



Universidad
Zaragoza

Trabajo Fin de Grado

Análisis de la actividad económica

Comarca de Las Cinco Villas

Analisy of economic activity

Autor

Sergio Clemente Carbonel

Directora

Pilar Latorre Martínez

Facultad de Ciencias Sociales y del Trabajo

2018

Índice de contenido

Índice de ilustraciones y de tablas.....	2
1. Introducción.....	4
2. Justificación.....	5
3. Marco teórico.....	6
3.1. Contexto socio-económico.....	9
3.2. Antecedentes.....	13
3.3. Subvenciones.....	14
4. Metodología.....	15
5. Desarrollo del estudio y resultados.	16
5.1.1. Estado de empresas según su forma jurídica.....	16
5.1.1. Porcentaje de empresas de subsectores por localidad.....	18
5.1.2. Porcentaje de empresas de subsectores por situación.....	19
5.1.4. Porcentaje de empresas de subsectores por forma jurídica.....	20
5.1.5. Número total de empresas por sectores y subsectores.....	21
5.2.1. Ingresos de explotación.....	22
5.2.2. Resultado del ejercicio.....	24
5.2.3. Rentabilidad económica.....	26
5.2.4. Rentabilidad financiera.....	28
5.2.5. Número de empleados.....	30
5.2.6. Ingresos por empleado.....	32
5.2.7. Beneficio por empleado.....	34
6. Conclusiones.....	36
7. Bibliografía.....	38

Índice de ilustraciones.

Ilustración 1. Contratos por sector. Cinco Villas 2016. Fuente: Estadística Local de Aragón, Comarca Cinco Villas. Gobierno de Aragón (8 junio, 2017).....	12
Ilustración 2. Tasa de ocupación. Cinco Villas 1991. Fuente: La comarca de Cinco Villas (Zaragoza): Una reflexión estratégica sobre un territorio rural. Calvo Miranda J. J. (2004).....	13
Ilustración 3. Tasa de ocupación. Aragón 1991. Fuente: La comarca de Cinco Villas (Zaragoza): Una reflexión estratégica sobre un territorio rural. Calvo Miranda J. J. (2004).....	13
Ilustración 5. Porcentaje de empresas. Sector terciario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.....	21
Ilustración 4. Porcentaje de empresas. Sector secundario. Fuente: Elaboración propia, Base de datos SABI.....	21
Ilustración 6. Ingresos de explotación. Sector primario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.....	22
Ilustración 7. Ingresos de explotación. Sector secundario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.....	22
Ilustración 8. Ingresos de explotación. Sector terciario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.....	23
Ilustración 9. Resultado del ejercicio. Sector primario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.....	24
Ilustración 10. Resultado del ejercicio. Sector secundario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.....	24
Ilustración 11. Resultado del ejercicio. Sector terciario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.....	25
Ilustración 12. Rentabilidad económica. Sector primario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.....	26
Ilustración 13. Rentabilidad económica. Sector secundario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.....	26
Ilustración 14. Rentabilidad económica. Sector terciario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.....	27
Ilustración 15. Rentabilidad financiera. Sector primario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.....	28
Ilustración 16. Rentabilidad financiera. Sector secundario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.....	28
Ilustración 17. Rentabilidad financiera. Sector terciario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.....	29
Ilustración 18. Número de empleados. Sector primario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.....	30
Ilustración 19. Número de empleados. Sector secundario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.....	30
Ilustración 20. Número de empleados. Sector terciario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.....	31

Ilustración 21. Ingresos por empleado. Sector primario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.	32
Ilustración 22. Ingresos por empleado. Sector secundario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.	32
Ilustración 23. Ingresos por empleado. Sector terciario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.	33
Ilustración 24. Beneficio por empleado. Sector primario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.	34
Ilustración 25. Beneficio por empleado. Sector secundario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.	34
Ilustración 26. Beneficio por empleado. Sector secundario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.	35

Índice de tablas.

Tabla 1. Tasa de actividad. Cinco Villas 2016. Fuente: Estadística Local de Aragón, Comarca Cinco Villas. Gobierno de Aragón (8 junio de 2017).	10
Tabla 2. VAB por sector. Cinco Villas 2016. Fuente: Estudio de necesidades formativas en las Cinco Villas. ADEFO (junio de 2017).	10
Tabla 3. Autónomos por sector 2016. Cinco Villas 2016. Fuente: Estudio de necesidades formativas en las Cinco Villas. ADEFO (junio de 2017).	11
Tabla 4. Afiliaciones por sector. Cinco Villas 2016. Fuente: Estudio de necesidades formativas en las Cinco Villas. ADEFO (junio de 2017).	11
Tabla 5. Objetivos y criterios puntuables para la concesión de subvenciones. Cinco Villas 2017. Fuente: Estrategia de Desarrollo Local Leader de las Cinco Villas, ADEFO (2 de mayo de 2017).	14
Tabla 6. Datos generales y variables de las actividades económicas a desarrollar. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.	15
Tabla 7. Estado de empresas según su forma jurídica. Sector primario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.	16
Tabla 8. Estado de empresas según su forma jurídica. Sector secundario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.	16
Tabla 9. Estado de empresas según su forma jurídica. Sector terciario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.	17
Tabla 10. Número de empresas por sectores y subsectores. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.	21

1. Introducción

El estudio a tratar, se enfoca en el análisis comparativo de la actividad económica y empresarial de la Comarca de Las Cinco Villas; dentro de un espacio temporal de diez años, comprendido desde el año 2006 hasta el 2016.

Como objetivo de esta investigación, se trata de explicar y comprender la evolución de las actividades económicas que engloban este estudio; por lo que se centrará en realizar un análisis comparativo de las actividades empresariales y profesionales de esta comarca, agrupadas por sectores y subsectores. Dicho análisis comparativo se realizará en base a una serie de variables económicas y otros datos relevantes durante últimos diez años, es decir, desde el año 2006 justo antes de comenzar la crisis económica española, hasta el año 2016 que es cuando realmente se aprecia una notable recuperación de la economía del país.

Como instrumento para el desarrollo de este estudio, se ha utilizado la Base de Datos SABI (Sistema de Análisis de Balances Ibéricos). Respecto a las actividades económicas de la Comarca de Las Cinco Villas se destacarán las variables utilizadas para tal desarrollo; como la evolución del número de empleados y empresas, los ingresos de las empresas, los resultados del ejercicio de las empresas, las rentabilidades económicas y financieras, etc.; así mismo, descartare las empresas aseguradoras y financieras.

La estructura de esta investigación es la siguiente; comienza con una introducción, seguida de una justificación de la tesis elegida como objeto del estudio, un marco teórico que englobará el contexto socioeconómico, los antecedentes y las subvenciones existentes para las empresas de Las Cinco Villas, la metodología empleada para dicha investigación, posteriormente el desarrollo y resultados de las variables y datos extraídos de la Base de Datos SABI con sus pertinentes gráficos y tablas, y por último las aportaciones y conclusiones personales derivadas del conjunto de toda investigación.

Como uso práctico de esta investigación, servirá de referencia e iniciativa a las distintas entidades comarcales, para un desarrollo y fomento de las actividades empresariales; ya que a partir de este análisis quedará reflejada la tendencia que y el desarrollo que las empresas de Las Cinco Villas van a seguir en los próximos años.

2. Justificación

El motivo de esta investigación, surgió a raíz de la directora y tutora de este TFG, la cual me propuso realizar dicha tesis sobre un análisis económico-empresarial de cualquier comarca de Aragón, bajo nuestra libre elección y decidí escoger la Comarca de Las Cinco Villas.

La decisión de escoger esta comarca, fundamentalmente se debe a mi propio interés e intriga que siempre he tenido por la evolución y actual estado de las empresas, sectores y actividades económicas en general respecto a la Comarca de las Cinco Villas, ya que pertenezco a la localidad de Tauste que es la segunda capital de esta comarca.

Otro de los fundamentos para haber escogido la Comarca Cinco Villas es que conozco y tengo relación directa con los altos cargos del Ayuntamiento de Tauste y con una trabajadora de ADEFO (Asociación para el desarrollo y fomento de las Cinco Villas), una asociación privada sin ánimo de lucro constituida por representantes de todo el tejido socioeconómico de la Comarca., los cuales pueden orientarme, guiarme y ayudarme dentro de lo que sea posible.

3. Marco teórico

El contenido principal del estudio es el análisis de la actividad económica de la Comarca de Las Cinco Villas, comprendido entre los años 2006 y 2016 denominándose este periodo, como recesión económica; por lo que se deben reflejar dos definiciones imprescindibles:

Actividad económica: son aquellas que permiten la generación de riqueza dentro de una comunidad (ciudad, región, país) mediante la extracción, transformación y distribución de los recursos naturales o bien de algún servicio; teniendo como fin la satisfacción de las necesidades humanas; las actividades económicas abarcan tres fases: producción, distribución y consumo (Monografias, 2018).

Recesión económica: es la fase del ciclo económico en la que la actividad económica se reduce, disminuye el consumo y la inversión y aumenta el desempleo. Oficialmente se considera que existe recesión cuando la tasa de variación anual del PIB es negativa durante dos trimestres consecutivos (Economipedia, 2018).

También se van a establecer las definiciones de los datos y las variables que utilizaré sobre las actividades empresariales, que se han considerado más importantes para desarrollar esta investigación y establecer una serie de resultados y conclusiones, las cuales definiré a continuación.

Sector económico: es cada una de las partes resultantes de la división de la actividad económica de un país, generalmente teniendo en cuenta diferentes factores a la hora de realizar clasificaciones. La delimitación de un sector económico es una buena manera de definir conjuntos de actividades productivas o comerciales que reúnen una serie de características similares; es decir, cuentan con una naturaleza similar (Economiasimple, 2018).

Sector primario: es el conjunto de actividades económicas dedicadas a la explotación de recursos naturales, obteniendo a cambio materias primas para el consumo directo, o para que sean elaboradas por el sector secundario para su consumo final. Recibe el nombre de primario porque las actividades que realiza cubren las necesidades básicas para la supervivencia del ser humano; y en muchas ocasiones, no van directamente al consumidor final sino que pasan previamente por el sector secundario para su elaboración (Economiasimple, 2018).

Sector secundario: es el conjunto de actividades a través de las cuales las materias primas son transformadas en bienes manufacturados de consumo.. Por ello también se le conoce como sector industrial; y por lo tanto, para llevar a cabo su actividad el sector secundario suele depender del sector primario como suministrador de materias primas y del sector terciario para financiarse y contratar servicios auxiliares (Economiasimple, 2018).

Sector terciario: está constituido por todas las actividades económicas cuyo propósito es la producción de los servicios que demanda la población; por esa razón también se conoce como sector servicios (Economiasimple, 2018).

Situación de la empresa: es el estado en el que se encuentra la empresa en un determinado momento respecto a su actividad. Las principales situaciones en las que puede encontrarse son en activa, en quiebra, en disolución, en liquidación y en extinción (Areadepymes, 2018).

Activa: es el estado que presenta la empresa cuando desarrolla su actividad económica formalmente y de una manera regular o habitual (Areadepymes, 2018).

Quiebra: es cuando una empresa no puede hacer frente a los pagos que debe hacer a sus acreedores, pues estos son más elevados que los recursos económicos que posee (activos); entra en concurso de acreedores o proceso concursal para determinar si el patrimonio del deudor puede liquidarse con la finalidad de afrontar sus obligaciones económicas (Areadepymes, 2018).

Disolución: supone la desaparición jurídica de la misma, pero no paraliza ni pone fin a su actividad, aunque sí pasa a ser liquidatoria, por lo que una sociedad en esta situación deberá añadir la expresión "en liquidación" en su razón social. Una vez declarada disuelta la sociedad, existen tres vías; la transferencia de la propiedad, es decir, la compra-venta de la misma, la liquidación de la sociedad, es decir, cese de la actividad, pago a los acreedores y socios, cerrando definitivamente la empresa y el concurso de acreedores, cuando no se puede hacer frente a los acreedores, esta figura legal puede ser solicitada por los acreedores (concurso forzoso) o por el mismo deudor (concurso voluntario) (Areadepymes, 2018).

Liquidación: tiene lugar cuando se abre el período de liquidación, la sociedad disuelta conservará su personalidad jurídica mientras la liquidación se realiza. Durante ese tiempo deberá añadir a su denominación la expresión "en liquidación", como ya señalamos anteriormente. Por tanto, la liquidación tiene como efecto la pérdida de la personalidad jurídica de la sociedad. Con la apertura del período de liquidación cesarán en su cargo los administradores, extinguiéndose el poder de representación, siendo reemplazados por los liquidadores que asumirán las funciones de los administradores, debiendo velar por la integridad del patrimonio social en tanto no sea liquidado y repartido entre los socios (Areadepymes, 2018).

Extinción: es cuando se dan las dos definiciones anteriores, es decir, la disolución, la liquidación y por último la cancelación de los asientos de la misma en el Registro Mercantil. A los liquidadores les corresponde otorgar escritura pública de extinción de la sociedad conteniendo las manifestaciones sobre plazos, pago de acreedores y cuotas satisfechas a socios; y deberán encargarse de que la escritura pública de extinción se inscriba en el Registro Mercantil (Areadepymes, 2018).

