monetaria, pasando de 14.2 millones de soles en 1968 a 304.2 millones de soles a finales de 1975 y se negó a devaluar la moneda cuando era necesario, al final de su gobierno el tipo de cambio era de 288.85 soles por dólar⁸, la inflación de disparo, pasando de un 9.8% en el primer año de gobierno hasta alcanzar los 73.9% en el 78.

Al término del gobierno revolucionario el BCRP⁹ no contaba con reservas, el saldo de estas era negativo alcanzado alrededor de los US \$-600 millones, el PIB cada vez era menor cayendo hasta el 2.4% en el 78, hundiéndose en la miseria al país, con la reforma agraria se creó la informalidad, y el que entonces era el motor económico llevo a que Perú, un país exportador pasara a ser un dependiente de alimentos, no tenía para satisfacer su propia demanda interna, aumento el desempleo y por tanto el subempleo, la capacidad de gasto del consumidor se deterioró y por tanto también la productividad.

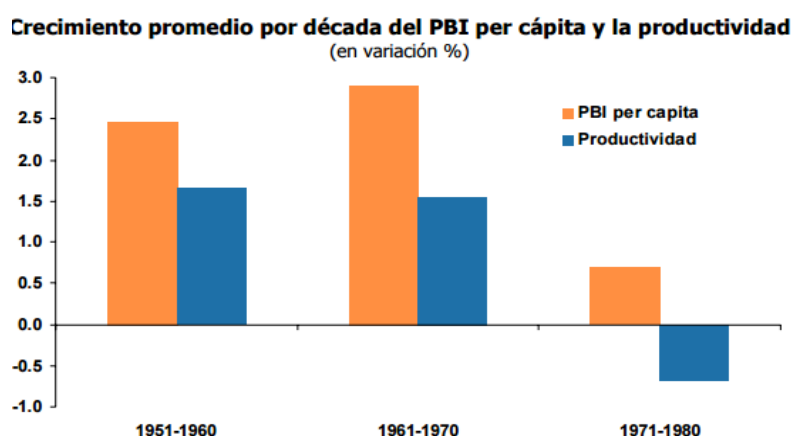


Gráfico 2.1: disminución del PBI pc y de la productividad.

Fuente: Informe del Instituto Peruano de Economía – Consecuencias económicas de la “revolución” en los 70.

⁸ En 1968 el tipo de cambio era de 38.70 s/\$, en 1975 alcanzó los 40,37 s/\$, hasta colapsar en 1980, véase: INEI-tabla tipo de cambio.

⁹ BCRP (Banco Central de Reservas del Perú).

Es así como se produjo el deterioro económico de Perú, llevando a más de la mitad de los peruanos a una pobreza, de los cuales a día de hoy aún no han conseguido superar.

2.3. CRISIS DE LA DECADA DE LOS OCHENTA

En la historia económica de Perú hasta entonces ya era bastante incierta, desestabilizando su economía, con la intención de reducir el impacto que dejó la etapa de la dictadura, encontramos que se aplicaron dos tipos de programas, los ortodoxos y heterodoxos con gobiernos claramente diferentes entre sí.

2.3.1. Programa ortodoxo (1980-1985)

Belaunde Terry, tuvo que asumir los problemas que dejó los doce años de dictadura, no solo tenía que enfrentarse a la inflación elevada, la recesión y el desempleo sino además a un Estado desarticulado, por tanto la primera medida que toma es la de promulgar una nueva constitución, en segundo lugar, devolvió a los legítimos propietarios los medios de prensa confiscados por Velasco.

Como si no tuviera ya problemas, la desigualdad social seguía existiendo, motivado así el enfurecimiento de la población más pobre y marginada, nace en la ciudad de Ayacucho una pequeña minoría llamado Partido Comunista Peruano por el Sendero Luminoso (SL), el cual condenaba el abandono de la revolución por la fase democrática y decide emprender la lucha armada contra el estado peruano. Las primeras acciones son ignoradas y en 1981 las olas de atentados se intensifican, el gobierno intenta reestablecer el orden desplazando a los miembros antisubversivos de la guardia civil hasta Ayacucho, pero en 1982 el gobierno se ve obligado a declarar el estado de emergencia en todo el país, la policía no estaba preparada para enfrentar esta amenaza por lo que el gobierno encomendó a las fuerzas armadas el restablecimiento y mantenimiento del orden en las zonas afectadas. Durante estos cinco años, la violencia terrorista causó 205 bajas a las fuerzas del orden y sacrificó más de 2.600 civiles, además de causar cuantiosas pérdidas materiales. Belaunde alentó siempre a la población y a la fuerza pública en el cumplimiento de la difícil misión de mantener el orden y hacer respetar la ley. Pero en medio de esta sacrificada labor no faltaron los

excesos de la fuerza pública en la tarea de la represión, hechos de violencia deplorables en Ayacucho, más adelante tuvieron sus correspondientes acciones ante la justicia¹⁰.

Otro conflicto social que también tuvo que enfrentar fueron los problemas de invasión territorial con Ecuador, y por los sucesos políticos en Cuba, tuvo que acoger a 742 refugiados de cubanos. Además en el 83 se produce una serie de desastres naturales, que dificultaron aún más la producción y la infraestructura¹¹.

Para hacer frente a este crudo horizonte tuvo que adoptar una serie de medidas ortodoxas, disminuyendo el gasto público, e incrementar los ingresos fiscales a través de la reactivación productiva y la reducción gradual de la inflación. Sin embargo la caída de los precios internacionales y la disminución de exportaciones hicieron más difícil la tarea. Hubo una mejora en las finanzas públicas. Promovió la construcción de 6,500 colegios reduciendo los niveles de analfabetismo en un 55%.

Para incentivar el mercado interno y eliminar los niveles de pobreza, dispuso de medidas que pudieran disminuir ese déficit, pensando principalmente en las familias de modesta condición. Se estableció la hipoteca social que permitió dirigir los recursos de las mutuales y el Banco Central Hipotecario hacia la construcción de viviendas; se creó el Banco de Materiales para otorgar créditos a familias de escasos recursos para la construcción de sus viviendas y se puso en marcha el Plan Nacional de Vivienda.

Se esforzó por organizar una infraestructura capaz de apoyar las manufacturas nacionales en los mercados mundiales. Uno de los principales instrumentos utilizados para tal fin fue el Fondo de Promoción de Exportaciones¹², con la intención de poner fin a la centralización dicto la Ley de Bases de la Regionalización¹³, aprobada por el Senado de la República en 1984, para ello se crearon las Corporaciones Departamentales de Desarrollo (CORDES)¹⁴. Todas estas medidas permitieron iniciar el apoyo a la productividad nacional.

¹⁰ La Masacre de Uchuracay, donde nueve periodistas y la masacre de Putis, donde cerca de doscientos civiles fueron masacrados por una unidad del ejército al ser confundidos también con militantes de Sendero y enterrados en un conjunto de fosas comunes clandestinas.

¹¹ El fenómeno del Niño, generando inundaciones en el norte, huaycos en el centro y sequías en el sur.

¹² Institución que amplió y diversificó la estructura exportadora del país.

¹³ Otorgaba a los gobiernos regionales competencias para conducir el desarrollo económico, social y cultural de sus respectivas jurisdicciones, con atribuciones para administrar sus servicios públicos, manejar sus bienes y rentas, ejecutar obras públicas en general.

¹⁴ Organismos transitorios, especializados en el manejo de la inversión pública de carácter departamental. Las CORDES formaron parte de un proceso que debía culminar con la instalación de los gobiernos regionales.

Pero los desequilibrios eran tan grandes que aún era necesario tomar medidas severas. En 1983 el PIB cayó más que con el gobierno anterior, un -10.41%, intentando remontar a finales de su gobierno, hacia 1984 aumentando en un 3.61% como consecuencia de sus medidas de urgencia, se redujo la tasa de inflación, pasando a ser de 111.15% en 1983 hasta 110.21% en 1984, pero al final de su gobierno la inflación alcanzó los 163.40%, esta realidad llevo a que la inversión privada finalmente disminuyera, y se emprendiera una fuga de capitales del país.

2.3.2. Programa heterodoxo (1985-1990)

Aquel que pensó que Perú no podría haberse visto en una situación peor, se equivocó, llego al poder en 1985 Alan García Pérez, gobierno que se caracterizó por generar la peor crisis económica de la historia del Perú. Como se ha relatado anteriormente, el panorama con el que se encontró, herencia de los antiguos gobiernos, no era fácil de llevar. Este a diferencia de Belaunde, opta por otro tipo de estrategia, aplicando políticas heterodoxas, rompiendo con el modelo del FMI.

García trazó un plan, reorientar los programas públicos hacia el crecimiento agrícola y así reducir la pobreza rural, buscando descentralizar la actividad económica que se encontraba concentrada en Lima. Consintió el empleo bajo la informalidad laboral, una estrategia con entendimiento de las empresas privadas, para así evitar conflictos perjudiciales. Por tanto los problemas en la balanza de pagos iban a ser respondidos tanto por la reestructuración de la producción, reduciendo así la dependencia en las importaciones y aumentando las exportaciones a largo plazo. Con el fin de detener la inflación, tomo las siguientes medidas:

Mediante la subida de precios y salarios, y al mismo tiempo con una reducción en los intereses indirectos, se intentó elevar el nivel de vida, aumentar el consumo y por tanto la productividad. Para contrarrestar los efectos del aumento de los salarios, los costos financieros del sector empresarial fueron cortados por la intervención con el fin de reducir y controlar los tipos de interés.

Como suele pasar con este tipo de programas, al principio funcionó, los dos primeros años se notó un progreso, el PIB subió un 9,43% en 1986 y un 9,73% en 1987. La producción manufacturera y la construcción aumentaron en más de una cuarta parte en estos dos años. Una sorpresa aún mayor fue que la producción agrícola per cápita, subió en contra de su tendencia a la baja. Y la tasa de inflación bajó de 163% en 1985 a 77.92% en 1986, a pesar de que subió nuevamente hasta un 85.82% en 1987. En

respuesta a las condiciones de mercado más fuerte, la inversión fija privada aumentó en un 24 por ciento en 1986, y la fuga de capitales se redujo.

Al final de los ochenta todo cambiaria, debido al tipo de cambio fijo que impuso el gobierno frente al dólar, esto generó una devaluación elevado de la moneda. Frente a las políticas de control de precios, los precios se incrementaron exageradamente, cada mes subían un 20, 30 o 40%, lo que el 1 de julio de 1985 costaba un sol, terminó contando más de 20,000 en julio de 1990, para relajar la situación con los más afectados, los pobres, el gobierno se encargó de subvencionar productos de primera necesidad, ya que las familias no disponían de harina para la elaboración del pan y sin abastecimientos de combustibles, entre otros productos.

Llevo a cabo una polémica decisión, aprobó la ley de “Estatización de la Banca”, la cual ocasiona la protesta de los financistas y banqueros, esta consistía en dotar al gobierno con el control absoluto de los bancos, lo que le permitió aplicar una nueva moneda, pasando del sol al inti, ajustando el tipo de cambio para minimizar los efectos negativos sobre las exportaciones, deteniendo la devaluación para contener la inflación. Una vez establecido el inti, se toma la libertad de dejar de pagar la deuda externa en una cuantía que superaba en más del 10% del valor anual de las exportaciones, decisión que le costó mucho a Perú, ya que los intereses de la deuda se multiplicaban. El país fue declarado “inelegible” para percibir préstamos en el futuro, esto creo desconfianza en los mercados, extinguiéndose la inversión extranjera.

Con la fuga de inversiones se generó la paralización del mercado, la productividad peruana estaba estancada, y ante la carencia de productos básicos, tenían la necesidad de importar, siendo una etapa en la que importaban más de lo que exportaban.

Este malestar en la economía, caló más hondo en la población pobre, lo que provocó un incremento en las desigualdades sociales, es así que los grupos terroristas, apoyados en estos, manifestaron de una forma más drástica y dura, su oposición contra el sistema de gobierno, ahora el terrorismo era un mal mayor. El país empezó a sufrir una violencia social desmesurada, debilitando al gobierno de García, produciéndose los “apagones¹⁵”, personajes dirigentes sufrían constantes ataques, coches bombas en el corazón financiero de Lima y centros comerciales, hiriendo a personas inocentes.

Alan García ante su falta de control sobre los grupos subversivos, tomo como medida, la entrega de armamentos a las poblaciones más afectadas, donde se

¹⁵ Sendero Luminoso empezó a derribar torres de energía eléctrica, dejando a Lima y las ciudades del litoral sin luz.

concentraban los grupos terroristas, para su autodefensa, exponiéndolos a la muerte, no encontró una solución mejor, el Perú estaba en una situación de caos.



Imagen 2.2.1.: 1989, el gobierno declara la caza contra los terroristas, suministra a los comuneros ayacuchanos con armamentos para su autodefensa.

Fuente: Arqueohistoria-Terrorismo en el Perú.

Al final de su gobierno, disponía de menos ingresos, debido a las reducciones de impuestos que aplicó para mantener el bajo coste empresarial, el déficit fiscal se encontraba en más del 11% del PIB, la inflación se elevó hasta 7481.66%, declarándose una hiperinflación. Las reservas del país estaban en número rojos, por debajo de los 300 millones de dólares y el PIB en 1989 cayó hasta los 12.39%. El salario mínimo en términos reales para el trabajo urbano cayó un 61 por ciento entre 1987 y 1989, y el promedio de los salarios reales en la industria manufacturera cayó 59 por ciento.

