



Universidad
Zaragoza

Trabajo Fin de Grado

El Estado de Israel: una perspectiva económica.

The State of Israel: an economic perspective.

Autor

Alberto Ariste de Lope

Director

Claudia Pérez Forniés

Facultad de Economía y Empresa

Año 2017

Autora: Alberto Ariste de Lope.

Directora: Claudia Pérez Forniés.

Título: El Estado de Israel: una perspectiva económica.

Titulación académica: Grado en Administración y Dirección de Empresas.

Resumen:

En el presente trabajo se realiza un análisis de las principales variables macroeconómicas del Estado de Israel en el periodo de 1992 a 2016 en su contexto histórico, desde su proclamación el 14 de mayo de 1948 hasta la época actual, incidiendo especialmente en los numerosos conflictos que el Estado hebreo ha mantenido a lo largo de su corta historia con los países árabes colindantes, especialmente con la comunidad árabe originaria del territorio palestino.

En este estudio se desarrolla una labor de investigación con el objeto de esclarecer las causas fundamentales de cómo un país que cuenta con casi setenta años de historia, sin apenas recursos naturales y que ha vivido en constante conflicto con sus países vecinos, se ha constituido como la trigésimo sexta nación a nivel mundial en términos de Producto Interior Bruto.

Palabras clave: Estado de Israel, Conflicto, Economía, Historia.

Abstract:

In the present dissertation an analysis of the main macroeconomic variables of the State of Israel in the period from 1992 until 2016 is made, considering its historical context, since its proclamation on May fourteenth, 1948 until nowadays, focusing especially on the numerous conflicts the Hebrew State has maintained over its short history with the adjacent Arabic countries, especially with the original Arabic community of the Palestinian territory.

In this study, a research work has been developed with the objective of clearing the fundamental causes of how a country with almost seventy years of history, with barely any natural resources and that has lived in a constant conflict with its neighbor countries, has established itself as the thirty second nation in the world in terms of gross domestic product.

Key words: State of Israel, Conflict, Economy, History.

ÍNDICE

1. Introducción:	4
2. Contexto histórico:	5
3. Sistema económico (1992-2016):.....	15
3.1. Crecimiento económico:	15
3.2. Sectores económicos:	20
3.3. Investigación y desarrollo:	25
3.4. Evolución de los precios:	26
3.5. Mercado de trabajo:.....	27
3.6. Comercio exterior:.....	29
3.7. Sector público:	30
3.8. Distribución de la renta:	33
4. Conclusión:	35
5. Bibliografía consultada:	37

1. Introducción:

El objetivo del presente estudio se fundamenta en discernir cuáles han sido las principales causas del gran desarrollo económico del que ha disfrutado el Estado de Israel en estos últimos veinticinco años. Con esta intención, se ha realizado un trabajo de investigación en el que se recogen los principales acontecimientos históricos del país desde su proclamación hasta nuestros días, así como las principales variables macroeconómicas de la nación y la consiguiente explicación de su comportamiento.

El Estado de Israel constituye un interesante caso de estudio desde el punto de vista económico. Como atestigua el Ministerio de Relaciones Exteriores de Israel (2010), la economía israelí disfrutó durante muchos años de la tasa de crecimiento del Producto Interior Bruto más alta del mundo. Un país que, en el día de su proclamación, el 14 de mayo de 1948, contaba con tan solo 806.000 habitantes, según el Oficina Central de Estadísticas de Israel (2017), que se ha visto inmerso en innumerables conflictos bélicos con los países fronterizos y sin apenas recursos naturales; se ha convertido ya en la trigésimo sexta economía del mundo.

De esta forma se expresaba el sionista David-Ben Gurion, presidente de “Sojnut”¹, cargo que ostentó hasta la proclamación del propio David-Ben Gurion el 14 de mayo de 1948:

“Un Estado judío en una parte de Palestina no es un final, sino un principio. La creación de ese Estado judío servirá como medio a nuestros esfuerzos históricos de redimir al país en su totalidad. Traeremos al país cuantos judíos pueda contener; construiremos una economía judía sólida. Organizaremos una fuerza de defensa sofisticada, un ejército de élite. No tengo ninguna duda de que nuestro ejército será uno de los mejores del mundo. Y también estoy seguro de que nada nos impedirá asentarnos en todo el resto del país, ya sea por medio del entendimiento mutuo y el acuerdo con nuestros vecinos árabes o por cualquier otro medio”.

David-Ben Gurion, 1935

¹ Agencia judía, poder ejecutivo virtual del llamado “Estado en camino”

2. Contexto histórico:

En el año 1917 el gobierno británico hace pública la Declaración de Balfour², por la cual se apoya la creación de un Estado judío en Palestina por parte del gobierno británico. En 1920 la Liga de Naciones pone a Palestina bajo mandato de Gran Bretaña hasta su independencia, en ese periodo la inmigración judía sigue creciendo, provocando la oposición árabe.

De acuerdo con el Ministerio de Relaciones Exteriores de Israel (2010), en abril de 1947 Reino Unido, a causa de su incapacidad para conciliar las demandas de las poblaciones judía y árabes en el territorio y de los incesantes atentados a la administración británica en la colonia, cede a la Organización de las Naciones Unidas (ONU) la resolución del conflicto existente entre las poblaciones judías y árabes.

El 29 de noviembre de 1947, la resolución 181 de la Asamblea General de las Naciones Unidas aprueba el “Plan de las Naciones Unidas para la partición de Palestina”, que divide al territorio de Palestina en dos Estados de una extensión de superficie similar para judíos y árabes. Aproximadamente, 14.100 kilómetros cuadrados para el Estado judío y 11.500 para el Estado árabe. Una proporción desigual si tenemos en cuenta que la población judía tan sólo alcanzaba un treinta por cien de la población del territorio palestino según datos del Jerusalem Institute for Policy Research (2017). Además de dichas superficies; 700 kilómetros cuadrados en torno a las ciudades de Belén y Jerusalén tendrían el estatus de “Corpus Separatum” y serían administradas por la Organización de las Naciones Unidas (ONU). Según Shlomo Ben Ami Zvi Medin (1981), tanto la Unión de Repúblicas Socialistas Soviéticas como Estados Unidos apoyaron la creación del Estado judío de Israel debido a sus respectivos intereses por tener una mayor en la zona de Oriente Próximo.

El plan anteriormente mencionado no llega a ejecutarse, al no tomar la Organización de las Naciones Unidas (ONU) ninguna disposición para llevarlo a cabo. Sin embargo, el 17 de diciembre de ese mismo año la Liga Árabe aprueba una resolución manifestando su desacuerdo total con el plan aprobado por la Organización de las Naciones Unidas

² “El gobierno de Su Majestad apoya el establecimiento en Palestina de un hogar nacional para el pueblo judío, y hace todo lo posible para facilitar la consecución de este objetivo, siendo claramente entendido que no se realizará ninguna acción que pudiera perjudicar los derechos civiles y religiosos de las comunidades no judías existentes en Palestina, o los derechos y estatus político que ostentan los judíos en cualquier otro Estado.”

(ONU) y su decisión de tomar cualquier medida que fuera necesaria al respecto para evitar este plan, incluyendo la intervención armada.

El 14 de mayo de 1948, apenas unas horas antes de que terminara el Mandato británico de Palestina, David-Ben Gurion proclama el Estado de Israel en Tel Aviv sobre el territorio que establecía el antes citado “Plan de las Naciones Unidas para la partición de Palestina”. De acuerdo con la resolución aprobada por la Liga Árabe el 17 de diciembre, los países árabes próximos al nuevo Estado le declararon la guerra e intentan invadirlo; esta combinación de países árabes la componían Jordania, Egipto, Siria, Líbano, Arabia Saudí, Yemen y Palestina; además del Ejército Árabe de Liberación aportado por la Liga Árabe.

Esta guerra, conocida como Guerra de la Independencia comprende el periodo de tiempo desde la proclamación de Israel el 14 de mayo de 1948 hasta el 20 de julio de 1949. La contienda se salda con 6.373 muertos por el bando israelí y se estima que entre 10.000 y 15.000 muertos del lado árabe y una reconfiguración de las fronteras del nuevo Estado y los países adyacentes. Como resultado del conflicto bélico, Israel extiende sus dominios en un 26% con respecto al territorio que establecía el “Plan de las Naciones Unidas para la partición de Palestina”. Finalmente, el Armisticio árabe-israelí de 1949 en el que Israel firma acuerdos con Jordania, Siria Líbano y Egipto pone fin a la lucha.

Con motivo del conflicto, las comunidades judías de países árabes, ante la creciente discriminación, emigran a Israel. La persecución y discriminación en la década de los cuarenta de las comunidades judías en Europa, fomentó también la emigración de la población judía al nuevo País. Todo esto unido a la abolición de las leyes antiinmigración británicas (el 14 de mayo de 1948), tiene como resultado la duplicación de la población total de Israel en apenas un año.

De acuerdo con Fenak, P. (2016), en 1956, tan sólo siete años después del fin de la Guerra de la Independencia, comienza la Guerra del Sinaí. El conflicto tiene como origen la nacionalización del canal de Suez y el bloqueo de los estrechos de Tirán por parte de Egipto y como consecuencia el bloqueo marítimo de Israel por el golfo de Aqaba inutilizando uno de los puertos más importantes de Israel, el de Eilat. Según Herzog, C. (2003), Francia y Reino Unido tenían un pacto secreto con Israel e intervienen atacando con Israel a Egipto. La alianza de los tres países consigue la

victoria militar y la ocupación del canal de Suez. En apenas siete días, Israel consigue ocupar la península al completo.

Pese a la victoria cosechada, Israel tiene que retirarse a causa de la fuerte presión diplomática que ejerce tanto Estados Unidos como la Unión de Repúblicas Socialistas Soviéticas. Finalmente, la Organización de las Naciones Unidas (ONU) intercede con la Unión de Emergencia de las Naciones Unidas (FENU) con el fin de imponer un alto el fuego y la desmilitarización de la zona. Tanto Egipto como Israel acatan la disposición de las Naciones Unidas.

En 1953, las tensiones entre Jordania e Israel se intensifican a causa de la construcción del Acueducto Nacional, que pretende el desvío del río Jordán hacia tierras israelíes. Once años más tarde, en 1964, se empieza a desviar el agua. Para contrarrestar esta acción, en la cumbre árabe de El Cairo se aprueba el “Plan Diversión Agua Cabecera” por el que se desvían las aguas del río Banias impidiendo que el agua llegara hasta el Acueducto Nacional y por ende al Estado de Israel.

Las Fuerzas de Defensa de Israel atacan el “Plan Diversión Agua Cabecera” para restituir el suministro de agua al Acueducto Nacional en 1965, lo que aumentó la tensión entre los países árabes y el judío y serviría más adelante como pretexto para la Guerra de los Seis Días.

Tras una escalada de las tensiones entre Israel y los países árabes, estalla la Guerra de los Seis Días al realizar el ejército de Israel un ataque por sorpresa el 5 de junio de 1967. Según Herzog, C. (2003), mientras los ejércitos árabes se congregaban alrededor de sus fronteras, la Fuerza de Emergencia de las Naciones Unidas³ recibió del presidente Nasser⁴ la orden de retirarse. El secretario general de las Naciones Unidas accedió a la retirada de las fuerzas internacionales.

La superioridad militar del ejército israelí fue determinante y en tan solo seis días, el nuevo Estado acrecienta su extensión en 82.400 kilómetros cuadrados, dando lugar a un territorio de 102.400 kilómetros cuadrados. A pesar de las protestas por parte de la comunidad internacional representada en la Organización de las Naciones Unidas (ONU) Israel anexiona la parte árabe de Jerusalén.

³La Fuerza de Emergencia de las Naciones Unidas desde la campaña del Sinaí en 1956 había separado a las fuerzas israelíes y egipcias y ocupado con sus efectivos los estrechos de Tirana que cierran el acceso al golfo de Aqaba.

⁴ Presidente de Egipto en aquel momento.

En la primavera de 1969, comienza Egipto la Guerra de Desgaste contra Israel, durando ésta 16 meses hasta el acuerdo de paz firmado en 1970. Según Frank, P. (2016), “el objetivo egipcio fue causar bajas a las Fuerzas de Defensa de Israel, socavar su moral, provocar la desesperación y sembrar la confusión entre los habitantes de pueblos y ciudades, destruir material de guerra, e imponer a Israel una carga económica realmente insoportable.”

En septiembre de 1969 el ejército judío toma la iniciativa en la contienda al conseguir atravesar la defensa antiaérea instalada por la Unión de Repúblicas Socialistas Soviéticas y controlada por el ejército egipcio en el Canal de Suez. Finalmente, el 4 de agosto de 1970 y gracias a la mediación de los Estados Unidos se firma un alto el fuego que duraría hasta 1973 y en el que se reestablecen los límites territoriales de Israel en los anteriores a la Guerra de Desgaste.