Forma jurídica: es la identidad que asume legalmente una empresa teniendo en cuenta su titularidad y a la responsabilidad que sus propietarios tienen en términos legales. Así pues, una empresa puede tener carácter individual, societario o cooperativo. Dependiente del tipo de forma escogida el proceso de creación será más o menos complejo (Emprendepyme, 2018).

Sociedad anónima: es una modalidad mercantil que se caracteriza por tener repartido el capital social en forma de acciones, que pueden ser transmitidas de forma libre entre los socios y no se exige un mínimo de estos. Se necesita de un capital mínimo de 60.000 euros, desembolsado como mínimo en un 25% del valor de cada una de las acciones. La responsabilidad frente al negocio es un tema importante de destacar, ya que, los fundadores deberán responder de forma solidaria frente a la sociedad, accionistas y terceros (Creacionempresas, 2018).

Sociedad limitada: se caracteriza por estar compuesta por uno o más socios y en el caso de que se opte por la opción individual, la empresa pasará a considerarse Sociedad Limitada Unipersonal. La responsabilidad está limitada al capital que hayan aportado los socios y este será acumulable y de carácter indivisible, pudiendo repartirse en distintas participaciones sociales; por lo que se convierte en la

modalidad más adecuada para aquellos negocios en los que se trabaja con un volumen de adquisiciones, proveedores y clientes elevado. El capital está formado por el conjunto de las aportaciones de los distintos socios, que será de un mínimo de 3.000€ (Creacionempresas, 2018).

Cooperativa: es una sociedad constituida por personas que se asocian, en régimen de libre adhesión y baja voluntaria, para la realización de actividades empresariales, encaminadas a satisfacer sus necesidades y aspiraciones económicas y sociales, con estructura y funcionamiento democrático. El capital social estará constituido por las aportaciones de los socios y los estatutos fijarán el capital social mínimo con que puede constituirse y funcionar la cooperativa, que deberá estar totalmente desembolsado desde su constitución y al menos en un 25% en el momento de la suscripción (Creacionempresas, 2018).

Ingresos de explotación: son los ingresos de una empresa que obtiene por venta (actividad principal) más otros ingresos, normalmente de menor importancia y de manera más o menos regular, es decir que no constituyen la actividad principal de la empresa (se denominan otros ingreso de explotación); estos pueden ser ingresos por arrendamientos, ingresos por comisiones, ingresos por servicios diversos e ingresos por cesión de patentes (Aulafacil, 2018).

Resultado del ejercicio: es una medida de la modificación que ha experimentado el neto patrimonial de una empresa en un período de tiempo como consecuencia de su actividad. Es decir, es la corriente de renta (positiva o negativa) generada por el uso de la riqueza (patrimonio) en un ejercicio. Si el resultado es positivo, y hasta su reparto, mostrará el beneficio neto generado por la actividad global de la empresa en ese ejercicio; por el contrario, si el resultado es negativo, en tanto se acuerde su compensación o traslado a resultados negativos, de ejercicios anteriores, aparecerá dentro de los fondos propios con signo negativo (Descuadrando, 2018).

Rentabilidad económica: indica la eficacia de la gestión de la empresa, es decir, la capacidad de sus activos para generar valor. Cuanto más alto sea este ratio económico, mejor porque indicará que se requieren pocos activos para lograr un beneficio alto. $\text{Rentabilidad económica} = \frac{\text{Resultado de explotación}}{\text{Activos totales}}$ (Jraeconomistas, 2018).

Rentabilidad financiera: es el rendimiento que obtiene el capital aportado (fondos propios) por los inversores en función del beneficio neto obtenido en el ejercicio. Mide la remuneración a los propietarios de la empresa. Cuanto más alto sea, mayores serán los beneficios obtenidos por los inversores. $\text{Rentabilidad financiera} = \frac{\text{Resultado del ejercicio}}{\text{Fondos propios}}$ (Jraeconomistas, 2018).

Por otro lado, quedan reflejados los estudios anteriores relacionados con la investigación, que han servido de gran ayuda y apoyo para establecer las bases de esta:

-La comarca de Cinco Villas (Zaragoza): una reflexión estratégica sobre un territorio rural. Juan Jose Calvo Miranda, Profesor UNED de Tudela 2004

-Estudio de necesidades formativas en las Cinco Villas, ADEFO, septiembre 2017.

-Estrategia de desarrollo local LEADER en las Cinco villas, ADEFO, mayo 2017.

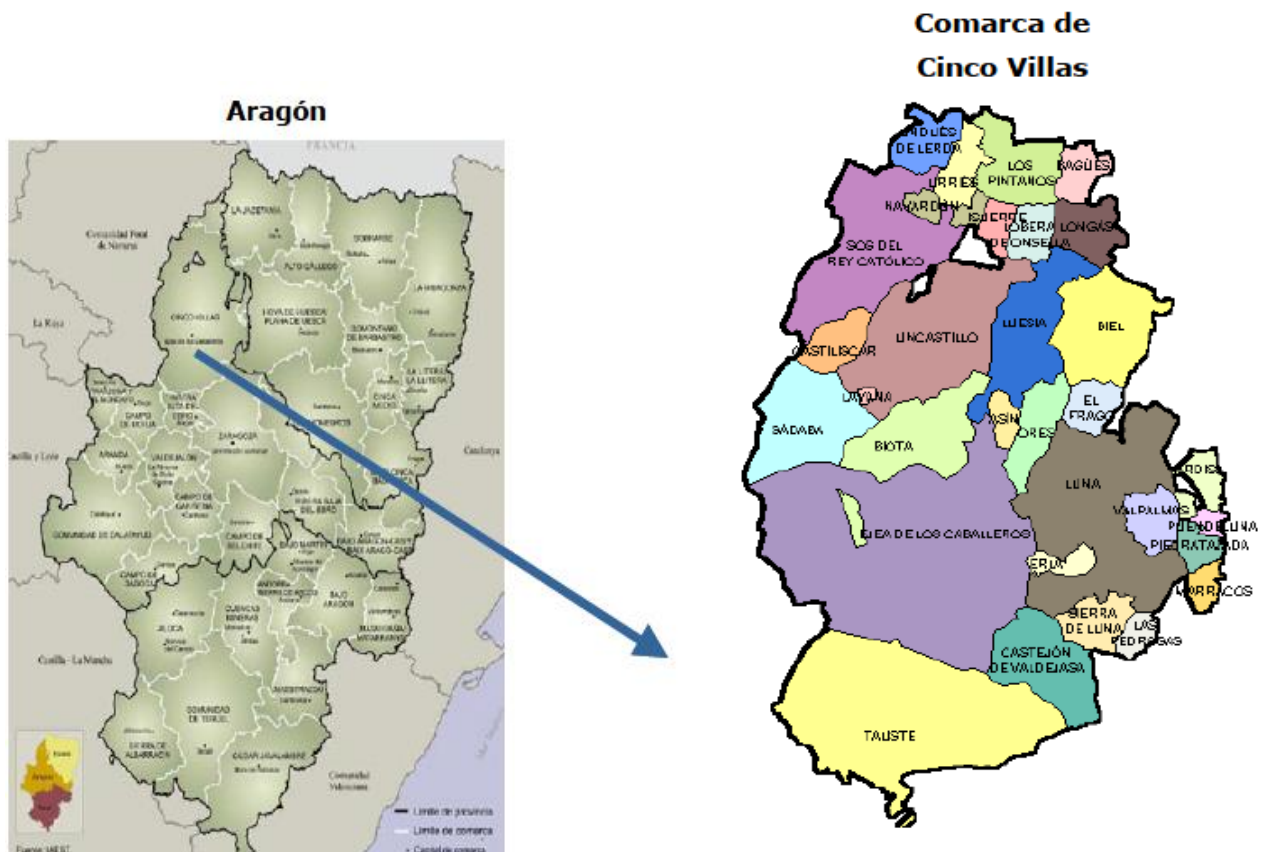
-Diagnostico territorial sobre el empleo, formación y dinamismo empresarial; ADEFO 2010.

-I.A.E. Aragón. Ficha Territorial. Comarca: Cinco Villas. Junio 2017.

3.1. Contexto socio-económico

La Comarca de Las Cinco villas, está compuesta por cinco localidades principales, Ejea de los Caballeros, Tauste, Sádaba, Sos del Rey Católico y Uncastillo, además se compone de otros 26 municipios y otras 21 localidades, que en total conforman 52 núcleos de población.

Tiene una población total de alrededor de 31.000 habitantes, una densidad de población de 10 habitantes por metro cuadrado frente a 27 habitantes por metro cuadrado en Aragón y con una extensión territorial de 3.000km² cuyo patrimonio natural es rico y variado (ADEFO, Estrategia de desarrollo Local Leader de Las Cinco Villas, 2017).



Para entender la siguiente tabla, es imprescindible determinar los siguientes conceptos:

Tasa de paro: mide el nivel de desocupación en relación a la población activa. En otras palabras, es la parte de la población que estando en edad, condiciones y disposición de trabajar -población activa- no tiene puesto de trabajo.

Tasa de actividad: es un índice que mide el nivel de actividad en el empleo de un país. Se calcula como el cociente entre la población activa (PA) y la población en edad de trabajar o mayor de 16 años (PET).

	Total	Hombres	Mujeres
Activos	61,20%	66,50%	55,30%
Ocupados	43,30%	52,20%	33,60%
Parados	17,90%	14,30%	21,70%
Inactivos	38,80%	33,50%	44,70%
Persona I.T.	1,30%	1,90%	0,70%
Pensionista	26,00%	26,00%	26,00%
Estudiante	4,10%	3,40%	4,90%
Otra situación	7,40%	2,20%	13,10%
Total	100,00%	100,00%	100,00%

Tabla 1. Tasa de actividad. Cinco Villas 2016. Fuente: Estadística Local de Aragón, Comarca Cinco Villas. Gobierno de Aragón (8 junio de 2017).

Presenta rasgos de carácter económico-demográfico como una tasa de paro de 17%, una tasa de actividad del 61%, una proporción de hombres y mujeres de 51% y 49% respectivamente y un 10% de población extranjera con una extensión territorial de 3.000km² cuyo patrimonio natural es rico y variado (ADEFO, Estrategía de desarrollo Local Leader de Las Cinco Villas, 2017).

La grave crisis económica española, ha afectado fundamentalmente a las pequeñas y medianas empresas, mientras que en las PYMES (pequeñas y medianas empresas) y autónomos de la Comarca de Las Cinco Villas no ha sido tan notable; ya que la mayoría de estas, pertenecen al sector agrícola, que es el sector que más VAB (Valor Agregado Bruto) genera con un 35,5%, seguido de muy cerca por el sector industrial con un 28%, del sector servicios con un 24,5% y por último el sector de la construcción con un 12%. Cabe señalar, que si realizamos la suma del sector industrial y del sector de la construcción, los cuales pertenecen al sector secundario, superarían el VAB del sector primario con un 40% (ADEFO, Estudio de las necesidades formativas en Las Cinco Villas, 2017).

	VAB Total Cinco Villas 2016	
	VAB miles/€	% Total
Sector Agrícola	170.809	35,53%
Sector Industrial	134.383	27,95%
Construcción	57.724	12,01%
Sector Servicios	117.859	24,51%
Total	480.775	100,00%

Tabla 2. VAB por sector. Cinco Villas 2016. Fuente: Estudio de necesidades formativas en las Cinco Villas. ADEFO (junio de 2017).

VAB: es una magnitud macroeconómica que mide el valor total creado por un sector, país o región. Esto es, el valor del conjunto de bienes y servicios que se producen en un país durante un periodo de tiempo, descontando los impuestos indirectos y los consumos intermedios (Valor Agregado Bruto) (Economíasimple, 2018).

Ligado a lo anteriormente comentado, cabe destacar que dicho sector agrícola, está formado mayoritariamente por autónomos con sus propias explotaciones ganaderas y agrícolas (autoempleo). Por otro lado consta, que el sector con más afiliaciones a la Seguridad Social es el sector servicios.

	Autónomos	%
Sector Agrícola	1546	41,98%
Sector Industrial	414	11,24%
Construcción	345	9,37%
Sector Servicios	1378	37,42%
TOTAL	3683	100,00%

Tabla 3. Autónomos por sector 2016. Cinco Villas 2016. Fuente: Estudio de necesidades formativas en las Cinco Villas. ADEFO (junio de 2017).

Autónomo: es un tipo de trabajador que realizar una actividad económica a título lucrativo de forma habitual y por su propia cuenta; además tienen la ventaja de que toman sus propias decisiones y no tienen superiores o jefes que les manden. También se les denomina trabajadores por cuenta propia o empresarios individuales (Economíasimple, 2018).

	Afiliaciones	%
Sector Agrícola	2909	26,31%
Sector Industrial	2396	21,67%
Construcción	810	7,33%
Sector Servicios	4943	44,70%
Total	11058	100,00%

Tabla 4. Afiliaciones por sector. Cinco Villas 2016. Fuente: Estudio de necesidades formativas en las Cinco Villas. ADEFO (junio de 2017).

Afiliación: es el acto administrativo a través del cual la Tesorería General de la Seguridad Social reconoce la condición de "estar incluido" en el Sistema de la Seguridad Social, con los efectos establecidos en la Ley, a la persona física que por primera vez realiza una actividad profesional determinante por la que esté incluido en el ámbito de aplicación del mismo (Seg-social, 2018).