La inversión privada caía gravemente, ante el creciente déficit exterior, el país se encontraba en una excesiva morosidad, la deuda externa alcanzó los 194.40% del PIB, esto llevo al país a su aislamiento en la comunidad financiera internacional.

2.4. TERAPIA DE CHOQUE (1990-2000)

Debido a la aplicación de los programas heterodoxos del gobierno de Alan García, la economía peruana se encontraba gravemente deteriorada. Para salir de esta crisis, el Perú exigía un cambio, entrando como presidente en 1990, Alberto Fujimori, el cual reactivó la economía y reinsertó al país en la comunidad internacional, bajo el marco conceptual del FMI y el Banco Mundial, es decir, aplicó un programa ortodoxo.

Diez días después de asumir la presidencia, pone en marcha su programa de estabilización, al cual los peruanos lo recuerdan como el “FujiShock”, alguna de esas medidas fueron tales como, el incremento en los precios de los bienes y servicios de las empresas públicas, con el fin de incrementar la entrada de impuestos, suprimió las subvenciones de bienes y servicios públicos, eliminó la indexación salarial de los empleados públicos, eliminó el control sobre las tasas de interés y las importaciones.

Estas medidas implicaron un programa de ajustes para reducir las distorsiones que impedían el crecimiento económico, tanto el programa de estabilización como los ajustes estructurales se llevaron conjuntamente en agosto de 1990, ya que no se podía estabilizar la economía sin eliminar las distorsiones. Las principales reformas fueron:

2.4.1. La reforma comercial

Se pretendía incrementar la competencia de los bienes transables, facilitando una asignación de recursos más eficientes en función de los precios internacionales y a corto plazo se necesitaba poner un límite a los precios domésticos para reforzar el proceso de desinflación. Para conseguir esto, redujeron las tasas arancelarias, dejándolas en 15% y 25%, se eliminaron los controles y monopolios de exportación así como instrumentos de promoción de exportaciones.

2.4.2. La reforma financiera

Para poder eliminar la represión financiera, reducir los costos de transacciones en las operaciones financieras y poder desarrollar el mercado de capitales adecuadamente, eliminaron la ley de Estatización de la Banca, dictando una nueva ley dirigida a las instituciones financieras, de seguros y reaseguros, otorgándoles la liberalización del mercado.

2.4.3. La reforma laboral

Se trataba de conseguir la flexibilización de la libre entrada y salida del empleo, así como reducir los costes salariales. Y esto lo consiguieron con la eliminación de la estabilidad laboral, surgieron los contratos temporales, se facilitó procedimientos para la reducción de personal de manera rápida y económica, además, se eliminó la

obligatoriedad del salario mínimo legal, se limitó el derecho de huelga y libertad sindical. Por último se ordenó la transferencia con efecto cancelatorio de las CTS¹⁶ al sistema financiero.

2.4.4. La reforma del Estado

Se buscaba reducir el tamaño del Estado, así como la intervención de este en el mercado, para esto, se privatizó las empresas públicas, se disolvieron diversas instituciones públicas y se creó la institución de FONCODES¹⁷.

Estas reformas se aplicaron sin anestesia, la población se encontró con que no había subsidios, los precios encarecían y sus salarios caían, sin programas sociales suficientes para paliar el alza, de un día a otro, los peruanos se encontraron con un puñado de billetes que no valían nada en sus bolsillos.

La población pasó a financiar de manera obligatoria al gobierno fujimorista, las grandes empresas se beneficiaban, disponían de mano de obra barata con la reforma laboral. Pero esto permitió el control de la inflación, siendo en 1991 de 409.53% e incluso en el 1992 solo llegó a los 73.53% y entonces el PIB empezó a reflejar tasas de crecimiento, del año 1990 a 1991 pasó de un dato negativo del -4.98% a crecer hasta un 2.22%.

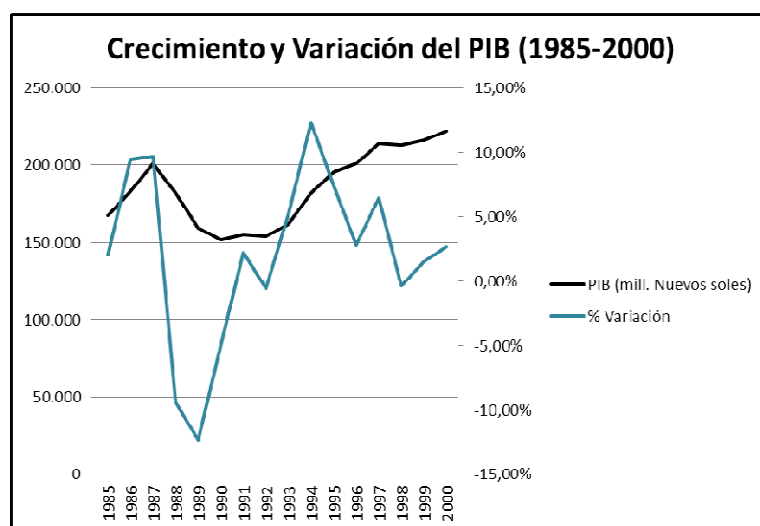


Gráfico 2.4.1.: PIB 1985-2000

Elaboración propia, de acuerdo a los datos del INEI – PIB según sectores económicos (1950-2013 a precios constantes de 2007).

¹⁶ CTS: Compensación por Tiempo de Servicio, se explica en el acápite 4.

¹⁷ FONCODES: Fondo de Cooperación para el Desarrollo Social, institución concentrada en proyectos de carácter social.

Para que estas reformas cobraran sentido, fue necesario que Perú estrechara nuevamente su relación con el FMI, abonándole los intereses pendientes de pago desde 1984, resolver los atrasos con el Banco Mundial y el Banco Interamericano de Desarrollo, además de solicitar al Club de París la condonación de una parte significativa de la deuda. Tras años de negociación, en 1996 se llegó a un acuerdo definitivo sobre la reestructuración de la deuda, es así que en marzo de 1997, Perú se reinserto nuevamente en la comunidad financiera internacional.

Por otro lado, durante su gobierno se dio fin a los grupos subversivos (1992), relajando la violencia social y la seguridad ciudadana. A raíz de esto, al final de su mandato, se le acusaba de aprobar el uso de escuadrones de la muerte para matar presuntos militantes de Sendero Luminoso como de la compra de líneas editoriales para garantizar su fidelidad y la mejora de su imagen política. Tras estos y más escándalos de corrupción, el presidente Alberto Fujimori renunció en el año 2000 vía fax desde Japón a la presidencia de Perú.

Este gobierno, a pesar de ser recordado en la historia de Perú como el más corrupto y el más agresivo en cuanto a políticas económicas, fue el que dio comienzo a una estabilidad en la economía peruana, aprendieron la lección de los grandes efectos negativos que tiene la hiperinflación. Hoy en Perú pueden decir que, tienen bajo control la inflación del país, y frente a una economía mundial en expansión, han empezado a aparecer resultados positivos apoyados por la coyuntura internacional, pero también por un ordenamiento en las cuentas internas, generando una mayor confianza en los inversores.

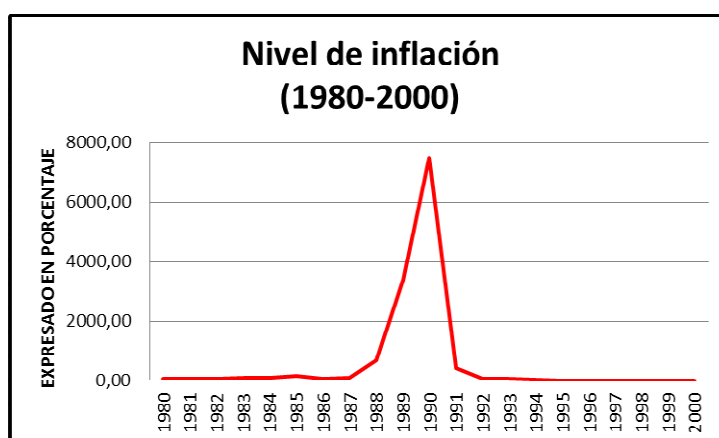


Gráfico 2.4.1.: Niveles de inflación 1980-2000

Elaboración propia, de acuerdo a los datos del Banco Mundial.

3. CONOMIA PERUANA ACTUAL

A día de hoy, Perú se mantiene bajo los programas ortodoxas, intentando mantener que la economía siga el ritmo del mercado y no se vea tan condicionada por las políticas del Estado. Según el Banco Mundial, Perú se ha convertido en la quinta economía de Latinoamérica¹⁸.

Conseguida ya una situación estable, el país ofrecía un contexto adecuado para iniciar el crecimiento, apoyado de la confianza en los mercados internacionales. Por tanto en este acápite se pretende conocer cómo se produce dicho crecimiento económico, estudiando tanto la composición del PIB por el lado de la demanda como por el de la oferta, y así comprender que factores que lo hacen posible, para más adelante explicar aquellas variables que limitan este crecimiento.

3.1. EVOLUCIÓN ECONÓMICA

“El PIB es la macromagnitud económica más relevante para determinar la capacidad productiva de una economía” (Alonso, J.A., 2011).

Desde el año 2000 hasta los datos facilitados por el INEI de 2013, Perú ha crecido a una tasa promedio de 5.5%. Periodo de sostenido avance que como resultado, se ha traducido en una disminución de la pobreza, aumentando las clases medias gracias a la creación de empleo y una mejora en los ingresos de los hogares.

En el informe sobre la situación económica de Perú realizada por el BBVA Research, en agosto de 2015, llevan a cabo un análisis sobre el PIB potencial del país, evaluando el capital, el trabajo y la PTF¹⁹, en el que concluyen que más del 40% de esa tasa de crecimiento de 5.5% se produce gracias a la PTF de esos últimos trece años, el segundo papel relevante lo tuvo el capital, con una mayor inversión privada, gracias a la confianza internacional generada.

Sin embargo, desde el 2013, se empieza a notar un desaceleramiento en el crecimiento, explican que como consecuencia a una menor contribución de la PTF, con una disminución de entre 1 y 1.5%, pero en cambio el capital y el trabajo se mantenía estable. Esta pequeña diferencia tendría graves consecuencias sobre la reducción de la pobreza en el país, ya que a un ritmo de crecimiento menor, le costaría más años incrementar el ingreso real por habitante. Este tema será ampliado en el siguiente

¹⁸ Banco Mundial: América latina y el Caribe, panorama general.

¹⁹ PTF: Productividad Total de Factores, aspectos de avance tecnológico, innovación, desarrollo de las instituciones, etc.

acápíte, ya que se considera un fallo en las PTF, obstaculizando el crecimiento, es así que se lo considera un factor limitativo.

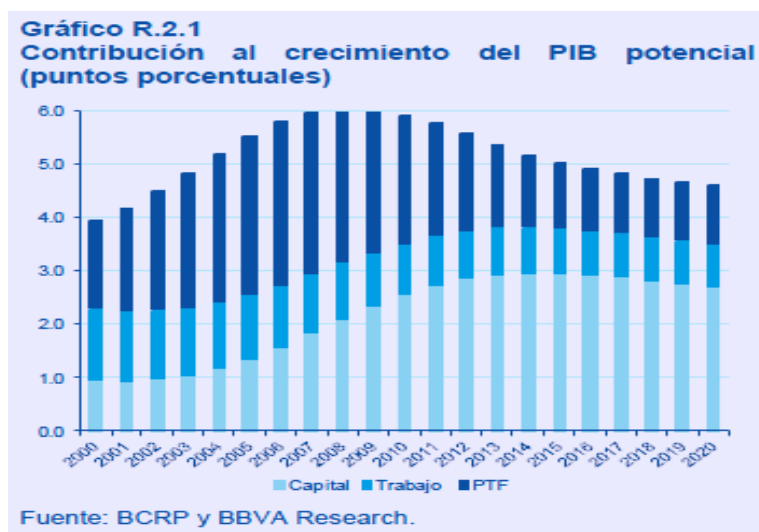


Gráfico 3.1.: PIB potencial

Fuente: Informe de BBVA Research, agosto 2015.

3.2. DESCOMPOSICIÓN DEL PIB²⁰

Bajo este concepto, se analizará el PIB de la economía peruana, en función de los datos facilitados por el INEI registrados en el 2013, además de analizar su último informe en cuanto al ejercicio actual²¹, donde se muestra que el crecimiento ha aumentado un 3%, respecto al año anterior.

3.2.1. PIB por la vía de la demanda agregada

Se forma a partir de la demanda interna y la demanda externa. La demanda interna se genera gracias al consumo fijo (CF, consumo privado de las familias más el gasto del gobierno) y a la formación bruta de capital fijo (FBC, la inversión). En cambio la demanda externa se debe a la participación de las exportaciones(X) e importaciones (M) del país.

$$PIB = CF + FBC + (X - M)$$

Tomando como ejemplo el PIB₁₃ de 456,103 millones de nuevos soles, desagregado según el tipo de gasto, obtenemos que:

$$PIB = (277,236 + 50,802) + 137,789 + (121,111 - 130,835)$$

²⁰ Véase: Alonso, J.A. (2011).

²¹ Véase: INEI, Comportamiento de la economía peruana (2ºtrim.2015.)

El 61% de la economía peruana se ve incrementada por el lado del consumo privado, este se da gracias a un mayor acceso al empleo y por tanto un aumento en sus ingresos en las familias peruana.