El 6 de octubre de 1973, Siria y Egipto atacan a Israel, sorprendiendo no sólo a gran parte de la población civil en plena celebración de la festividad religiosa del Yom Kippur, sino también al ejército judío, cuyos servicios de inteligencia no consiguen prever este ataque.

Las fuerzas árabes, gracias al armamento de última tecnología facilitado por la Unión de Repúblicas Socialistas Soviéticas (URSS), consiguen las primeras victorias, tanto en el canal de Suez por parte de los egipcios, como en los Altos del Golán, por parte siria. No es hasta el 11 de octubre cuando Israel consigue contraatacar y recuperar sus límites territoriales.

Estados Unidos tarda en proveer ayuda a Israel con el objetivo de que éste cediera a reconocer las fronteras establecidas en el “Plan de las Naciones Unidas para la partición de Palestina” al verse Israel debilitado por la guerra. Con este mismo objetivo se aprueba la resolución 242⁵ del Consejo de Seguridad de la Organización de las Naciones Unidas (ONU). Sin embargo, cuando Estados Unidos quiere mandar dicha

⁵Dicha resolución incluía la aplicación de los siguientes principios:

- (i) Retirada de las fuerzas armadas israelíes de territorios que ocuparon durante el reciente conflicto.
- (ii) Terminación de todas las situaciones de beligerancia o alegaciones de su existencia, y respeto y reconocimiento de la soberanía, integridad territorial e independencia política de todos los Estados de la zona y de su derecho a vivir en paz dentro de fronteras seguras y reconocidas y libres de amenazas o actos de fuerza.”

ayuda a Israel, al verse frustrado el plan de alcanzar un alto el fuego, no tiene cómo hacerlo. Los países europeos no están dispuestos a ceder espacios desde donde enviarla y no quieren comprometer su suministro de petróleo (en gran medida proveniente de países árabes) apoyando a Israel. Finalmente, los Estados Unidos consiguieron hacer llegar los suministros a través de la base situada en las Islas Azores que fue arrendada a Portugal.

Israel consigue detener el ataque en ambas fronteras y lanzar una contraofensiva a sendos países. Al resultar ya evidente la próxima victoria hebrea, tanto Estados Unidos como la URSS se ponen de acuerdo en que la guerra debía terminar para evitar otra derrota árabe, reuniéndose el Consejo de Seguridad de la Organización de las Naciones Unidas (ONU) y aprobando el 21 de octubre la resolución 338⁶.

La guerra termina con un balance de 2.522 muertos por el israelíes y más de 18.500 árabes. Una vez firmado el alto el fuego se inicia La Conferencia Internacional de Paz de Ginebra en la que participan Egipto, Jordania, Siria e Israel. Según Peco Yeste, M. y Fernández Gómez, M. (2005), la Conferencia no prospera, pero desempeña un papel positivo en la consecución de acuerdos parciales entre Egipto e Israel que culminarían en los acuerdos de Camp David de septiembre de 1978 y el posterior tratado en 1979 que preveía la retirada total de Israel de la península del Sinaí en 1982.

Hasta 1978, la Organización por la Libertad de Palestina (OLP) realiza atentados terroristas en el norte de Israel, año en que se inicia la operación Litani por la que el ejército de Israel penetra en el sur del Líbano obligando la retirada de las fuerzas militares de la Organización por la Libertad de Palestina (OLP) más allá del río que da nombre a la operación. Tras seis días, una vez concluida la operación, se inicia la retirada paulatina del ejército de Israel del territorio libanés.

Finalmente, el Consejo de Seguridad de la Organización de las Naciones Unidas (ONU) aprueba la resolución 425⁷ con la que se crea la Fuerza Provisional de las Naciones Unidas para el Líbano (UNIFIL) con el objetivo de desmilitarizar la zona.

⁶ En la resolución 338, se requiere el cese del fuego en las siguientes doce horas, además de la sumisión a lo establecido en la ya mencionada resolución 242 y la negociación de un tratado de paz duradero.

⁷ “El Consejo de seguridad:

- (i) Pide que se respeten estrictamente la integridad territorial, la soberanía y la independencia del Líbano dentro de sus fronteras internacionalmente reconocidas.
- (ii) Exhorta a Israel a que cese inmediatamente su acción contra la integridad territorial libanesa y retire sin dilación sus fuerzas de todo el territorio libanés.

En 1980 Jerusalén es declarada como capital eterna del país, anexionando el sector árabe a pesar de la negativa por parte de la Organización de las Naciones Unidas (ONU) a reconocer la capitalidad de Jerusalén.

A principios de 1981 se enfrentan en el Líbano tropas sirias y falangistas libaneses⁸; el Estado de Israel apoya los segundos y realiza ataques en el Líbano contra palestinos y sirios. Esta ofensiva finaliza con la firma del alto el fuego ese mismo año.

Un mes antes de la firma de dicho acuerdo Israel bombardeaba la central nuclear iraquí de Tammuz bajo el pretexto de que esas armas nucleares tenían como objetivo al país judío y que destruir dicha central nuclear era un acto de legítima defensa.

En 1981 el príncipe Fahd de Arabia Saudí se ofrece como mediador en el conflicto proponiendo un plan que consta de los siguientes puntos:

1. Retirada de Israel de los territorios ocupados en 1967.
2. Desmantelamiento de los asentamientos judíos en territorio palestino.
3. Libertad de religión en la ciudad de Jerusalén.
4. Reconocimiento de la patria palestina y el derecho de los palestinos a habitarla.
5. Administración por parte de la Organización de las Naciones Unidas (ONU) de la ribera occidental del Jordán y de la franja de Gaza.
6. Creación de un Estado palestino con capital en Jerusalén Este.
7. Reafirmación del derecho de todos los países de la zona a vivir en paz.
8. Garantía de la Organización de las Naciones Unidas (ONU) para la aplicación de los anteriores puntos.

Israel no suscribe el plan y en ese mismo año anexiona los Altos del Golán, lo que provoca el rechazo tanto de Siria como de Egipto. En ese periodo, de 1980 a 1982, Israel se retira por completo de la península del Sinaí, devolviéndola a Egipto, como se había pactado en los acuerdos de Camp David.

-
- (iii) Decide, a la luz de la solicitud del Gobierno del Líbano, establecer inmediatamente, bajo su autoridad, una fuerza provisional de las Naciones Unidas para el Líbano Meridional con el fin de confirmar el retiro de las fuerzas israelíes, restaurar la paz y la seguridad internacionales y ayudar al Gobierno del Líbano a asegurar el restablecimiento de su autoridad efectiva en la zona, fuerza que ha de estar integrada por personal procedente de Estados Miembros.
- (iv) Pide el secretario General que informe al Consejo dentro de las próximas 24 horas sobre la aplicación de la presente resolución.”

⁸ La Falange Libanesa es un partido nacionalista de derechas, mayoritariamente integrado por cristianos de la iglesia maronita, que rechazaban tanto la colonización francesa como la influencia siria. El partido apoya a Israel, al ver una amenaza en el asentamiento de refugiados palestinos en el Líbano lo que reduce el peso de la comunidad cristiana en el Líbano.

En 1982, invade Israel invadido nuevo El Líbano. Tras bombardear la zona sur del país se adentran en él sin encontrar resistencia por parte de las Fuerza Provisional de las Naciones Unidas (UNIFIL) llegando finalmente a la capital, Beirut, haciendo miles de prisioneros palestinos. El objetivo de esta operación, según Frank, P. (2016), fue destruir la infraestructura militar de la Organización por la Libertad de Palestina (OLP) e imponer un poder político bajo control de la facción cristiana, aliada de Israel.

El 17 de mayo de 1983, se firma el tratado de paz entre Israel y el Líbano con mediación estadounidense en el que se pone fin al estado de guerra entre ambas naciones que duraba ya desde 1948. En 1985 se produce la retirada definitiva de Israel del Líbano, no sin antes crear el Ejército Sur del Líbano (ESL) para proteger la frontera con dicho país.

En 1985 se firma el acuerdo de libre comercio entre los Estados Unidos de América y el Estado de Israel con el fin de favorecer el comercio, estrechar lazos económicos entre ambas naciones y fortalecer todavía más el vínculo diplomático que les une desde la proclamación del Estado judío.

De acuerdo con Frank, P. (2016), en 1987 las manifestaciones palestinas a causa de un incidente en el que murieron cuatro palestinos fueron duramente reprimidas por las fuerzas de ocupación hebreas, matando a varios participantes. Siendo ésta la causa de la primera Intifada.

Según Peco Yeste, M. y Fernández Gómez, M. (2017), la Intifada comienza en el campo de refugiados de Jebalya, en la Franja de Gaza, y rápidamente se extiende a Gaza y Cisjordania. El Estado de Israel reprime duramente con intervenciones militares y deportaciones a la frontera del Líbano a la población palestina sublevada, por lo que el Consejo de Seguridad de las Naciones Unidas aprueba la resolución 607⁹ para evitar la deportación de palestinos, al estar incumpliendo Israel el Convenio de Ginebra relativo a la protección de personas civiles en tiempo de guerra del 12 de agosto de 1949.

⁹ Resolución en la que se:

- (i) Reafirma una vez más que el convenio de Ginebra relativo a la protección de personas civiles en tiempo de guerra, de 12 de agosto de 1945, es aplicable a los territorios palestinos y otros territorios árabes ocupados por Israel desde 1967, incluida Jerusalén.
- (ii) Exhorta a Israel a que se abstenga de deportar civiles palestinos de los territorios ocupados.
- (iii) Pide encarecidamente a Israel, la Potencia ocupante, que cumpla con sus obligaciones en virtud del Convenio.
- (iv) Decide mantener en examen la situación en los territorios palestinos y otros territorios árabes ocupados por Israel desde 1967, incluida Jerusalén.

Incluso los Estados Unidos votan a favor de dicha resolución que es aprobada por unanimidad.

De acuerdo con Peco Yeste, M. y Fernández Gómez, M. (2005), en 1991 en Madrid, se inicia un proceso de negociaciones para alcanzar la paz, en el que se consigue el reconocimiento mutuo entre el Estado de Israel y la Organización por la Libertad de Palestina y el fin del conflicto.

Como consecuencia de estas conversaciones, en 1993, palestinos e israelíes intercambian cartas de reconocimiento mutuo y se firma en Washington D.C. la “Declaración de Principios sobre Acuerdos Provisionales de Autogobierno”¹⁰.

Sobre estas bases se firma en 1994 un acuerdo sobre la Franja de Gaza y la ciudad de Jericó. En sucesivos acuerdos, Israel y la Organización por la Libertad de Palestina (OLP) pactan la retirada parcial de Israel de Cisjordania, se constituye la Autoridad Nacional Palestina y se le concede jurisdicción y competencias parciales sobre los territorios ocupados por Israel en 1967. Gracias al desarrollo de estas negociaciones, se vive hasta el año 2000 un periodo de paz y relativa tranquilidad.

De acuerdo con de Peco Yeste, M. y Fernández Gómez, M. (2005), en septiembre del año 2000, un grupo judío encabezado por Ariel Sharon, jefe del partido nacionalista de derechas Likud¹¹, entró a la “Explanada de las Mezquitas”, en la zona exterior de la mezquita Al-Aqsa. Este acto es visto como una provocación por parte de la población árabe, lo cual desencadena un cúmulo de incidentes que culmina en el inicio de la segunda Intifada, también llamada Intifada Al-Aqsa por la mezquita anteriormente mencionada.

Rápidamente la revuelta se extiende por todos los territorios palestinos ocupados ilegalmente por Israel en 1967, durante la Guerra de los Seis Días, y, además de en territorios palestinos, también por Galilea. En esta ocasión, a diferencia de la Primera Intifada, el bando palestino recurre a acciones armadas y actos terroristas.

La respuesta del Estado de Israel no se hace esperar; contraviniendo los Convenios de Ginebra de 1949, se fundamentaron en muertes selectivas y destrucción de

¹⁰ por la que se regulan ciertas competencias cedidas por parte de Israel a la Organización por la Libertad de Palestina.

¹¹ Partido gobernante en el Estado de Israel desde 1977 a 1983, de 1986 a 1992, de 1996 a 1999, de 2001 a 2006 y de 2009 a la actualidad; por lo que se trata del segundo partido político que más años ha acumulado al frente del gobierno con 29, sólo superado por el partido socialista Mapai, con 37.

infraestructuras. Entre las bajas efectuadas por las Fuerzas de Defensa de Israel se encuentra la del presidente de la Autoridad Nacional Palestina y fundador de la Organización por la Libertad de Palestina, Yasser Arafat. Ésta se produce en noviembre de 2004 y pone fin a la segunda Intifada. El balance de la contienda es de 966 israelíes y por 3.633 palestinos fallecidos.

