



Trabajo Fin de Grado

Impacto de la integración comercial del TLCAN en la evolución económica de México.

Impact of the NAFTA trade integration on the economic evolution of Mexico

Autora

Edel Lapuente Mombiela

Director

Fernando Pueyo Baldellou

Facultad de Economía y Empresa

2017

Título: Impacto de la integración Comercial del TLCAN en la evolución de México.

Autor del Trabajo: Edel Lapuente Mombiela.

Tutor del Trabajo: Fernando Pueyo Baldellou

Titulación: Economía.

RESUMEN DEL TRABAJO

El objetivo principal de este trabajo es dar a conocer las consecuencias tanto positivas como negativas de la introducción de la economía mexicana en el Tratado de Libre Comercio de América del Norte. Por una parte, se consideran algunas variables macroeconómicas para poder analizar en profundidad el impacto sobre el crecimiento económico de México durante los últimos 20 años. Por otra parte, se pretende realizar una breve comparación entre las asimetrías de comercio entre los dos socios comerciales de este tratado para México, es decir, analizar el comercio de México con Estados Unidos y por otra parte el comercio entre Canadá y México teniendo en cuenta las disparidades entre estas relaciones para poder llegar a una conclusión con base económica.

ABSTRACT

The main objective of this paper is to make known the positive and negative consequences of the introduction of the North American Free Trade Agreement in the Mexican economy, from the possible macroeconomic variables to be able to analyze in depth the impact to the economic growth of Mexico During the last 20 years. As well as to make a brief comparison between the trade asymmetries between the two trade partners of this treaty for Mexico, that is to say, to analyze the commerce of Mexico with the United States and, on the other hand, the trade between Canada and Mexico taking into account the disparities between these Relationships in order to reach an economically based conclusion.

A mi padre, sin el que no habría llegado hasta aquí.

A Granada que me ha hecho abrir los ojos.

Y a Fernando, gracias por tu eterna paciencia.

CONTENIDO

1.	INTRODUCCIÓN	4
2.	INTEGRACIÓN ECONÓMICA	5
2.1	CONCEPTOS CLAVE.....	5
2.1.1	Integración económica	5
2.1.2	Comercio intrarregional	6
2.1.3	Comercio interregional.....	6
2.2	TLCAN	6
2.2.1	Definición.....	6
2.2.2	Objetivos	6
2.2.3	Estructura del Tratado de Libre Comercio de América del Norte	6
2.2.4	Análisis histórico.....	7
3.	CONTEXTO POLÍTICO Y ECONÓMICO DE MÉXICO TRAS LA ENTRADA EN VIGOR DEL TLCAN.....	8
3.1	Antecedentes de México al TLCAN.....	8
4.	IMPACTO DE LA INTEGRACIÓN ECONÓMICA ENTRE MÉXICO Y TLCAN.	10
4.1	Evolución del comercio exterior de México.....	10
4.2.1	Relación comercial entre México y Estados Unidos.....	17
4.2.2	Relación comercial entre México y Canadá.....	18
4.3	Análisis de la evolución arancelaria entre los países del TLCAN.....	20
5.	CONSECUENCIAS PARA MÉXICO TRAS EL TLCAN.....	22
6.	CONCLUSIONES	26
7.	BIBLIOGRAFÍA y WEBGRAFÍA	28

1. INTRODUCCIÓN

La economía global gira alrededor del fenómeno económico llamado globalización, definiéndola como “proceso por el que las economías y mercados, con el desarrollo de las tecnologías de la comunicación, adquieren una dimensión mundial, de modo que dependen cada vez más de los mercados externos y menos de la acción reguladora de los Gobiernos” (RAE), es decir, actualmente existe una interdependencia entre países que provoca la necesidad de acuerdos comerciales entre estos para ser más competitivos a nivel mundial. Debido a esto, surge el Tratado del Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), el cual actualmente está provocando mucha controversia dando así diferentes teorías y puntos de vista sobre el objetivo principal de este acuerdo: aumentar el comercio y el crecimiento económico entre sus integrantes y llegar a converger económicamente. Por tanto, nos encontraremos con diferentes versiones a favor y en contra del cumplimiento de estos objetivos.

Teniendo en cuenta las exportaciones e importaciones de México respecto al mundo se observa una disminución comercial a lo largo de la última década con sus socios comerciales del TLCAN. Esto provoca el replanteamiento de la eficiencia de este tratado. Además, teniendo en cuenta el contexto social que vive México y la divergencia bastante llamativa entre Canadá y Estados Unidos respecto a México, se comprueba que la convergencia está a años luz para México.

Por otro lado, hay que tener en cuenta variables como los índices de pobreza, los contextos sociales actuales o el salario para optimizar un buen análisis económico. A continuación, realizaremos un análisis histórico sobre este tratado y después, analizaremos exhaustivamente la evolución económica de México tras la entrada en el TLCAN en 1994, tanto comercial como macroeconómicamente.

Este tema me produce especial interés ya que, en el contexto actual, tras la entrada de Donald Trump como presidente de Estados Unidos y la controversia formada a raíz de este hecho sobre la violación de los derechos humanos ha llamado mi atención. Como cualquier economista que se precie de ello, la actualidad es uno de los principales focos de atención de nuestra profesión, y ante ello el debate de todo lo que nos rodea.

Por ello, creo que este tema ha conseguido que cree una opinión más formada acerca de los pros y los contras de una integración comercial, y sobre los problemas que acechan a nuestra sociedad fuera de los límites europeos.

2. INTEGRACIÓN ECONÓMICA

2.1 CONCEPTOS CLAVE

2.1.1 Integración económica

Encontramos dos posibles definiciones dependiendo de qué significado le demos a este término, como una situación o como un proceso.

Si hablamos de situación, podemos definir integración económica como desaparición de cualquier diferencia entre distintas economías nacionales, por tanto, ausencia de barreras y fronteras.

Por otro lado, si hablamos de integración económica como proceso hablamos de una iniciación hacia una interdependencia entre naciones tanto política como económicamente. Es un proceso de apertura hacia una mayor convergencia entre países para incrementar y facilitar sus relaciones comerciales.

Hay distintos modos de integración económica: entre dos países (acuerdo bilateral), entre varios países (acuerdo multilateral), y acuerdos regionales (para crear mercados únicos).

Los principales objetivos que buscan los países que realizan acuerdos o tratados para crear integración económica son la supresión de trabas comerciales para conseguir una mayor libertad comercial, la imposición de aranceles comerciales a países que no pertenezcan a estos acuerdos, rebajar los posibles riesgos coyunturales, e incrementar el comercio entre los países miembros.

Si escogemos las visiones de diferentes autores ellos hablan de integración económica como:

Salvatore Dominick (1999: 299) señala que “la integración económica es una política comercial de reducir o eliminar en forma discriminatoria las barreras comerciales sólo entre naciones que se unen”.

Isaac Cohen (1981: 149) explica que se da integración económica “cuando dos o más Estados proceden a la abolición, gradual o inmediata, de las barreras discriminatorias existentes entre ellos, con el propósito de establecer un solo bloque económico”.

Ramón Tamames (2003: 207) dice que “desde el punto de vista económico, la integración es un proceso. A través de él, dos o más mercados nacionales previamente separados y de dimensiones unitarias estimadas poco adecuadas se unen para formar un solo mercado (mercado común) de una dimensión más idónea”.

Por tanto, cada economista se basa en concepciones de integración económica que se acercan a sus valores y a su pensamiento, pero todas ellas tienen sus bases fundamentadas en la eliminación de barreras comerciales, y en una unión cuyo fin es incrementar su comercio.

2.1.2 Comercio intrarregional

Llamamos comercio intrarregional al comercio con el exterior, con países con los que no se tienen acuerdos comerciales.

2.1.3 Comercio interregional

Llamamos comercio interregional al comercio realizado entre países que tienen uniones comerciales entre sí, como podría ser el TLCAN.

2.2 TLCAN

2.2.1 Definición.

El Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) o también llamado NAFTA (North American Free Trade Agreement) es un acuerdo comercial, al cual pertenecen los países de América del Norte: México, Canadá y Estados Unidos.

2.2.2 Objetivos

Su finalidad reside en la eliminación de barreras comerciales y arancelarias de manera sistemática para promover una mayor apertura comercial entre los tres países norteamericanos. Otro de sus objetivos es fomentar una competencia leal en la región comercial, y defender la propiedad intelectual.

Por otro lado, incita a la cooperación entre los tres países para promover mejoras en el Tratado y aumentar las posibilidades de inversión.