Podríamos decir que, la mitad norte está menos poblada y tiene un mayor potencial turístico ambiental y la mitad sur está más poblada y con un mayor potencial agrícola-industrial. Encontrándose en esta mitad sur los dos núcleos de población más grandes y desarrollados económicamente que son Ejea y Tauste, que en relación a lo expuesto anteriormente al estar más cerca del Valle del Ebro tienen unas tierras muy fértiles y extensivas, dando lugar a unas localidades mucho más pobladas e industrializadas que el resto (ADEFO, Estrategía de desarrollo Local Leader de Las Cinco Villas, 2017).

Entendiéndose por todo lo anteriormente mencionado, el gran peso del sector primario (agricultura, ganadería y pesca y actividades extractivas) y su mayor desarrollo; siendo este el motor de la economía cincovillesa. Cabe destacar, que la ganadería porcina y avícola han cobrado especial importancia como complemento de la agricultura, de la industria e incluso de los servicios; dando lugar a un equilibrio considerable de la economía de las Cinco Villas.

Además, en estos últimos años de crisis económica se ha encontrado más estable respecto a los demás sectores económicos, debido a su alto grado de intervención en la economía de este territorio; por esta razón y por otras de índole social (actividad familiar, generación perdida...); así, el sector primario propició el desarrollo de subsectores como la agroindustria, transformación y comercialización de los productos de la comarca, teniendo un gran peso la alimentación animal (ADEFO, Estrategía de desarrollo Local Leader de Las Cinco Villas, 2017).

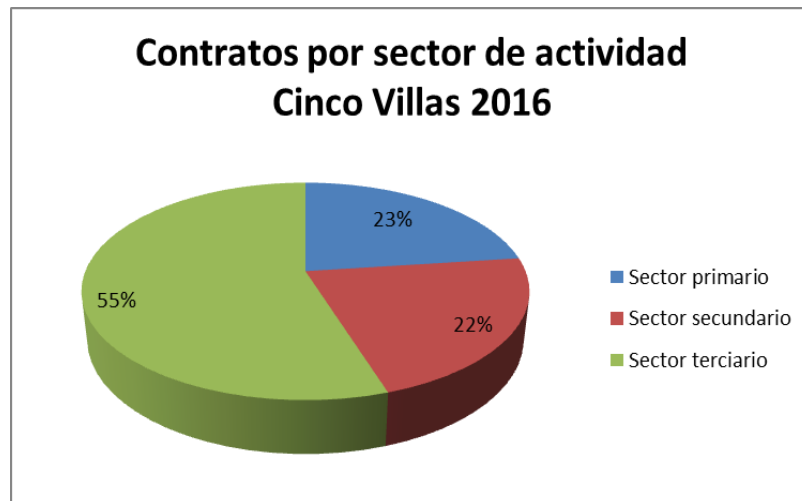


Ilustración 1. Contratos por sector. Cinco Villas 2016. Fuente: Estadística Local de Aragón. Ficha territorial. Comarca Cinco Villas. Gobierno de Aragón (8 junio, 2017).

Este gráfico muestra como es el sector terciario el sector en el que más contratos se han realizado durante el año 2016, representando más de la mitad de estos (55%); mientras que los sectores primario y secundario están muy igualados con un 23% y un 22% respectivamente (Aragón, 2017).

3.2. Antecedentes

En ese apartado, únicamente se va a tratar información del año 1991, es decir, 15 años antes del espacio temporal del estudio (2006-2016); como bien se ha comentado anteriormente, la Comarca Cinco Villas es un territorio tradicionalmente agrícola, es decir, predominando el sector primario (agricultura y ganadería).

Así, la tasa de ocupación del sector primario es casi tres veces mayor que la de Aragón presentando un 30% y un 12% respectivamente, el sector secundario la tasa de ocupación es prácticamente similar y es en el sector terciario donde la tasa de ocupación de las Cinco Villas es notablemente más baja a la de Aragón, siendo estas de 34% y de 50% respectivamente (J.J., 2004).

Es destacable señalar, que la tasa de paro femenina era notablemente más elevada que el de Aragón, debido a que, en el sector agrícola está compuesto casi en su totalidad por hombres. En el año 1991 ya era notable la presencia del turismo, el cual ha ido incrementando considerablemente a lo largo de estos años debido al atractivo de su patrimonio natural (J.J., 2004).

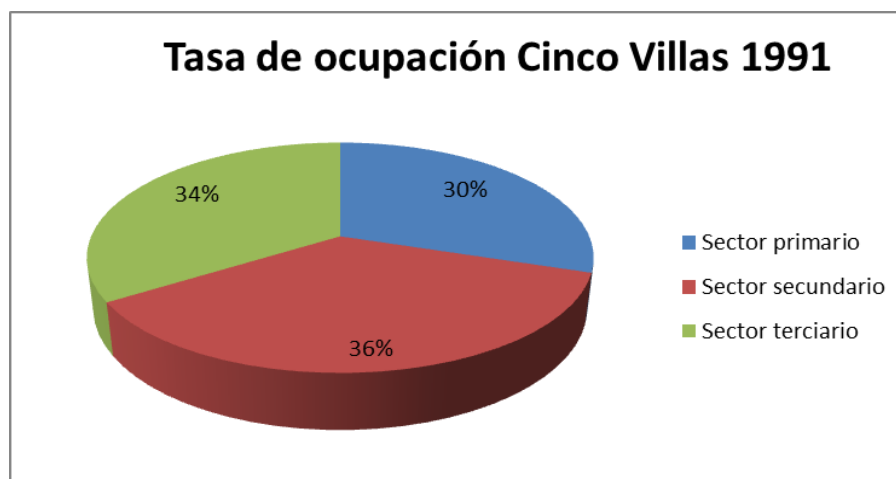


Ilustración 2. Tasa de ocupación. Cinco Villas 1991. Fuente: La comarca de Cinco Villas (Zaragoza): Una reflexión estratégica sobre un territorio rural. Calvo Miranda J. J. (2004).

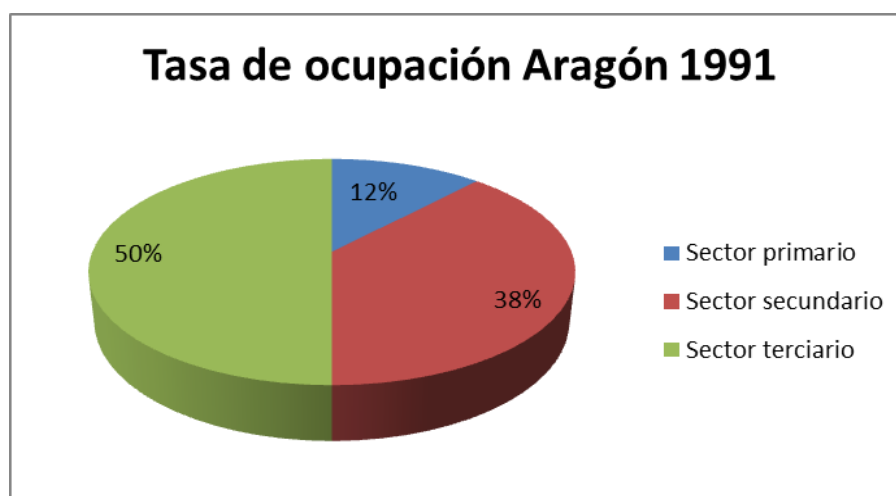


Ilustración 3. Tasa de ocupación. Aragón 1991. Fuente: La comarca de Cinco Villas (Zaragoza): Una reflexión estratégica sobre un territorio rural. Calvo Miranda J. J. (2004).

3.3. Subvenciones

En este apartado, se establece de forma breve y general las características y datos más relevantes de las subvenciones de la Comarca Las Cinco Villas, siendo ADEFO la entidad más importante en este ámbito comarcal; exponiendo sus objetivos y necesidades de acuerdo a los principios y criterios de la medida 19.2. PDR (Programas de Desarrollo Rural) para la concesión de dichas subvenciones. Para comprender este apartado es necesario conocer el concepto de subvención.

Subvención: es una ayuda económica recibida por una persona o por una empresa por parte de una entidad pública o administración, subvención implica que el organismo público que proporciona la ayuda tendrá que desembolsar una cantidad económica a través de una transferencia. Además, el beneficiado en este proceso deberá destinar el apoyo hacia proyectos y actividades que sean de interés público y que puedan aumentar sus fondos propios; y por supuesto, el destinatario está obligado a cumplimentar la actividad en su totalidad. Normalmente, el objetivo de una subvención es el de abrir o evolucionar los negocios, mejorar el desarrollo de los productos o mejorar los bienes y servicios para el interés de una comunidad (Economiasimple, 2018).

Objetivos	Criterios puntuables para la subvención
Creación de empleo	Contratación de colectivos prioritarios para población (jóvenes y mujeres) y emprendedores.
Lucha contra la despoblación	Actividades que generen un cambio demográfico (incremento de población joven y tamaño de municipio)
Aprovechamiento y potenciación de la especialización	Innovación tecnológica e I+D en agricultura e industria para conseguir competitividad económica y territorial
Mejorar la proximidad y la comunicación	Servicios que aumenten la calidad de vida de la población
Fomentar la participación, colaboración y trabajo común.	Actividades en cooperación de empresas de la propia comarca, y de estas con empresas exteriores.
Medio ambiente y cambio climático	Uso de energías renovables y residuos reutilizables

Tabla 5. Objetivos y criterios puntuables para la concesión de subvenciones. Cinco Villas 2017. Fuente: Estrategia de Desarrollo Local Leader de las Cinco Villas, ADEFO (2 de mayo de 2017).

Las subvenciones que ofrece ADEFO, está completamente asociada a su Estrategia de Desarrollo Local Leader (EDLL) para el periodo 2014-2020, la cual, es un enfoque estratégico basado en una visión integral de las necesidades y objetivos de las Cinco Villas y dispone de una cantidad económica total de alrededor de 5.000.000€, dicho fondo es financiado principalmente por FEADER (Fondo Europeo Agrícola de Desarrollo Rural). Dichas subvenciones se conceden según la intensidad de los criterios, establecidos en un baremo por puntos y tienen como límite máximo una media de 80% de la inversión total para el desarrollo de la actividad económica y además dicha subvención no podrá ser superior a 100.000€ (ADEFO, Estrategia de desarrollo Local Leader de Las Cinco Villas, 2017).

No obstante, existen otras ayudas complementarias a la EDLL, que únicamente se van a citar como el Instituto Aragonés de Empleo (INAEM), Diputación Provincial de Zaragoza (DPZ), Diputación General de Aragón (DGA) y ayudas en materia agrícola (PAC, innovación, jóvenes agrícolas, medioambiental...) (ADEFO, Estrategia de desarrollo Local Leader de Las Cinco Villas, 2017).

4. Metodología

En primer lugar, se ha realizado una búsqueda de las empresas que se encuentran dentro de la Comarca de las Cinco villas, para ello, se ha buscado el rango de código postal de las localidades de la comarca (50600 Ejea de los Caballeros-50696 Castilliscar). En este caso, existen localidades pertenecientes a la Comarca Ribera Alta del Ebro, las cuales han sido eliminadas manualmente.

Seguidamente en la Base de Datos SABI, se han agrupado los códigos CNAE de las diferentes actividades económicas dependiendo del sector y subsector al que pertenezcan; como se ha comentado anteriormente en la introducción, se excluyen las empresas aseguradoras y financieras (grupo K); a continuación queda reflejado dicha agrupación de los subsectores dentro de los sectores correspondientes.

Sector primario: ganadería, agricultura, silvicultura y pesca (grupo A) e industrias extractivas (grupo B).

Sector secundario: industria manufacturera (grupo C); suministro de energía eléctrica, vapor, gas y aire acondicionado (grupo D), suministro de agua, actividades de saneamiento, gestión de residuos y descontaminación (grupo E); y construcción (grupo F).

Sector terciario: comercio al por mayor y al por menor, reparación de vehículos de motor y motocicletas (grupo G); hostelería (grupo I); transporte y almacenamiento (grupo H), información y comunicaciones (grupo J), actividades inmobiliarias (grupo L), actividades profesionales, científicas y técnicas (grupo M), actividades administrativas y servicios auxiliares (grupo N), administración pública, defensa y Seguridad social obligatoria (grupo O), educación (grupo P), actividades sanitarias y de servicios sociales (grupo Q), actividades artísticas, recreativas y de entretenimiento (grupo R), otros servicios (grupo S), actividades de los hogares como empleadores de personal doméstico, actividades de los hogares como productores de bienes y servicios para uso propio (grupo T), actividades de organizaciones y organismos territoriales (grupo U) (CENAE, 2018).

En la siguiente tabla, aparecen las variables y los datos más relevantes que se han considerado para el desarrollo del análisis y sus consecuentes resultados.

Datos generales	Variables 2006-2016
Nombre	Ingresos de explotación
Código N.I.F.	Resultado del ejercicio
Código CENAE	Ratio económico
Situación	Ratio financiero
Localidad	Beneficio e ingreso por empleado
Forma jurídica	Número de empleados

Tabla 6. Datos generales y variables de las actividades económicas a desarrollar. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

Posteriormente, se comparará, analizará y comentará los pertinentes gráficos y tablas elaboradas mediante los datos y las variables de cada subsector; simultáneamente, también se realizará una comparación a nivel general de las variables y datos de los tres sectores.