Durante el transcurso del conflicto, en 2002, se reúne el llamado Cuarteto de Madrid (constituido por Estados Unidos, la Unión Europea, la Federación Rusa y Naciones Unidas) para trazar la “Hoja de Ruta”¹². Dicho plan fue entregado a ambas naciones, estableciendo que “[...] solo se conseguirá mediante el final de la violencia y el terrorismo cuando el pueblo palestino tenga un liderazgo que actúe de forma decisiva contra el terror y desee y sea capaz de construir una democracia basada en la tolerancia y la libertad” aunque según Peco Yeste, M. y Fernández Gómez, M. (2005), ésta quedó en entre dicho al aumentar la violencia en el conflicto en los años 2003 y 2004.

Según Nelson, C. y Brahm, G. N. (2014), con la muerte de Arafat y la disolución del parlamento de Israel por parte de Sharon (presidente de la nación desde 2001) al perder el apoyo del partido laborista; la situación cambia drásticamente. Una de las últimas decisiones que toma Sharon antes de abandonar el cargo fue la retirada de la Franja de Gaza y el desmantelamiento de 21 asentamientos civiles en zonas ocupadas para facilitar la soberanía a la Autoridad Nacional Palestina, como se estipula en los acuerdos firmados en Oslo en 1993.

En 2006 Hamas gana las elecciones parlamentarias en Palestina. Dicha organización creía que la Organización por la Libertad de Palestina y la Autoridad Nacional Palestina habían traicionado al pueblo al que representaban al reconocer al Estado de Israel e iniciar un proceso de paz con ellos.

En 2008, Israel lanza la operación “Plomo Fundido”. Su principal objetivo es detener el lanzamiento de cohetes y morteros desde Gaza. Para ello se bombardean depósitos de armas, comisarías de policía y edificios políticos y administrativos en las ciudades de Gaza, Khan Yunis y Rafah; todas ellas densamente pobladas. Tras haber completado la misión, Israel declara un alto al fuego unilateral y retira sus fuerzas de la región.

Según Nelson, C. y Brahm, G. N. (2014), durante su visita a Egipto en 2009, Barack Obama critica la decisión de Israel de seguir construyendo asentamientos civiles en los

¹² Un plan que pusiera fin definitivamente al conflicto entre palestinos e israelíes.

territorios ocupados en 1967 al ser un impedimento para la consecución de una paz duradera. Ese mismo mes, Benjamin Netanyahu, presidente de Israel y líder del Likud, da un discurso en el que ofrece un plan para llegar a un pacto con la Autoridad Nacional Palestina, éste era el de establecer un Estado palestino desmilitarizado a cambio de que Israel fuera reconocido como un Estado judío.

Hamas, al frente del gobierno, rechaza los términos de la propuesta continuando con el lanzamiento de cohetes al sur de Israel. Como consecuencia de estas acciones, en noviembre de 2012, las Fuerzas de Defensa de Israel lanzan la operación “Pilar de Defensa¹³” en la que se asesina al jefe del ala militar de Hamas. A pesar de los esfuerzos desde el gobierno de los Estados Unidos durante los años 2012 y 2013 para que palestinos y judíos lleguen a un acuerdo, no se alcanza ningún pacto reseñable.

En el verano de 2014, tres adolescentes judíos son secuestrados y asesinados; como consecuencia directa, un grupo de extremistas judíos devuelve el golpe secuestrando a un niño palestino y quemándolo vivo. Hamas lanzó un ataque masivo de cohetes desde Gaza, llegando éstos incluso a Tel Aviv y el aeropuerto Ben Gurion. Como respuesta, el Estado de Israel lanzó la operación “Margen Protector” en la cual se descubren y cortan más de treinta túneles de Hamas que iban hasta Israel y se realizaron bombardeos en los que murieron más de dos mil palestinos.

La violencia entre los dos contendientes todavía continúa en la actualidad y no hay expectativas de que haya un cese de las hostilidades a corto plazo. Recientemente, en el mes de octubre en El Cairo, Hamas ha llegado a un acuerdo con Fatah¹⁴ para conformar un gobierno que une a ambas facciones. El acuerdo es realmente importante ya que Fatah es partidario, como rama de la OLP, del reconocimiento mutuo entre Israel y Palestina y alberga el deseo de terminar con la violencia entre ambas naciones. A pesar de que, por el momento, Hamas no piensa deshacerse de su división militar; es un paso adelante para alcanzar una paz duradera. De todos modos, no es el único obstáculo para la paz. El actual gobierno nacionalista de Israel promueve a día de hoy el establecimiento de nuevos asentamientos ilegales, más allá de las zonas conquistadas en 1967.

¹³ Los objetivos de la operación consisten en detener el lanzamiento de cohetes desde la Franja, los cuales se habían incrementado fuertemente en los días previos a la incursión militar y limitar las capacidades de organizaciones palestinas como Hamás.

¹⁴ Es un movimiento nacionalista palestino, creado como una rama de la Organización para la Liberación Palestina (OLP) por Yasser Arafat.

3. Sistema económico (1992-2016):

3.1. Crecimiento económico:

El Producto Interior Bruto (PIB) es una magnitud macroeconómica que expresa el valor monetario de la producción de bienes y servicios de la demanda final durante un período determinado de tiempo y que sirve para medir la riqueza de un país.

Según datos del Fondo Monetario Internacional (FMI) (2017), el Producto Interior Bruto de Israel en 2016 fue superior a 315.000 millones de dólares estadounidenses a precios corrientes, lo que supone algo más de 280.000 millones de dólares a precios reales de 2010; superando ampliamente en esta magnitud a países con mayor cantidad de recursos naturales, mayor población, mayor extensión de terreno o con períodos de paz duraderos y sin tensiones territoriales. Como muestra de ello, el lugar que ocupa Israel en términos de superficie según datos del Banco Mundial (2017) es el centésimo quincuagésimo con 22.070 kilómetros cuadrados, y el nonagésimo sexto en cuanto a población con ocho millones y medio de habitantes (8.547.100 habitantes) de acuerdo con los datos ofrecidos por el Banco Mundial (2017). Además, no dispone de ningún recurso natural de especial valor; más aún, los recursos hídricos en el país son muy escasos, lo que ha lastrado el desarrollo del país; suponiendo, el abastecimiento de agua a las zonas más secas, un reto desde el mismo día de su fundación que aún hoy continúa. Teniendo esto en cuenta, posicionarse en un escalafón tan alto en el orden mundial es muy meritorio tratándose de un país tan joven.

A continuación, se puede observar en la tabla 1, el orden de los cuarenta Estados con mayor Producto Interior Bruto a precios constantes según los datos que nos proporciona el Banco Mundial (2017), el Estado de Israel ocupa la trigésimo sexta posición en este orden.

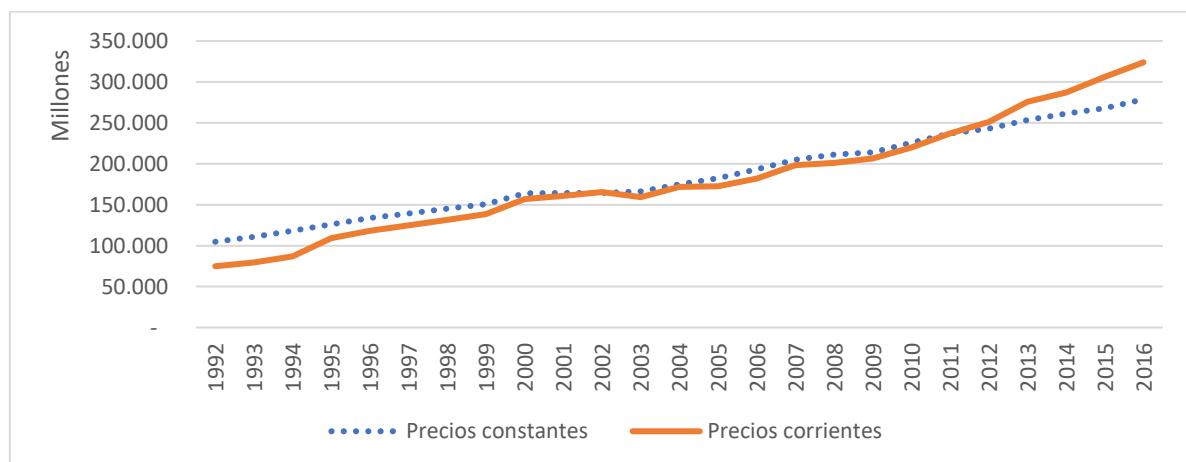
Tabla 1: Posición de los países según su PIB en dólares estadounidenses constantes de 2010 en el año 2016:

Posición	País	PIB
1º	Estados Unidos	16.865.603.627.700
2º	China	9.505.156.724.507
3º	Japón	6.045.912.967.415
4º	Alemania	3.765.638.208.039
5º	Francia	2.810.525.379.194
6º	Reino Unido	2.730.704.860.289
7º	India	2.464.933.096.797
8º	Brasil	2.248.106.280.710
9º	Italia	2.077.612.749.500
10º	Canadá	1.822.735.534.879
11º	Rusia	1.627.966.113.646
12º	España	1.460.641.511.599
13º	Australia	1.343.181.238.465
14º	Corea del Sur	1.304.658.664.205
15º	México	1.238.052.250.438
16º	Turquía	1.118.833.209.911
17º	Indonesia	1.037.688.093.482
18º	Países Bajos	886.854.202.833
19º	Arabia Saudí	690.549.935.510
20º	Suiza	633.982.568.514
21º	Polonia	571.078.915.299
22º	Suecia	557.734.376.888
23º	Bélgica	514.165.107.093
24º	Noruega	470.012.904.486
25º	Nigeria	457.127.392.114
26º	Argentina	444.986.088.267
27º	Sudáfrica	419.556.630.061
28º	Austria	417.283.221.575
29º	Tailandia	406.392.906.960
30º	Emiratos Árabes Unidos	378.795.740.749
31º	Colombia	366.158.599.440
32º	Dinamarca	345.404.355.383
33º	Malasia	343.939.027.040
34º	Irlanda	318.781.361.515
35º	Singapur	294.946.681.335
36º	Israel	288.746.706.824
37º	Filipinas	284.476.728.148
38º	Hong Kong	269.812.326.333
39º	Chile	268.997.931.582
40º	Egipto	260.693.936.974

Fuente: Banco Mundial (2017)

En el gráfico 1, se observa la diferencia entre el Producto Interior Bruto (PIB), a precios corrientes, y a precios constantes de 2010 en dólares estadounidenses; en 2016 el PIB nominal fue de 324.000 millones de dólares estadounidenses, mientras que el PIB real fue de 279.000 millones de dólares estadounidenses. Ello implica un crecimiento medio en los precios del 2,5% en los últimos 25 años. Se trata de una inflación constante y moderada, controlada por el Banco de Israel como se explicará más adelante.

Gráfico 1: Producto Interior Bruto del Estado de Israel expresado en dólares estadounidenses a precios corrientes y constantes de 2010 del año 1992 al 2016:



Fuente: Banco Mundial (2017)

El PIB *per cápita* es un indicador económico que mide la relación existente entre el nivel de renta de un país y su población. Para ello, se divide el Producto Interior Bruto (PIB) de dicho territorio entre el número de habitantes. A continuación, se procede a analizar este indicador en el caso israelí.

Según los datos que ofrece el Banco Mundial (2017), el Producto Interior Bruto *per cápita* en dólares estadounidenses a precios corrientes, es de 37.292 en 2016, lo que supone 33.783 dólares estadounidenses a precios constantes de 2010. Como se puede observar en la tabla 2, Israel se sitúa en la posición vigésimo sexta, a la par que los países más desarrollados de Europa del sur, como son España e Italia. Llama la atención la diferencia de Israel en cuanto a su posición en el orden mundial según si se trata de PIB o PIB *per cápita*. Dicha diferencia se debe a la escasa población con la que Israel consigue alcanzar el PIB anteriormente mencionado. De hecho, si no tuviéramos en cuenta las ciudades-estado¹⁵ para realizar esta clasificación, Israel se encontraría en el lugar vigésimo tercero.