2.2.3 Estructura del Tratado de Libre Comercio de América del Norte

Este acuerdo está compuesto por un preámbulo, en el cual se tratan los lazos de amistad y se promueve la unión comercial entre los tres países, seguido a su vez de ocho partes en las cuales se desagregan los veintidós capítulos tratando cada uno de los temas relevantes del tratado.

Además, integra nuevas resoluciones que no se habían incorporado anteriormente, las cuales son “el establecimientos de nuevas normas internacionales para los derechos de propiedad, la extensión del trato nacional a las inversiones en los tres países, se liberalizó sustantivamente el sector agrícola, se incluyeron requerimientos que evitan las distorsiones de las reglas de origen y también se incluyeron las medidas de salvaguarda, así como dos tratados paralelos sobre cuestiones laborales y ambientales” (Velázquez, 2003: 227).

Este tratado no introduce ninguna normativa sobre algunos temas importantes que afectan a México. La movilidad de mano de obra poco cualificada es un tema que provoca mucha controversia entre EEUU y México. A diferencia de la Unión Europea, NAFTA no incluye un apartado de libre movilidad de individuos. Aunque México intentó influir para que esto se produjese, fue en vano. En contrapartida, México eliminó de la negociación el apartado energético sobre el petróleo.

La migración, un tema muy polémico para México, fue descartado en las negociaciones del TLCAN, pero esto no fue suficiente para la detención del Tratado, por tanto, se siguió llevando a cabo las negociaciones, ya que al fin y al cabo es un acuerdo comercial, no social.

Así, en el preámbulo, los tres países se comprometen a reafirmar los lazos especiales de amistad y cooperación entre sus naciones; contribuir al desarrollo armónico, a la expansión del comercio mundial y a ampliar la cooperación internacional; crear un mercado más extenso y seguro para los bienes y los servicios producidos en sus territorios; reducir las distorsiones en el comercio; establecer reglas claras y de beneficio mutuo para su intercambio comercial; asegurar un marco comercial previsible para la planeación de las actividades productivas y de la inversión; desarrollar sus respectivos derechos y obligaciones derivados del GATT así como de otros instrumentos bilaterales y multilaterales de cooperación; fortalecer la competitividad de sus empresas en los mercados mundiales; alentar la innovación y la creatividad y fomentar el comercio de bienes y servicios que estén protegidos por derechos de propiedad intelectual; crear nuevas oportunidades de empleo; mejorar las condiciones laborales y los niveles de vida en sus respectivos territorios; emprender todo lo anterior de manera congruente con la protección y la conservación del ambiente; preservar su capacidad para salvaguardar el bienestar público; promover el desarrollo sostenible; reforzar la elaboración y la aplicación de leyes y reglamentos en materia ambiental; y proteger, fortalecer y hacer efectivos los derechos fundamentales de sus trabajadores, (Secretariado del TLCAN, 2008).

2.2.4 Análisis histórico

El 26 de septiembre de 1985 Canadá propone a Estados Unidos un tratado de libre comercio. En ese mismo instante comenzaron las negociaciones, pero hasta el 4 de octubre de 1987 no se llegaría a un acuerdo de lo que sería llamado Tratado de Libre comercio (TLC) Canadá-Estados Unidos. Fue uno de los primeros acuerdos comerciales en el que se trataban los servicios como tema de ámbito comercial. Fue un tratado innovador a nivel internacional, aportó eliminaciones aduaneras sobre los productos comerciados entre ambos. Sin embargo, hasta el 1 de enero de 1989 no entró en vigor este tratado.

El 10 de junio de 1990, se decide modificar este tratado incluyendo a México como tercer país de la unión económica. No será hasta el 5 de febrero de 1991 cuando empiecen las negociaciones del TLCAN.

El 17 de diciembre de 1992 se reúnen el presidente estadounidense George H.W. Bush, el presidente mexicano Carlos Salinas y el primer ministro canadiense Brian Mulroney, para firmar el tratado que tanta expectativa estaba causando.

Hasta el 1 de enero de 1994 no entra en vigor, debido a la necesidad de negociación de los acuerdos en distintas materias y la necesidad de imponer en los distintos países medidas legales como requisitos que debía cumplir cada país para la implementación del tratado.

Uno de los principales objetivos que planteó el TLCAN fue la supresión de barreras arancelarias, tomando como referencia los ideales del libre comercio. Este proceso es gradualmente paulatino, por tanto, se dio un plazo de 15 años para poder cumplir este objetivo de eliminación de trabas fronterizas entre estos tres países.

Una vez puesto en marcha el tratado, la estructura esperada era un arquetipo cooperativo donde encontráramos un firme nivel de integración económica. Sin embargo, se diferenciará entre por una parte la integración comercial y por otra parte la separación política entre los tres países integrantes del tratado. Esto provoca que este acuerdo no pueda realizarse como un acuerdo regional (Alba y Leite, 2004).

Normalmente, uno de los principios fundamentales de las zonas de libre comercio reside en que los países que crean esta unión comercial sean similares tanto económica como políticamente. Sin embargo, no es el caso de la zona de libre comercio de América del Norte, ya que se observa una gran diferencia entre Estados Unidos y los otros dos integrantes. Aunque Canadá se acerca más a las características económicas y sociales a EEUU, sigue habiendo mucha asimetría entre ellos. Por otro lado, México se encuentra bastante desequilibrado con Estados Unidos, diferencia que ha ido disminuyendo con los años, aunque sigue encontrándose en una posición bastante desventajosa respecto a estos países.

Con este acuerdo comercial se predominó el esfuerzo por mantener la propiedad intelectual, y la exclusión de cualquier obstáculo o impedimento de inversión entre los fundadores de este tratado.

TLCAN fue un acuerdo bastante particular, ya que introdujo en su tratado dos novedosas alianzas que abarcan políticas ambientales y laborales, cosa que no se había visto en ningún tratado comercial anterior. Además, hay que tener en cuenta la compleja legislación referente a la defensa de los derechos de inversión y los derechos de propiedad.

3. CONTEXTO POLÍTICO Y ECONÓMICO DE MÉXICO TRAS LA ENTRADA EN VIGOR DEL TLCAN.

3.1 Antecedentes de México al TLCAN

México se inclinó hacia una mayor apertura comercial tras la trascendental crisis de 1982, que provocó la necesidad de cambio en la política comercial mexicana. Se produjo un procedimiento de liberación tanto comercial como financiera que impulsó el crecimiento económico de México durante la década de los ochenta y principios de los noventa. Esta inclinación hacia una mayor apertura al exterior promovió la creación del TLCAN.

La firma del tratado impulsó la reactivación económica de México tras las consecuencias de la devastadora crisis de 1982. El papel de Estados Unidos tuvo que ver bastante con su recuperación, ya que hay que tener en cuenta que las alianzas comerciales con Estados Unidos para México fueron de vital importancia. Por tanto, las negociaciones para la creación del TLCAN fueron bastante importantes entre EEUU y México, mientras que Canadá se mantuvo un poco al margen ya que su principal interés era que la entrada de México no afectaría en gran medida a sus objetivos comerciales. Para que esta relación EEUU-México fuera provechosa, México tuvo que ceder a EEUU ciertas concesiones para agradar a este país. (Lascurain Fernández, 2009).

A principios de los años 90, el presidente mexicano Salinas decide realizar un viaje internacional para captar IED europeo debido a que era uno de los principales objetivos de este gobierno para reactivar la economía mexicana. Sin embargo, esta operación no fue realizada con éxito debido a la reciente entrada de países de Europa del Este que en

esos instantes eran foco de IED europea. Por tanto, México no pudo conseguir una eficiente alternativa ante la fuerte dependencia de Estados Unidos para ampliar su comercio.

A pesar de la insuficiente captación de IED europea, México decidió buscar otra alternativa entrando así en el TLCAN para fomentar las relaciones comerciales con sus vecinos norteamericanos.

Antes de la entrada en el TLCAN, el principal socio comercial de México era EEUU en IED, y tras la entrada en funcionamiento del tratado en 1994, se incrementan las relaciones en esta materia, añadiendo así una mayor relación comercial y un aumento de inversión canadiense hacia México.

Con la entrada en el TLCAN, México comenzó a ampliar su cartera de inversiones extranjeras, pero no es hasta los inicios del siglo XXI que Europa decide invertir en México uniéndose en un tratado, el Tratado de Libre Comercio (TLC), es uno de los acuerdos comerciales más importantes que benefician a México actualmente.