La inversión en capital fijo supone casi el 30% del PIB, generado gracias al aporte del sector de la construcción que requiere de una mejor maquinaria, pero parte de este aumento también es generado por el mayor consumo de vehículos en los últimos años en el país.

Se aprecia como en el 2013 se ha importado más de lo que se ha exportado, si vemos la variación antes de la crisis, encontraremos que esta situación era a la inversa, el principal motivo se debe a que después del 2008, los mercados se restringieron, disminuyendo las inversiones, sobre todo en el sector minero.



Gráfico 3.2.1.: Niveles de exportación e importación.

Elaboración propia, de acuerdo a los datos del INEI – PIB según tipo de gasto (1950-2013 a precios constantes de 2007).

Según el Dr. Jorge González Izquierdo, economista y político peruano además de haber estado al mando del Ministerio de Trabajo en 1996, indica que²², el principal problema de la economía peruana, se encuentra en la fuente de su crecimiento, lo cataloga como un crecimiento a corto plazo, ya que asegura la combinación perfecta para generar un mayor crecimiento sostenible en el tiempo, se encuentra en la mayor exportación e inversión.

²² Véase: Conferencia del IV Programa Internacional de Formación en excelencia gerencial.

Esta afirmación tiene su lógica, por parte de la población, aunque sus ingresos hayan aumentado, se están permitiendo un mayor gasto bajo el crédito (este aumentó un 20% en el 2013), la consecuencia será un mayor incremento en los precios, aumentando nuevamente la inflación. Además si la otra gran parte del consumo, es generado por el gobierno, el día que este vuelva a tener problemas como en décadas pasadas, su crecimiento se frenaría. Es necesario por tanto mejorar sus exportaciones, para tener más fuentes de ingresos en caso de que las cosas vayan a peor, al depender tanto de su consumo interno rápidamente puede caer en pérdidas.

Con la intención de conocer si lo sucedido en 2013 se mantiene, se va a analizar el segundo trimestre del 2015. Vemos como el PIB sigue creciendo, alcanzó el 3%, pero el panorama es más arriesgado, ya que se presenta una desaceleración en la inversión, las exportaciones y además en importaciones.

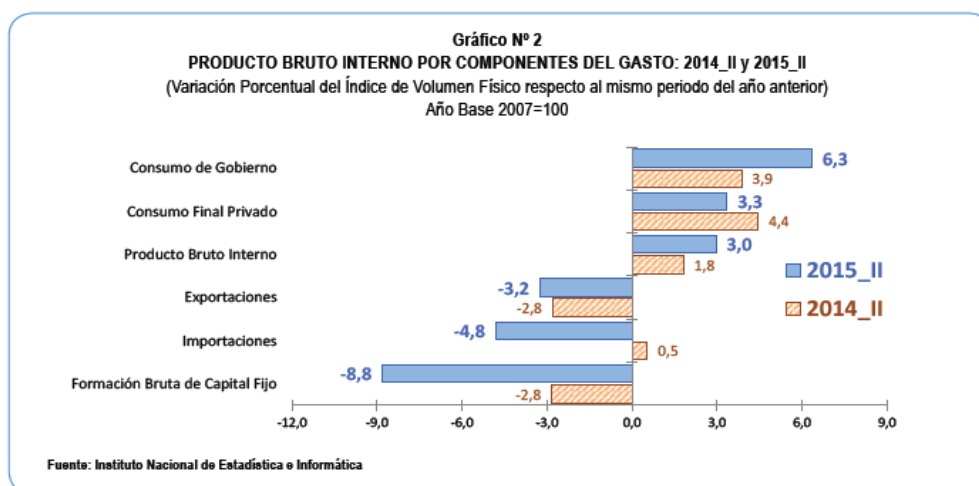


Gráfico 3.2.1. (2): Variación del PIB según el tipo de gasto 2014-2015.

Fuente: Informe del INEI – Comportamiento de la economía peruana (2ºtrim.2015.)

- *Consumo final privado:*

Este, a precios corrientes, representó el 64.2% del PIB, superior al 61% del 2013. Incrementándose en 3.3%, debido principalmente al aumento de empleo (0.4%) e ingresos (4.4%), contribuyendo al consumo de los hogares. El gasto que más aumento dentro de las familias peruanas fue el de los alimentos consumidos dentro del hogar con un 5,7%, pero a su vez también aumentaron los precios de estos en un 4.8%.

- *Consumo final del gobierno peruano:*

El gasto del gobierno, creció en 6.3%, motivados por un incremento en los costes de programas sociales²³, las remuneraciones y contribuciones a la seguridad social. Estos últimos se dan como consecuencia del incremento en los proyectos sociales, con la contratación de más personal para las instituciones educativas, de mantenimiento vial y atención en hospitalizaciones principalmente.

- *Capital fijo:*

Ha disminuido en 8,8% respecto al mismo período del año anterior. Esta disminución se explica por la contracción de la construcción en 8,7% y la adquisición de maquinaria y equipo que disminuyó en 8,9%²⁴.

La inversión pública ha disminuido por parte de los gobiernos regionales en 4.8% y la inversión privada se contrajo en 10,0%, este se debe principalmente a que la construcción de viviendas ha disminuido, así como la inversión en explotación minera e hidrocarburos.

- *Exportación:*

Este ha caído en 3.2%, debido a una reducción en las exportaciones de gasolina en 49.7% así como en las prendas de vestir y los mariscos congelados. No obstante ha presentado una mayor representatividad la exportación de harina de recursos hidrobiológicos en 69.3%, minerales como el plomo y el oro.

Sus principales mercados fueron, China, Estados Unidos, Suiza, Canadá, España y Corea del Sur.

- *Importación:*

La disminución de esta variable en 4.8%, se debe a la disminución de adquisición de máquinas para la industria, el petróleo en crudo también cayó con un 27.4% menos, pero ha aumentado las importaciones en generadores y transformadores eléctricos, ordenadores y equipos de comunicación.

3.2.2. PIB por la vía de la oferta

Se forma a partir de la suma de los valores añadidos de las diferentes actividades que desarrolla el país. Desde el año 2000 cuando Perú empieza a mejorar el desarrollo de sus sectores económicos, se consigue incrementar el PIB en un 105% en el año 2013. Las actividades que desarrolla la economía peruana son, la agricultura, pesca, minerales,

²³ de educación básica y formación universitaria de pre-grado (52.8%), mejorar la capacitación militar (23.6%), salud materno neonatal y programas de nutrición (16%).

²⁴ Sobre todo los de origen importado, que disminuyeron en 13,9%, principalmente por una menor adquisición de maquinaria para la industria (-19,8%) y los vehículos de transporte (-19,5%).

y la industria procesadora de los recursos que provienen de esas actividades, consideradas como el sector primario.

En el sector secundario, se encuentra la construcción y las manufacturas, con una alta participación. La actividad de la construcción, ha generado un avanzado crecimiento de 209%.

Crecimiento del PIB según su actividad económica			
Sector	2000	2013	% Variación
Agricultura	15.496	24.329	57%
Pesca	1.710	2.315	35%
Extracción de Petróleo y Minerales	29.440	55.026	87%
Manufactura	34.792	69.002	98%
Electricidad y Agua	3.750	7.811	108%
Construcción	10.169	31.392	209%
Comercio	22.173	49.995	125%
Servicios Gubernamentales	11.109	21.889	97%
Otros servicios	93.568	194.344	108%
PIB total	222.207	456.103	105%

Gráfico 3.1.2.: Crecimiento del PIB de 2000-2013

Elaboración propia, de acuerdo a los datos del INEI – PIB según actividad económica (1950-2013 a precios constantes de 2007).

En el porcentaje de participación dentro el PIB₁₃ de 456,103 millones de nuevos soles, encontramos con que el mayor aporte lo realizan Otros Servicios²⁵, que engloba servicios de transporte e informática en su mayoría, seguido de las explotaciones mineras y de petróleo. El que menos aportó, fue el sector de la pesca, debido a problemas climatológicos principalmente, recordemos que durante la Republica Aristocrática (1895-1919), Perú fue una potencia en harina y aceite de pescado

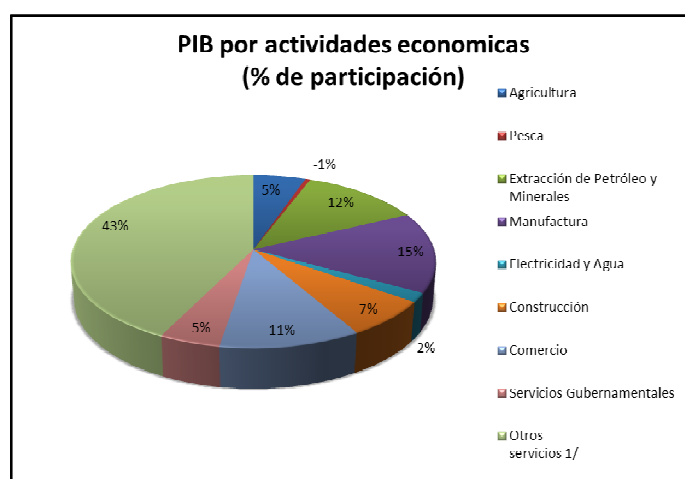


Gráfico 3.1.2. (2): Porcentaje de Participación de las actividades económicas en el PIB 2013

Elaboración propia, de acuerdo a los datos del INEI – PIB según actividad económica (1950-2013 a precios constantes de 2007).

²⁵ Véase: Anexo I

En el informe del segundo trimestre de 2015, el crecimiento del 3% del PIB se debe al resultado favorable de las actividades del sector primario, sobre todo, la agricultura, ganadería y las actividades pesqueras. Las agrícolas se han centrado más en las cosechas de arroz, maíz, espárragos y café, disminuyendo la producción de caña de azúcar y plátano

Por el lado de la minería, el avance se debe a los minerales metálicos y no tanto al petróleo en crudo, gas natural que mostraron una caída de hasta 14.4%

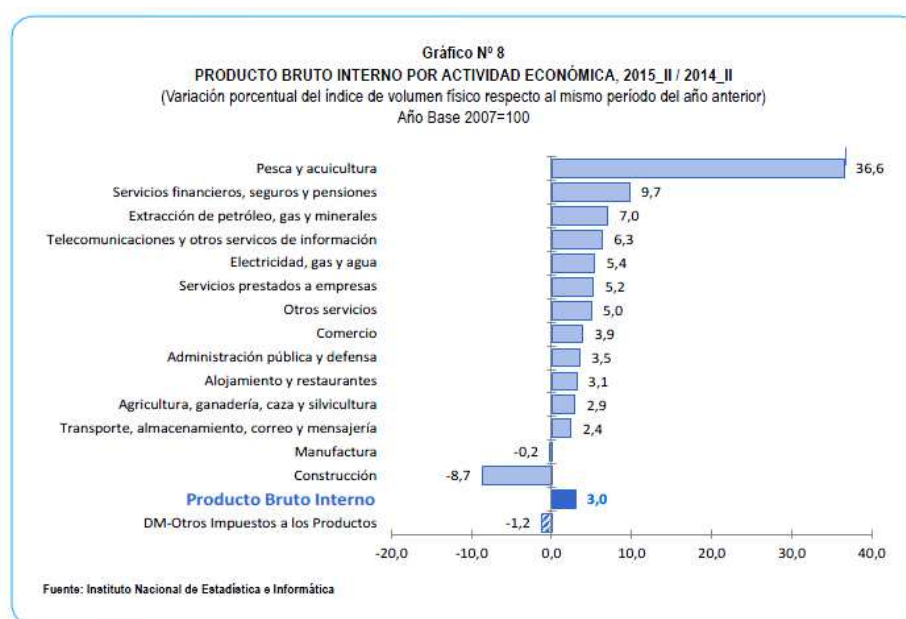


Gráfico 3.1.2. (2): Variación del PIB según su actividad económica 2014-2015.

Fuente: Informe del INEI – Comportamiento de la economía peruana (2ºtrim.2015.)

Las contracciones registradas en el sector secundaria de construcción y manufactura, se deben en primer lugar, a la caída de la inversión pública, aunque también a la moderación de proyectos privados, que tuvo una incidencia a la baja sobre el sector, ya que se ha generado un stock de viviendas, que como consecuencia incide en las ventas y en la ralentización de obras inmobiliarias. Por el lado de la Manufactura, su contracción estuvo vinculada a la menor producción de bienes de consumo masivo así como de bienes intermedios.

Finalmente, cabe mencionar la desaceleración mostrada por los sectores de servicios, debido a la desaceleración de los transportes y servicios financieros, actividades que están relacionadas con la inversión privada, que como indicábamos antes, ha disminuido. También se vio afectado el comercio, sobre todo la prospera venta

de vehículos y a las ventas al por mayor, pero se ha notado una mejora en las ventas minoristas.

3.3. COMERCIO EXTERIOR

Según el Ex ministro de Comercio Exterior y Turismo de Perú, José Luis Silva Martinot²⁶, el auge del comercio exterior del Perú es uno de los tantos factores que influyen en el crecimiento económico del país, y como tal tiene incidencia en la reducción de la pobreza y en el incremento de la inversión extranjera. Insiste en que, la clave para mejorar el crecimiento de la economía peruana, está en promover las exportaciones con valor agregado, con énfasis en las pequeñas y medianas empresas, de manera descentralizada, y al mismo tiempo, eliminar el papel de los intermediarios, intentando que las pequeñas empresas se conviertan en exportadoras desde el principio, además de lograr que el turismo sea una actividad económica competitiva, socialmente inclusiva y ambientalmente responsable, con el objetivo de que se convierta en una herramienta de desarrollo sostenible para el país.