Tabla 2: Posición de los países según su PIB per cápita en dólares estadounidenses constantes de 2010 en el año 2016:

Posición	País	PIB p.c.
1º	Luxemburgo	111.001
2º	Noruega	89.818
3º	Suiza	75.726
4º	Irlanda	66.787
5º	Catar	66.415
6º	Dinamarca	60.268
7º	Suecia	56.319
8º	Australia	55.671
9º	Singapur	52.601
10º	Estados Unidos	52.195
11º	Países Bajos	52.111
12º	Macao	51.511
13º	Canadá	50.232
14º	Islandia	48.614
15º	Austria	47.704
16º	Japón	47.608
17º	Finlandia	45.709
18º	Alemania	45.552
19º	Bélgica	45.308
20º	Francia	42.013
21º	Reino Unido	41.603
22º	Emiratos Árabes Unidos	40.864
23º	New Zealand	36.842
24º	Hong Kong	36.726
25º	Italy	34.284
26º	Israel	33.783
27º	España	31.450
28º	Brunei	31.431
29º	Chipre	28.325
30º	Malta	26.577
31º	Corea del Sur	25.459
32º	Eslovenia	24.357
33º	Grecia	22.736
34º	Portugal	22.347
35º	República Checa	21.707
36º	Arabia Saudí	21.395
37º	Las Bahamas	20.568
38º	Eslovaquia	19.238
39º	Estonia	17.853
40º	Barbados	16.157

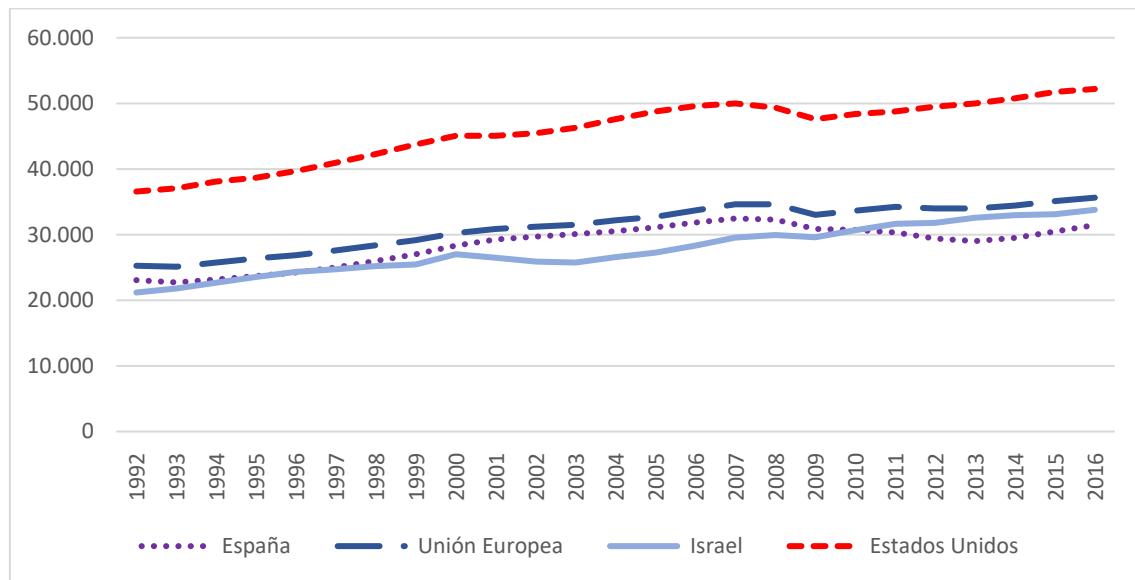
Fuente: Banco Mundial (2017)

¹⁵ Una ciudad-Estado es un Estado que solamente consta de una ciudad y un exiguo territorio circundante.

En el gráfico 2 se aprecia la evolución del Producto Interior Bruto *per cápita* de Israel comparado con el de España, Estados Unidos y la Unión Europea. Mientras que el de la UE, Israel y España se encuentran entre los 30.000 y 35.000 dólares estadounidenses a precios constantes de 2010, el de Estados Unidos es mucho mayor, del orden de 52.000 dólares, lo cual es un valor muy alto considerando la extensa población del país y las grandes diferencias que se dan en su economía según el área geográfica.

En los cuatro casos, el PIB *per cápita* ha mantenido una tendencia de crecimiento, con algunas salvedades, como el de Israel en los años relativos a la Segunda Intifada o el de las cuatro regiones estudiadas en la crisis económica. Cabe destacar, sin embargo, que mientras los Estados Unidos, España y la UE tenían descensos en esta magnitud a causa de la crisis económica de 2008, Israel se mantuvo constante en cuanto a PIB *per cápita* se refiere.

Gráfico 2: Producto Interior Bruto per Cápita del Estado de Israel, España, Estados Unidos y la Unión Europea expresado en dólares estadounidenses a precios constantes de 2010 de los años 1992 a 2016:



Fuente: Banco Mundial (2017)

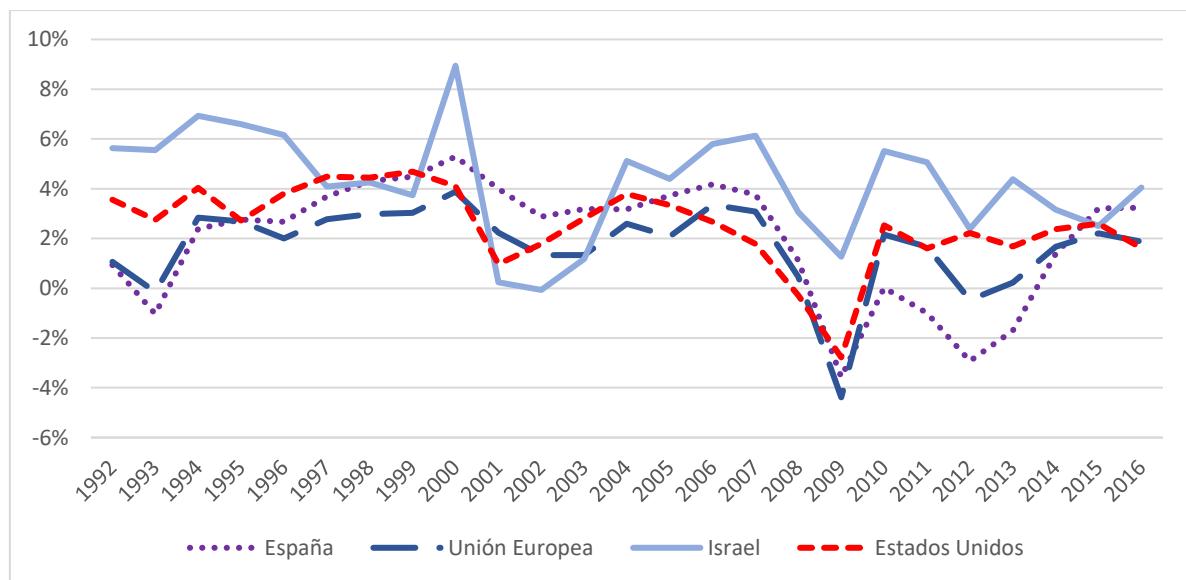
Según datos del Banco Mundial (2017), el crecimiento medio del Producto Interior Bruto en Israel de los últimos veinticinco años ha sido de un 4,24%, muy por encima del valor del mismo dato en España (2,00%) o en la Unión Europea (1,70%). Hay que resaltar el fuerte descenso que sufrió el ritmo de crecimiento del Producto Interior Bruto (PIB) en Israel entre los años 2001 y 2003; tras un año excepcionalmente positivo para el país, creciendo a un ritmo de 8,94% en el año 2000; a causa de la Intifada al-Aqsa, de

la incertidumbre financiera a causa de los atentados del 11S y de la fuerte crisis en el sector tecnológico (sector con un peso considerable en la economía del país), el crecimiento del Producto Interior Bruto (PIB) tan solo fue del 0,24% llegando en el año 2002 incluso a caer por debajo del cero (-0,07%, crecimiento negativo), circunstancia que no se había dado jamás en el país desde su fundación en 1948.

De acuerdo con el Banco Mundial (2017), en el año 2008, debido a la crisis económica, se registra otro descenso importante del ritmo de crecimiento del Producto Interior Bruto, reduciéndose la tasa de crecimiento hasta el 3,06%. El ritmo de crecimiento aún fue menor en 2009 (1,27%), año a partir del cual, la economía israelí volvería a crecer por encima del 2%. Cabe destacar que la caída de este mismo índice en los casos de la Unión Europea, Estados Unidos y España fue mucho mayor, con crecimientos negativos del Producto Interior Bruto en el año 2009. En relación al crecimiento económico, se observa que le afectan más los conflictos internos que la crisis económica internacional.

Según el Fondo Monetario Internacional (2017), las proyecciones de crecimiento del Producto Interior Bruto israelí para los años 2017 y 2018 serán del 2,9 y 3 por ciento respectivamente, un ritmo de crecimiento inferior al 4 por ciento conseguido en 2016.

Gráfico 3: Tasa de crecimiento del Producto Interior Bruto del Estado de Israel, España, Estados Unidos y la Unión Europea:



Fuente: Banco Mundial (2017)

3.2. Sectores económicos:

En este epígrafe se estudia la estructura productiva israelí; para ello, se han considerado los tres sectores económicos tradicionales: sector primario, que incluye agricultura, ganadería y pesca; sector secundario, que aglutina industria, construcción y energía y finalmente el sector terciario, compuesto por todo tipo de servicios.

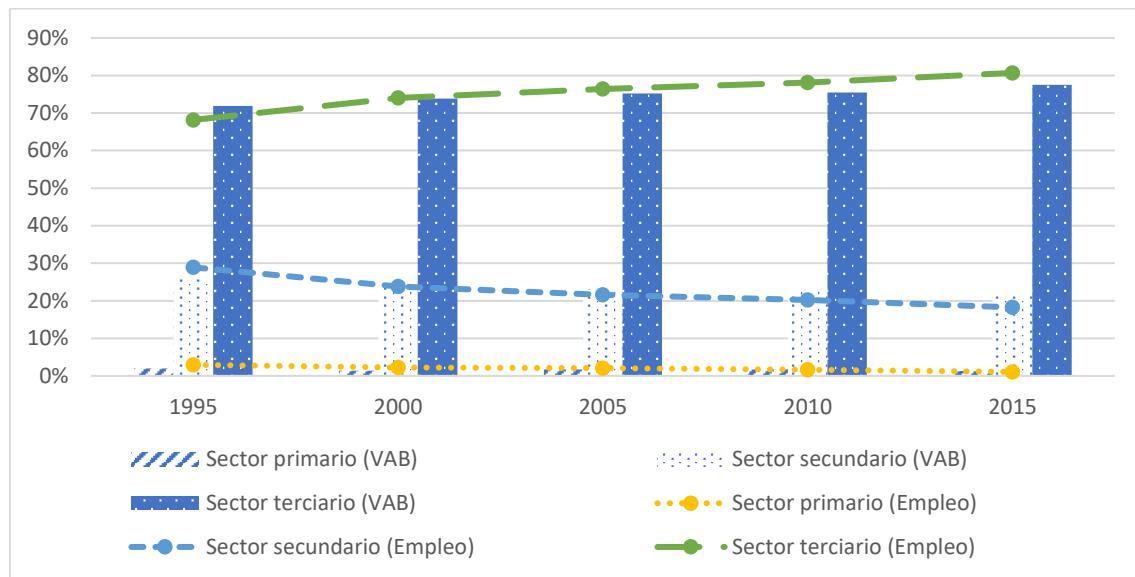
Israel posee una estructura productiva similar a la que se puede apreciar en cualquier país desarrollado. El sector primario apenas tiene peso en la composición del Valor Añadido Bruto¹⁶ (VAB), el sector secundario entorno al veinte por ciento un sector servicios de gran relevancia, por encima del 75%. El gráfico 4 plasma el peso de cada sector sobre el Valor Añadido Bruto total.

Se observa un incremento del peso del sector servicios en la economía israelí a lo largo de las dos últimas décadas en detrimento del sector industrial y energético. Se aprecia cómo la construcción sufre un descenso importante en el último lustro del pasado siglo y cómo ésta se va recuperando en cuanto a peso relativo se refiere. La importancia del sector primario ha descendido paulatinamente. Así, el sector servicios acaparó un 77,54%, el sector energético e industrial, un 15,43%, la construcción un 5,77% y el sector primario un 1,25% del Valor Añadido Bruto total de la economía israelí. Mientras que el porcentaje de trabajadores dedicados a cada sector fue del 1,07% en el sector primario, 18,25% en el secundario y de 80,68% en el sector terciario, según los datos ofrecidos por la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE) (2017).

El porcentaje de mano de obra empleada en cada sector repite las mismas tendencias que se dan en la evolución de la composición del Valor Añadido Bruto. Crece el sector servicios en detrimento del sector primario y secundario, alcanzando el sector servicios cuatro quintas partes de los empleos en el 2015.

¹⁶ El valor agregado bruto (VAB) o valor añadido bruto es la macromagnitud económica que mide el valor añadido generado por el conjunto de productores de un área económica, recogiendo en definitiva los valores que se agregan a los bienes y servicios en las distintas etapas del proceso productivo.