Como podemos observar en la tabla 1, las exportaciones mexicanas hacia Estados Unidos ya eran bastante altas antes de la entrada en vigor del TLCAN ya que era su principal destino exportador, dato que se ve incrementado con la entrada en vigor de este tratado. México y Estados Unidos han forjado una estrecha relación comercial durante años, aunque la entrada al TLCAN fortaleció esta relación, antes de su entrada en vigor ya era bastante sólida.

Por otro lado, Canadá y México mantenían una relación comercial, pero no llegó a ser exitosa hasta que entró en vigor el Tratado de Libre Comercio de América del Norte, el cual provocó un aumento del comercio entre los países integrantes del acuerdo.

Tabla 1. Exportaciones mexicanas (1984-1993)

(miles de millones de dólares)

	1980 (a)	1985	1990	1995 (a)
Total	15.6	27.2	41.0	79.5
Total (%)	100	100	100	100
(%) Total Exp Méx destino USA	62.5%	70%	74%	78%
(%) Total Exp. Méx destino Canadá (a)	1.1%	1.8%	1.7%	2.5%

(a) Datos basados en Alba (2000).

Fuente: Elaboración propia con datos de Salvatore (2007).

Una de las causas de la integración fue el cambio en el tipo de productos que constitúan las exportaciones de México, ya que antes primordialmente se basaban en productos del sector primario, como pueden ser materias primas o alimentos. Sin embargo, desde los años setenta y con la alarmante crisis del petróleo acechando en esos instantes comenzó a variar su base exportadora introduciendo en ella la comercialización del crudo, que aumentó y modificó las bases exportadoras de México. Poco después, a mediados de los ochenta se inicia la comercialización de productos de género industrial de México hacia

el exterior. Todo esto produjo un gran cambio en el dinamismo de las exportaciones de México, llevando a este hacia un mayor crecimiento y convergencia con los países desarrollados.

Con el comienzo de una renovada fase de política comercial, México observó que aumentaría sus posibilidades de crecimiento acercándose a su vecino EEUU. Esta unión comercial crearía unos cimientos sólidos internacionales que provocarían una seguridad y fiabilidad en torno a México a nivel mundial. Con la creación del TLCAN, México se propone alcanzar sus tres principales objetivos entre muchos otros. Primero, un aumento del comercio que reanime su posición como abastecedor principal de comercio industrial hacia EEUU. Segundo, aumentar la captación de inversión tanto extranjera como nacional en producción, para explotar la ventaja que tiene México en términos de exportación de manufacturas hacia EEUU. Por último, aprovechar el acuerdo entre los tres países en términos políticos para garantizar a México una mayor apertura comercial, y seguir el ejemplo de sus dos países vecinos sobre la evolución comercial y aumentar el apoyo hacia una zona de libre comercio para no cometer los errores pasados que provocaban que México no creciese como un país desarrollado. (Lascurain Fernández, 2009)).

Entre 1994 y 1995 México se hallaba en un periodo de penurias, en el cual el acuerdo comercial TLCAN tuvo un papel fundamental para conseguir sacar a México de esta gran recesión, ya que se impulsó la economía mexicana gracias al rescate que Estados Unidos proporcionó y más tarde se añadiría la ayuda del Fondo Monetario Internacional para la propulsión de la salida de México de tal crisis.

4. IMPACTO DE LA INTEGRACIÓN ECONÓMICA ENTRE MÉXICO Y TLCAN.

4.1 Evolución del comercio exterior de México.

Comenzamos con un análisis de la evolución de las exportaciones de México antes de la entrada en el TLCAN y tras la entrada en este en 1994.

Según informes de la OCDE (Organización Mundial del Comercio) sabemos que en la actualidad México es la 10º economía en el ámbito de exportaciones en el marco de las exportaciones.

Podemos observar la variación de los principales países a los que exporta México desde 1984 hasta 2016 a través de los gráficos 1 a 3, además de concretar gracias a las tablas 2, 3 y 4 los volúmenes de exportación que realiza México a sus socios comerciales Estados Unidos y Canadá y el peso que suponen en el total en los sucesivos períodos.

Gráfico 1. Principales países de exportación en México (1984)



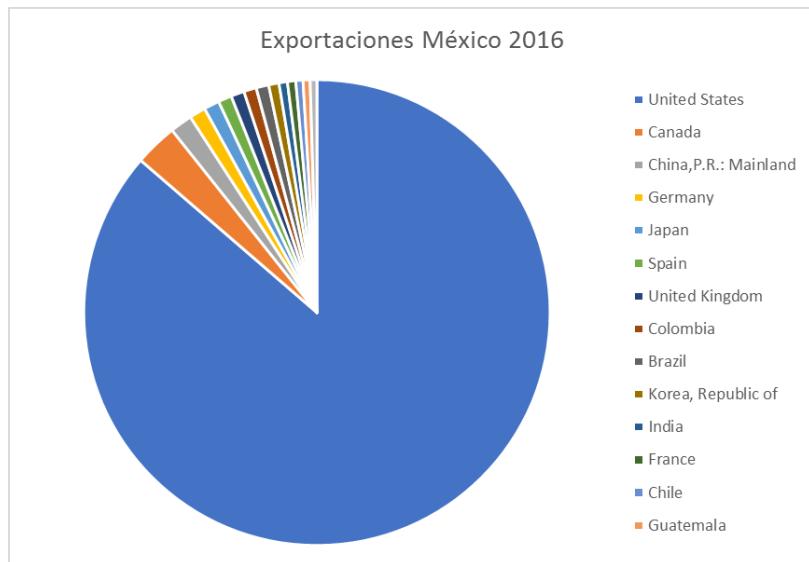
Fuente: Elaboración propia a través de Base de Datos FMI

Gráfico 2. Principales países de exportación en México (1994)



Fuente: Elaboración propia a través de Base de Datos FMI

Gráfico 3. Principales países de exportación en México (2016)



Fuente: Elaboración propia a través de Base de Datos FMI

Tabla 2. Comercio de exportaciones en México (1984)

	México- EEUU	México- Canadá
Total (millones \$)	14.149,70	494,50
Porcentaje sobre el total	57,94%	2,03%

Fuente: Elaboración propia a través de Base de Datos FMI

Tabla 3. Comercio de exportaciones en México (1994)

	México-EEUU	México- Canadá
Total (millones \$)	51.943,48	1.469,55
Porcentaje sobre el total	85,3%	2,41%

Fuente: Elaboración propia a través de Base de Datos FMI

Tabla 4. Comercio de exportaciones en México (2016)

	México-EEUU	México-Canadá
Total (millones \$)	302.654,49	10.427,02
Porcentaje sobre el total	81,08%	2,79%

Fuente: Elaboración propia a través de la Base de Datos FMI

Se puede observar una disminución de la capacidad abarcada de exportaciones mexicanas en los últimos 10 años de la creación del TLCAN, entre sus socios comerciales.

Se observa en el Gráfico 1, el cual expone los países que captaban mayor número de exportaciones mexicanas en 1984, un predominio de Estados Unidos respecto al resto de países con un 57,94% de las exportaciones de México. El comercio con Estados Unidos era considerablemente mayor que en el resto de países debido a que entre México y Estados Unidos hay un contexto histórico, político y social que produce a su vez, además de por proximidad, una mayor conexión comercial entre ambos desde tiempo atrás. Sin embargo, Canadá apenas era uno de primeros cinco socios comerciales en el ámbito de exportación con México, las relaciones comerciales entre estos dos países no comienzan a crecer hasta la entrada en vigor del TLCAN como veremos a continuación.

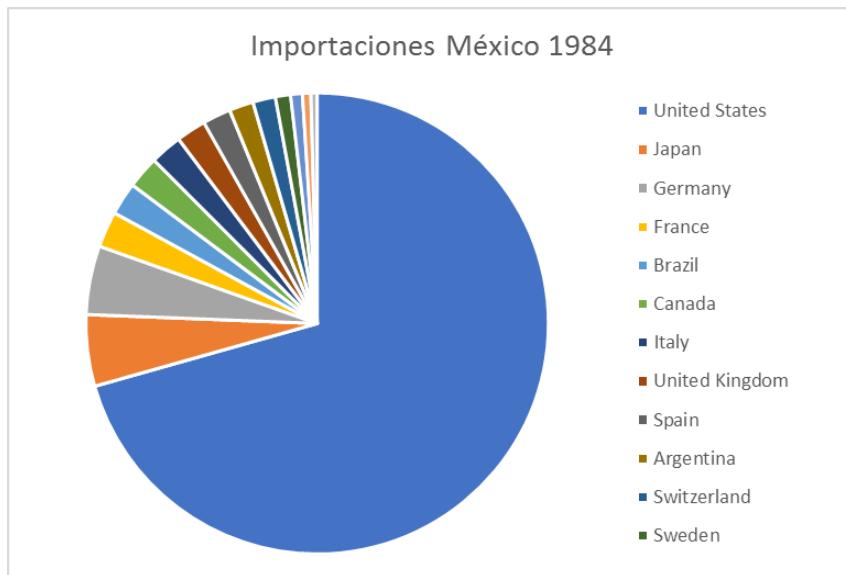
Esto es debido al aumento de competencia a nivel mundial, y a la creación de acuerdos comerciales ventajosos para México en estos últimos años, y aunque Estados Unidos siga encabezando la lista de países que más exporta México, países como Alemania, Reino Unido, España o incluso China en esta última década de crecimiento, pertenecen a los diez países que mayores exportaciones mexicanas perciben.