Actualmente se han creado cuatro programas para impulsar el comercio exterior de Perú, pyme exportadora, internacionalización de la empresa peruana, facilitación del comercio y programa educativo exportador. Además, se ha fortalecido la representación del Perú en el exterior mediante la implementación de la Red Óxec²⁷, a fin de fortalecer la sinergia global de una nación que cuenta con más del 95% de su comercio exterior dentro de un tratado de libre comercio.

3.3.1. Evolución de las Exportaciones e Importaciones²⁸

En Mayo 2015 las exportaciones alcanzaron los US\$ 2 460 millones, cantidad que disminuyó un 19% más respecto al mayo de 2014, este debe a un descenso en las exportaciones tradicionales, como se ha dicho en anteriores apartados, debido a la menor inversión privada, sobre todo en el sector minero y de construcción. También se ha registrado un descenso en los productos no tradicionales de hasta un 10%.

El sector de la agroindustria, es el que más interés se tiene en que crezca, con la intención de reducir el camino entre el exportador y su cliente. El suelo peruano es muy rico y gracias a que el mundo moderno demanda estos minerales, es necesario potenciar su desarrollo, mediante la entrada de capitales.

²⁶ Véase: Conferencia sobre el Impacto del Comercio Exterior en la economía peruana.

²⁷ Red Óxec: Oficinas Comerciales y Económicas en el Extranjero.

²⁸ Véase: MINCETUR: Comercio Exterior de bienes.

Si bien Perú es un país que produce materias primas, algunas no son suficientes para abastecer al completo la demanda existente, lo que lleva a generar importaciones en consumo inmediato, como el maíz, trigo, soja, o bien hay preferencia de los consumidores por ciertos productos importados frente a los productos peruanos, esto es un hecho pero realmente pasa factura, ya que Perú no compra en soles si no en dólares al extranjero, lo que les lleva a pagar más. También importa bienes de consumo duradero, como alimentos elaborados, alcoholes, tabaco, productos farmacéuticos, o vehículos particulares.

3.3.2. La Balanza de pagos²⁹

“La balanza de pagos, sabemos se divide en cuenta corriente, de capital y financiera, si la suma de la corriente y de capital, es positiva, entonces el país posee capacidad de financiación respecto al exterior, y si esta es negativa, el país está en necesidad de financiación.”(Vicente Donoso y J.C. Pariñas).

Tal es así que analizando el saldo de la Balanza de pagos de Perú, en este caso negativa, registrando un déficit del 4% del PIB en 2014(dato facilitado por el BCRP, de US\$ 8.2 millones). Uno de los motivos se debe a la disminución en el nivel de las cotizaciones de los bienes que Perú exporta, ya que el dólar se ha fortalecido frente al sol. Por otro lado la cuenta financiera ha disminuido, debido a la menor inversión extranjera.

3.4. LA INVERSIÓN EXTRANJERA³⁰

La confianza en la economía peruana ha sido apreciada, por el aumento de capitales extranjeros al país. Incluso logró resistir a la crisis económica en la Eurozona y Estados Unidos, que le afectó directamente, con la fuga de capitales.

En el 2013 el PBI había crecido en 5.76% respecto al año anterior, las exportaciones lo han hecho progresivamente, su mejor registro fue pasado el momento cumbre de la crisis en el periodo 2009-2010, las exportaciones habían crecido en un 31.91%, pero en el periodo 2011-2012 disminuyó en un -1.36%, comparado a otros años, las exportaciones en su conjunto se han incrementado pasando los US\$ 45 639 millones.

Las reservas internacionales netas (incluido el oro) han alcanzado en el 2014 los US\$ 62 308 millones, y en cuanto a la deuda pública respecto al PIB se ha reducido

²⁹ Véase: García Delgado, J.L. y Myro R. (2011), Lecciones de economía Española.

³⁰ Véase: Por inversión, inversión directa extranjera.

notablemente siendo la del ejercicio 2014 de 20.06% mientras que diez años atrás alcanzó 44.53%, es decir, un 24.67% mayor. Durante el 2013, los ingresos del Estado por recaudación de impuestos habían crecido en un 33%, mientras que el presupuesto de gasto nacional se había reducido en ese mismo ejercicio un 13.17%.

Todos estos datos favorecen a la entrada de capitales, tal es así que la inversión privada y pública ha alcanzado el 20.32% del PIB en el ejercicio 2014, según el informe facilitado por ProInversión. Esta tasa se ha incrementado en un 6.52% desde el año 2004.

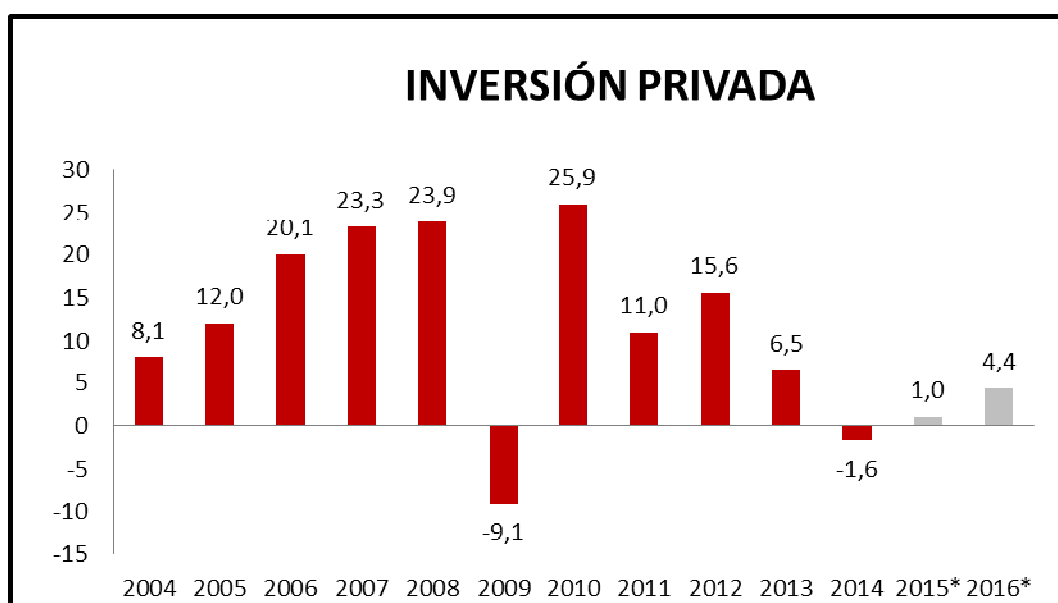


Gráfico 3.4.: Inversión privada.

Fuente: Proinversión, inversión directa extranjera 2015.

3.4.1. Incentivos para los inversionistas³¹

Perú tiene una imagen receptiva a la inversión extranjera, pero carece de incentivos fiscales para estos, apoya a los inversionista a través de una estabilidad macroeconómica y jurídica, asegurándoles un trato igualitario a los inversionistas nacionales y con una libre repatriación de divisas, teniendo que gravar únicamente con un 6.8% todo reparto de dividendo, sin tener tasas impositivas sobre el reparto de los beneficios de la empresa.

³¹ Véase: Proinversión, Incentivos a la inversión.

Les facilita tanto en el momento de la suscripción o de ampliación de capital la firma de convenios de estabilidad del marco legal con el Estado con un periodo de hasta 10 años. Este convenio es positivamente aceptado, hay un notable número de inversores acogidos a él, ya que el Estado se compromete a cumplir lo estipulado.

Principalmente al gobierno peruano le interesa la inversión y el desarrollo del sector agrario, estableciendo incentivos fiscales con una vigencia hasta el 31 de diciembre de 2021.

- Si se trata de un autónomo el impuesto sobre la renta será de un 15% a diferencia del resto a los que se les aplica un 28%.
- En el caso de las empresas se podrán depreciar un 20% de lo que se invierta en obras de infraestructura hidráulica y obras de riesgo.
- Y por último durante la fase pre productiva, los inversores podrán recuperar anticipadamente el Impuesto General a las Ventas (IGV) hasta máximo 5 años.
- Además los empresarios en cuanto al aporte a la seguridad social sobre sus trabajadores, se hará cargo únicamente de un 4%, frente al 9% que asumen los otros sectores, también le facilita la libertad de contratación de sus empleado respetando uno límites máximos previstos por la Ley.

3.4.2. Inversión por actividad económica

Según los datos registrados por el INEI en el 2012, esos últimos 5 años la inversión extranjera se había incrementado en un 45%, y en el sector donde más se han acogido es en la minería, seguidamente las finanzas y la construcción, cabe destacar que en el sector de la agroindustria, donde el Estado requiere de un mayor crecimiento, solo se registra un 0.2% de la inversión total, en su mayoría cafeteros. El número de contratos con inversionistas entre 2007-2013 se incrementó con una gran fuerza en el año 2011, reflejando el peor dato económico en el 2013, ya que ese año no ha sido el mejor ejercicio para Perú.

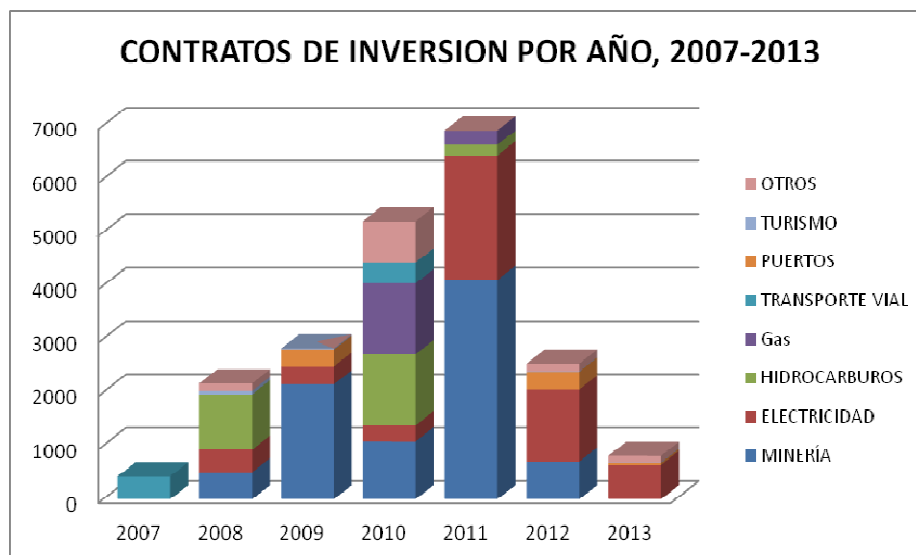


Gráfico 3.4.: Inversión por sectores.

Fuente: Proinversión, inversión directa extranjera 2015.

Los países más comprometidos con invertir en Perú, se encuentra en primer lugar, España, los sectores donde más invierte es en, comunicaciones con una participación de casi el 70% de su total, energía y por ultimo finanzas. Después de este encontramos a Reino Unido, pero sus interese se centran en la minería, supone más del 50% de la inversión total de este destino. Y en tercer lugar, Estados Unidos, este invierte de una forma más homogénea en el país, pero su principal interés se concentra en minería e industria, según los datos de PonInversión actualizado a junio de 2015.

Se presenta los 10 inversionistas con mayor importación según sus aportaciones generadas en los últimos cinco años.

INVERSIONISTA	PAÍS	EMPRESA RECEPTORA DE INVERSIÓN	SECTOR
EMPRESA NACIONAL DE TELECOMUNICACIONES S.A.	CHILE	ENTEL PERÚ S.A. (ANTES NEXTEL DEL PERU S.A.)	COMUNICACIONES
TELEFONICA LATINOAMERICA HOLDING, S.L.	ESPAÑA	TELEFONICA DEL PERU S.A.A.	COMUNICACIONES
VOTORANTIM METAIS LTDA.	BRASIL	VOTORANTIM METAIS - CAJAMARQUILLA S.A.	MINERIA
PERU COPPER SYNDICATE LTD.	REINO UNIDO	MINERA CHINALCO PERÚ S.A.	MINERIA
ODEBRECHT LATIN FINANCE S.A.R.L.	LUXEMBURGO	ODEBRECHT ENERGIA DEL PERU S.A.	ENERGIA
IC POWER HOLDINGS (KALLPA) LIMITED	BERMUDA I SLAS	CERRO DEL ÁGUILA S.A.	ENERGIA
		SAMAY I S.A.	ENERGIA
HUDBAY PERU INC.	CANADA	HUDBAY PERÚ S.A.C.	MINERIA
ANGLO QUELLAVECO SARL	LUXEMBURGO	ANGLO AMERICAN QUELLAVECO S.A.	MINERIA
MVM RESOURCES INTERNATIONAL B.V.	PAISES BAJOS	COMPAÑIA MINERA MISKI MAYO S.A.C.	MINERIA

3.5. Recursos humanos³²

3.5.1. Densidad poblacional

Perú es el cuarto país más poblado de América del Sur, la población estimada en 2015 es de 31.151.643 habitantes, de los cuales el 50,10% son hombres y el 49,90% mujeres, con una densidad de 24 habitantes por km², situándolo en el quinto lugar por detrás de Ecuador, Colombia, Bolivia y Argentina.