Gráfico 4: Evolución del VAB y porcentaje de mano de obra empleada en los principales sectores económicos:



Fuente: OCDE (2017)

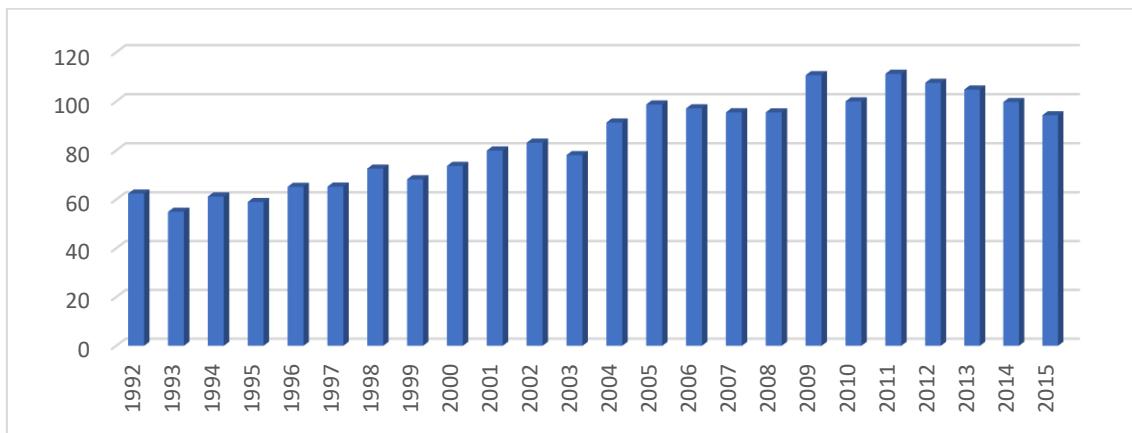
Según el último informe sobre Israel de la Oficina Central de Inteligencia de los Estados Unidos (2017), la producción en este sector se centra en cítricos, vegetales, algodón, carne de res, aves de corral y productos lácteos. Es importante destacar el nivel de desarrollo de la agricultura en este país, es una de las más tecnificadas e intensivas del mundo como consecuencia de las condiciones climáticas tan adversas a las que se deben enfrentar para obtener los productos anteriormente citados. Recordemos que a pesar de la construcción del Acueducto Nacional el abastecimiento de recursos hídricos; tanto para los núcleos de población, como para los campos de producción agrícola, sigue siendo muy escaso, por lo que la optimización de este recurso es una prioridad en este sector.

Según el Ministerio de Relaciones Exteriores de Israel (2010), el aumento constante de la producción agropecuaria es la consecuencia directa de la colaboración entre investigadores, agricultores y agroindustrias a pesar de que tan solo representa un 1,25% de la economía israelí. Gracias a ello, consiguen un sector próspero y rentable en un país donde más de la mitad del territorio sufre un clima desértico.

La cooperación estrecha entre la innovación y el desarrollo y la propia industria ha permitido establecer empresas fabricantes de equipos agropecuarios de todo tipo, así como de agroquímicos, semillas, etc., que se exportan a todo el mundo fortaleciendo así a industrias pertenecientes a otros sectores.

En el gráfico 5, se refleja el claro descenso que el Valor Añadido Bruto perteneciente al sector primario ha experimentado desde el año 2011 hasta 2015, cuando se invierte una tendencia ascendente que se dio desde principios de la década de los noventa, ello no interfiere en el hecho de que su peso sobre la economía israelí haya descendido en las dos últimas décadas, como ya se ha comentado.

Gráfico 5: Índice del Valor Añadido Bruto del sector primario desde 1992 hasta 2015 (año base 2010):



Fuente: ONU (2017)

De acuerdo con la Oficina Económica y Comercial de España en Tel-Aviv (2017), el sector secundario israelí, se especializa en productos de alto valor añadido, con una intensa y sofisticada labor en investigación y desarrollo. Los principales productos del sector secundario israelí son; material de defensa, productos aeronáuticos, equipos de telecomunicaciones, productos informáticos, productos químicos, medicamentos, fertilizantes y diamantes.

Como postula el Ministerio de Relaciones Exteriores de Israel (2010), hasta los años 70 la producción industrial de Israel se centró en sectores tradicionales, como la alimentación, los textiles, la confección, muebles, productos agroquímicos, productos farmacéuticos y químicos, caucho, plásticos y metalurgia. En aquel período el país dedicó sus recursos ante todo a desarrollar la agricultura, las agroindustrias y las infraestructuras, con el objetivo de proporcionar empleo a un gran número de inmigrantes a la vez que se fortalecía su economía.

En la década de los 70, el sector industrial gira hacia el desarrollo y la producción de armamentos, para garantizar la seguridad nacional y hacer frente a los diversos conflictos bélicos a los que Israel se tuvo que enfrentar en dicha etapa. La fuerte inversión realizada tanto en la industria aeronáutica como de armamento desembocó en

el desarrollo de nuevas tecnologías como la electrónica, los equipos médicos, software y hardware de ordenadores o las telecomunicaciones entre otras.

En los años 80, israelíes que habían estado trabajando en proyectos de tecnología punta de Silicone Valley volvieron a Israel, donde establecieron centros de desarrollo de grandes empresas como es el caso de Intel, Microsoft e IBM.

En la década de los 90, llegó a Israel una ola migratoria de los países de la ex Unión Soviética, con una alta proporción de científicos, técnicos y personal médico, que dio un nuevo impulso a la industria israelí, llevándola a un alto nivel de sofisticación.

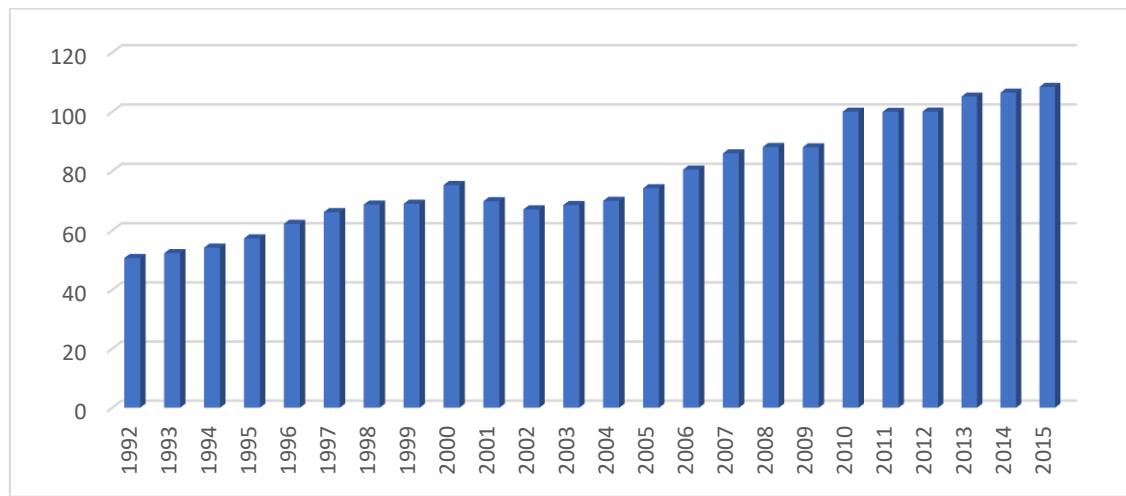
La importancia de la llegada de capital humano con alta formación fue crucial en el desarrollo del país y más concretamente del sector industrial, ya que permitió a la industria destacar en productos de tecnología punta, de alto valor añadido, como son los productos anteriormente mencionados; material de defensa, productos aeronáuticos, equipos de telecomunicaciones, productos informáticos, productos químicos, medicamentos, fertilizantes y diamantes.

De acuerdo con el Ministerio de Relaciones Exteriores de Israel (2010), a diferencia de la mayoría de las economías desarrolladas, en las que el número de empleados en la industria permaneció estable o disminuyó a comienzos de la década de los 90, en Israel seguía aumentando, con más de 25% de la fuerza de trabajo empleada en la industria de alta tecnología.

En Europa, los países desarrollados se han desindustrializado, es decir, la industria ha perdido peso en el PIB desde finales del siglo XX y principios del XXI. Con la llegada de la crisis económica hemos observado cómo han aguantado mejor los países que menos se han desindustrializado como es el caso de Alemania.

De ahí que sea importante destacar que Israel, al revés que la Europa desarrollada, se ha reindustrializado, como se puede apreciar en el gráfico 6, lo que ha propiciado que no sufra prácticamente la crisis económica. Otro tema añadido es que, a Israel, el constante conflicto en el que vive le haga perder crecimiento del PIB debido a hechos bélicos concretos.

Gráfico 6: Índice del Valor Añadido Bruto del sector secundario desde 1992 hasta 2015 (año base 2010):

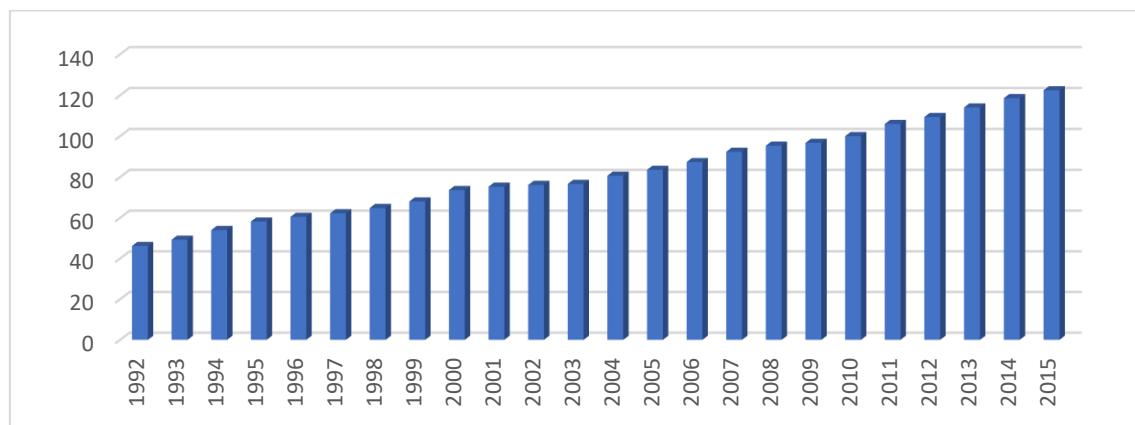


Fuente: ONU (2017)

El Valor Añadido Bruto del sector secundario ha experimentado un crecimiento continuado en los últimos 25 años, habiéndose incrementado en un 116%, lo que supone un crecimiento medio del 4,64%. Un crecimiento que sólo se ha visto interrumpido por la Intifada Al-Aqsa y la crisis económica mundial.

El sector servicios en Israel, como ya se ha comentado, conforma el sector económico de mayor peso en la economía israelí, alcanzando un valor relativo cercano al 80% del Valor Añadido Bruto total. En el gráfico 7, se puede apreciar el crecimiento experimentado por las actividades propias del sector terciario desde 1992; se observa un aumento progresivo, alcanzando en 2015 su máximo histórico en 132 mil millones de dólares estadounidenses a precios corrientes.

Gráfico 7: Índice del Valor Añadido Bruto del sector terciario desde 1992 hasta 2015 (año base 2010):



Fuente: ONU (2017)

Los servicios más importantes son los relativos al transporte, las finanzas y los seguros, la información y comunicación, los servicios sanitarios y algunos conectados con la industria informática, como la programación. Pero la mayor fortaleza del sector es, la fuerte base científica y tecnológica con todas sus aplicaciones, que cada vez alcanzan a un mayor número de actividades económicas.

Otro subsector a resaltar es el turístico, en crecimiento continuo durante los últimos años, a pesar del ligero frenazo de 2015 debido a la crisis económica en Rusia, uno de los principales emisores de turistas al país hebreo, y a la apreciación del nuevo shéquel (moneda local de Israel).

3.3. Investigación y desarrollo:

La investigación y desarrollo es uno de los factores clave para entender el éxito de la economía israelí, un país sin apenas recursos naturales y en constante conflicto, necesita de un gasto intensivo en este ámbito, tanto para fortalecer su economía, como para mantener la supremacía militar en la zona. El esfuerzo en innovación y desarrollo ha sido elevado y constante, prácticamente desde la creación del Estado de Israel.

En el gráfico 8, se puede apreciar la gran diferencia que separa a Israel de España, la Unión Europea y Estados Unidos, en relación al esfuerzo en Investigación y desarrollo e el año 2015. Israel está muy por encima de los otros tres casos expuestos en el gráfico, siendo el esfuerzo en I+D de un 4,25%, tres puntos porcentuales más que el esfuerzo realizado por España en esta materia. De esta forma, podemos realmente tomar conciencia de la importancia que tiene este aspecto en la economía hebrea. El esfuerzo en I+D es mucho mayor que la media del esfuerzo desarrollado por la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE), Estados Unidos y la Unión Europea.