El gráfico 2 muestra en nivel de exportaciones de México a sus principales socios tras la entrada en el TLCAN en 1994. Sus principales socios son Estados Unidos y Canadá tras la entrada en funcionamiento del tratado comercial. Por tanto, se observa un claro aumento del comercio de exportaciones con sus socios norteamericanos pasando a captar un 85,3% Estados Unidos y un 2,41% Canadá, porcentaje de las exportaciones totales de México que se observan en la tabla 3.

El inicio del tratado comercial propulsó las relaciones comerciales entre los tres países, ya que era el principal objetivo de este acuerdo, aunque se fortalecieron estas relaciones. Canadá sigue siendo el socio con menor relación comercial en el acuerdo. Por otro lado, Estados Unidos gana fuerza comercial, siendo el principal socio comercial de México, aunque eso no sorprenda debido a lo comentado anteriormente acerca del tipo de relación que mantienen estos dos países.

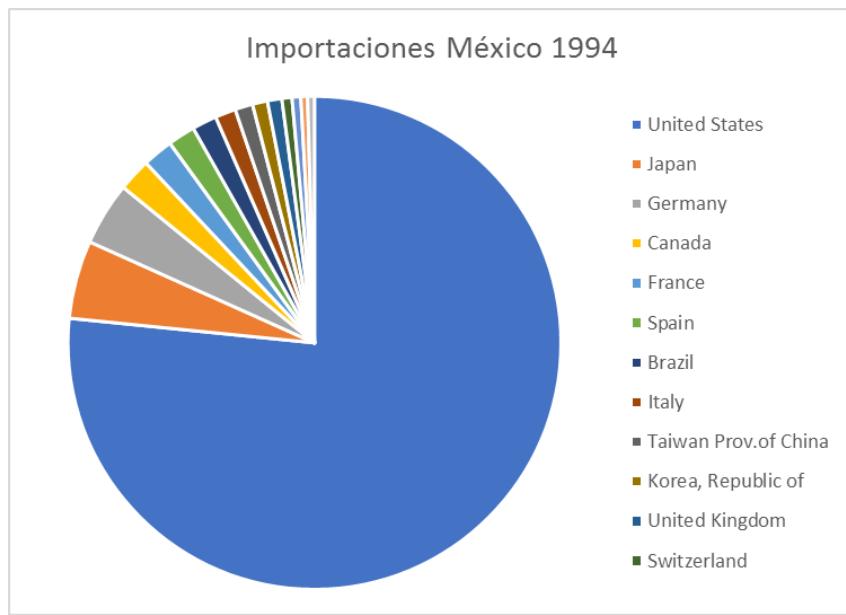
A pesar de que se observa en el gráfico 3 una similitud con el gráfico 2 en cuestión de ventaja comparativa por países ya que Estados Unidos y Canadá siguen siendo los principales socios comerciales en el ámbito de exportación desde México en 2016, tras analizar la tabla 4 podemos decir que el porcentaje sobre el total disminuye tras la entrada en el ámbito comercial nuevos competidores potenciales como es el caso de China que está arrasando en el mercado latinoamericano. Esta disminución de comercio entre los países integrantes del TLCAN ha provocado una intensa controversia acerca de la utilidad de este acuerdo.

Gráfico 4. Principales países de importación hacia México (1984)



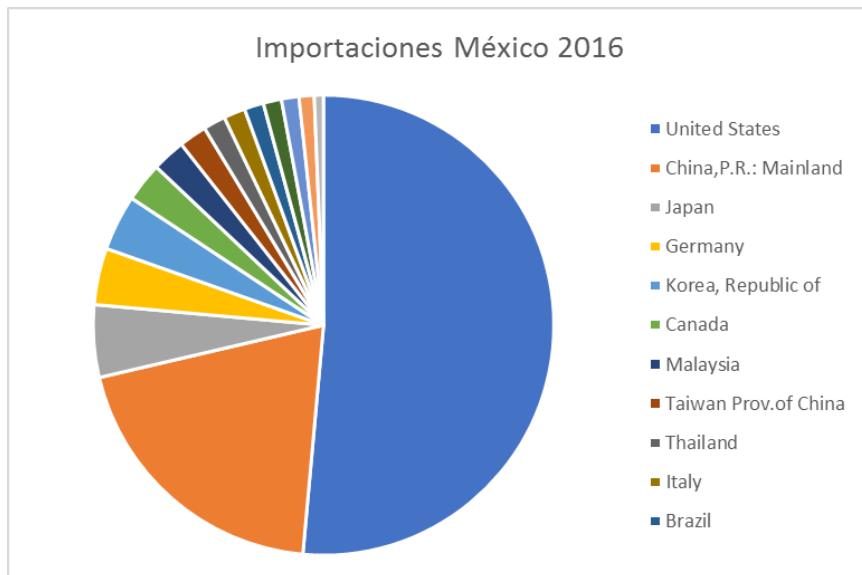
Fuente: Elaboración propia a través de Base de Datos FMI

Gráfico 5. Principales países de importación hacia México (1994)



Fuente: Elaboración propia a través de Base de Datos FMI

Gráfico 6. Principales países de importación hacia México (2016)



Fuente: Elaboración propia a través de Base de Datos FMI

Tabla 5. Comercio de importaciones en México (1984)

	México-EEUU	México-Canadá
Total (millones \$)	7.083,50	227,70
Porcentaje sobre total	62.35%	2,00%

Fuente: Elaboración propia a través de Base FMI

Tabla 6. Comercio de importaciones en México (1994)

	México-EEUU	México-Canadá
Total (millones \$)	62.790,50	1.760,27
Porcentaje sobre total	71,84%	2,16%

Fuente: Elaboración propia a través de Base FMI

Tabla 7. Comercio de importaciones en México (2016)

	México-EEUU	México-Canadá
Total (millones \$)	190.357,69	10.209,42
Porcentaje sobre total	46,45%	2,49%

Fuente: Elaboración propia a través de Base FMI

Si se analizan las importaciones, en el gráfico 4 que abarca los principales países de importación hacia México en 1984, se observa un claro predominio de las importaciones mexicanas desde Estados Unidos, con un 62,35% del total de las importaciones recibidas por México. Sin embargo, Canadá no pertenece a la élite de los países que exportan a México hasta su entrada en el TLCAN en 1994 como aclara tanto el gráfico 5, en el que se aprecia que Canadá es el cuarto país que más exporta a México con un 2,16%. Esto muestra que se reanimaron las relaciones comerciales entre Canadá y México tras la firma del acuerdo.

A pesar de los esfuerzos invertidos en el acuerdo comercial observando el gráfico 6 se puede decir que las relaciones comerciales entre los socios del TLCAN han ido disminuyendo en el ámbito de importaciones mexicanas, ganando así terreno otros países potenciales como son China o Japón.

La disminución considerable de las importaciones estadounidenses hacia México ha caído hasta el 46,45% y las canadienses han disminuido en menor medida debido a que su capacidad era mucho menor que la de Estados Unidos.

El debate actual sobre la eficiencia de este tratado tras un contexto de globalización intensa está siendo muy polémico. Por un lado, los propulsores de la defensa actual del TLCAN se fundamentan en que es bueno debido al aumento de exportaciones durante los años de integración comercial, sobre todo para México, aunque no se puede observar únicamente los indicadores de comercio exterior o inversión para realizar un análisis económico en profundidad sobre el crecimiento de México. En la evolución de las importaciones mexicanas (gráficos 4 a 6) encontramos disparidades con la evolución de las exportaciones.