Pero el principal problema para los peruanos es que, estos no se encuentran repartidos de una forma homogénea dentro de sus veinticuatro provincias. La zona de la Costa se ve mucho más poblada a diferencia de la Selva y Sierra, consecuencia de las diferencias climatológicas, limitando el abastecimiento de alimentos, el acceso que tiene la población al trabajo, ya que el litoral es la puerta de entrada y salida del comercio, y además, los puntos desérticos, suponen una limitación en las vías de comunicación. Por ello se observa una menor población en estos puntos, concentrándose la mayoría en la costa, solo la capital está poblada por la tercera parte del país (9.834.631 hab.), lo que lo convierte en la ciudad más poblada del Perú.

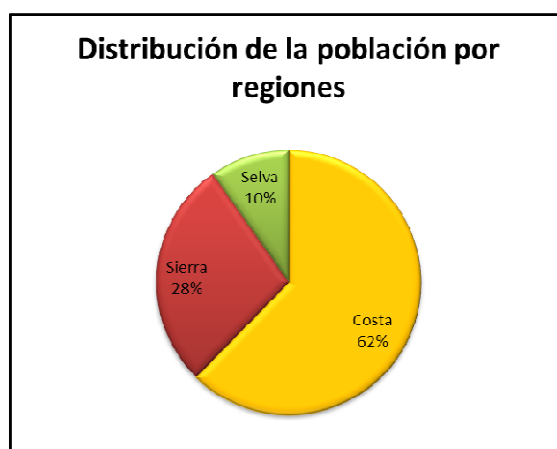


Gráfico 3.4.1.: Porcentaje de Distribución de la población.

Elaboración propia, de acuerdo a los datos del INEI – Población censada, según departamento y año censal.

En la actualidad, la población reside principalmente en las ciudades (75.9%), mientras que en 1940 el 64.6% se concentraba en las zonas rurales. Esta migración hacia las ciudades se debe básicamente a la crisis agraria que ha sufrido el país y al desarrollo de la industria, el comercio y los servicios en las ciudades. Y si hay que

³² Véase: Informe de Remesa y Desarrollo, INEI 2010.

matizar que el país no solo es más urbano sino que además se ha litoralizado a lo largo de la costa gracias a la agroexportación de estas zonas. También hay un gran desplazamiento hacia la amazonia peruana, del 6.7% (1940) pasa a 13.4% (2007), debido a la necesidad de mano de obra por el desarrollo del sector minero para la extracción de petróleo, gas y oro en esa zona.

También es importante hablar de la fuerte corriente migratoria internacional de los últimos 20 años, con más de 2 millones de habitantes que deciden salir a diversos países del mundo, el 73.9% lo hace por razones laborales, otro parte por temas educativos, factores políticos o violencia sufrida entre la década de los 80's y 90's.

3.5.2. Pirámide poblacional³³

Como característica principal, posee una población joven con una media de edad de 25 años. Analizando la pirámide de población facilitada en el informe del INEI, que abarca desde 1950 hasta 2009, diferenciada por sexo y grupos quinquenales de edad. Se observa que la población presenta un ensanchamiento con tendencia a convertirse en una pirámide recta, lo que nos indica la disminución de la población de 0 a 14 años, esto quiere decir que, la fecundidad se ha ido reduciendo, gracias a que hay un mayor acceso a la salud materna infantil, la existencia de la planificación familiar, el acceso de la mujer al trabajo y de una mejora en los niveles educativos que inciden en el comportamiento de la fecundidad.

Por otro lado se observa el crecimiento de la población adulta, a partir de los 65 años de edad la pirámide se va incrementando, esto refleja el mayor acceso a la salud, la atención médica y al aumento de la esperanza de vida que hoy roza los 72 años en los hombres y 74 en las mujeres.

3.5.3. Población económicamente en edad de trabajar y la Población económicamente activa.

La Población en Edad de Trabajar (PET) es de 23, 033,370 habitantes, es decir un 72% del total de la población, de los cuales conocemos el 31.1% cuenta con una formación universitaria y un 38.2% únicamente con un nivel de educación secundaria.

En cuanto a la Población económicamente activa (PEA), contamos con 16, 328,843 habitantes, supone un 52% de la población total, la media de edad entre hombres y mujeres es de 38,2 años, existe un 7% de paro (urbano)³⁴, ya que el 93% de la PEA está

³³ Véase, Anexo I

³⁴ Se desconoce el dato de paro total a nivel nacional, únicamente se cuenta con los datos que recogen las muestras en suelo urbano.

en situación de “ocupada”. Dentro del grupo de 25 a 35 años tan solo se encuentra un 4.6% de paro. Centrándonos únicamente en el empleo, se observa un crecimiento progresivo, tanto entre hombres y mujeres, lo cual favorece en la equidad de género. Si lo comparamos con los datos de España, las realidades son diferentes, tasa total en abril de 2015, alcanzó un 22.7%, registrándose como paro juvenil a los menores de 25 años en un 49.2%, para ajustar más la comparación con los datos de Perú, el paro entre los mayores de 25 años y menores de 54 años en España, suponen el 20.9%.

4. FACTORES LIMITATIVOS DE CRECIMIENTO

En este acápite se explicará aquellas variables que se han ido presentando durante el estudio del crecimiento económico como un factor limitativo para el desarrollo de este. Como lo es su orografía, limitando las vías de comunicación, el clima obstaculiza el cultivo de los alimentos así como la calidad del empleo, entre otros.

4.1. OROGRAFÍA PERUANA

Perú es el tercero con mayor extensión de superficie de América del Sur, para hacernos una idea, es incluso más grande que si juntásemos España (504.645 km²), Portugal (92.391 km²) y Francia (640.679 km²).

Para el desarrollo de las vías terrestres, la geografía peruana es todo un reto, el principal obstáculo de encuentra en La Cordillera de los Andes, ubicado entre los llanos desérticos del Pacífico por un lado y el llano forestal de la Amazonia, de superficie rugosa y elevadas cumbres de sierra, y mientras su accidentada morfología impide el desarrollo de las vías terrestres, aporta al país una diversidad de climas, de no existir, todo el Perú habría sido una inmensa selva tropical.

Es de gran importancia por su influencia socio-económica, es necesario el desarrollo de unas adecuadas carreteras, para eliminar la centralización de las grandes ciudades costeras, y así producir una mejora en las actividades económicas, además estrechar vínculos culturales entre los poblados, eliminando las desigualdades sociales con la integración de los más pobres.

Su principal carretera forma parte de la más larga del mundo, con 25,800 km de largo, que van desde Alaska hasta Buenos Aires, La Panamericana. Esta permite un tránsito rápido y sencillo de mercancías, gracias a que se encuentra completamente asfaltada, haciendo de la costa peruana más rica, ya que esto permite un mayor comercio, empleo y he ahí el motivo de porque se da la centralización en esta zona.

Solo se ven grandes camiones por La Panamericana, además de las carreteras del sur de Perú, que conectan con Bolivia ya que es un mercado que incentiva al comercio, después de estas, cualquier transporte de centro a este del país, no dispone de carreteras adecuadas, restando así el crecimiento económico de las provincias ajenas a la costa.

Para agilizar este retraso en las carreteras, se utiliza mayormente para las mercancías, el ferrocarril, concebidos como el sistema vial más adecuado para acelerar la integración

nacional y promover el desarrollo de las diversas regiones del país. Con estos se puede atravesar la cadena occidental de los Andes a más de 4781 msnm.

La importancia del Pacífico se encuentra en que, es una puerta de acceso para las exportaciones e importaciones, de los cuales se han movilizado 35.9 millones de toneladas de carga durante el 2011, el 48.4% corresponde a mercadería en contenedores y el 51.6% restante corresponde a mercancías de granel sólido, granel líquido o carga rodante. Se realiza en el río Amazonas por su puerto principal Iquitos (Loreto) y las afluencias del río Amazonas, a través del cual se desarrolla el comercio exterior del oriente peruano, se realiza embarcaciones de mediana tonelaje, operan más de quinientas embarcaciones. En cuanto a su transporte aéreo, se limita a cargas menores y de vuelos comerciales nacionales, suprimiendo a los viajeros las molestias de los largos viajes por carretera.

4.2. LA POBREZA³⁵

Con el crecimiento económico generado en la última década, Perú ha reducido drásticamente sus niveles de pobreza, aunque aún la cifra sigue siendo alta, se ha logrado reducir los niveles en más del 50%. Principalmente para poder combatir la pobreza en un país, es necesaria la intervención de los agentes económicos pero fundamentalmente del Estado. El INEI realiza una diferenciación entre pobreza monetaria y pobreza extrema, la primera depende mucho del salario mínimo para llegar a fin de mes, y los segundos no consiguen abastecer la alimentación básica.

4.2.1. La pobreza monetaria

La pobreza nacional del Perú en los últimos años, se ha reducido drásticamente, en el 2004 la tasa era de un 58,7% de la población, cifra que estaba por encima de la media de América Latina (56%), más de la mitad de los peruanos se encontraba en situación de pobreza, pasando a ser esta tasa en el 2012 de 25.8%, hablamos que en once años el Perú ha reducido su nivel de pobreza en un 32.9%. Se estimó para 2013 este se redujera al 23.9%, dato que se cumplió, y como dato oficial tenemos que en el 2015 se ha reducido aún más, el 20%, se estima para el 2016 este nivel alcance únicamente el 18.7%. Si la estimación se cumple para el 2016, Perú habrá reducido en los últimos 15 años esta tasa hasta en un 40%. Esto lleva a una primera conclusión, y es que tanto el

³⁵ Véase: Principales Indicadores INEI-2012.

Estado peruano como los agentes económicos, están desarrollando adecuadamente su trabajo.

Pero analizando la situación de Perú, esta reducción no solo debe a los programas sociales desarrollados por el Estado peruano, además se da gracias al sector privado, ya que al generarse una mayor inversión extranjera, se requiere de más trabajadores, logrando la descentralización del empleo, generando empleo en esas ciudades donde la economía estaba prácticamente paralizada.

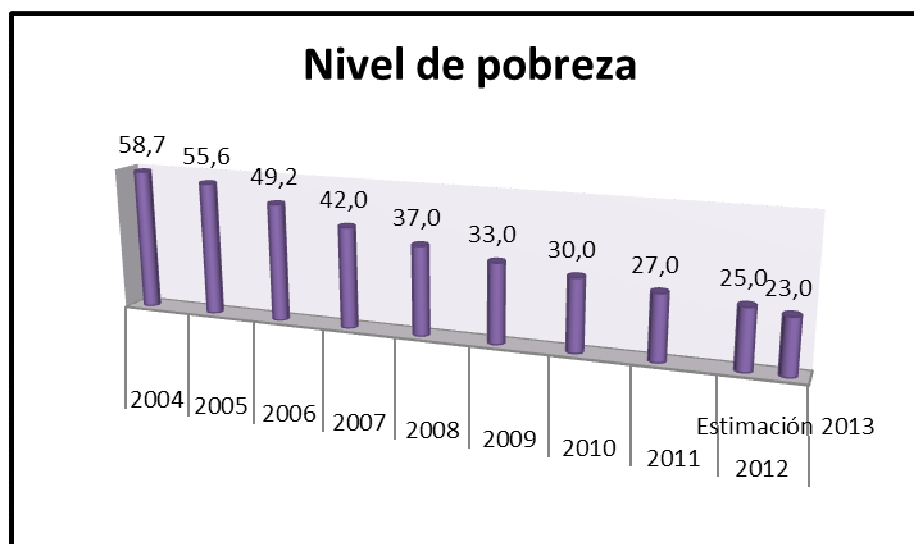


Gráfico 4.2.1.: Pobreza monetaria del Perú

Fuente: Principales indicadores INEI 2012.

Otro punto a analizar es que, esta reducción no se ha aplicado de manera igualitaria en el país, las ciudades que siguen en dirección hacia el progreso son las de la costa, ciudades turísticas, o ciudades con explotación de minería, petróleo y gas.

Es así que continua la existencia de la brecha entre ricos y pobres, por ejemplo, la ciudad de Ayacucho, ciudad donde despertó el terrorismo en la década de los 70 a raíz de la insatisfacción ciudadana, según datos del INEI en el 2012, se encuentra en el puesto 22° con un nivel de 51.5%.

Es decir, sí, se está reduciendo positivamente, tanto que Perú registra el mejor dato frente al resto de los países de América Latina, pero se sigue dejando de lado aquellas zonas que más lo necesitan, las zonas andinas, esto demuestra que aún les quedan retos importantes por abordar, y en particular, la desigualdad para generar menos asimetría, y eliminar esa brecha “urbano-rural”.

4.2.2. La pobreza extrema

Este porcentaje de la población, carecen principalmente ingresos suficiente para cubrir aquellas necesidades básicas, como la alimentación, esta tasa se ha ido reduciendo progresivamente, pasando del 16.4% en 2004 al 4.7% en 2012.

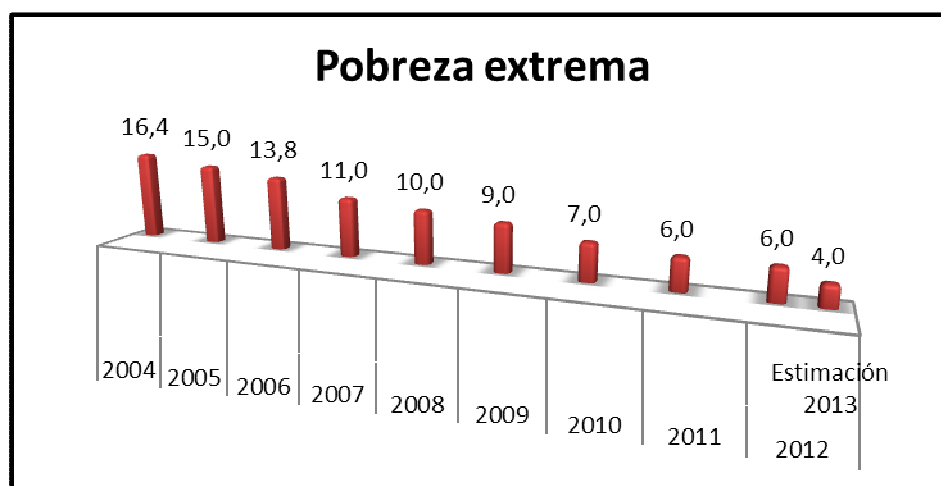


Gráfico 4.2.1.: Pobreza extrema del Perú

Fuente: Principales indicadores INEI 2012.