5. Desarrollo del estudio y resultados.

5.1.1 Estado de empresas según su forma jurídica.

Sector primario					
Cuenta de Localidad	Forma jurídica				
Estado	Cooperativa	Otros	S. A.	S. L.	Total general
Activa	33	2	8	127	170
Cierre hoja registral				11	11
Cierre provisional hoja registral				3	3
Desconocido	1			11	12
Disuelta			1	3	4
Extinguida	3		2	18	23
llocalizable según nuestras fuentes	1			2	3
Posible cierre de la hoja registral				1	1
Quiebra		1			1
Total general	38	3	11	176	228

Tabla 7. Estado de empresas según su forma jurídica. Sector primario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

En el sector primario es destacable la gran presencia de cooperativas, (respecto al número de empresas totales de los otros sectores) con 38 y desapareciendo (desconocido, disuelta, extinguida e ilocalizable) 4 de ellas; esto se debe a que en la agricultura hay muchos autónomos que tienen unos mismos objetivos, por lo que en muchos casos se asocian entre ellos para desarrollar una misma actividad y se reparten los beneficios en proporción al trabajo y capital aportado. Siendo las Sociedades Limitadas las que más han desaparecido proporcionalmente al resto de formas jurídicas, ya que han desaparecido 30 aproximadamente de 176.

Sector Secundario								
Cuenta de Localidad	Forma jurídica							
Estado	Asociación	Cooperativa	Otros	S. A.	S. C.	S. L.	U. T.	Total general
Activa	2	12	2	14	2	275		307
Cierre hoja registral				3		63		66
Cierre provisional hoja registral						20		20
Desconocido		6		1		28		35
Disuelta		3				11		14
Extinguida			1	5		54	5	65
llocalizable según nuestras fuentes						5		5
Posible cierre de la hoja registral						9		9
Total general	2	21	3	23	2	465	5	521

Tabla 8. Estado de empresas según su forma jurídica. Sector secundario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

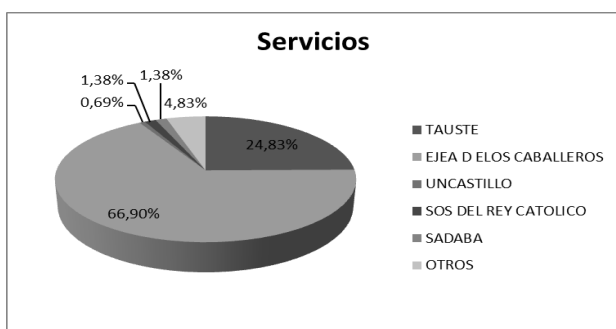
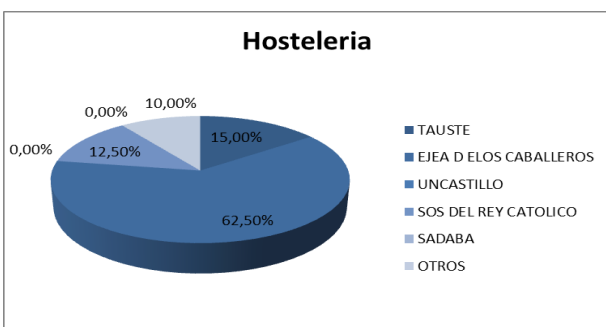
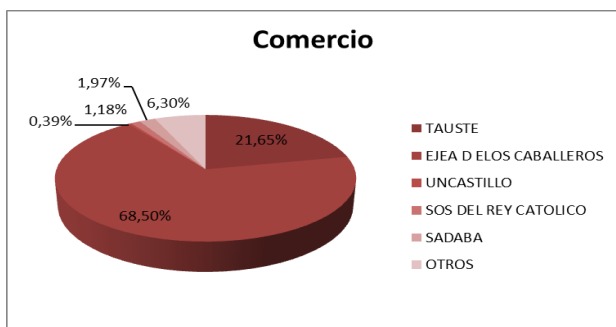
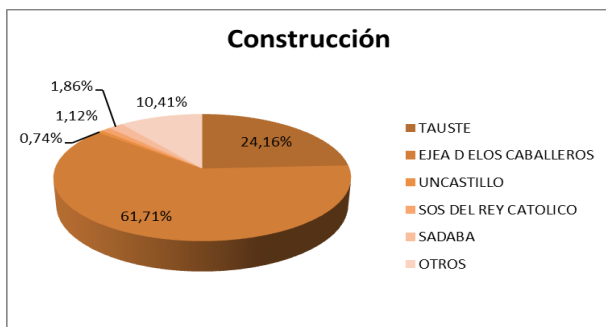
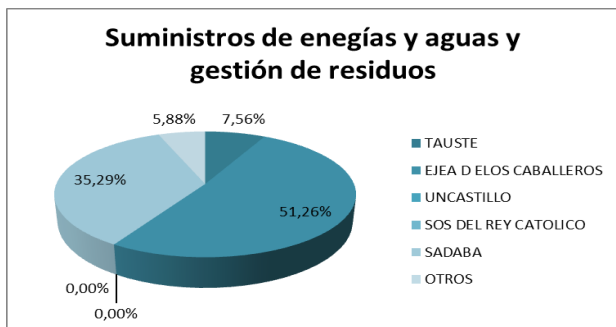
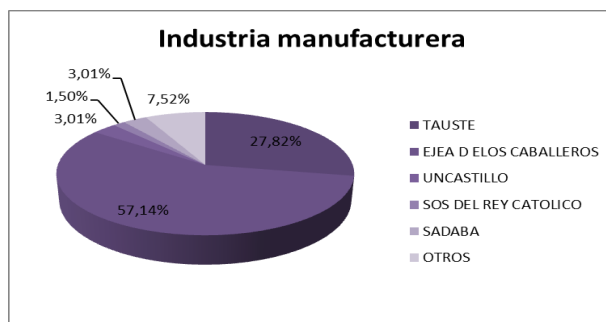
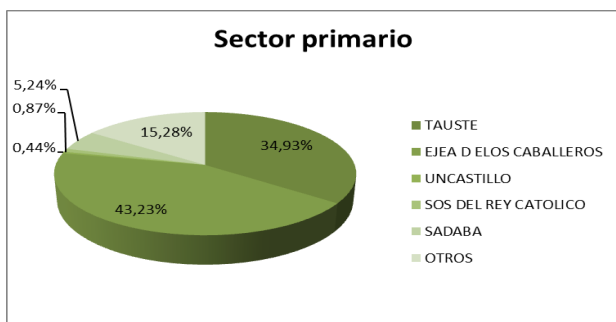
En el sector secundario cabe resaltar que aproximadamente el 75% de las empresas que ya no existen (desconocido, disuelta, extinguida e ilocalizable) son sociedades limitadas; esto ocurre porque el subsector de la construcción ha sido el más castigado por la crisis económica y la mayoría de las empresas dedicadas a la construcción presentaban dicha forma jurídica. Respecto a las empresas con una forma jurídica de Sociedad limitada es similar lo que ocurre en comparación con el sector primario.

Sector terciario							
Cuenta de Localidad	Forma jurídica						
Estado	Asociación	Cooperativa	S. A.	S. C.	S. L.	U. T.	Total general
Activa	2	22	12	1	214		251
Cierre hoja registral					35		35
Cierre provisional hoja registral					33		33
Desconocido	1	3	1		29		34
Disuelta		2	1		4		7
Extinguida			7		50	1	58
llocalizable según nuestras fuentes		1			6		7
Posible cierre de la hoja registral					7		7
Quiebra					1		1
Total general	3	28	21	1	379	1	433

Tabla 9. Estado de empresas según su forma jurídica. Sector terciario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

En el sector terciario, debido a la gran cantidad de distintos tipos de servicios que presenta, este engloba empresas con una forma jurídica mucho más diversificada respecto al sector primario y secundario. Aun así, sigue siendo la forma jurídica predominante la sociedad limitada con 379 de 433, suponiendo más del 80%. En este sector, destaca entre las formas jurídicas las asociaciones, ya que en los otros dos sectores no aparecen.

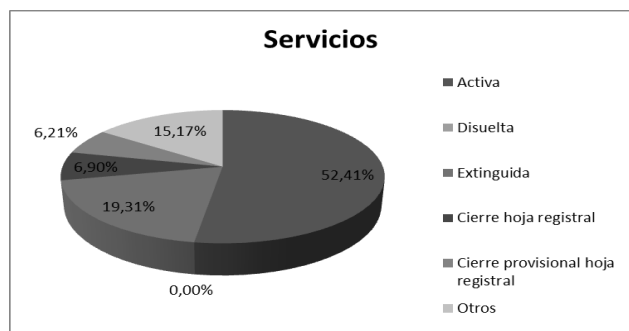
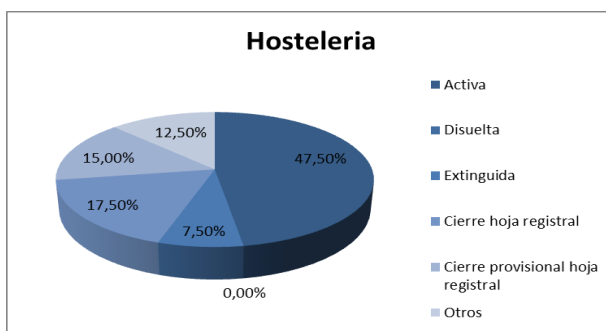
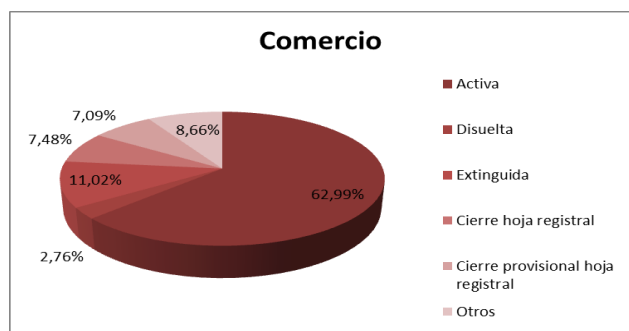
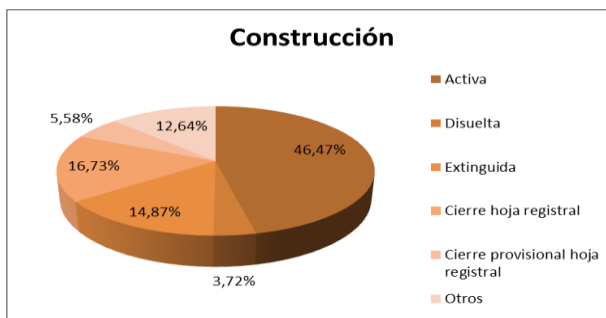
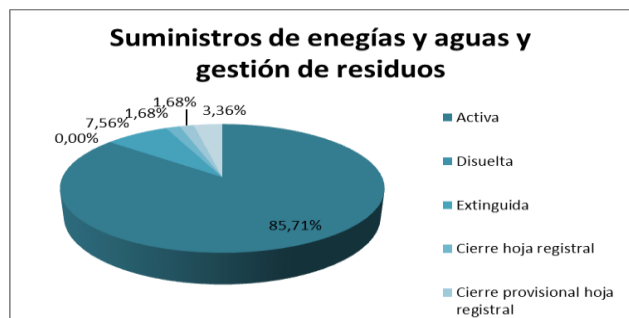
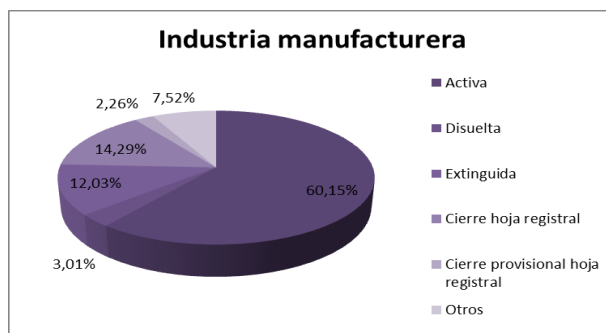
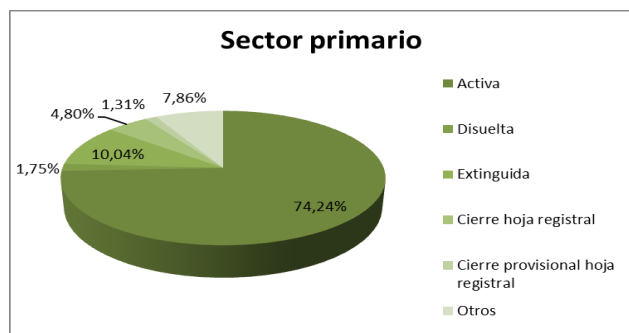
5.1.1. Porcentaje de empresas de subsectores por localidad.



Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

En cuanto al porcentaje de empresas por subsectores y localidad, en general alrededor del 63% de las empresas pertenecen a la Ejea de los Caballeros (capital de la comarca); excepto el sector primario donde Tauste (35%) cuenta casi con la misma participación de empresas que Ejea (43%) a raíz de la buena situación geográfica y geológica de Tauste lo cual permite cultivar en una gran parte de su territorio ;y el sector de suministros y aguas y gestión de residuos donde Sádaba (35%) tiene una gran participación en este sector debido principalmente a sus parques fotovoltaicos, aunque sigue siendo Ejea (51%) la localidad que más empresas presenta en este sector.

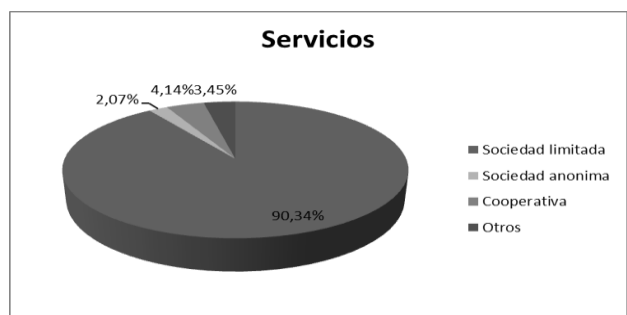
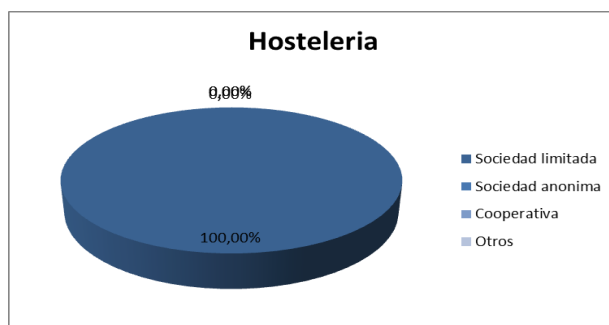
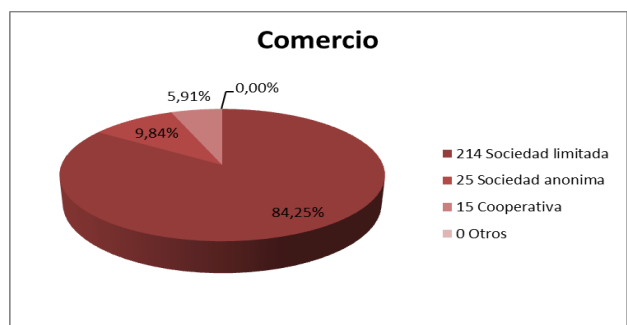
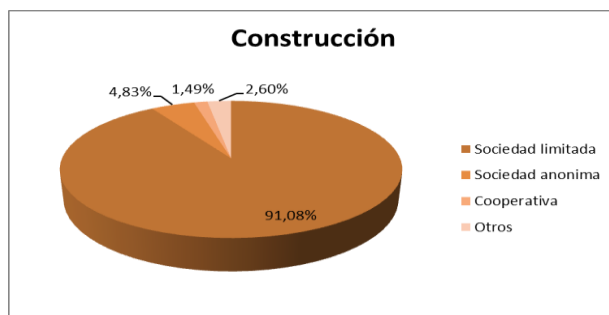
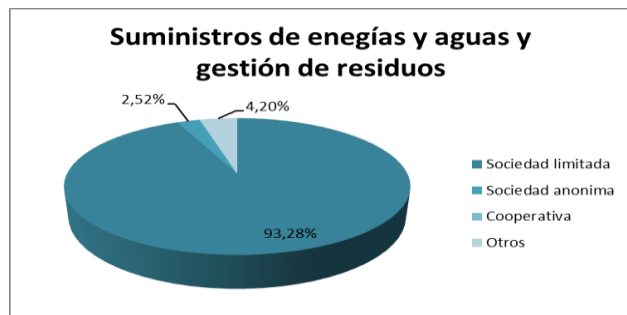
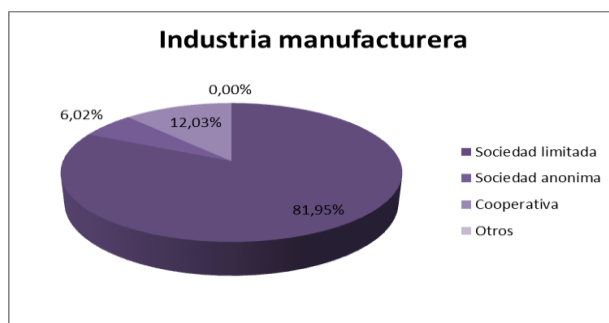
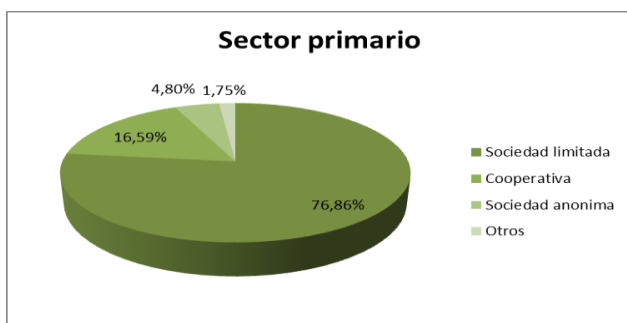
5.1.2. Porcentaje de empresas de subsectores por situación.



Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

En la situación de las empresas por subsectores, sobresaltan el subsector de la construcción, el subsector de la hostelería y el subsector servicios, los cuales presentan un porcentaje medio de empresas que se han extinguido o disueltas de más del 20%, mientras que el resto de subsectores es de un 13% aproximadamente. Mientras que el sector primario y el subsector de suministros de energía y aguas y gestión de residuos tienen un gran porcentaje de empresas que se encuentran en situación de activas, siendo de 7% y 85% respectivamente.

5.1.4. Porcentaje de empresas de subsectores por forma jurídica.



Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

En general, la forma jurídica que más predomina en cada subsector es la Sociedad Limitada con un porcentaje medio del 90%, por la principal razón de que la responsabilidad de este tipo de forma jurídica está atada básicamente al capital aportado; sin incluir el sector primario, el cual tiene un 76% debido a la alta participación de las cooperativas (17% comentado anteriormente en el apartado de “Estado de empresas según su forma jurídica”) y el subsector manufacturero el cual tiene un 81% ya que también tiene una alta participación de las cooperativas (12%) y sociedades anónimas (6%). Además cabe destacar que las empresas del subsector de la hostelería son el 100% sociedades limitadas.

5.1.5. Número total de empresas por sectores y subsectores.

Sectores /Subsectores	Nº Empresas	% Total
Primario	228	19,19%
Industria manufacturera	133	11,20%
Suministros y gestión	119	10,02%
Construcción	269	22,64%
Secundario	521	43,86%
Comercio	254	21,38%
Hostelería	40	3,37%
Servicios	145	12,21%
Terciario	439	36,95%
Total	1188	100,00%

Tabla 10. Número de empresas por sectores y subsectores. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

El número de empresas que comprenden la actividad económica de la comarca de las Cinco Villas es de 1188, aunque el número real de empresas es aproximadamente de 1.000 empresas, ya que alrededor de 160 empresas se encuentran en una situación de extinguida, disuelta, desconocida o ilocalizable, por lo que podría decirse que la mayoría de estas empresas ya no existen.

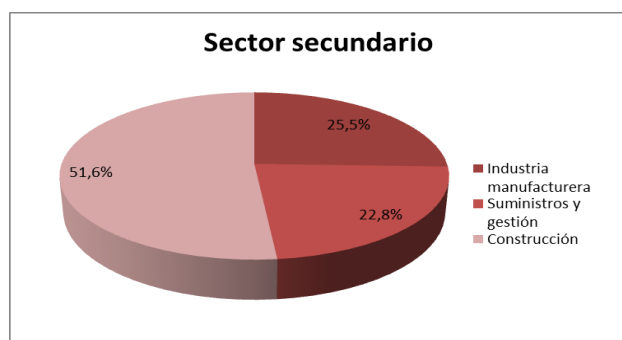


Ilustración 5. Porcentaje de empresas. Sector secundario. Fuente: Elaboración propia, Base de datos SABI.

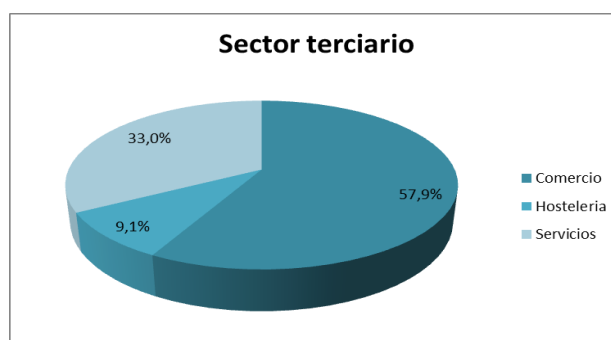


Ilustración 4. Porcentaje de empresas. Sector terciario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

El sector secundario es el sector que más empresas posee, suponiendo un 44% de las empresas respecto al total, presentando el subsector de la construcción un 22,64% del total, el subsector de la industria manufacturera un 11,20% y el subsector de suministro de energía y aguas y gestión de residuos un 10%. Dentro del sector secundario, es el subsector de la construcción el que más empresas presenta con un 51,6% (la mitad), sin embargo esto no es actualmente cierto porque en estos datos estas incluidas las empresas que han desaparecido y en este ha sido donde más empresas lo han hecho. El subsector de la industria manufacturera supone un 26% y el subsector de suministros de energía y agua y gestión de residuos un 23%.

Seguidamente, es el sector terciario con un 37% respecto al total de empresas, teniendo el subsector del comercio un 28,38%, el subsector del comercio un 12,21% y el subsector de la hostelería un 9% (sobre el total de empresas del sector). Considerablemente es el subsector del comercio el que más empresas alberga con un 58%, seguido del subsector servicios con un 33% y del subsector de la hostelería con un 9%.

El sector primario es el sector que menos empresas tiene sobre el total con un 19%.

5.2.1. Ingresos de explotación

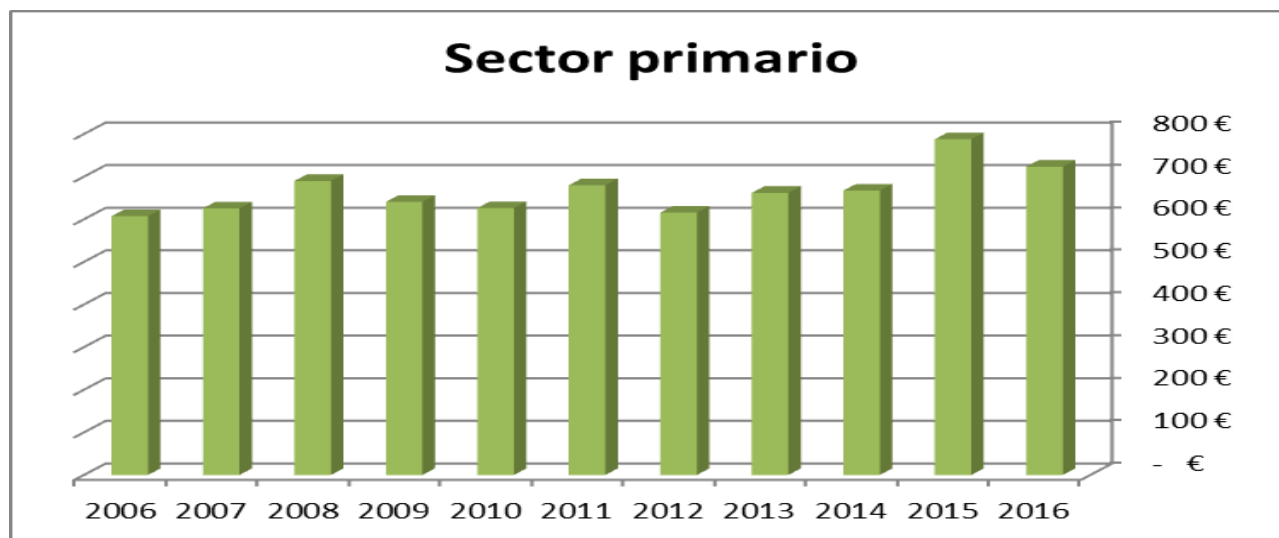


Ilustración 6. Ingresos de explotación. Sector primario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

Las empresas del sector primario son las que menos ingresos medios han obtenido respecto a los otros dos sectores, estando estos entre 600.000€ y 800.000€; aunque son las que menos variaciones han tenido respecto a los demás sectores, es decir, que sus ingresos se han mantenido constantes, incluso han aumentado un poco durante la crisis económica, pero aún más durante los dos últimos años.