Observamos que el principal socio importador es Estados Unidos permanentemente, sin variar en estos períodos de tiempo, aunque ha perdido ventaja comparativa en esta última década, ya que podemos ver que en 2016 las importaciones mexicanas procedentes de Estados Unidos cayeron si las comparamos con 1994, donde suponían casi dos terceras partes del total. Esto mismo queda reflejado en las tablas 5 a 7, donde pasamos de unas importaciones mexicanas desde Estados Unidos de 71,84% en 1994, la entrada en vigor del TLCAN, a un 46,45% en 2016. Se puede ver que tanto las importaciones como las exportaciones de México con sus socios comerciales disminuyen a lo largo del tiempo tras la entrada en vigor del tratado; estos 10 últimos años de globalización han sido claves para esta transformación.

Por otro lado, tras la entrada en el TLCAN las importaciones mexicanas desde Canadá aumentaron, aunque Canadá no llegó a formar parte de sus tres socios importadores más importantes. En 2016 comparando con 1994 encontramos una disminución de las importaciones provenientes de Canadá hacia México.

Los países asiáticos han ido ganando ventaja comparativa en términos de importación hacia México, sobre todo China tras su entrada en la Organización Mundial del Comercio (OMC), además puede provocar este efecto el gran crecimiento que ha tenido China en la última década proclamándose primera potencia mundial, siendo el país que más exporta al exterior.

Como conclusión, analizando las persistentes diferencias entre la relación de los países integrantes de TLCAN, ya que es bastante dispar la relación que mantiene México con Estados Unidos y la que mantiene con Canadá. Se puede decir que la relación de México con su país vecino, Estados Unidos, es más favorable que con Canadá. Esto es debido a que su relación comercial es más firme, debido a sus lazos históricos, sociales y comerciales. Por ello cuando se produjeron las negociaciones del tratado, los países que más ímpetu demostraron fueron México y Estados Unidos, ya que el interés en que se formalizará este acuerdo comercial era mutuo y Canadá se mantuvo más al margen.

Las relaciones comerciales tanto en importaciones como en exportaciones entre los socios comerciales del TLCAN han disminuido en estos últimos 10 años del tratado. Se puede observar que, en el primer tramo del tratado, entre 1994 y 2008 aproximadamente, se produce un alzamiento comercial entre los tres países. Sin embargo, en el segundo tramo de este acuerdo, entre 2008 hasta fecha de hoy, se produce una desaceleración en el comercio entre los tres países. Esto puede ser debido a la Gran Recesión de 2008 que afectó al comercio mundial, al ataque terrorista del 11-S en Estados Unidos, o como hemos nombrado antes, a la creciente ventaja comparativa que está ganando China tras su entrada en la Organización Mundial del Comercio.

4.2 Evolución comercial de México con los países del TLCAN

4.2.1 Relación comercial entre México y Estados Unidos.

Se observa una tendencia ascendente en todo momento tanto en las exportaciones de México a EE.UU. (gráfico 7) como en sus importaciones desde este país (gráfico 8). Es decir, el comercio entre los dos países ha ido creciendo a lo largo de estos últimos años, sobre todo se observa un crecimiento más elevado a partir de 1994, tras la entrada en vigor del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN). Sin embargo, podemos observar una disminución entre 2008 y 2010. Esto es provocado por la Gran Recesión que afectó a la economía mundial, además teniendo en cuenta la sincronización entre los ciclos económicos entre estos países, provoca que cuando Estados Unidos se encuentre afectado por una recesión, afecte de manera igual o más grave a México, ya que países como México, cuyas limitaciones económicas son mucho mayores que las posibles limitaciones que tenga un país como Estados Unidos, que es una de las mayores potencias mundiales, provocan que a México le resulte más complicado salir de una crisis mediante sus propios medios en comparación con Estados Unidos.

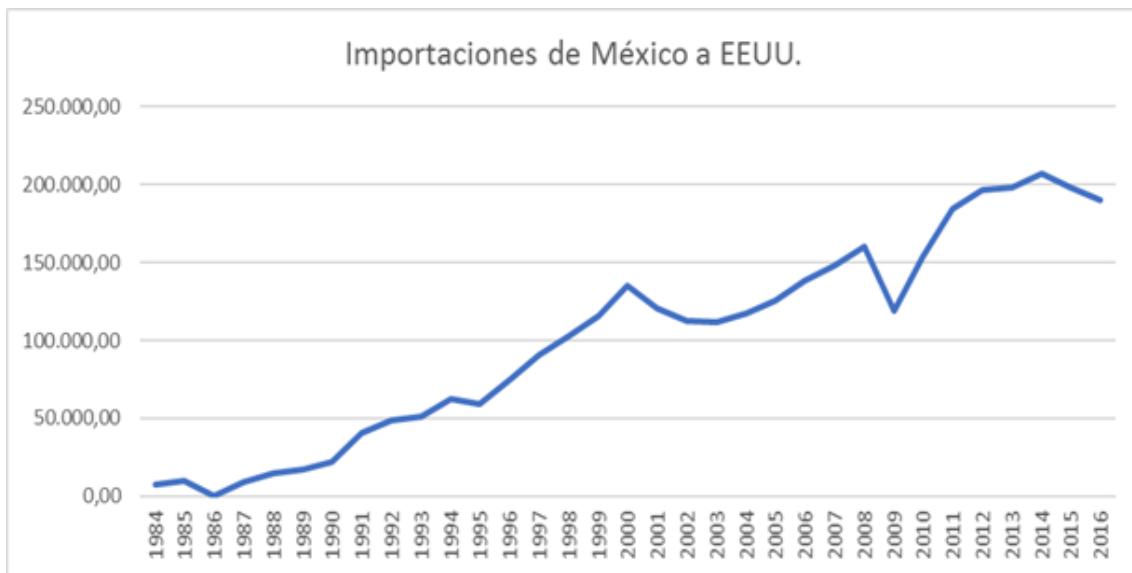
Por otro lado, observamos cómo se produce una disminución leve de comercio a partir de 2013-2014, esto es debido a que el efecto de expansión comercial producido por el TLCAN entre estos socios comerciales está disminuyendo debido a la ventaja comparativa que están ganando países como China en el mercado mexicano ya que México está buscando vías comerciales de escape para poder proporcionar crecimiento sólido.

Gráfico 7. Evolución exportaciones de México a Estados Unidos



Fuente: Elaboración propia a través de la base de datos del FMI

Gráfico 8. Evolución de importaciones de México desde Estados Unidos



Fuente: Elaboración propia a través de la base de datos del FMI

4.2.2 Relación comercial entre México y Canadá.

El comercio entre México y Canadá no empieza a cobrar importancia hasta la entrada en vigor del TLCAN, ya que es entonces cuando gracias a este tratado las relaciones entre estos dos países comienzan a ser más sólidas.

Observamos cómo el comercio entre Canadá y México sigue una trayectoria creciente (gráficos 9 y 10) en la cual, como en el caso del comercio con Estados Unidos, entre

2008-2010 se produce un bloqueo de comercio, que provoca una disminución intensa de este debido a la crisis que afectaba en esos instantes a todo el entorno económico mundial. A partir de entonces hasta últimos datos en 2016 se mantiene una trayectoria constante, es decir no se produce un aumento de comercio entre estos países, esto puede ser debido a que cada día que vivimos, la globalización está más presente en nuestras vidas, y la necesidad de unificar acuerdos comerciales para conseguir competir en el mercado mundial se ha vuelto imprescindible para alcanzar el crecimiento económico que todo país quiere. Por ello, México, en un intento de crecer está creando acuerdos comerciales con países que no son integrantes del TLCAN, como pueden ser países latinoamericanos o asiáticos.