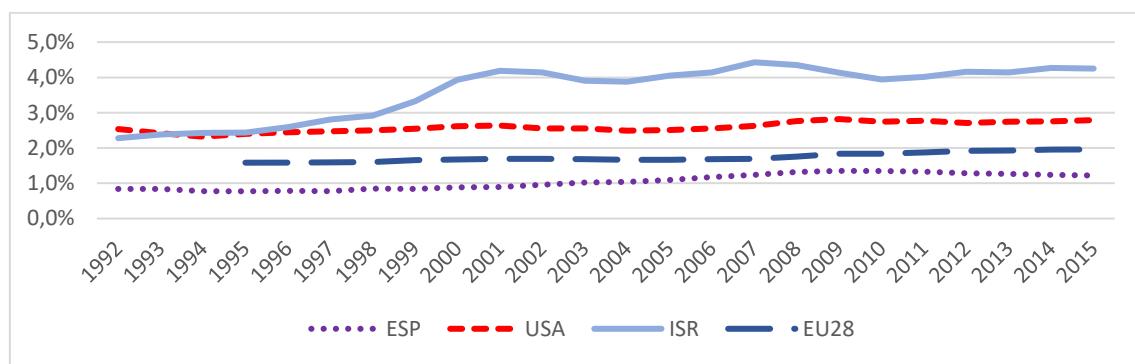
De acuerdo con el Ministerio de Relaciones Exteriores de Israel (2010), la calidad de la investigación y desarrollo israelíes se encuentra entre las diez primeras del mundo (dicho por expertos de la ONU). En gran medida, los avances en este ámbito se han conseguido gracias al apoyo de los institutos de investigación académica, que profundizan en la investigación y desarrollo básico y a aportes de capital riesgo.

Israel fomenta los acuerdos para el financiamiento conjunto de proyectos de investigación y desarrollo con los Estados Unidos, Canadá, Italia, Bélgica, Austria, Francia, Suecia, Alemania, Holanda, Irlanda, Portugal, España, India, Turquía y, China.

Según el Ministerio de Relaciones Exteriores de Israel (2010), la era de la tecnología de información (Internet, comercio electrónico, etc.) ha colocado a la economía israelí, y particularmente a sus industrias de alta tecnología, en la primera línea del desarrollo mundial en dichas áreas.

Como alega Senor, D. y Singer, S. (2009), el número de empresas “start-up¹⁷” en Israel es muy alto, debido al talento innovador de los israelíes, aunado a la disponibilidad de una mano de obra altamente cualificada con una cultura de emprendimiento muy marcada. La creciente presencia de firmas israelíes en las bolsas de valores de Wall Street y de Europa es una manifestación más de la posición que se ha conquistado la industria israelí de alta tecnología.

Gráfico 8: Evolución del gasto en Investigación y desarrollo del Estado de Israel sobre el Producto Interior Bruto de 1992 a 2015



Fuente: OCDE (2017)

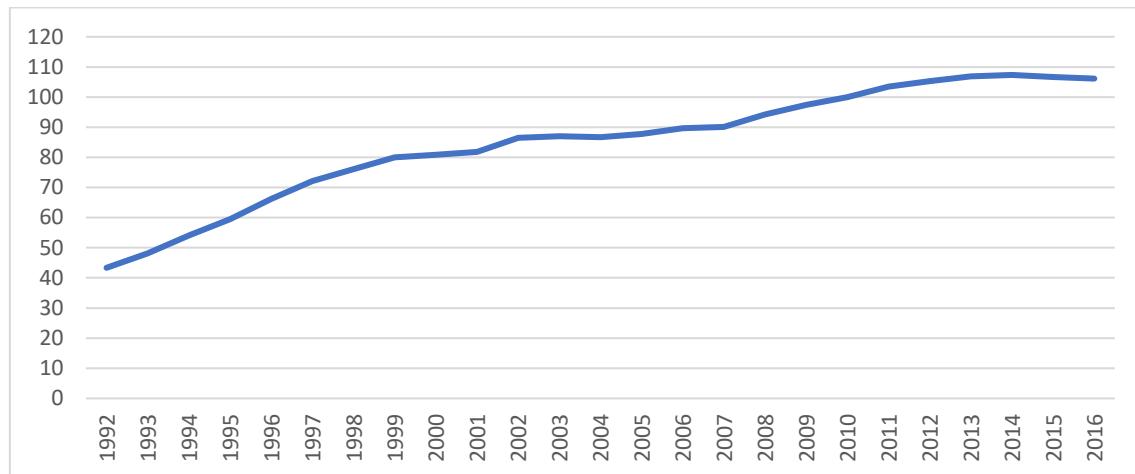
3.4. Evolución de los precios:

Según la embajada de Israel en España (2010), el alto nivel de gasto público, en particular la carga causada por el déficit presupuestario del gobierno siempre ha sido la principal causa de la elevada inflación en Israel. Los recursos que el gobierno puede recaudar para financiar el presupuesto son insuficientes para cubrir los gastos, y año tras año se encuentra obligado a recurrir al financiamiento inflacionario; sin embargo, desde el año 2010, según el Bank of Israel (2011), existe una nueva ley del Banco de Israel que mantiene la independencia del Gobierno, y otorga a dicha entidad la tarea principal de controlar la inflación, ya que es esta institución la encargada de gestionar la política monetaria del país.

¹⁷ Empresa de nueva creación que presenta unas grandes posibilidades de crecimiento y, en ocasiones, un modelo de negocio escalable. Aunque el término de start-up puede referirse a compañías de cualquier ámbito, normalmente suele utilizarse para aquellas que tienen un fuerte componente tecnológico y que están relacionadas con el mundo de Internet y las TICs.

En el gráfico 9 se puede observar el índice de precios al consumo con base en 2010 del Estado de Israel. Durante la década de los noventa, Israel sufrió un incremento medio de este índice de un 5,22% y a partir del año 2000 se estabilizó, oscilando entre medio y dos puntos porcentuales con la salvedad de los años comprendidos entre 2008 y 2011 a causa de la crisis económica global.

Gráfico 9: Índice de Precios al Consumo con base en 2010 del Estado de Israel



Fuente: Banco Mundial (2017)

3.5. Mercado de trabajo:

La población en el Estado de Israel es de algo más de ocho millones y medio, como ya se ha mencionado anteriormente. De dicho montante, la población en edad de trabajar¹⁸ en Israel asciende a casi cinco millones de personas (4,966 millones), según datos de la Organización Internacional del Trabajo (OIT). La población activa¹⁹, es de unos tres millones y medio de personas, lo que sitúa la tasa de actividad en un 72,4%, un 76,3% en el caso de los hombres y un 68,5 % en el caso de las mujeres.

No sólo la tasa de actividad es mayor entre el género masculino, sino que también lo es la edad media de jubilación. Según datos de Trading Economics (2017), ésta se sitúa en los 63 años entre las mujeres y en los 68 en los hombres. En relación a los honorarios, hay además una profunda brecha salarial entre ambos géneros. Según Heruti-Sover, T. (2017), apoyada en los datos que presenta el informe de la OCDE “The Pursuit of

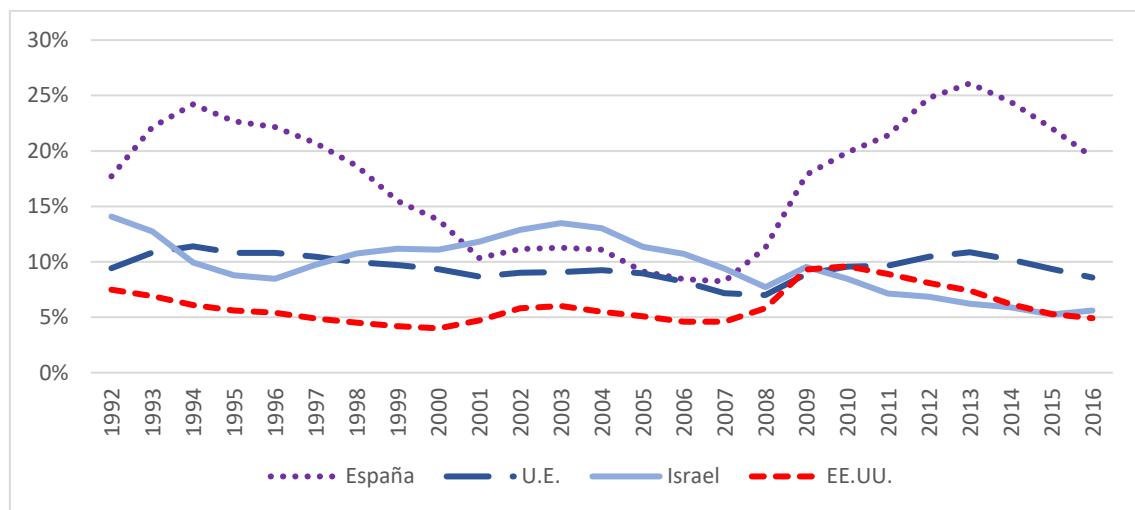
¹⁸ La edad mínima para incorporarse al mercado laboral son los 16 años con la excepción de que, si hay empleos vacantes, la edad mínima desciende hasta los catorce años.

¹⁹ La población activa está compuesta por todos los habitantes en edad laboral que o bien trabaja en un empleo remunerado (población ocupada) o bien se halla en plena búsqueda de empleo (población en paro).

Gender Equality: An Uphill Battle”, las mujeres cobran de media un 78% del salario de los hombres. Existiendo una gran brecha salarial entre sexos.

Según datos de la Organización Internacional del Trabajo (OIT) la tasa de desempleo²⁰ israelí alcanza el 5,61%. Como se puede apreciar en el gráfico 10, actualmente se están registrando las tasas más bajas de desempleo de los últimos veinticinco años, siendo ésta similar a la de los Estados Unidos, algo menor a la de la Unión Europea y muy inferior a la que sufre España actualmente. A pesar del incremento de este indicador debido a la crisis económica en 2009, la tendencia general es descendiente. Se observa una recuperación de la tasa de desempleo más rápida a la del resto de países, debido al menor impacto que generó la crisis en Israel.

Gráfico 10: Tasa de desempleo de los últimos 25 años en España, Israel, Estados Unidos y la Unión Europea:



Fuente: OIT (2017)

En cuanto a los salarios se refiere, según el Oficina Central de Estadísticas de Israel (2017), el salario mínimo interprofesional mensual en 2016 asciende a los 5.150 nuevos shequels en precios corrientes (1.474,08 USD), lo que corresponde a 1.301,03 dólares estadounidenses en precios constantes con base en 2010; mientras que el salario medio del año 2016 se situó en los 9.557 nuevos shequels en precios corrientes (2.735,5 USD), lo que equivale a 2.414,36 dólares estadounidenses en precios constantes con base en el año 2010.

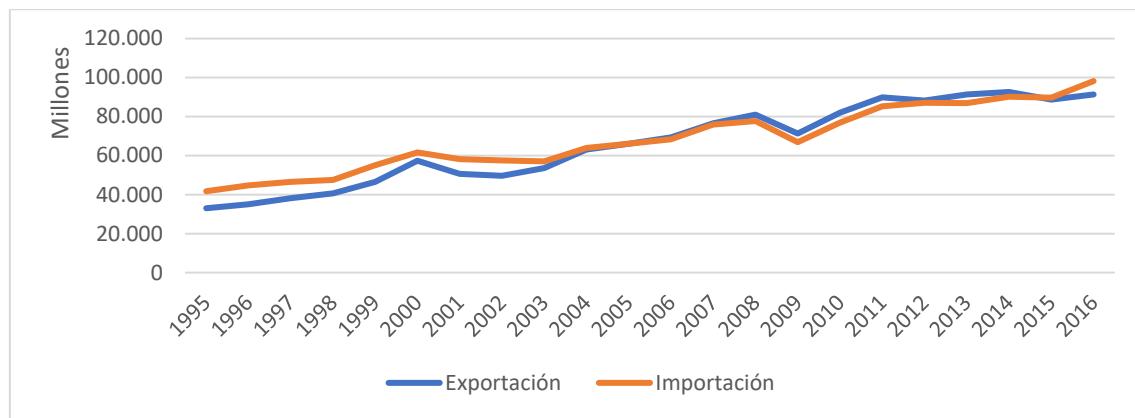
²⁰ Este dato es el cociente entre la población desempleada y la población activa, siendo esta segunda, la suma de la población desempleada en edad de trabajar que busca empleo y la población empleada.

3.6. Comercio exterior:

Tradicionalmente, la balanza comercial de Israel ha presentado signo negativo. Esta tendencia se invirtió en el año 2004, cuando las exportaciones alcanzaron a las importaciones e incluso se mantuvieron por encima hasta el año 2015. En 2016, la balanza comercial volvió a ser negativa por valor de siete mil millones de dólares estadounidense constantes de 2010, lo que supone un 2,38% del Producto Interior Bruto del país; una diferencia que no se producía en Israel desde el año 2002 a causa de la Segunda Intifada.