Según el INEI, para no ser pobre una persona debe ganar 292 soles, este dato se basa en la satisfacción de las necesidades básicas, aunque parece una cifra pequeña y fácil de cubrir, la realidad es que aun, un 4.7% de la población peruana sigue sin poder abastecerse.

4.2.3. Propuesta de mejora del Estado

El Estado peruano, va dando solución a este problema mediante programas sociales de ayuda, mas no de generación de empleo de calidad, que solo con empleo es como las familias podrían aumentar sus ingresos y permitirse un mejor nivel de vida.

Realiza diversos proyectos de labor social, tales como:

- *Programa de Nutrición:*

El vaso de leche, debido al nivel de desnutrición, el gobierno peruano facilita un vaso de leche a los niños menores de 6 años, delegan responsabilidad de este programa en las municipalidades para así lograr un gran alcance a nivel nacional, pero el efecto promedio de este programa es negativo y no constituye una verdadera estrategia de apoyo nutricional. Además aplica el programa nacional de apoyo directo a los más pobres “Juntos”, que consiste en facilitar una transferencia monetaria de 37\$ mensuales (alrededor de 100 soles) a familias con hijos menores de 14 años, por un periodo de 4

años, para luego ser evaluados, y aquellos que hayan superado el nivel de pobreza extrema, se les sigue facilitando esta ayuda pero menos un 20% del importe inicial. Como característica de esta ayuda es que les permiten gastar libremente este dinero, no tienen que dar cuentas sobre en que lo invierten.

- *Programas de Salud*

En este aspecto facilita el acceso a la salud mediante un seguro escolar y materno infantil, además los niños menores de 5 años pueden acceder a todas las vacunas básicas de manera gratuita. En este espacio, preocupa que no haya una inversión de gasto en cuanto a planificación familiar, ya que son las familias de pobreza extrema, las que más hijos tienen por la falta de precauciones y el restringido acceso a los métodos anticonceptivos, y básicamente es porque estos pertenecen al mundo rural y necesitan mano de obra para trabajar, y al no poder mantener una educación a sus hijos, terminan trabajando en el mismo sector agrario sin posibilidad de mejora social.

- *Programas de Educación, capacitación, empleo.*

En tema de educación les facilita el material escolar a las familias con hijos de 6 a 14 años, motivando así la asistencia en cuanto a educación básica. En el año 2007 crearon el programa “Projovent”, buscando mejorar la empleabilidad de los jóvenes entre 16 y 24 años de bajo nivel educativo y que provienen de familias con ingresos, les facilitan en cuanto a formación técnica para así facilitar su acceso al mundo laboral. En el 2002 desarrollaron el programa “Trabaja Perú”, que como objetivo tenía el de crear empleo temporal tanto en áreas urbanas como rurales, dirigido a jefes de familia con baja cualificación, incorporándolos como trabajadores en obras públicas, socialmente útiles y en las cuales hubiera una alta necesidad de mano de obra. Además desarrollan programas de desarrollo dentro del sector agrario rural, ya que es este el principal sector donde disminuye más rápido los niveles de pobreza extrema, además del sector hotelero y restaurante.

El Perú sigue siendo pobre, factor a tener en cuenta para su crecimiento económico, pero desde luego, es menos pobre que antes, reiterando una vez más que este progreso se debe a proyecto de índole social por parte del Estado, pero el mayor mérito debe al sector privado. En este tema se considera que el gobierno está gastando mucho más que en décadas pasadas, intentado cooperar con los ciudadanos menos favorecidos, pero la calidad del gasto que está realizando es deficiente, pues se necesita invertir más en empleo, en la búsqueda imparable de una mejora del empleo de calidad para así poder

mejorar la fuente de ingreso de la población empobrecida y en general, lo que está haciendo es, pan para hoy, hambre para mañana.

4.3. INGRESO MEDIO Y CALIDAD DEL EMPLEO

En los últimos años la disponibilidad de la renta ha ido creciendo, aunque en los últimos ejercicios ha crecido con menos fuerza. Según los datos del INEI registrados en 2013, la media anual del sueldo de un peruano se encuentra en 17 789 nuevos soles y como dato extra la Canasta Básica Familiar (CBF) en Lima es de 1350 nuevos soles al mes, este dato es aproximado para el sustento de una familia de cinco personas. Es decir que, si una familia dependiera solo de un ingreso por trabajo, apenas le alcanzaría para alimentarse, he aquí el reflejo de la pobreza.

4.3.1. Remuneración mínima vital (RMV)

Fijada por el gobierno peruano, es de 750 nuevos soles al mes (vigente desde el 01-06-2012). Consiste en que un trabajador contratado formalmente recibe sus 12 pagas anuales más otras 2 en concepto de gratificación y una en concepto de compensación por tiempo de servicio (CTS), por lo que al año suponen 11 250 nuevos soles. Con una media de cada 19 meses, el gobierno va regularizando este mínimo, y desde la dura crisis del 90 ha ido aumentando paulatinamente. El Gobierno no deja claro cuáles son los parámetros que lo llevan a tomar estas decisiones y apoyar el aumento, porque si analizamos la variación entre la última subida y la penúltima de 675 nuevos soles (vigente a partir del 01-02-11), hay una variación de 11%, esto lleva a pensar, que la productividad y la inflación han aumentado tal porcentaje, pero la realidad es que el último aumento de la productividad registrado en el 2013 fue de un 4%, y la inflación de agosto de 2015 fue de un 4.04%, siguiendo estos criterios, la RMV debería aumentar, sí, pero alrededor de un 8% y no un 11%.

Teniendo en cuenta que el incremento del RMV afecta principalmente a los ciudadanos con menos nivel de formación, la población empobrecida, las constantes subidas están respondiendo a su presión social, pero no están mejorando en calidad de empleo. De esta manera solo se está motivando a la informalidad laboral, las empresas no estarán dispuestas a pagar tal cantidad y los trabajadores con la intención de no perder su puesto de trabajo, accederán a trabajar en negro por debajo del RMV incluso. Esto no favorece al empleo de calidad, ya que los empresarios si no tienen la productividad suficiente y no generan los beneficios necesarios mediante su precio de venta, no pueden pagar ese salario.

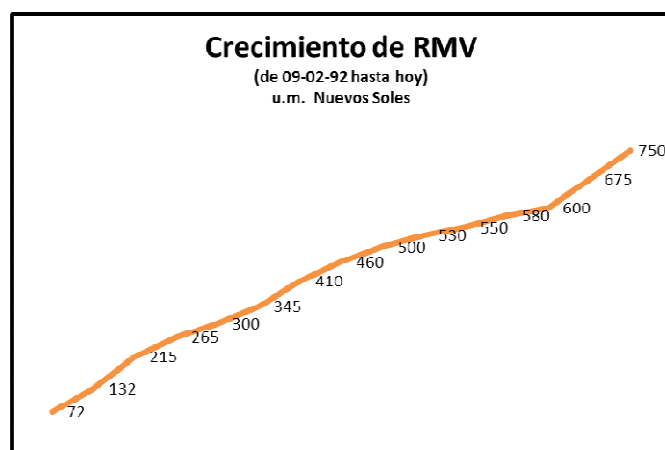


Gráfico 4.2.1.: Crecimiento del RMV

Fuente: Principales indicadores INEI 2012.

El Consorcio de Investigación Económica y Social (CIES) facilito un estudio detallado a partir del informe del INEI de Remesa y desarrollo en el 2010 antes mencionado, nos dice que el 80% de la población están en condiciones de subempleo, es decir, solo un 20% cuenta con empleo de calidad, solo este pequeño porcentaje está disfrutando de sus 30 días de vacaciones, de sus 40 horas de trabajo semanal, de sus dos pagas extras y que a su despido pueden disfrutar de su CTS, el resto no está llegando a final de mes y no puede disfrutar de sus derechos laborales.

4.3.2. Procedencia de los ingresos

Basándonos en los datos del informe del INEI del año 2012 “Evolución de los Indicadores de Empleo e Ingreso por Departamento 2004-2012”, el 70% de los ingresos en los hogares proviene del trabajo, y el resto se debe a transferencias, rentas e ingresos extraordinarios. El crecimiento del ingreso medio al mes, se ha incrementado en 6.9% del 2004 al 2012, el sueldo medio al mes a nivel nacional, es de 1 482,42 nuevos soles, pero es en Lima donde se registra el ingreso más alto con 1.508,8 soles de media, mientras que un trabajador del interior del país gana de media 950,5 soles.

Tenemos que, el 24% de la PEA ocupada, desarrolla además de su actividad principal una actividad secundaria, para así generar un mayor ingreso en sus hogares, de hasta un 7%. Nuevamente salta a la vista ese 80% de la población del que hablaba el CIES, ciudadanos que carecen de un empleo con calidad, como muchos de ellos no llegan a final de mes, se ven obligados a buscar actividades secundarias que les facilite más ingresos, el desarrollo de estas actividades secundarias crece con mayor fuerza en

el interior del país y las áreas rurales debido a que son las zonas donde los sueldos son incluso inferiores a la RMV.

Salta a la vista la brecha de ingresos entre las etnias, aquellos ciudadanos de las zonas rurales que por lo general su lengua materna es el Quechua o Aymara perciben menos ingresos que aquellos que tienen como lengua materna el Español³⁶. Aunque con el paso de los años esta diferencia ha ido disminuyendo pero aún persiste, como consecuencia de las desigualdades sociales entre los propios peruanos, vemos aún se arrastra la historia.

4.3.3. Diferenciación de ingresos

En primer lugar se encuentra, una distinción al alza en el ingreso medio de los hombres frente al de las mujeres, dejando a la luz la brecha existente de la diferencia de sueldos por género. En el año 2012 la diferencia entre géneros era de 412.9 soles al mes, siendo la media masculina 1 308,90 nuevos soles. Estas diferencias entre géneros destacan más en las personas mayores que entre los jóvenes. Y tanto entre hombres como mujeres de la PEA ocupada, son los de entre 45-59 años los que generan un mayor ingreso (1357.3 soles), mientras que los que menos son las personas mayores de 65 en adelante (616.3 soles).

Y una segunda distinción se encuentra en el nivel de formación, a mayor nivel de formación mayor ingresos se obtienen, de la PEA ocupada, el 29.2% cuentan con un bajo nivel educativo, el ingreso medio de la población ocupada con un nivel de formación superior es de 1 468,2 soles al mes, a diferencia del otro grupo, y en Lima superan los 1 655,80 soles. Y en este aspecto es mayor el porcentaje de las mujeres con formación superior con un 74,1%, mientras que los hombres solo representan el 62.8%. Las áreas que necesitan más mano de obra cualificada son, en las actividades relacionadas con la gastronomía, agricultura, medicina, administración y comunicaciones. Hay un exceso de oferta de profesionales en las actividades de abogados, profesores, economistas, contables, secretarías e ingenieros.

4.4. LA PRODUCTIVIDAD TOTAL DE FACTORES³⁷

Esta variable engloba aspectos, como los avances tecnológicos, la innovación, el desarrollo de las instituciones públicas, que deben realizar tareas para la mejorar la eficiencia de los factores capital y trabajo.

³⁶ Véase: Informe de Remesa y Desarrollo, INEI 2010.

³⁷ Véase: Informe de BBVA Research, agosto 2015.

Con lo hasta ahora explicado, se puede apreciar como Perú aún tiene ciertos puntos flacos, que no permiten que sea más competitivo. El principal, Perú necesita de acumulación de capital, como se revisó en su balanza de pagos negativa, necesita de financiación, es así que debe incentivar una mayor inversión, esto lo puede realizar bajo los incentivos fiscales, que le proporcione un mayor desarrollo de los mercados financieros.

Basándonos en la distribución del presupuesto del Gobierno, se echa en falta su falta de inversión en infraestructuras, no es que no invierta, es que no invierte suficiente (0.33%), vemos que la mayor parte de su presupuesto la dirige hacia proyectos sociales, lo cual es necesario ante la existencia de pobreza, pero carece de políticas públicas que afecten a la calidad de empleo, tanto como a la oferta y productividad de esta.

Sobre la PTF, que más llama la atención y así lo manifiesta en su informe el BBVA, es sobre sus programas de investigación y desarrollo, podría financiar este tipo de programas e implementar mejoras en las instituciones para luchar contra el despilfarro ocasionado por la aun existente corrupción. Aunque en febrero de 2015, el Ministro de Producción de Perú, Piero Ghezzi, estimó para 2016, elevar la inversión en investigación y desarrollo tecnológico en Perú crecería hasta los US\$ 500 millones, bajo un proyecto de nueva Ley de Innovación, que otorga un incentivo de 175% en los gastos de las empresas que decidan innovar.