Gráfico 9. Evolución exportaciones de México a Canadá



Fuente: Elaboración propia a través de la base de datos del FMI

Gráfico 10. Evolución importaciones de México desde Canadá



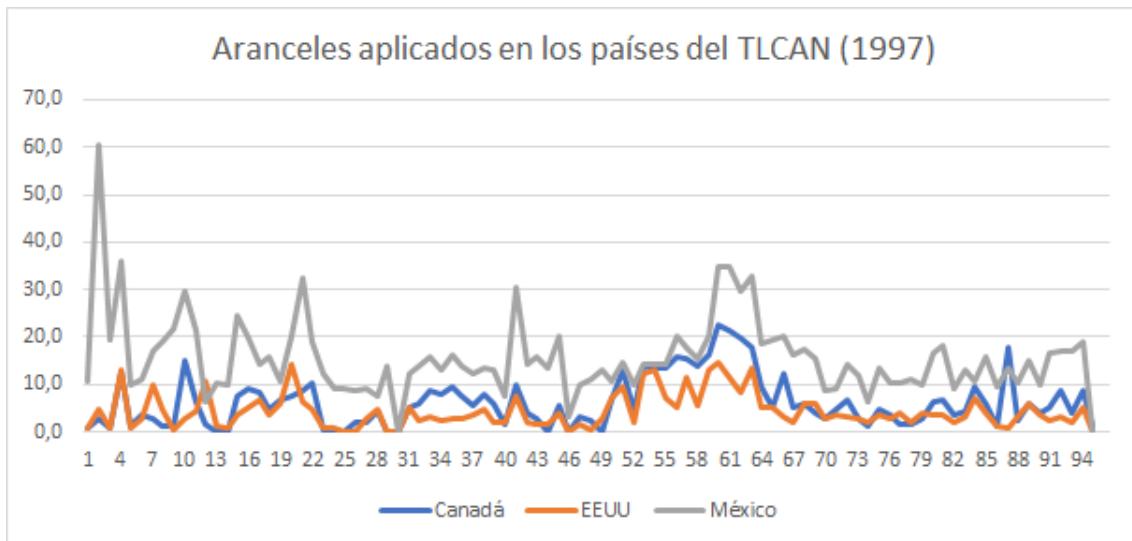
Fuente: Elaboración propia a través de la base de datos del FMI

Entramos en el debate de si fue un acuerdo beneficioso para Canadá y México. Por una parte, si lo observamos desde el punto de vista comercial, podemos decir que aumentó considerablemente el comercio entre ambos países, pero este mismo crecimiento se ha observado en otros países sin la necesidad de firmar un tratado con tantas restricciones para México.

4.3 Análisis de la evolución arancelaria entre los países del TLCAN

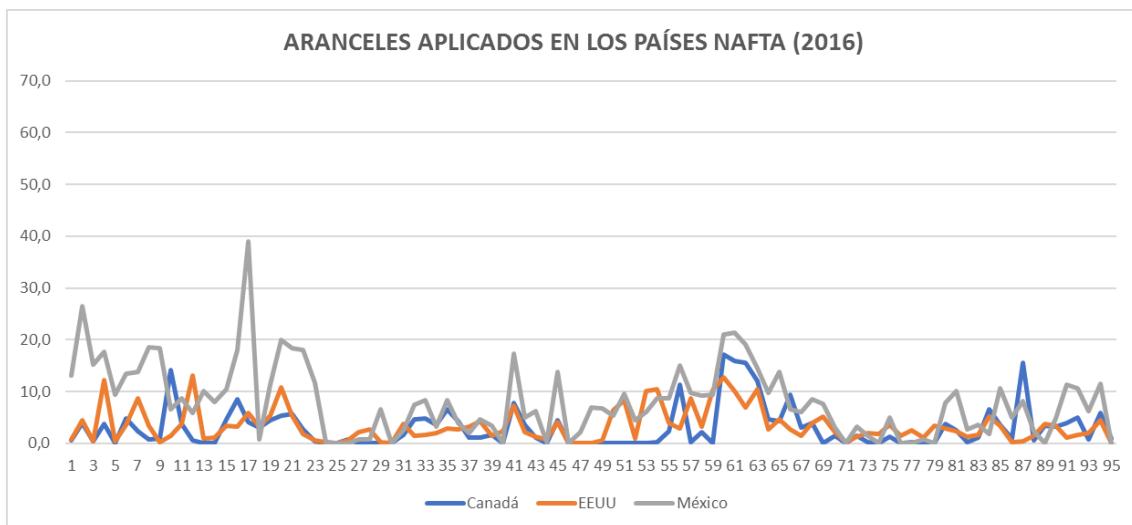
Los gráficos 11 y 12 expresan la evolución de los aranceles por capítulos entre 1997 y 2016 en los países del TLCAN. Hemos excluido de estos gráficos el capítulo 24, Tabaco y sus derivados, ya que al ser muy elevado disminuye la claridad de la visión del gráfico ya que en realidad el objetivo es la visión general de la evolución de los tres países pertenecientes al Tratado de Libre Comercio de América del Norte a través de los años.

Gráfico 11. Aranceles de los países del TLCAN por capítulos (1997)



Fuente: Elaboración propia a través de la Organización Mundial de Comercio (OMC).

Gráfico 12. Aranceles de los países del TLCAN por capítulos (2016)



Fuente: Elaboración propia a través de la Organización Mundial de Comercio (OMC).

Observando los gráficos apenas son perceptibles las variaciones que han existido en las escasas de los aranceles, sin embargo, si analizamos las asimetrías de estos dos períodos de tiempo, vemos como sí que se ha producido una disminución de manera global. El país que ha visto reducidos sus aranceles en mayor medida ha sido México. Una de las principales razones por las que México ha visto reducidos sus aranceles fue la entrada en el TLCAN. Uno de los principales objetivos del acuerdo era la eliminación arancelaria para promover el libre comercio entre estos países, efecto que se ha visto expuesto en los gráficos anteriores. México fue el país más presionado en la negociación de la disminución arancelaria, ya que era el país que más tenía que perder, por tanto, sus socios

comerciales, Estados Unidos y Canadá, expusieron las negociaciones con México hasta el final, siendo este el país que más vio reducidas sus cuotas arancelarias.

En 1997 se observa que México tiene unos aranceles bastante altos para los primeros capítulos, que abarcan en gran parte alimentos y productos naturales, los cuales han disminuido considerablemente hasta 2016, ya que los temas comerciales abordados con más ímpetu en esta negociación fueron los alimentos, materias primas y los crudos.

Por otro lado, observamos que en 2016 los aranceles entre los capítulos 13 y 25 aproximadamente son los más prominentes en México, que abarcan alimentos y materias primas, México ha disminuido sus aranceles, debido a la presión creada por su vecino Estados Unidos como condicionante para la firma del tratado. Aunque México haya visto reducidos dichos aranceles, ejerce una posición firme en cierto modo sobre estos aranceles manteniéndolos por encima de sus socios para intentar afianzar sus barreras comerciales en algunos de sus principales productos de exportación.

La trayectoria que han llevado los aranceles en los diferentes países ha sido similar entre ambos períodos debido a la creciente evolución de la globalización y sus posibles externalidades que provocan un aumento de competitividad entre los países, los cuales utilizan la estrategia de realizar acuerdos comerciales para aumentar su competitividad respecto al resto de países.

5. CONSECUENCIAS PARA MÉXICO TRAS EL TLCAN.

Los efectos producidos en estos últimos 23 años de la creación del TLCAN han sido muy clarificadores, tal como que los intereses de Estados Unidos y Canadá han sido antepuestos a los intereses nacionales mexicanos, pudiendo focalizar sobre todo en la necesidad alimenticia o los recursos naturales.

Se producen cambios en el PIB de modo que “Los indicadores señalados impactan al interés nacional pues el comercio exterior de México que en el 2013 representa el 60% de dicho PIB, sin derivar en tasas de crecimiento económico congruente a dicho porcentaje, pues a largo plazo en estos 22 años, creció a sólo 2.2% anual, muy alejado de las tasas del 6.13% anual que observó México bajo el modelo keynesiano entre 1940 y 1982” (Witker, 2016), esto provoca que el crecimiento nacional disminuya en comparación con otros países o con el mismo México antes de la creación del TLCAN. Por tanto, los efectos expansivos de las exportaciones no se ven reflejados en el PIB debido a la falta de una política industrial fuerte y estable.

En el ámbito agrícola México también ha perdido ventaja comparativa, sobre todo respecto a los países del TLCAN, ya que, en términos de presupuesto, México reserva una mínima parte para I+D, sin embargo, los otros dos integrantes reservan una cuarta parte. Por ello, México tiene infraestructuras agrarias atrasadas y no rinde óptimamente. Por otro lado, se observan muchas diferencias en los acuerdos del Tratado que provocan una desventaja comercial mayor para México,” en el anexo 702.3 es el referido a la prohibición expresa para México y Canadá de formar parte de los acuerdos intergubernamentales de productos básicos, en donde por ejemplo el Convenio del Café está negado a México y Canadá, pero permitido al principal importador del producto, Estados Unidos.” (Witker, 2016).

Si hablamos del petróleo, una de las principales fuentes de recursos naturales para México, se pueden observar diferencias claves antes de la entrada al TLCAN y tras ella. Esto se debe a que antes de la entrada al TLCAN, México refinaba su propio petróleo, sin embargo, tras su entrada en el tratado, exportaba crudo a Estados Unidos a precios razonables para después importar derivados del petróleo estadounidenses a precios de mercado. Por tanto, podemos observar una relación comercial asimétrica entre ambos países ya que Estados Unidos es el único beneficiario de la relación comercial. Todo esto provocó la eliminación de empresas energéticas públicas mexicanas como son el PEMEX o la Comisión Federal de Electricidad, dejando a México sin herramientas necesarias para poder elaborar productos petroquímicos, y solo poder exportar crudo.