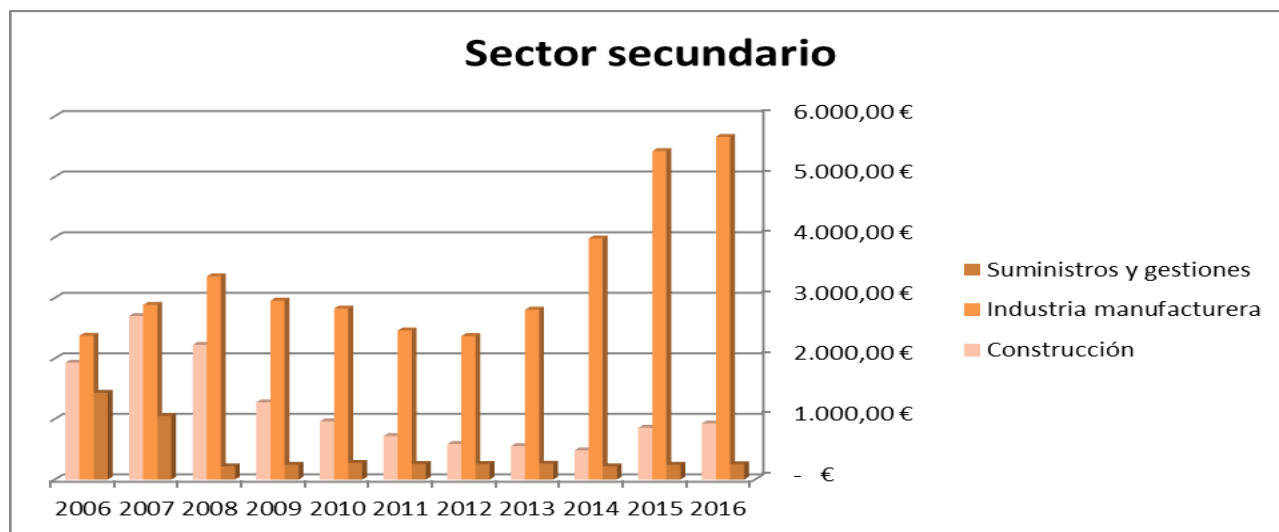


Ilustración 7. Ingresos de explotación. Sector secundario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

En general, el sector secundario presenta un fuerte descenso cuando comienza la crisis económica, empezando a recuperarse a partir del años 2013; siendo el subsector de la construcción el más castigado ya que en el año 2007 (antes de la crisis) tenía unos ingresos medios por empresa de casi 3.000.000€ y después de la crisis 500.000€, lo que muy parecido ocurre con el subsector de suministros de energías y aguas y gestión de residuos, que previamente a la recesión económica obtenía ingresos de alrededor de 1000.000€ y al comienzo de esta 250.000€; mientras que los ingresos medios de la industria manufacturera disminuyeron un poco al comenzar la crisis y actualmente tienen casi el doble de ingresos de antes de la crisis, es decir 3000.000€ frente a 5500.000€.

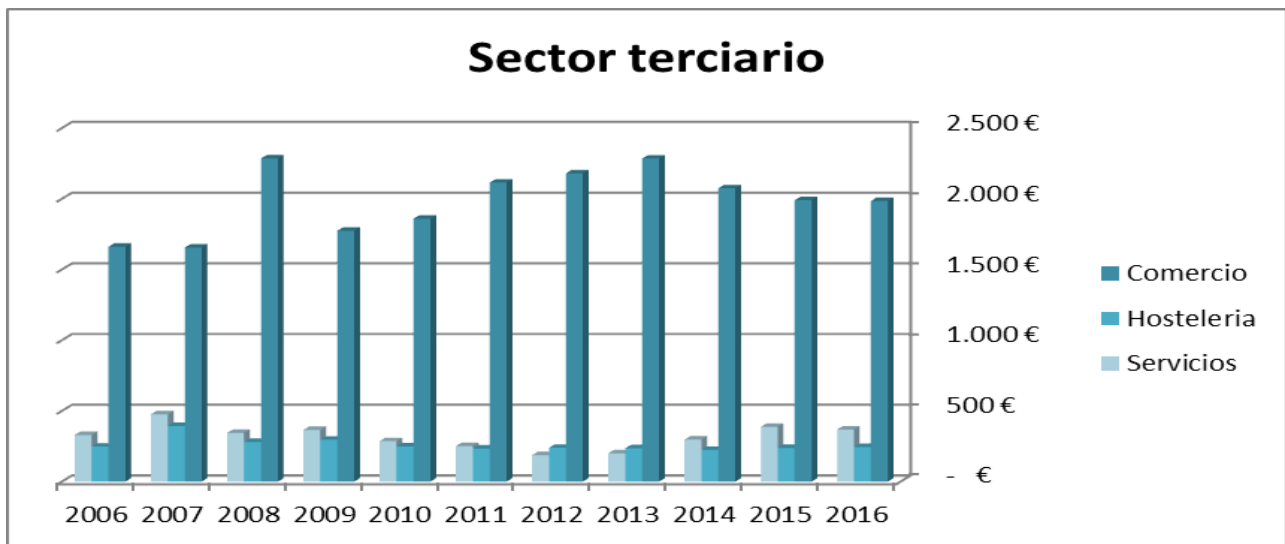


Ilustración 8. Ingresos de explotación. Sector terciario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

Dentro del sector terciario, es el subsector del comercio el único que ha aumentado su ingresos medios comparados con los ingresos anteriores a la crisis, siendo estos de 1500.000€ y 2000.000€ respectivamente (a excepción del año 2008), mientras que en la hostelería se han mantenido prácticamente igual a lo largo de todo este periodo con unos ingresos medios de 250.000€ y es en los servicios donde más se puede apreciar la disminución de los ingresos cuando comienza la crisis con 200.000€ y un escaso aumento con la recuperación económica de los últimos años, siendo de 400.000€.

5.2.2. Resultado del ejercicio

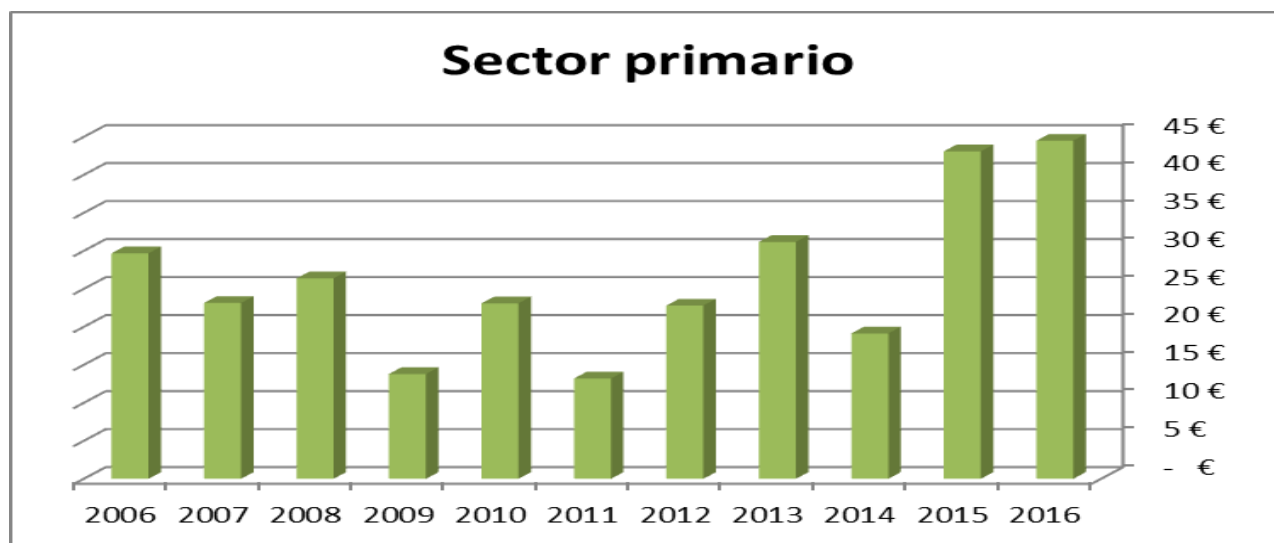


Ilustración 9. Resultado del ejercicio. Sector primario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

El sector primario es el sector con más estabilidad respecto al resultado del ejercicio medio de las empresas, siendo este positivo todos los años visibles en el gráfico y considerablemente mayor en los dos últimos años sobrepasando los 40.000€, ya que en el resto de los años anteriores no supera los 30.000€ y en algunos ni siquiera los 20.000€.

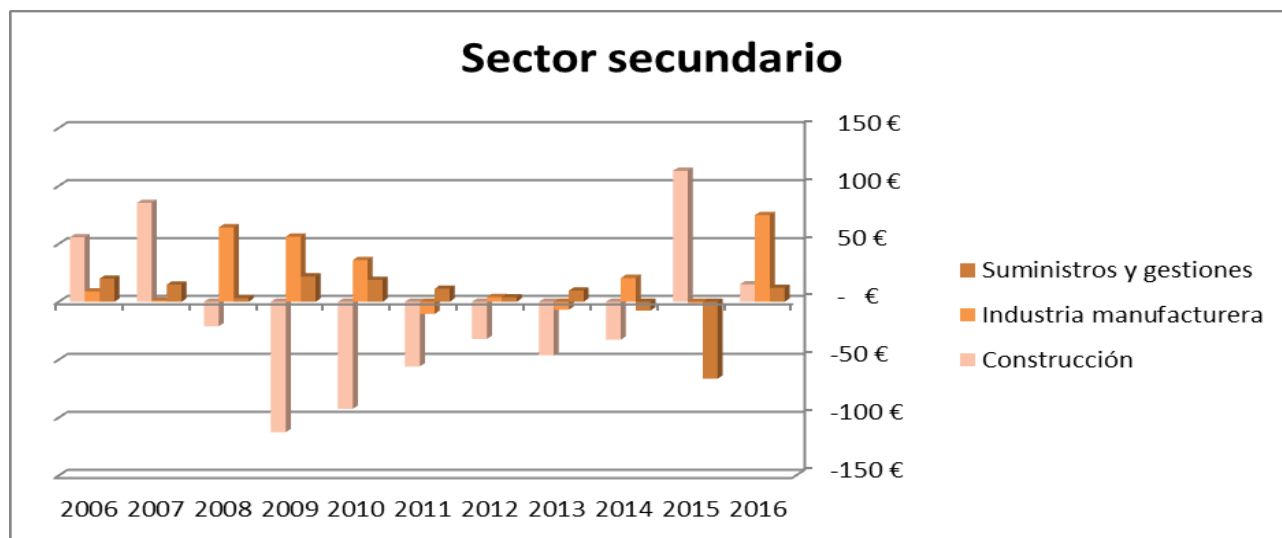


Ilustración 10. Resultado del ejercicio. Sector secundario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

El sector secundario en su conjunto presenta un resultado del ejercicio negativo a partir del año 2008, siendo el subsector de la construcción el más perjudicado, ya que en los años 2009 y 2010 obtienen unos resultados del ejercicio medios de -100.000€. Cabe destacar la construcción en 2015 donde el resultado del ejercicio pasa los 100.000€ a causa de una empresa dedicada a los prefabricados de hormigón que hace que suba la media de este subsector; también destaca en el año 2015 el resultado negativo de suministros de energía agua y gestión de residuos debido a las grandes pérdidas de una empresa de gestión de aguas, siendo en el presentando en el resto de años unos resultados del ejercicio escasamente positivos.

En el año 2016 los tres subsectores tienen un resultado del ejercicio positivo, mostrando el subsector de la industria manufacturera un enorme aumento a consecuencia de tres empresas que repercuten positivamente la media de esta, ya que pasa de unos resultados de ejercicio por empresa de prácticamente 0€ a 70.000€ dando lugar al mismo nivel de resultados del ejercicio previos a la recesión económica e incluso llegando a superarlos.

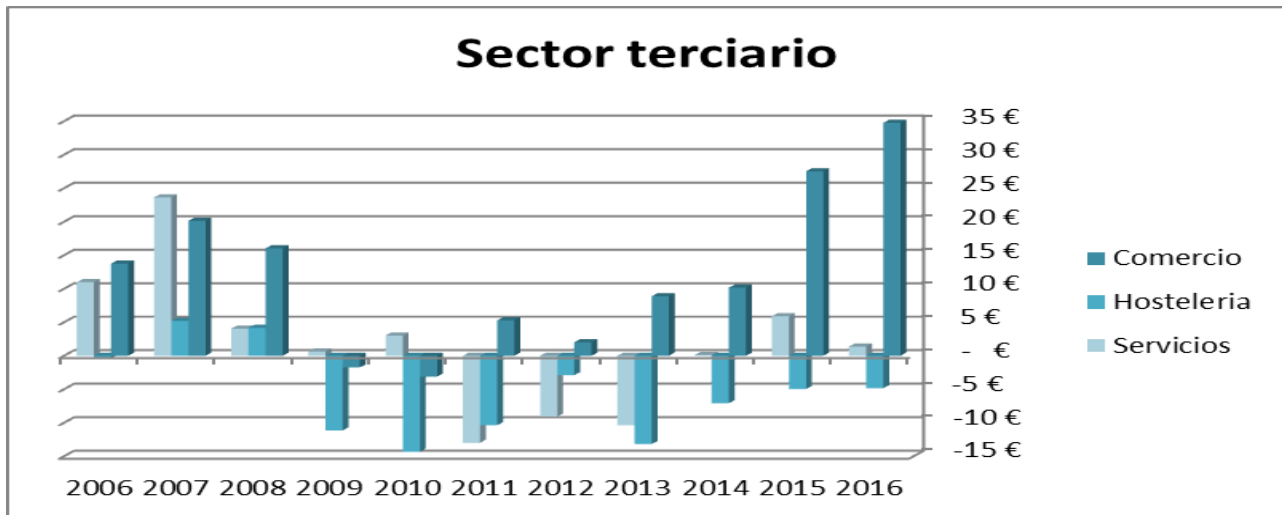


Ilustración 11. Resultado del ejercicio. Sector terciario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

A nivel general el sector terciario, sigue la misma honda que el sector secundario; siendo la hostelería el subsector con los peores resultados del ejercicio, presentando unos resultados del ejercicio durante la recesión económica de entre -10.000€ y -15.000€, seguido muy de cerca del subsector servicios con aproximadamente -10.000€ durante los peores años de la recesión económica (2011, 2012 y 2013); y es importante destacar durante los dos últimos años al comercio, por su extraordinario crecimiento, llegando a superar los niveles de los años anteriores a la crisis con 15.000€ y 3.000€ respectivamente y además ha sido el subsector terciario que casi no ha presentado años con resultados del ejercicio negativos..