5. CONCLUSION FINAL

Tras un largo periodo de crisis, en el que la economía peruana no levantaba cabeza, fue necesario aplicar un programa de estabilización y ajuste estructural, que traería consigo la estabilidad económica del país, para más tarde generar un camino ascendente hacia el crecimiento.

A principios de los noventa, Perú estaba en una hiperinflación, la población no podía hacer frente a la constante subida de los precios, se quedaron sin trabajo o sus sueldos se reducían cada vez más, al caos económico se sumó un problema social, ya no solo era la lucha contra la hiperinflación, sino además contra los grupos subversivos. Historia peruana que marco a la competitividad de su mercado, la producción se paralizó, se produce una gran fuga de capitales, el resto del mundo perdió confianza en la economía peruana.

Y aunque los cambios se produjeron de una manera muy brusca, dejando en shock a la población, fue necesaria. A partir de que se permite que la economía fluctúe bajo el cauce del mercado, y ya no tanto de las directrices demagógicas que aplicaban los gobiernos, el país empieza a generar nuevamente, crecimiento económico.

Al analizar su PIB como medidor de crecimiento, vemos que Perú dispone de diversas materias primas, que le permiten tener un abanico de posibilidades para comercializar, y aunque por el lado de la oferta, se sigue estimulando la parte agrícola, el crecimiento se ve muy resentido ante la disminución de la exportación de minerales y construcción, un hecho preocupante, en el sentido de que estos sectores dependen mucho de la inversión extranjera, y ante una mínima de incertidumbre, la inversión disminuye, y el crecimiento se detiene, hecho que se refleja en la economía de las hogares peruanos. Por el lado de la demanda, vemos como la mayor parte de ella se debe al consumo fijo e interesaría más que sea gracias a mayor exportación, en su caso de productos actividades no financiadas por inversión extranjera, pero a pesar de ello debe mantener unas condiciones atractivas hacia la inversión extranjera, ya que gracias a ella se ha incrementado los puestos de trabajo y una reducción en la pobreza, que como resultado ha acrecentado la clase media en Perú.

Puede parecer poco justo, el hecho de que se facilite beneficios fiscales y dar varias facilidades a los inversores extranjeros, pero ante el déficit externo, necesita de una mayor financiación. Pero sin dejar de motivar, ni prestar apoyo a los pequeños empresarios nacionales, que quieren hacerse un hueco en el mercado, a ellos no les

beneficia directamente esas mejoras fiscales, pero pueden disfrutar de instituciones publicas, que colaboren con sus proyectos, en cuanto asesoramiento, créditos y capacitación.

Se halaga la labor del gobierno por su mayor interés en políticas sociales, pero es necesario que incentive en más aspectos, no solo los sanitarios, nutrición o capacitación únicamente a la pobreza extrema, sino de fijar unas mejoras políticas para proporcionar el empleo de calidad a toda la población, hacerles concienciar que tienen unos derechos y que deben exigirlos, al mismo tiempo, debe promocionar una mayor educación y formación, para que así mejore la productividad y las empresas al obtener un mayor beneficio, puedan reflejar esa productividad en el salario de sus trabajadores, evitando así la informalidad laboral.

Con esto finalizo, y es que creo es de gran importancia invertir más en I+D, educación, cultura política y económica, ya que esto va a generar una mayor independencia intelectual, reflejado en su productividad. Perú debería aprovechar la estabilidad económica y política que ofrece, es una oportunidad privilegiada que está teniendo para el progreso del país tanto económico como en calidad de vida para sus ciudadanos.

BIBLIOGRAFÍA

PETER F. KLARÉN (2004): “Nación y sociedad en la historia del Perú”, Volumen 36, Estudios históricos. Instituto de Estudios peruanos.

JUAN MARTIN SANCHEZ (2002): La revolución peruana: ideología y práctica política de un gobierno militar 1968-1975. Escuela de Estudios Hispano-Americanos.

AUTOR: HEBER JAIME BARRETO (2000): Estabilidad económica y ajuste estructural en el Perú: antecedentes, resultados y propuestas, San Marcos.

REX A. HUDSON (1992): Perú, Un Estudio de País, Washington, D.C, Federal Research Division.

SALLY BOWEN (2000): El Expediente Fujimori, El Perú y su Presidente, 1990-2000, Perú Monitor.

GARCIA DELGADO, J.L. Y MYRO RAFAEL (2011): Lecciones de Economía española, Thomson Reuters.

ALONSO, J. ANTONIO (2011): Lecciones sobre economía mundial, Thomson Reuters.

Webgrafía:

INEI: base de datos estadísticos

<http://www.inei.gob.pe/estadisticas/indice-tematico/economia/>

INEI: Comportamiento de la economía peruana en el segundo trimestre de 2015.

http://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/boletines/informe-tecnico-n03_pbi-trimestral_2015ii.pdf

MINISTERIO DE COMERCIO EXTERIOR: Boletín de mayo 2015

http://www.mincetur.gob.pe/newweb/Portals/0/documentos/comercio/RM_Expo_Mayo_2015.pdf

BBVA RESEARCH: Informe situación económica de Perú, agosto 2015

<https://www.bbvaresearch.com/wp-content/uploads/2015/05/Situacion-Peru-2T151.pdf>

BANCO MUNDIAL: Base de datos estadísticos

<http://datos.bancomundial.org/pais/peru>

BANCO MUNDIAL: Informe, América Latina y el Caribe, panorama general

<http://www.bancomundial.org/es/region/lac/overview>

BANCO MUNDIAL: Informe, Perú Panorama general

<http://www.bancomundial.org/es/country/peru/overview#1>

PROINVERSIÓN: Inversión directa extranjera

<http://www.proinversion.gob.pe/modulos/LAN/landing.aspx?are=0&pfl=1&lan=10&tit=proinversi%C3%B3n-institucional>

GONZALEZ IZQUIERDO, JORGE: Conferencia del IV Programa Internacional de Formación en excelencia General: Análisis de la economía peruana en el 2012.

<https://www.youtube.com/watch?v=LSnau2kcySY>

JOSÉ LUIS SILVA MARTINOT. Conferencia sobre el Impacto del Comercio Exterior en la economía peruana.

https://www.youtube.com/watch?v=jLD_S6KUI1U

Otros informes:

INEI (2010): Informe, Remesas y Desarrollo

INEI (2012): Perú, Evolución de los Indicadores de Empleo e Ingreso por Departamento 2004-2012

BANCO CENTRAL DE RESERVA DEL PERÚ (2015): Reporte de Inflación, Panorama actual y proyecciones macroeconómicas 2014 – 2016

SALOMÓN LERNER FEBRES (2000): Informe de la Comisión de la Verdad y Reconciliación, Comisión de la Verdad y Reconciliación de Perú

ANEXOS

ANEXO I

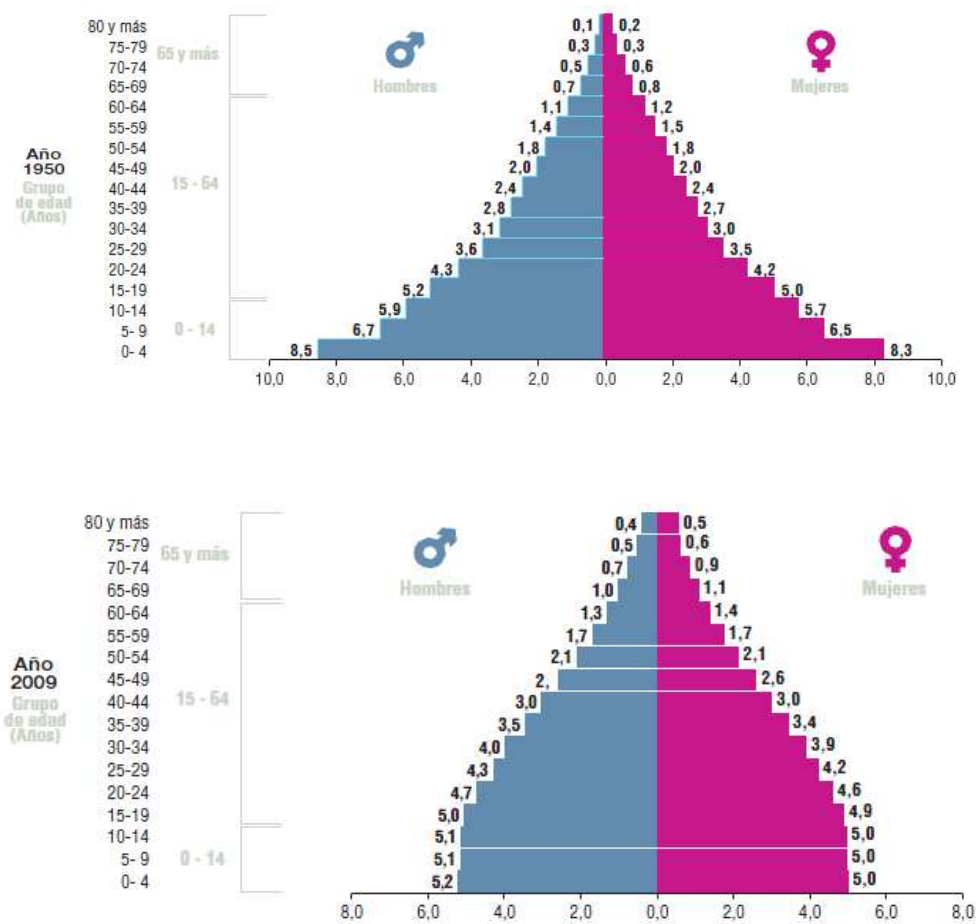


Gráfico 3.4. (2): Pirámide poblacional 1950 vs 2009

Fuente: Remesa y Desarrollo, INEI 2010.

Las actividades que engloban a Otros Servicios son:

- Actividades de servicios de apoyo para la explotación de minas y canteras.
- Transporte por vía terrestre; transporte por tuberías.
- Transporte por vía acuática.
- Almacenamiento y actividades de apoyo al transporte.
- Actividades postales y de mensajería.
- Actividades de edición.
- Actividades de producción de películas cinematográficas, videos y programas de televisión, grabación de sonido y edición de música.
- Actividades de programación y transmisión.
- Telecomunicaciones.
- Programación informática, consultoría informática y actividades conexas.
- Actividades de servicios de información.
- Actividades de arte, entretenimiento y creatividad.
- Actividades de juegos de azar y apuestas.
- Actividades deportivas, de diversión y esparcimiento.
- Actividades de asociaciones.
- Reparación de computadoras, efectos personales y enseres domésticos.
- Otras actividades de servicios personales.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática del Perú

ANEXO III

PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN TIPO DE GASTO, 1950 - 2013

Valores a precios constantes de 2007
(Millones de nuevos soles)

Años	Producto Bruto Interno		Consumo Final Privado	Consumo del Gobierno	Formación Bruta de Capital	Exportaciones	Importaciones
	u.m.	%					
1950	40.920		30.156	3.396	5.164	6.185	3.981
1951	44.711	9,3	33.508	3.493	7.027	6.063	5.380
1952	47.347	5,9	34.356	3.887	8.105	6.965	5.966
1953	50.085	5,8	36.175	3.966	8.792	7.626	6.474
1954	52.762	5,3	38.076	4.703	7.522	8.145	5.684
1955	55.858	5,9	41.149	4.701	8.735	8.548	7.275
1956	58.484	4,7	42.263	4.976	10.536	9.253	8.544
1957	62.371	6,6	44.707	5.760	11.776	9.520	9.392
1958	61.706	-1,1	44.274	5.756	10.377	9.587	8.288
1959	63.653	3,2	44.719	6.449	8.579	10.843	6.937
1960	69.946	9,9	46.682	7.578	10.046	13.935	8.295
1961	75.085	7,3	48.688	8.758	11.283	16.444	10.088
1962	82.620	10,0	54.666	9.200	12.579	17.555	11.380
1963	86.196	4,3	59.612	9.737	12.193	17.239	12.585
1964	91.840	6,5	63.353	10.956	12.544	18.428	13.441
1965	97.003	5,6	67.778	11.698	14.278	18.962	15.713
1966	104.995	8,2	74.505	11.713	16.737	19.850	17.810
1967	109.040	3,9	79.682	12.118	15.969	21.019	19.748
1968	109.206	0,2	78.662	12.893	12.511	23.093	17.953
1969	113.044	3,5	81.410	13.604	13.188	22.684	17.842
1970	116.849	3,4	83.297	14.280	14.355	23.981	19.064
1971	122.213	4,6	87.096	15.264	16.499	23.279	19.925
1972	126.463	3,5	89.075	16.274	15.542	25.443	19.871
1973	134.401	6,3	95.745	17.253	22.987	20.733	22.317
1974	147.017	9,4	104.616	18.290	30.677	21.812	28.378
1975	153.340	4,3	108.208	20.315	30.070	22.314	27.567
1976	155.559	1,4	109.208	21.292	26.073	23.080	24.094
1977	156.102	0,3	106.956	24.362	22.895	26.068	24.179
1978	151.977	-2,6	98.306	21.274	21.242	29.442	18.287
1979	158.194	4,1	97.732	19.469	24.795	34.347	18.149
1980	167.596	5,9	104.622	24.185	33.910	30.971	26.092
1981	176.901	5,6	112.440	23.736	41.432	30.173	30.880
1982	176.507	-0,2	109.726	25.954	38.621	33.166	30.960
1983	158.136	-10,4	103.589	23.837	24.980	29.360	23.630
1984	163.842	3,6	106.445	22.270	23.483	31.541	19.897
1985	167.219	2,1	108.307	23.252	20.049	32.835	17.224
1986	182.981	9,4	124.563	25.101	26.022	28.455	21.160
1987	200.778	9,7	138.641	26.538	31.871	27.437	23.709
1988	181.822	-9,4	127.082	22.354	28.057	25.607	21.278
1989	159.436	-12,3	106.319	18.091	22.100	30.425	17.499
1990	151.492	-5,0	105.735	16.249	22.232	26.872	19.596
1991	154.854	2,2	109.665	16.568	23.167	28.424	22.970
1992	154.017	-0,5	108.852	17.037	23.461	29.666	24.999
1993	162.093	5,2	113.680	17.563	26.210	30.588	25.948
1994	182.044	12,3	124.433	19.086	34.865	36.520	32.860
1995	195.536	7,4	136.275	20.708	41.789	38.529	41.765
1996	201.009	2,8	139.501	21.619	39.738	41.958	41.807
1997	214.028	6,5	144.555	23.262	45.665	47.454	46.908
1998	213.190	-0,4	141.698	23.844	44.724	50.511	47.587
1999	216.377	1,5	139.666	24.679	38.706	54.019	40.693
2000	222.207	2,7	143.191	25.444	37.579	58.232	42.239
2001	223.580	0,6	144.629	25.240	34.983	62.192	43.464
2002	235.773	5,5	151.674	25.240	36.367	67.056	44.564
2003	245.593	4,2	155.487	26.224	38.212	71.301	45.631
2004	257.770	5,0	160.769	27.299	38.288	81.793	50.379
2005	273.971	6,3	166.654	29.783	40.672	93.376	56.514
2006	294.598	7,5	177.006	32.046	54.757	94.480	63.691
2007	319.693	8,5	192.316	33.424	70.436	100.774	77.257
2008	348.923	9,1	209.377	35.226	92.260	108.616	96.556
2009P/	352.584	1,0	215.279	39.811	73.443	105.185	81.134
2010P/	382.380	8,5	234.031	42.036	100.474	108.498	102.659
2011P/	407.052	6,5	248.045	44.063	110.663	120.288	116.007
2012P/	431.273	6,0	263.183	47.634	123.596	124.988	128.128
2013E/	456.103	5,8	277.236	50.802	137.789	121.111	130.835