Otra de las bases del TLCAN es el respeto de los acuerdos de equivalencia, aunque en realidad esto no se cumple, ya que Estados Unidos y Canadá no cumplen los acuerdos, esto explica porque estos dos países en su normativa no protegen al consumidor por encima de todo, ya que en esta incorporan riesgos para los usuarios.

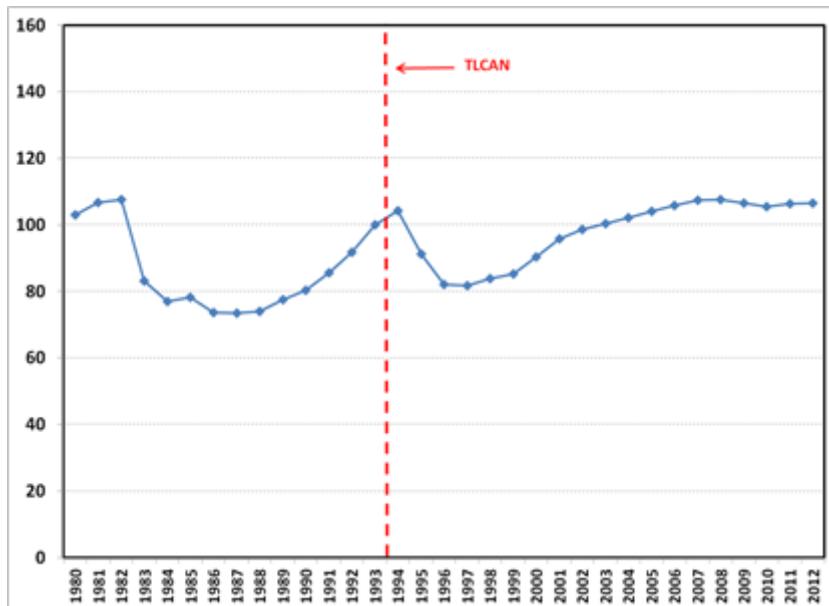
“La dispráxis en esta materia exhibe connotaciones tremadamente desventajosas para el país, pues deja a las empresas productivas nacionales desprotegidas totalmente de la competencia de productos y servicios extranjeros en el mercado interno; desestimula la investigación y desarrollo base de las innovaciones productivas que todos los países fomentan a través de sus Universidades e Institutos de investigación y finalmente, deja a los consumidores en total indefensión, pues los daños y perjuicios que, eventualmente se produzcan, por el uso de estos productos normatizados externamente, sin recurso alguno para reclamar la reparación del daño respectivo. “(Witker,2016).

En definitiva, el interés nacional mexicano se puede observar que ha sido maltratado tras la entrada de México en el TLCAN aproximadamente hace 20 años. Esto provoca una controversia internacional que proclama en cierto modo la necesidad de cambios en la estructura del TLCAN.

La migración era uno de los objetivos del TLCAN, es decir, evitar el excesivo movimiento migratorio de México hacia Estados Unidos. Sin embargo, “en 1990, unos años antes de que entrara en vigor el TLCAN, se estimaba que había en Estados Unidos alrededor de 4.4 millones de personas nacidas en México. Para 2011, el número de personas en Estados Unidos nacidas en México superaba los 11.7 millones, de acuerdo a Ana González-Barrera y Hugo Mark López en el *Hispanics Trends Project* del Pew Research Center. Es decir, hubo un crecimiento de más de 150% en poco más de dos décadas (4.8% de crecimiento promedio anual)” (Esquivel, 2014). Por tanto, la disminución de migración tras la entrada al TLCAN, fue una propuesta inviable, ya que no acabó sucediendo.

Otra de las propuestas del TLCAN era la mejora salarial para México a través de este acuerdo comercial, hasta el punto de converger con sus socios comerciales. Pero esto no llegó a suceder, como se puede observar en el gráfico 12. La crisis de 1994- 1995 afectó a México duramente y tras aquella caída salarial, aumentaron los salarios levemente, por tanto, la convergencia con sus socios comerciales está muy lejos de lograrse.

Gráfico 12. Salario real promedio anual, 1980-2012

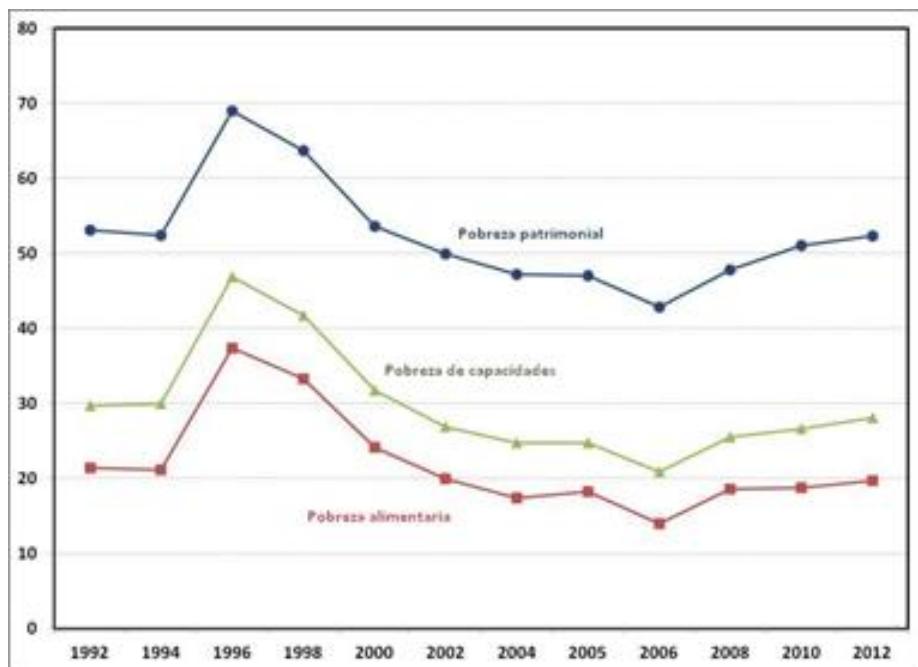


Fuente: Esquivel (2014)

Lo mismo sucedió con la pobreza, otro de los objetivos finales de este acuerdo, el cual promovía una mejora de calidad de vida para los ciudadanos mexicanos. Se observa en el gráfico 13 la trayectoria del nivel de pobreza desglosado en tres subconjuntos de esta misma que son pobreza patrimonial, alimentaria y de capacidades. Analizando este gráfico podemos contemplar que los tres subconjuntos de pobreza llevan la misma trayectoria. Focalizando en diferentes puntos de este gráfico se divisan diferentes picos. El primer pico, entre 1994 y 1998, se produce tras la crisis de 1994 que afectó gravemente a México pese a su entrada en el TLCAN, aunque hay que decir que la entrada en el acuerdo aceleró la salida de esta recesión gracias al impulso comercial que produjo esta estrategia comercial.

A mediados de 2006 podemos ver una disminución de la pobreza producida por la entrada de diferentes acuerdos comerciales entre México y otros países, como el acuerdo con la alianza comercial de MERCOSUR, esto produjo un aumento de comercio que desembocó en una disminución de pobreza que poco después comenzó a aumentar tras la entrada en la Gran Recesión en 2008.

Gráfico 13. Tasas de pobreza en México (1992-2012)



Fuente: Esquivel (2014)

Como podemos observar en el gráfico 13, los índices de pobreza en México no son muy diferentes a los niveles de 1994. Entre 1994 y 1997 se observa un mayor nivel de pobreza, esto es debido a la recesión que se produjo en México en 1994, y los niveles de pobreza no se igualaron a los anteriores hasta 3 años después, ya que costó salir de aquel bache. Por tanto, es cierto que sí que se han reducido los niveles de pobreza, pero no en la medida necesaria para poder converger con Estados Unidos o Canadá. Es otro de los objetivos del TLCAN que no llegaron a su fin, y el único perjudicado en todo esto es México.

La desigualdad regional fue otra de las varias ineficiencias producidas por el TLCAN en México. Encontramos en el norte de México un mayor beneficio comercial debido a su cercanía con Estados Unidos, y a la disponibilidad de infraestructuras para poder abastecer la inversión extranjera. Estos factores produjeron un beneficio desorbitado a la zona norte, en comparación con el resto de México. Estos hechos produjeron una desigualdad regional bastante importante, que se ha ido acrecentando durante los últimos años debido a la asimetría de infraestructuras y la localización geográfica ya que estar orientado hacia Estados Unidos, produce un foco comercial de interés para el exterior.