En el gráfico 11, se puede apreciar claramente la caída que sufre el país tanto en importaciones como exportaciones de bienes y servicios comerciales en los años coincidentes con la Segunda Intifada y los de la crisis económica de 2008.

Gráfico 11: Importaciones y exportaciones de bienes y servicios comerciales del Estado de Israel de los últimos 25 años, expresado en dólares estadounidenses constantes de 2010.



Fuente: Banco Mundial (2017)

Según la Organización Mundial del Comercio (OMC) (2017), Israel participó en 2016 en un 0,42% de las importaciones mundiales de mercancías, mientras que solo acaparó el 0,38% de las exportaciones, lo que convierte a la economía israelí en la cuadragésimo primera nación en el orden mundial, tanto en exportación como en importación de bienes.

De acuerdo con la Organización Mundial del Comercio (OMC) (2017), los principales bienes que el país importa son diamantes brutos, automóviles, aceites crudos y de petróleo, circuitos integrados electrónicos y productos agropecuarios. Sin embargo, los principales productos que exporta son diamantes, medicamentos, circuitos integrados electrónicos y partes físicas de aparatos electrónicos.

En cuanto a la importación y exportación de los servicios por parte de Israel, éste ocupa la vigesimoctava y trigésimo octava posición mundial en exportación e importación de servicios respectivamente, atendiendo a la información ofrecida por la Organización Mundial del Comercio (OMC) (2017). Los servicios comerciales que importa y exporta Israel principalmente son el transporte, los viajes, y servicios relacionados con mercancías.

Debido a las fuertes tensiones en las que está inmerso el país de estudio con las naciones vecinas, sus relaciones económicas con estos países son prácticamente inexistentes, como consecuencia, dichas relaciones económicas están establecidas en gran medida con países muy alejados de las fronteras del Estado de Israel.

El principal país con el que Israel mantiene relaciones comerciales es Estados Unidos. Las relaciones comerciales también son muy fuertes con la Unión Europea, principal exportador de mercancías al país hebreo. Además, tienen una importancia significativa en el comercio exterior países como China, India o Hong Kong.

En la tabla 3 se puede apreciar el peso específico de los principales países receptores de las exportaciones del Estado de Israel. Sobresale la importancia de Estados Unidos como mayor receptor, con un 29,10% de las exportaciones.

Tabla 3: Porcentaje de exportación e importación del Estado de Israel por países receptores y emisores respectivamente en el año 2016:

Exportaciones por países	%
Estados Unidos	29,10%
Unión Europea	26,00%
Hong Kong	7,30%
China	5,50%
India	4,00%
Otros	28,10%

Importaciones por países	%
Unión Europea	41,60%
Estados Unidos	12,30%
China	9,00%
Suiza	6,50%
Turquía	3,90%
Otros	26,70%

Fuente: OMC (2017)

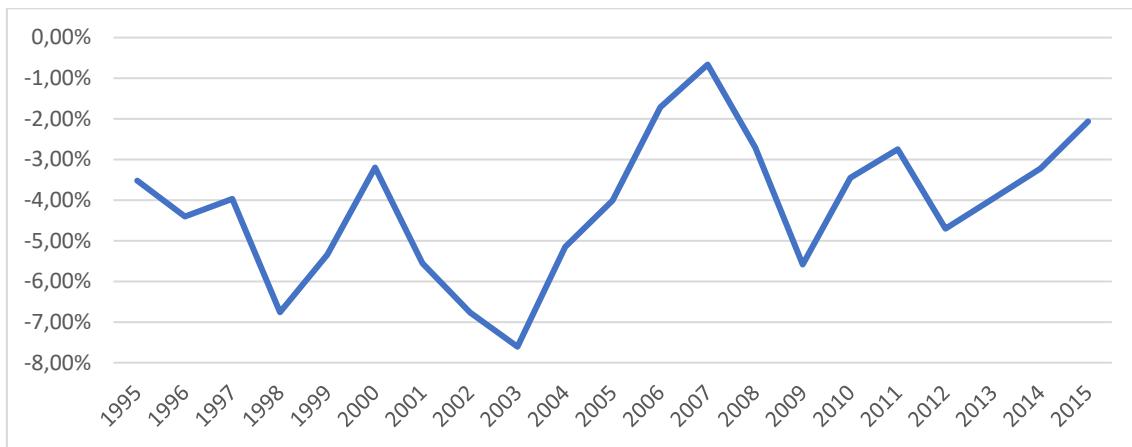
3.7. Sector público:

El sector público de Israel acumula año tras año, al superar los gastos a los ingresos, un déficit público que en 2015 alcanzó el 2 por ciento del PIB, según datos del Banco Mundial (2017). En décadas pasadas, se combatía el déficit público con medidas generadoras de inflación, sin embargo, desde 2010 no existe esa posibilidad debido al

cambio en la regulación; por ello, la financiación del déficit recae sobre la deuda que el Estado contrae tanto de fuentes internas como externas, según el Oficina Central de Estadísticas de Israel (2017).

En el gráfico 12, se aprecian los fuertes aumentos del déficit público producidos a causa de la Segunda Intifada y de la crisis económica en sus años respectivos. La tendencia actual es de disminución de esta magnitud acercándose a la paridad entre los ingresos y gastos del Estado israelí.

Gráfico 12: Déficit de Israel sobre el Producto Interior Bruto de 1995 a 2015:



Fuente: Banco Mundial (2017)

Los principales gastos del presupuesto del gobierno de Israel en 2016 fueron, por este orden; la protección social, (donde se incluyen las pensiones), el gasto en educación, defensa, sanidad y servicios públicos en general; como se puede ver en la siguiente tabla. Llama la atención que el gasto en defensa suponga en términos del presupuesto casi lo mismo que la educación o la sanidad, motivado por los numerosos conflictos bélicos que el país ha financiado durante su corta historia, pese a la drástica reducción de esta partida desde 1975 que se comenta en los párrafos siguientes.

Tabla 4: Partidas presupuestarias del Estado de Israel en 2016 expresadas por su valor en dólares estadounidenses corrientes y en porcentaje sobre el total:

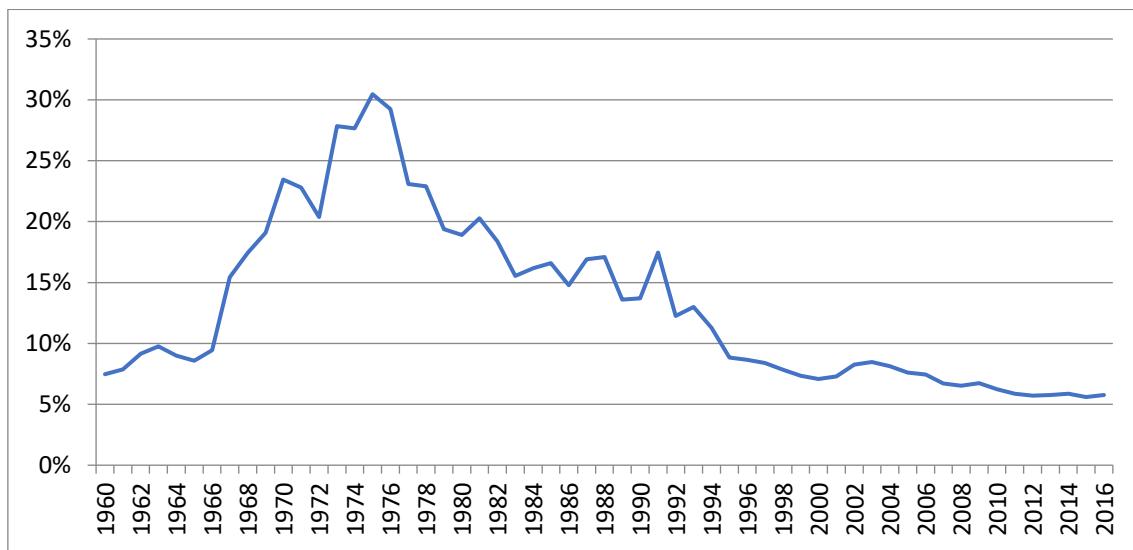
Partida presupuestaria	USD corrientes (2016)	Porcentaje
Servicios públicos en general	14.759.849.388	11,83%
Defensa	18.474.566.896	14,81%
Orden público y seguridad	4.996.481.001	4,01%
Asuntos económicos	7.402.038.334	5,93%
Protección medioambiental	1.807.390.135	1,45%
Alojamiento y servicios comunitarios	737.342.689	0,59%
Sanidad	16.309.801.051	13,08%
Cultura y religión	4.385.934.804	3,52%
Educación	21.789.811.621	17,47%
Protección social	34.070.562.319	27,31%
Total	124.733.778.237	100,00%

Fuente: Oficina Central de Estadísticas de Israel (2017)

En el gráfico 13, se presenta el esfuerzo en defensa del Estado de Israel desde los años sesenta; éste siempre ha sido especialmente elevado debido a los múltiples conflictos bélicos a los que ha hecho frente el país desde el mismo día de su fundación. La inversión en este ámbito superó con creces el diez por ciento del PIB durante casi treinta años, desde 1967 hasta 1994, durante los cuales Israel hizo frente a la Guerra del Sinaí, la Guerra del Yom Kippur, la primera Intifada y la Guerra del Líbano. Tras la firma del tratado de paz con Egipto, en 1979 se da una pequeña reducción de esta partida en los presupuestos hebreos que volverá a tener un repunte debido a la Guerra del Líbano de 1982. En 1994, tras el fin de la Primera Intifada y con la firma del acuerdo de paz con Jordania como garantía, Israel continúa con la tendencia de reducir el gasto militar dedicando a éste un porcentaje menor al diez por ciento. Se observa un ligero repunte a causa de la Segunda Intifada en los años 2000, 2001 y 2002. Después de esta breve y corta subida, vuelve a decaer hasta llegar al 5,64% dedicado en el pasado año.

De acuerdo con los datos publicados por Stockholm International Peace Research Institute (2016), el esfuerzo en defensa de Israel ha ido reduciéndose paulatinamente en las últimas dos décadas, llegando a 18.000 millones de dólares estadounidenses a precios corrientes en el año 2016.

Gráfico 13: Esfuerzo en defensa de los años 1960 a 2016:



Fuente: SIPRI (2017)

3.8. Distribución de la renta:

Para medir la distribución de la renta, se ha utilizado el índice de Gini, el cual nos muestra la diferencia entre la distribución equitativa de la renta y la distribución real de una comunidad; por lo tanto, cuando el índice toma el valor cero representa la distribución equitativa de la renta total de la comunidad estudiada entre todos sus individuos y, por el contrario, cuanto más se acerque a la unidad, más desigual será ésta.

En palabras de la Oficina Económica y Comercial de España en Israel (2017), “Israel, que tradicionalmente fue un país bastante igualitario desde su fundación hasta hace pocos años, ha visto ampliarse paulatinamente la desigualdad en la distribución de la renta.”

En gráfico 14, se aprecia el coeficiente de Gini de los países que aportaron datos a la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE) en 2007, 2010 y 2014 sobre la distribución de la riqueza del país. Como se puede ver, Israel está entre los países más desiguales de esta lista.

Gráfico 14: Índice de Gini de los años 2007, 2010 y 2014.



Fuente: OCDE (2017)

El Estado de Israel está posicionado como uno de los países más desiguales entre los más desarrollados; según datos de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE) (2017). Desde el 2007 al 2014, el índice se ha mantenido estable, cuyo valor es en ambos casos de 0,365, muy por encima de la media de la OCDE, que se sitúa en los 0,317. Éste es, por lo tanto, un ámbito en el que al Estado de Israel le queda todavía mucho recorrido para alcanzar mayores niveles de igualdad y situarse junto con los países escandinavos, líderes en este ámbito.

4. Conclusión:

El mismo día en que el Estado de Israel proclama su independencia y soberanía nacional los países árabes colindantes declaran la guerra contra él. Estas disputas marcarán la historia del Estado de Israel, repleta de conflictos bélicos y tensiones territoriales entre naciones. Dichas contiendas influirán de forma crucial en la economía israelí, haciendo necesario un esfuerzo en defensa brutal, llegando incluso al 30% del PIB alcanzado en 1975 y creando un clima de incertidumbre que lastrará la inversión y la economía en general en aquella época.

Las disputas con los países fronterizos repercuten directamente sobre el comercio exterior. Israel tiene a sus socios comerciales a miles de kilómetros, como son Estados Unidos, la Unión Europea, China o Rusia entre otros, ya que los países vecinos no mantienen relaciones comerciales con el país hebreo.

Pero Israel no sólo ha tenido que hacer frente a guerras entre naciones, sino también a multitud de atentados terroristas, que trataron de desestabilizar al país e infundir temor en su economía. Todo ello sumado a la escasez de recursos naturales propia de la región, da lugar a una tierra inhóspita en la que parece difícil que la economía prospere.