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática

ANEXO IV

PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN ACTIVIDAD ECONÓMICA (NIVEL 9), 1950 - 2013

Valores a precios constantes de 2007
(Millones de nuevos soles de 2007)

Años	Producto Bruto Interno	Agricultura	Pesca	Extracción de Petróleo y Minerales	Manufactura	Electricidad y Agua	Construcción	Comercio	Servicios Gubernamentales	Otros servicios ^{1/}
1950	40.920	4.486	45	4.220	5.630	123	1.527	4.303	1.899	18.687
1951	44.711	4.621	47	4.553	6.192	127	1.794	4.575	1.988	20.814
1952	47.347	4.755	51	4.704	6.525	132	2.216	4.764	2.080	22.120
1953	50.085	4.865	44	4.431	7.370	166	2.336	5.123	2.176	23.574
1954	52.762	4.962	58	5.920	8.067	169	2.623	5.430	2.275	23.258
1955	55.858	4.922	68	5.961	8.673	184	2.778	5.634	2.385	25.253
1956	58.484	4.686	85	6.593	8.939	196	3.111	5.619	2.502	26.753
1957	62.371	4.705	95	7.226	9.853	221	3.195	5.965	2.626	28.485
1958	61.706	5.030	142	6.546	9.589	250	2.901	6.048	2.761	28.439
1959	63.653	5.276	229	6.690	10.486	252	2.556	6.529	2.899	28.736
1960	69.946	5.614	312	10.002	12.162	289	2.453	7.337	3.048	28.729
1961	75.085	5.782	440	10.932	13.108	359	3.015	7.811	3.444	30.194
1962	82.620	5.921	567	10.396	14.185	374	3.289	8.318	3.690	35.880
1963	86.196	6.010	591	11.062	14.985	398	2.842	8.662	3.963	37.683
1964	91.840	6.305	762	11.615	16.037	425	3.143	9.253	4.257	40.043
1965	97.003	6.431	630	11.789	17.092	460	3.552	9.652	4.494	42.903
1966	104.995	6.778	744	12.944	18.415	501	3.868	10.348	4.768	46.629
1967	109.040	7.042	849	13.100	19.141	548	3.845	10.782	4.930	48.803
1968	109.206	6.803	864	13.912	19.505	579	3.291	10.800	5.044	48.408
1969	113.044	7.252	776	13.815	19.725	608	3.512	11.072	5.145	51.139
1970	116.849	7.818	1.031	14.796	21.423	636	3.989	12.065	5.367	49.724
1971	122.213	7.975	711	13.897	22.642	705	4.357	13.296	5.618	53.012
1972	126.463	7.784	378	14.767	23.111	768	4.825	13.891	6.023	54.916
1973	134.401	7.815	274	15.326	24.615	856	5.285	14.763	6.304	59.163
1974	147.017	8.104	383	16.179	26.689	936	6.353	16.357	6.607	65.409
1975	153.340	8.101	340	14.924	27.523	1.008	6.488	17.929	7.102	69.925
1976	155.559	8.222	400	15.816	28.519	1.145	6.493	17.256	7.598	70.110
1977	156.102	8.214	349	19.116	28.037	1.292	5.763	16.559	7.926	68.846
1978	151.977	8.091	441	25.101	26.906	1.346	5.169	16.141	7.925	60.857
1979	158.194	8.406	494	29.554	28.021	1.444	5.439	16.967	7.972	59.897
1980	167.596	7.917	412	30.171	29.628	1.644	6.064	17.818	8.677	65.265
1981	176.901	8.633	450	29.243	29.827	1.765	6.745	18.944	8.911	72.383
1982	176.507	8.824	528	29.603	29.477	1.909	6.880	18.839	8.983	71.464
1983	158.136	7.974	371	26.698	24.128	1.603	5.447	15.440	9.586	66.889
1984	163.842	8.790	543	27.973	25.510	1.608	5.491	15.764	10.317	67.846
1985	167.219	9.046	636	29.175	26.659	1.707	4.915	15.893	10.370	68.818
1986	182.981	9.438	840	27.868	30.817	2.007	5.966	18.309	11.241	76.495
1987	200.778	10.060	740	27.036	34.765	2.162	7.024	20.109	11.775	87.107
1988	181.822	10.772	876	22.984	30.869	2.173	6.549	18.013	10.720	78.866
1989	159.436	10.169	922	21.865	26.034	2.144	5.587	15.055	9.197	68.463
1990	151.492	9.463	916	19.965	24.524	2.152	5.764	14.790	8.081	65.837
1991	154.854	9.762	818	20.390	26.038	2.237	5.862	15.296	7.532	66.919
1992	154.017	9.010	923	19.860	25.421	2.285	6.119	14.922	7.623	67.854
1993	162.093	9.845	1.117	21.478	26.643	2.532	6.996	15.511	7.849	70.122
1994	182.044	11.156	1.440	21.896	30.583	2.761	9.172	18.381	8.088	78.567
1995	195.536	11.842	1.223	22.532	32.312	2.773	10.804	20.379	8.963	84.708
1996	201.009	12.611	1.195	23.802	32.879	2.919	10.501	20.556	9.613	86.933
1997	214.028	13.160	1.191	25.718	34.365	3.310	12.066	22.125	10.242	91.851
1998	213.190	13.177	1.076	26.643	33.425	3.465	12.163	21.543	10.798	90.900
1999	216.377	14.646	1.428	29.184	32.962	3.620	10.934	21.366	11.135	91.102
2000	222.207	15.496	1.710	29.440	34.792	3.750	10.169	22.173	11.109	93.568
2001	223.580	15.374	1.488	32.360	35.094	3.823	9.467	22.353	10.733	92.888
2002	235.773	16.152	1.529	35.582	37.424	4.049	10.281	23.010	10.370	97.376
2003	245.593	16.472	1.417	36.993	38.883	4.205	10.672	23.710	11.016	102.225
2004	257.770	16.391	1.988	39.206	41.778	4.435	11.195	25.075	11.233	106.469
2005	273.971	16.948	2.086	43.236	44.529	4.685	12.168	26.368	12.440	111.511
2006	294.598	18.462	2.163	44.058	47.766	5.040	13.994	29.500	13.482	120.133
2007	319.693	19.074	2.364	45.892	52.807	5.505	16.317	32.537	13.723	131.474
2008	348.923	20.600	2.436	49.599	57.354	5.950	19.061	36.105	14.786	143.032
2009P/	352.584	20.873	2.352	50.076	53.502	6.013	20.360	35.936	17.482	145.990
2010P/	382.380	21.766	1.891	50.714	59.255	6.501	23.993	40.420	18.843	158.997
2011P/	407.052	22.658	2.892	51.043	64.330	6.994	24.848	44.034	19.678	170.575
2012P/	431.273	23.991	1.960	52.473	65.265	7.401	28.779	47.218	20.803	183.383
2013E/	456.103	24.329	2.315	55.026	69.002	7.811	31.392	49.995	21.889	194.344

^{1/} Incluye impuestos

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática

ANEXO V

BALANZA DE PAGOS							
(2006 - 2012)							
(Millones de US Dólares)							
Concepto	2006	2007	2008	2009	2010 P/	2011 P/	2012 P/
I. Balanza en Cuenta Corriente	2 912	1 521	-5 285	- 723	-3 782	-3 341	-7 136
1. Bienes	8 986	8 503	2 569	5 951	6 750	9 302	4 527
A. Exportaciones FOB	23 830	28 094	31 018	26 962	35 565	46 268	45 639
B. Importaciones FOB	-14 844	-19 591	-28 449	-21 011	-28 815	-36 967	-41 113
2. Servicios	- 737	-1 192	-2 056	-1 176	-2 345	-2 132	-2 258
A. Exportaciones	2 660	3 152	3 649	3 636	3 693	4 364	5 130
B. Importaciones	-3 397	-4 344	-5 704	-4 812	-6 038	-6 497	-7 388
3. Renta de Factores	-7 522	-8 299	-8 742	-8 385	-11 212	-13 710	-12 701
A. Sector Privado	-6 870	-7 895	-8 746	-8 450	-10 982	-13 173	-11 980
B. Sector Público	- 652	- 403	4	65	- 230	- 537	- 721
4. Transferencias Corrientes	2 185	2 508	2 943	2 887	3 026	3 200	3 296
- Remesas del exterior	1 837	2 131	2 444	2 409	2 534	2 697	2 788
II. Cuenta Financiera	331	8 590	8 510	2 406	13 606	9 594	20 130
1. Sector Privado	2 495	8 154	9 569	4 200	11 396	10 053	16 236
2. Sector Público	- 935	-1 629	-1 621	291	2 468	848	1 667
3. Capitales de Corto Plazo	-1 229	2 065	562	-2 085	- 258	-1 307	2 228
III. Financiamiento Excepcional	27	67	57	36	19	33	19
IV. Errores y Omisiones Netos	- 517	- 523	- 112	- 675	1 348	-1 562	1 814
V. Flujo de Reservas Netas del BCRP (1-2)	2 753	9 654	3 169	1 043	11 192	4 724	14 827
(V = I + II + III + IV)							
1. Variación del Saldo de Reservas Internacionales	3 178	10 414	3 507	1 939	10 970	4 711	15 176
2. Efecto Valuación 1/	425	760	338	896	- 222	- 13	349

1/ Incluye emisión de Derechos Especiales de Giro (DEG) en el año 2009.

Fuente: Banco Central de Reserva del Perú.

ANEXO VI

J. PRESUPUESTO DEL SECTOR PÚBLICO (GOBIERNO CENTRAL Y ENTIDADES DESCENTRALIZADAS)

24.32 DISTRIBUCIÓN FUNCIONAL DEL PRESUPUESTO INICIAL DE GASTOS DEL SECTOR PÚBLICO, 2008-2013 (Millones de Nuevos Soles)

Función	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Total	59 914	59 918	71 960	76 433	79 762	90 270
Servicios económicos	7 096	7 679	10 441	12 925	12 622	14 545
Transporte	3 363	4 128	6 310	8 406	7 881	8 689
Agraria/Agropecuaria 1/	1 513	1 582	1 685	1 706	1 774	2 319
Energía y Recursos Minerales	782	667	942	999	780	1 040
Industria, Comercio y Servicios	367	336	367	432	506	573
Pesca	196	156	153	151	154	228
Vivienda y Desarrollo Urbano	678	588	704	966	1 200	1 398
Comunicaciones	197	222	282	265	326	299
Servicios sociales	27 483	28 890	32 027	34 721	36 683	43 075
Educación y Cultura	10 497	10 866	11 655	12 848	14 628	16 581
Salud y Saneamiento	6 962	6 803	8 286	10 104	10 644	13 270
Protección y Previsión Social	10 024	11 221	12 086	11 769	11 411	13 223
Servicios generales	25 334	23 349	29 492	28 787	30 458	32 650
Administración y Planeamiento	15 882	13 831	18 381	17 828	18 395	19 344
Defensa y Seguridad Nacional	6 536	6 495	7 583	7 413	8 075	8 814
Justicia	1 843	2 179	2 479	2 492	2 930	3 308
Relaciones Exteriores	493	491	489	503	490	504
Legislativo	258	259	282	370	370	437
Trabajo	323	93	279	182	197	242

1/ A partir del año 2009 la función Agraria se reemplaza por la función Agropecuaria.

Fuente: Ministerio de Economía y Finanzas.