La sincronización entre México y Estados Unidos cada vez es mayor, esto provoca que cuando Estados Unidos se encuentra en parte de un ciclo económico de recesión, afecta a México del mismo modo. En realidad, a México le afecta de forma más brusca debido a la diferencia entre las dos economías, ya que Estados Unidos es una de las principales potencias mundiales y sus mecanismos macroeconómicos contra este tipo de ciclos son mucho más eficientes que los que podría tener México. Por ello, cuando Estados Unidos se encuentra en una crisis, como por ejemplo la que abarcó en 2001 y de la cual salió en pocos meses, perjudica del mismo modo a México. Sin embargo, este tuvo una salida de la crisis más leve ya que tardó aproximadamente 3 años en conseguir salir de esta recesión. Por tanto, esto tiene connotaciones negativas para México.

Desde este punto de vista que muestra una connotación negativa sobre la entrada de México al Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), observamos las asimetrías entre México y el resto de integrantes.

Aunque se observan grandes incrementos de comercio exterior para México se observa que en estos últimos 10 años ha ido disminuyendo, y han ido ganando peso otros países externos a este tratado.

No podemos observar únicamente las variables del PIB y de inversión, puesto que si observamos las variables integrantes del PIB hallaremos que su crecimiento interno es muy pequeño, es decir, debido a falta de políticas industriales firmes el efecto expansivo de las exportaciones no se observa en el PIB nacional mexicano, esto provoca que el crecimiento de la economía nacional se desacelere provocando resultados nefastos para México.

Por otro lado, el sector agrícola y el sector petrolífero se ven perjudicados en gran parte por la entrada en el TLCAN, debido a la insuficiencia estructural en I+D en la agricultura, y a la exportación de crudo, eliminando cualquier derivado de su producción lo que provoca importar estos mismos.

Tras la entrada en el TLCAN, varias de las pautas a seguir por este acuerdo no se han cumplido, ya que ha aumentado la desigualdad regional, encontramos mucho más desarrollado el norte de México en comparación con el sur o el suroeste, la migración ha aumentado desmesuradamente a su vez.

Como conclusión podemos decir que el interés nacional mexicano no se ha tomado en serio en este tratado, ya que han prevalecido por encima de todo los intereses de Estados Unidos, llevando a la indiferencia los problemas que afectan diariamente a un país como México, pobreza, desigualdad, dependencia de Estados Unidos.

México firmó ciegamente creyendo que su socio, aliado, vecino Estados Unidos cumpliría su parte del acuerdo, dado que México había estado expuesto a mucha presión en la negociación del tratado. Canadá a su vez no creó mucha disputa en la negociación, ya que su principal objetivo era mantener las condiciones que negoció en el acuerdo anterior con Estados Unidos

6. CONCLUSIONES

Como se ha nombrado anteriormente, el objetivo de este trabajo es analizar si la entrada de México en el Tratado de Libre Comercio de América del Norte resultó eficaz en términos de crecimiento económico para México.

Para ello hemos realizado un análisis comercial donde se puede apreciar que las exportaciones e importaciones del país mexicano aumentan en la primera década respecto a sus socios norteamericanos. Sin embargo, se puede observar que, tras el inicio de la segunda década del inicio del TLCAN, los niveles de comercio entre los socios del tratado han ido disminuyendo a causa de la incipiente globalización que acecha al mundo provocando una mayor competencia para ganar ventaja comparativa entre los países, y para ello se promueven nuevos acuerdos comerciales cada vez más ventajosos.

Por otro lado, se analiza la evolución comercial de manera individual para los socios de México, es decir, para Estados Unidos y Canadá, y como anteriormente hemos dicho, se

puede observar un aumento tras la entrada en funcionamiento del TLCAN, pero a partir de 2012, se observa una leve disminución consistente.

Si nos focalizamos en el análisis de la evolución de los aranceles se puede decir, que México ha disminuido de manera considerable los aranceles. Sin embargo, no ha sido tan llamativa la bajada de estos por sus países vecinos. Otra de las muchas externalidades negativas para México tras la entrada en este tratado, ya que México ha estado sometido a una gran presión comercial creyendo en la posible convergencia económica con sus socios comerciales norteamericanos, hecho que se ha visto inviable para los mexicanos.

El TLCAN ha aumentado el comercio exterior y la inversión extranjera en México, pero a un precio muy alto para México. Esto se traduce a un crecimiento económico muy bajo debido a la insuficiencia de políticas macroeconómicas necesarias para introducir el crecimiento de comercio exterior a crecimiento económico nacional; la migración no ha sido parada, es decir, esta ha aumentado a niveles considerables, uno de los objetivos incumplidos del TLCAN; los salarios y los niveles de pobreza están muy lejos de converger con los niveles de sus aliados comerciales; este acuerdo ha producido el aumento de desigualdad regional ya que hay mucha disparidad económica entre el norte de México pegado a Estados Unidos, y el sur, provocando menor crecimiento económico a su vez; se produce la sincronización de los ciclos económicos entre Estados Unidos y México, aumentando a su vez la brecha de desigualdad entre estos, ya que cuando se produce una recesión, México no tiene las mismas capacidades para salir de esta rápidamente como Estados Unidos, lo que provoca duras caídas de económicas y dificultades mayores para salir de estas.

Por otro lado, encontramos a México en inferioridad respecto a sus socios el TLCAN en I+D, produciendo una menor competencia a la hora de comerciar, sobre todo en términos de agricultura y de materias primas como el petróleo.

La suma de todo esto solo es el principio de una gran lista de consecuencias de la creación del TLCAN que afectan esencialmente a México. Todo ello provoca la ralentización del crecimiento económico de México, ya que posiblemente el comercio entre México y Estados Unidos hubiese crecido durante estos últimos 20 años aproximadamente al mismo nivel que tras la entrada en este acuerdo, por tanto, se podrían haber evitado muchos daños para el país mexicano.

Por tanto, y para finalizar, basándome en los datos anteriormente nombrados, puedo realizar un análisis económico con fundamento imponiendo mis ideas acerca del efecto negativo que ha provocado la mano dura de Estados Unidos con México, y la falta de análisis e información que México tuvo a la hora de firmar el Tratado.

La globalización ha provocado que los países grandes sean mayores y que en cierto modo los países menos desarrollados comiencen a desarrollarse, pero pagando el precio que los grandes peces de esta pecera económica deseen. Por consiguiente, el poder económico siempre estará en manos de unos pocos, como ha sido siempre, pero ahora con leyes de por medio consiguiendo así la protección necesaria resguardándose en que se está produciendo un crecimiento a nivel global, pero mi pregunta es, ¿A qué precio?

7. BIBLIOGRAFÍA y WEBGRAFÍA

- Alba, F. y Leite, P. (2004): “Políticas migratorias después del 11 de Septiembre: Los casos del TLCAN y la UE”, Revista Migración y Desarrollo, No. 2, Abril, pp. 4- 20.
- Consultorio de Comercio Exterior (Universidad ICESI) [<http://www.icesi.edu.co/blogs/icecomex/2008/10/24/integracion-economica/>]. Fecha de consulta: 20/03/2017.
- Página oficial Fondo Monetario Internacional [<http://www.imf.org/external/spanish/>] Fecha de consulta: 14/07/2017.
- G.Esquivel, (2014), “El TLCAN: 20 años de claroscuros”, *Revista Foreign Affairs Latinoamérica* No 14, pp 2.
- Lascurain Fernández, M. (2009). “Tratado de Libre Comercio de América del Norte como impulsor de la globalización económica de México” (tesis doctoral). Universidad Autónoma de Madrid, Madrid.
- Salvatore, D. (2007): “Economic Effects of NAFTA on Mexico”, Global Economy Journal, Vol. 7 Issue 1, Article 1, pp. 1-13.
- Secretariado del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), [http://www.nafta-sec-alena.org/DefaultSite/index_s.aspx?DetailID=628]. Fecha de consulta: 13/03/2017
- Tratado de Libre Comercio de América del Norte [http://www.tlcanhoy.org/about/default_es.asp]. Fecha de consulta: 13/03/2016.
- Tratado de Libre Comercio de América del Norte, [<http://www.tlcan.com.mx/que-es-el-tlcan.html>]. Fecha de consulta: 20/03/2017
- Velazquez, R. (2003): “Orígenes, objetivos y estructura institucional del TLCAN” en Roy et al (ed.), Retos e interrelaciones de la integración regional: Europa y América, Plaza y Valdés editores, México.
- Witker Velásquez, J. (2016),” El interés nacional ante el TLCAN”, *Revista de Ciencias Jurídicas n° 141 (13-30)*