Sin embargo, la sociedad israelí se ha sobrepuesto a todo ello, y durante muchos años ha disfrutado de una de las tasas de crecimiento del Producto Interior Bruto más altas del mundo. El crecimiento medio del PIB en el último cuarto de siglo ha sido del 4,24% y las estimaciones para los futuros años auguran una variación positiva del 3% para los próximos años.

A la economía israelí le afectan más los conflictos internos que las crisis económicas internacionales, ello se debe a la fortaleza de un sector industrial las crisis económicas internacionales no tengan un impacto

La gran calidad de su capital humano ha sido determinante en el éxito del país, su sociedad aglutina una cultura del emprendimiento fortísima, además de un nivel de educación muy elevado. Ello ha dado lugar a una industria sólida basada en productos punteros en tecnología, de alto valor añadido y un sector servicios especializado en las nuevas tecnologías de la información y la comunicación.

Uno de los cimientos sobre los que se asienta la economía israelí es la capacidad de innovación, tanto en el sector primario como en la alta tecnología. El esfuerzo en Investigación, Desarrollo e innovación es uno de los más altos del mundo. Además, esto

contribuye al desarrollo de un tejido industrial fuerte que ha permitido al país reducir en gran medida el impacto de las crisis económicas internacionales, afectándole mucho más sus conflictos internos.

El crecimiento demográfico ha sido espectacular, en 70 años la población ha aumentado en ocho millones de personas; un país que el año de su independencia tan solo contaba con ochocientos mil habitantes. Este incremento tan drástico se entiende gracias a las continuas oleadas de inmigración que ha recibido el país, especialmente de países exsoviéticos.

Israel cuenta hoy con una tasa de desempleo baja, del 5,61%; sin embargo, hay una gran diferencia entre los réditos de un trabajo cualificado y los de baja cualificación, lo que contribuye a la desigualdad social imperante en cuanto a distribución de la renta se refiere. También se observa una notable desigualdad entre géneros en el mercado laboral.

En el plano diplomático, el Estado de Israel ha contado siempre con el apoyo de los Estados Unidos y el rechazo de los países del mundo árabe. Paulatinamente el país ha conseguido el reconocimiento internacional de la mayoría de naciones del mundo. Hoy en día, el Estado de Israel es reconocido por 160 de los 192 países restantes que conforman, junto con Israel, la Organización de las Naciones Unidas y es uno de los 35 Estados miembro que conforman la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico.

Cabe resaltar el enorme esfuerzo realizado por Israel en materia de política monetaria e inflación, un problema histórico de la nación, que ha exigido un cambio de regulación en la que se le dotara al Banco de Israel de total independencia para desarrollar la política monetaria del país y controlar definitivamente la inflación.

Se encuentra en la trigésimo sexta posición en el orden mundial en términos de Producto Interior Bruto con 279.000 millones de dólares y en la vigésimo sexta en cuanto a PIB *per cápita* con 34.000 dólares. Por lo tanto, podemos concluir que el Estado de Israel es hoy un país con una economía fuerte y consolidada. Se trata de una hegemonía en su área geográfica, Oriente Próximo, con capacidad para competir con las economías desarrolladas de occidente como una más.

Unos logros más que considerables si tenemos en cuenta sus condiciones de partida y los avatares de la historia por los que ha tenido que transitar.

5. Bibliografía consultada:

- AMI, S.B. y MADIN, Z. (1981). *Historia del Estado de Israel*. Madrid. Rialp.
- ASESORES FINANCIEROS INTERNACIONALES (2016). *Ficha País Israel*. Madrid.
- BANCO MUNDIAL (2017). Portal de información, datos y estadísticas económicas sobre países. Recuperado 22 de octubre de 2017, de
<https://datos.bancomundial.org/>
- BANCO SANTANDER (2017). Portal de información comercial de países, perfil de Israel. Recuperado 25 de agosto de 2017, de
<https://es.portal.santandertrade.com/perfil-pais/29,israel>
- BANK OF ISRAEL (2011) *The Bank of Israel Explained: Goals, Functions and Authority*. Bank of Israel. Jerusalén.
- BANK OF ISRAEL (2017). Portal de información, datos y estadísticas sobre la economía israelí y su banco central. Recuperado 25 de octubre de 2017, de
<http://www.boi.org.il/en/Pages/Default.aspx>
- BARKAT, A. (2015). “Salary gap between men and women in Israel widens”. Edición digital del *Globes Israel's business area*. Recuperado de 24 de octubre de 2017, de
<http://www.globes.co.il/en/>
- CRUZ PEÑA, J. (2017). “La mujer más poderosa de Israel se enfrenta a una burbuja inmobiliaria”. Edición digital del periódico *El Confidencial*. Recuperado de 24 de octubre de 2017, de
https://www.elconfidencial.com/mundo/2017-07-10/esta-es-mujer-mas-poderosa-de-oriente-medio-que-rige-las-finanzas-de-israel_1407805/
- ECONOMIST INTELLIGENCE UNIT (2017). Portal de información, datos y estadísticas sobre países. Recuperado 23 de octubre de 2017, de
<http://country.eiu.com/Israel>

- EMBAJADA DE ISRAEL EN ESPAÑA (2017). Portal de información sobre el Estado de Israel. Recuperado 22 de octubre de 2017, de
<http://embassies.gov.il/madrid/Pages/default.aspx>
- FONDO MONETARIO INTERNACIONAL (2017). Portal de información, datos y estadísticas económicas sobre países. Recuperado 22 de agosto de 2017, de
<http://www.imf.org/en/Data>
- FONDO MONETARIO INTERNACIONAL (2017). *Perspectivas de la economía mundial*. Publicación digital del FMI. Recuperado 1 de octubre de 2017, de
<https://www.imf.org/~/media/Files/Publications/WEO/2017/April/Spanish/.../texts.aspx>
- FRANK, P. (2012). *Historia Moderna de Israel*. España. Bubok. Edición utilizada de 2016.
- HERUTI-SOVER, T. (2017) “*Gender Wage Gap in Israel Among Highest in the West*”. Edición digital del periódico *Haaretz*. Recuperado de 24 de octubre de 2017, de
<https://www.haaretz.com/israel-news/business/1.816732>
- HERZOG, C. (2003) *La Guerra del Yom Kippur*. Londres. Greenhill Books.
- JERUSALEM INSTITUTE FOR POLICY RESEARCH (2017). Portal de información, datos y estadísticas de Israel. Recuperado 8 de octubre de 2017, de
<http://en.jerusaleminstitute.org.il>
- MARTÍNEZ ARRIBAS, F. (2002). *Israel: Fuerzas Armadas y Conflictos Bélicos*. Madrid. Ceseden.
- MINISTERIO DE FINANZAS DE ISRAEL (2012). *The Israel Economy: Fundamentals, Characteristics and Historic Overview*. Jerusalén.
- MINISTERIO DE RELACIONES EXTERIORES DE ISRAEL (2010). *Hechos sobre Israel*. Ministerio de Relaciones Exteriores de Israel. Jerusalén.
- MINISTERIO DE RELACIONES EXTERIORES DE ISRAEL (2006). *La historia de Israel en mapas*, Jersualén.

- NELSON, C. y BRAHM, G. N. (2014). *The Case Against Academic Boycotts of Israel*. Michigan. Wayne State University Press.
- NOTICIAS DE ISRAEL (2017). Transcripción del discurso del Primer Ministro Israelí Benjamin Netanyahu ante la Asamblea General de la ONU el 19 de septiembre de 2017. Recuperado de 10 de octubre de 2017, de <https://israelnoticias.com/benjamin-netanyahu/discurso-del-primer-ministro-benjamin-netanyahu-en-la-onu>
- NOVOA, J. (2013). “Qué es una startup?”. El blog salmón. Recuperado de 25 de octubre de 2017, de <https://www.elblogsalmón.com/conceptos-de-economía/que-es-una-startup>
- OBSERVATORIO DE COMPLEJIDAD ECONÓMICA (2017). Portal de información económica sobre países. Perfil de Israel. Recuperado 22 de octubre de 2017, de <http://atlas.media.mit.edu/en/profile/country/isr/>
- OFICINA CENTRAL DE ESTADÍSTICAS DE ISRAEL (2017). Portal de publicación de estadísticas de Israel. Recuperado 25 de octubre de 2017, de http://www.cbs.gov.il/reader/cw_usr_view_Folder?ID=141
- OFICINA CENTRAL DE INTELIGENCIA DE LOS ESTADOS UNIDOS (2017). *The World Factbook*. Portal de información y estadísticas de países. Recuperado 20 de octubre de 2017, de <https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/geos/is.html>
- OFICINA ECONÓMICA Y COMERCIAL DE ESPAÑA EN ISRAEL (2017). *Informe económico y comercial de Israel*, Tel-Aviv.
- ORGANIZACIÓN DE LAS NACIONES UNIDAS (1947). *Resolución 181 de la Organización de las Naciones*.
- ORGANIZACIÓN DE LAS NACIONES UNIDAS (1967). *Resolución 242 de la Organización de las Naciones Unidas*.
- ORGANIZACIÓN DE LAS NACIONES UNIDAS (1973). *Resolución 338 de la Organización de las Naciones Unidas*.
- ORGANIZACIÓN DE LAS NACIONES UNIDAS (1978). *Resolución 425 de la Organización de las Naciones Unidas*.

- ORGANIZACIÓN DE LAS NACIONES UNIDAS (1988). *Resolución 607 de la Organización de las Naciones Unidas*.
- ORGANIZACIÓN DE LAS NACIONES UNIDAS (2017). Portal de información y estadísticas económicas sobre países. Recuperado 7 de agosto de 2017, de
<https://unstats.un.org/unsd/databases.htm>
- ORGANIZACIÓN INTERNACIONAL DEL TRABAJO (2017). Portal de información y estadísticas sobre cuestiones laborales en los países. Recuperado 9 de octubre de 2017, de
<http://www.ilo.org/global/statistics-and-databases/lang--es/index.htm>
- ORGANIZACIÓN MUNDIAL DEL COMERCIO (2017). Portal de información y estadísticas de los países miembros de la organización. Recuperado 15 de agosto de 2017, de
<http://www2.unwto.org/es/content/datos-0>
- ORGANIZACIÓN MUNDIAL DEL TURISMO (2017). Portal de información y estadísticas sobre el turismo. Recuperado 15 de agosto de 2017, de
<http://www.ilo.org/global/statistics-and-databases/lang--es/index.htm>
- ORGANIZACIÓN PARA LA COOPERACIÓN Y EL DESARROLLO ECONÓMICO (2017). “The Pursuit of Gender Equality: An Uphill Battle”. *OCDE*.
- ORGANIZACIÓN PARA LA COOPERACIÓN Y EL DESARROLLO ECONÓMICO (2016). *OECD Economic Surveys Israel*. OECD.
- ORGANIZACIÓN PARA LA COOPERACIÓN Y EL DESARROLLO ECONÓMICO (2017). Portal de información, datos y estadísticas económicas sobre países. Recuperado 22 de octubre de 2017, de
<http://stats.oecd.org/>
- PECHO YESTE, M. y FERNÁNDEZ GÓMEZ, M. (2005). *El conflicto palestino-israelí*. Ministerio de Defensa de España, Madrid.

- REDACCIÓN BBC MUNDO. “Reconciliación entre palestinos: 7 claves para entender el histórico reencuentro entre las facciones de Hamas y Fatah”. Página web de noticias de la BBC. Recuperado de 26 de octubre de 2017, de
<http://www.bbc.com/mundo/noticias-internacional-41597077>
- RIVAS MOLINA, F. (2017). “Israel explica a Argentina cómo bajar la inflación”. Edición digital del periódico *El País*.
https://elpais.com/economia/2016/09/19/actualidad/1474315616_775342.html
- SCHINDLER, C. (2008). *A history of Modern Israel*. Cambridge. Cambridge University Press.
- SENOR, D. y SINGER, S. (2009). *Start-up Nation: The story of Israel's Economic Miracle*. New York. Twelve. Edición utilizada de 2011.
- STOCKHOLM INTERNATIONAL PEACE RESEARCH INSTITUTE (2016). Portal de información, estadísticas y datos sobre armamento, conflictos y gasto en defensa de los países. Recuperado 22 de octubre de 2017, de
<https://www.sipri.org/>
- TEL-AVIV STOCK EXCHANGE (2017). Portal de información del mercado de valores de Tel-Aviv. Recuperado 7 de octubre de 2017, de
<https://www.tase.co.il/eng/pages/homepage.aspx>
- TRADE EUROPEAN COMMISSION (2017). Recuperado 23 de octubre de 2017, de
<http://ec.europa.eu/trade/policy/countries-and-regions/countries/israel/>
- TRADING ECONOMICS (2017). Portal de información y estadísticas económicas sobre países. Recuperado 24 de octubre de 2017, de
<https://es.tradingeconomics.com/israel/indicators>