5.2.3. Rentabilidad económica

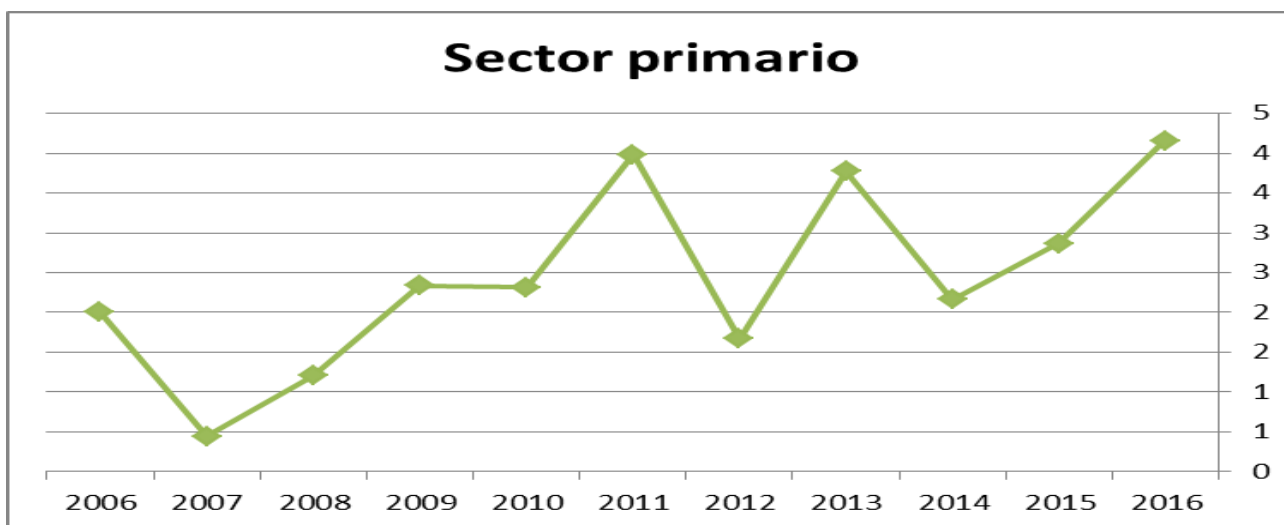


Ilustración 12. Rentabilidad económica. Sector primario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

Este sector es el único que tiene una rentabilidad económica positiva a lo largo del periodo analizado y relativamente alta en comparación con los otros sectores, llegando casi al 5% en el último año. Es relevante mencionar que dicha rentabilidad económica empieza a aumentar con el comienzo de la crisis económica, esto podría deberse casualmente a la adquisición de los agricultores y ganaderos en maquinaria con nueva tecnología que proporciona un gran rendimiento y esto a su vez genera beneficios.

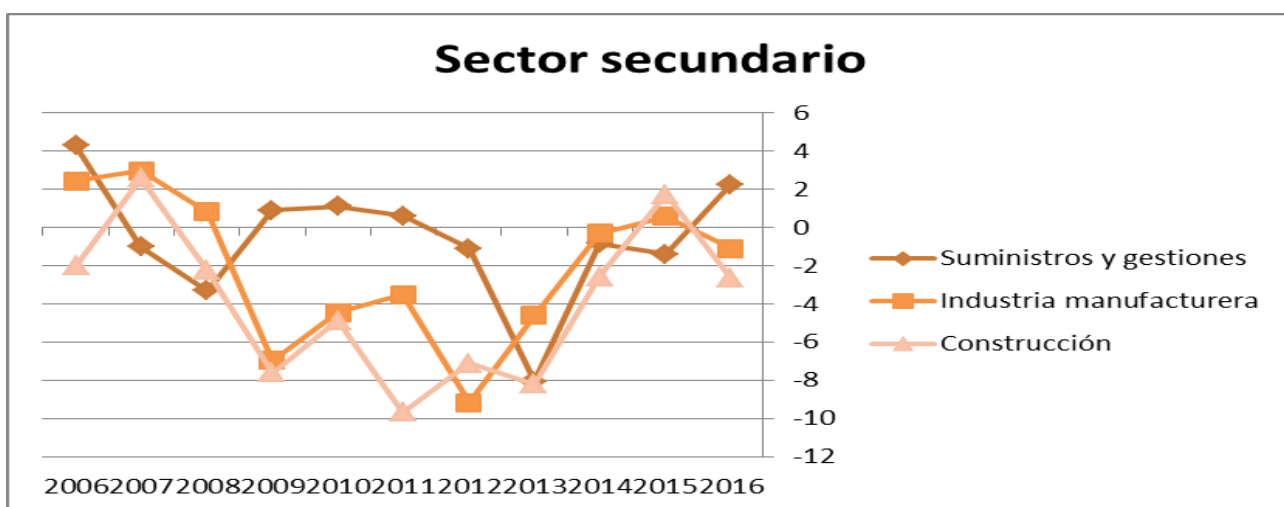


Ilustración 13. Rentabilidad económica. Sector secundario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

En este gráfico, se puede observar como desde el comienzo de la crisis el sector terciario presenta una rentabilidad económica negativa, alrededor del -5%, siendo en el subsector de la construcción donde más disminuye, ya que había sido el principal motor de la economía española y a la vez el detonante principal de la crisis; siguiendo sus pasos el subsector de la industria manufacturera. El subsector de suministros de energía y aguas y gestión de residuos tubo una rentabilidad económica prácticamente positiva 1% (excepto el año 2008 debido a la quiebra de dos grandes empresas suministradoras de agua) hasta el año 2012 donde disminuye a un -8% equiparándose con los otros dos subsectores; esto ocurre a consecuencia de la extinción y disolución de los parques fotovoltaicos, los cuales no pueden obtener beneficios con sus propios activos.

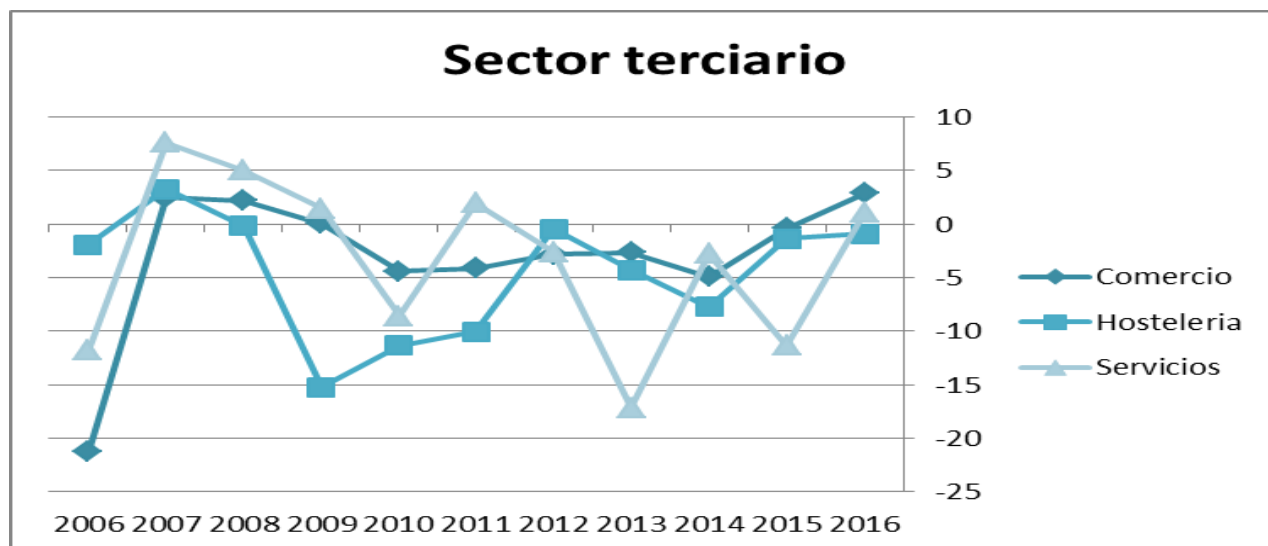


Ilustración 14. Rentabilidad económica. Sector terciario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

La rentabilidad económica del sector terciario es muy similar a la del sector secundario, siendo la hostelería el subsector con menor rentabilidad económica con una media aproximada de -7% ya que depende fundamentalmente del consumo de las familias y al estar en crisis, estas normalmente suelen recortar sus gastos en este tipo de actividades y por lo tanto las empresas de este subsector, no pueden hacer uso de sus activos para generar beneficios. El subsector de servicios presenta dos altibajos muy bruscos en los años 2013 y 2015, -11% y -17% respectivamente, a consecuencia de dos empresas (correspondiendo una a cada año) y que se encuentran extinguidas; lo que da lugar a que disminuya la media general de dicho subsector. El subsector del comercio sigue el mismo patrón que el subsector de servicios, pero mucho más estable, dado que no presenta grandes altibajos y siendo sus años más desfavorables en 2010 y 2014 con una rentabilidad económica de -5% en ambos.

5.2.4. Rentabilidad financiera

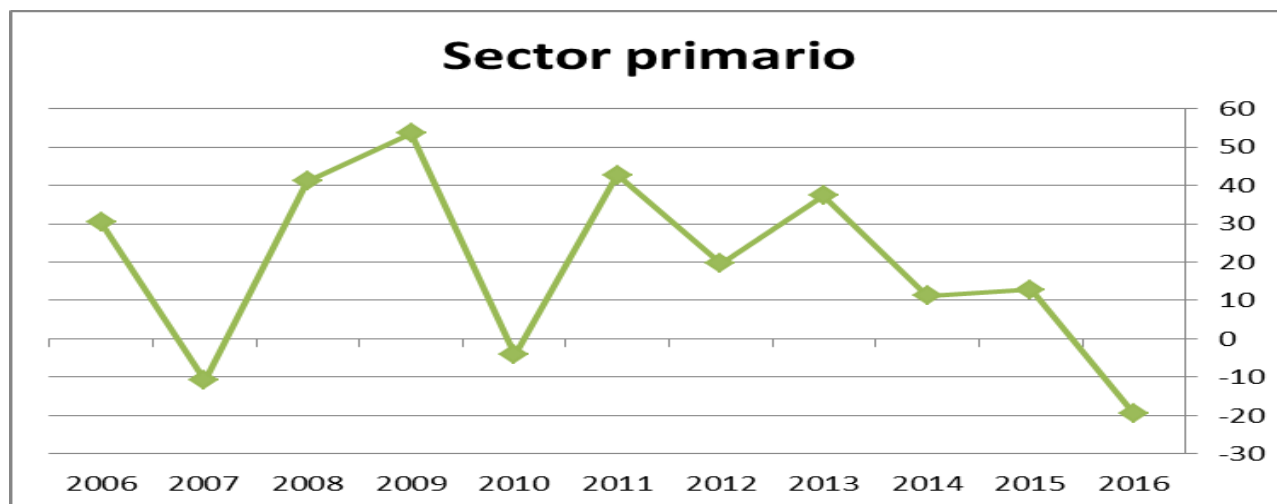


Ilustración 15. Rentabilidad financiera. Sector primario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

Al contrario de la rentabilidad económica del sector primario, la rentabilidad financiera comienza disminuyendo, pasando de un 50% a un 0% aproximadamente cuando empieza la crisis y posteriormente sigue la misma línea, excepto en el último año que a consecuencia de cuatro grandes empresas hacen que la media de la rentabilidad financiera de las empresas de este sector disminuya considerablemente hasta un -20%.

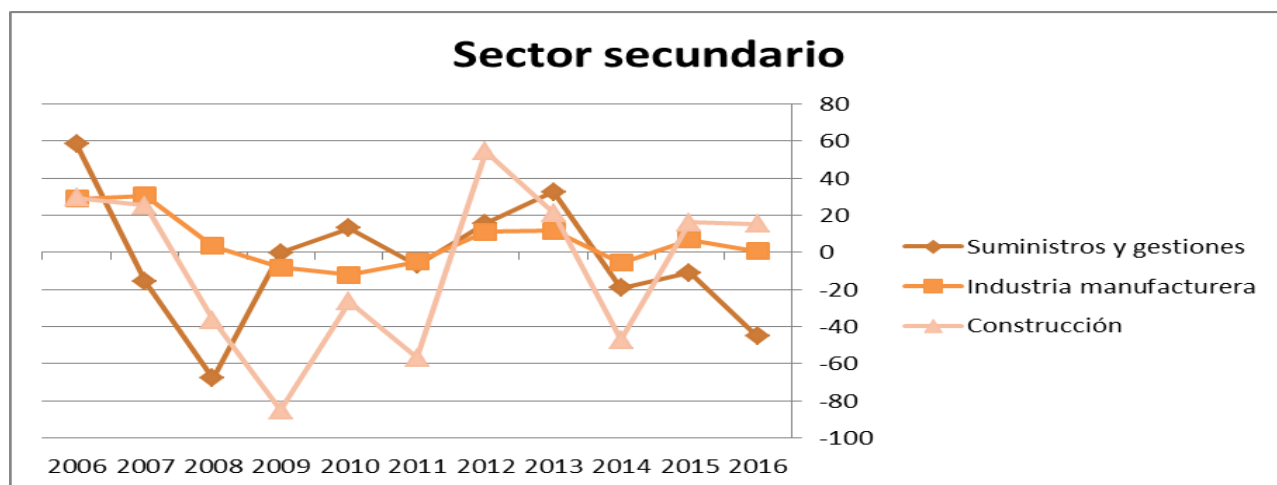


Ilustración 16. Rentabilidad financiera. Sector secundario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

Dentro del sector secundario, el subsector de la industria manufacturera es el más estable, ya que el subsector de suministros de energía y aguas y gestión de residuos se encuentra entre un rango de rentabilidad financiera de 40% y -50%, siendo el año 2008 el peor recuperándose hasta el 2013 donde vuelve a disminuir (comentado en el apartado de “rentabilidad financiera”). Aun llama más la atención el subsector de la construcción porque se mueve a lo largo del periodo en un rango de entre 60% y -80%.; esto se produce por dos o tres empresas que hacen que suba o baje considerablemente la media total de este. Los dos últimos años la construcción y la industria manufacturera tienen una rentabilidad positiva mientras que los suministros de energía y aguas y gestión de residuos presenta una rentabilidad negativa, debido a la escasa inversión de los accionistas en los parques fotovoltaicos, los cuales en la actualidad no son eficientes y por lo tanto carecen de fondos propios para seguir adelante.

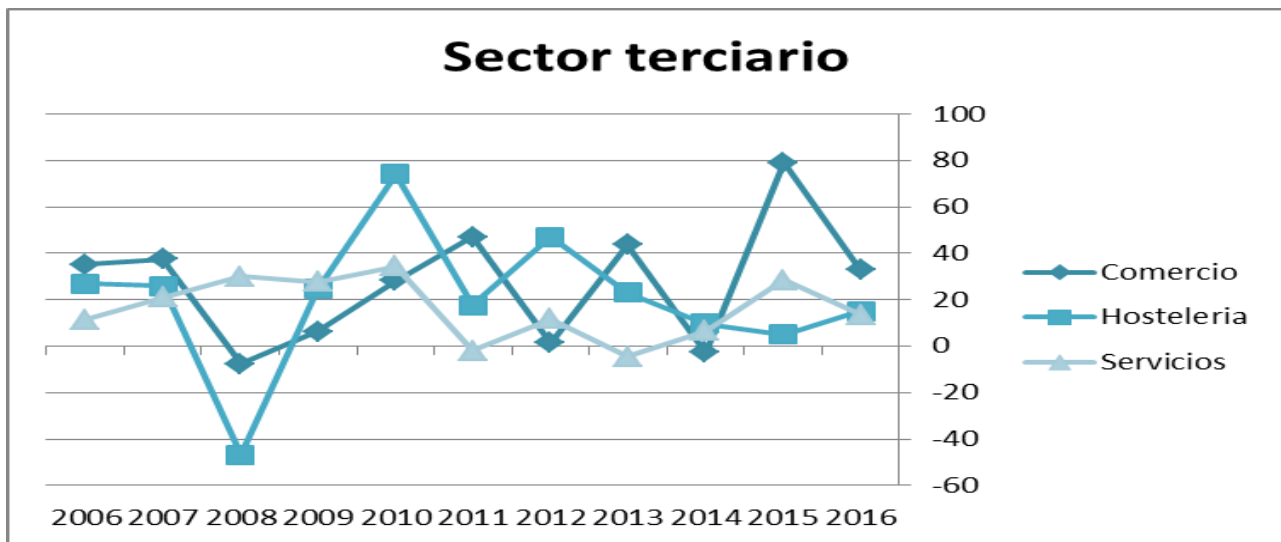


Ilustración 17. Rentabilidad financiera. Sector terciario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

Respecto a la rentabilidad financiera del sector terciario ocurre algo muy parecido al sector secundario (aunque la media del sector terciario es más positiva que la del sector secundario), porque el subsector servicios se mantiene relativamente estable (entre un 0% y un 35%), en comparación con los subsectores de la hostelería y del comercio, los cuales oscilan entre -40% y 80% y entre -5% y 80%; esto es debido a que muchos de los servicios son públicos o están relacionados con la administración pública; mientras que el comercio y la hostelería tienen unas variaciones muy bruscas (por lo mencionado en gráfico de la rentabilidad económica de este sector).

5.2.5. Número de empleados

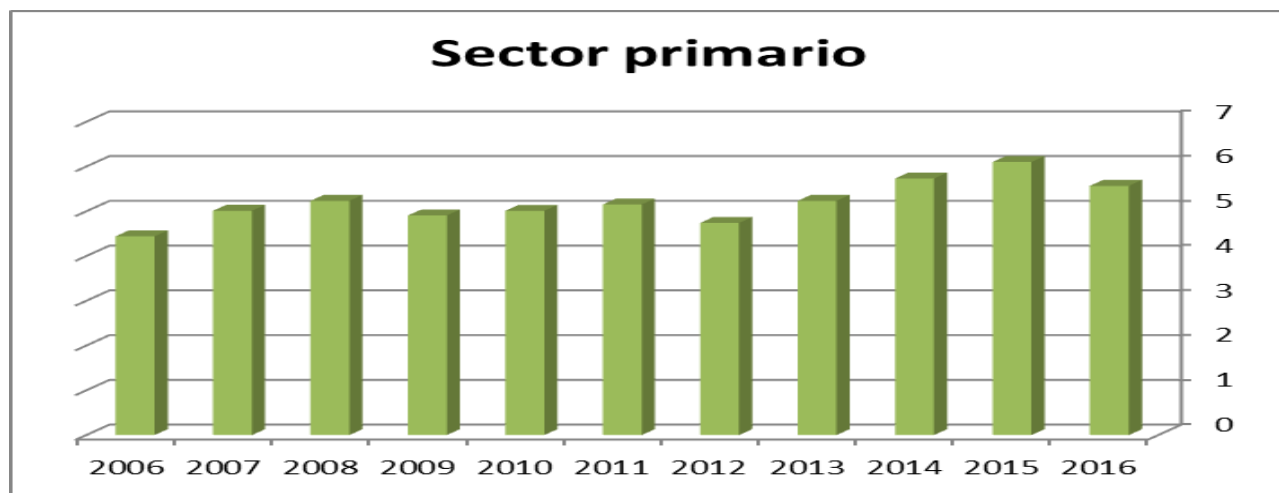


Ilustración 18. Número de empleados. Sector primario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

El número de empleados del sector primario se ha mantenido prácticamente invariable desde antes del comienzo de la crisis hasta el inicio de la recuperación económica con un número medio de alrededor de 5 empleados, ya que en los tres últimos años, casi ha aumentado un empleado medio por empresa; mayoritariamente en las empresas cárnicas relacionadas con la ganadería porcina y bovina.

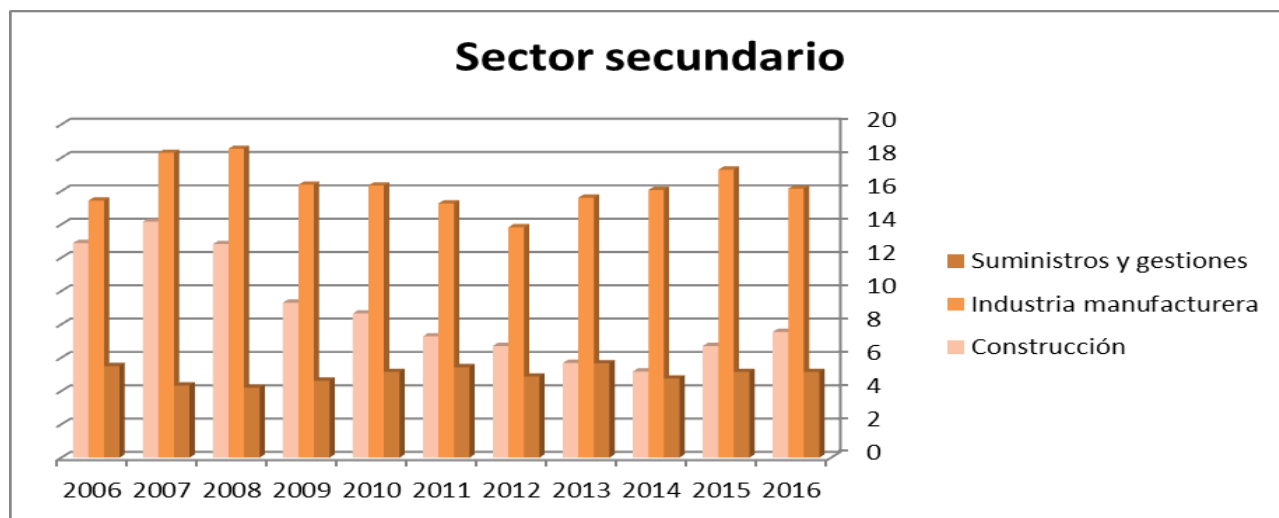


Ilustración 19. Número de empleados. Sector secundario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

El número de empleados del subsector de suministros de energías y agua y gestión de residuos ha permanecido igual a lo largo del periodo, siendo este entre 4 y 5. Mientras que en el subsector de la construcción se destruyó más de la mitad de puestos de trabajo pasando de 13 empleados medios por empresa antes de la crisis a 6 durante la recesión económica (actualmente se está empezando recuperar). En el subsector de la industria manufacturera se perdió alrededor de 2 empleados medios por empresa al comenzar la crisis, aunque en estos los últimos años ya casi se han recuperado este número de empleos que se destruyeron.

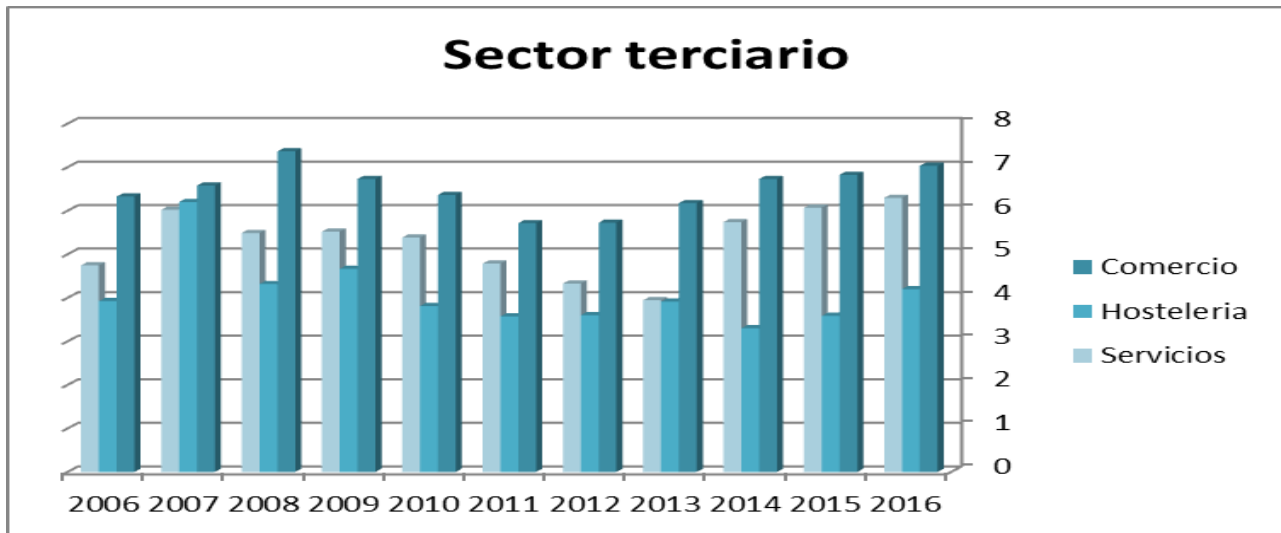


Ilustración 20. Número de empleados. Sector terciario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

Los tres subsectores del sector terciario tienen el mismo desarrollo lo largo de los 10 años, ya que el número de empleados del comercio, hostelería y servicios presenta una evolución en forma de “V”. Siendo el número de empleados medios por empresa durante la recesión económica de 5,5 en el comercio, 3,5 en la hostelería y 4 en los servicios, mientras que durante la bonanza económica y la recuperación económica 6,5 en el comercio, 4 en la hostelería y 6 en los servicios. Los tres subsectores se encuentran actualmente con el mismo número de empleados que antes de la crisis y cabe destacar que el subsector de los servicios presenta el que más variación respecto al número medio de empleados medios por empresa durante este periodo.

5.2.6. Ingresos por empleado

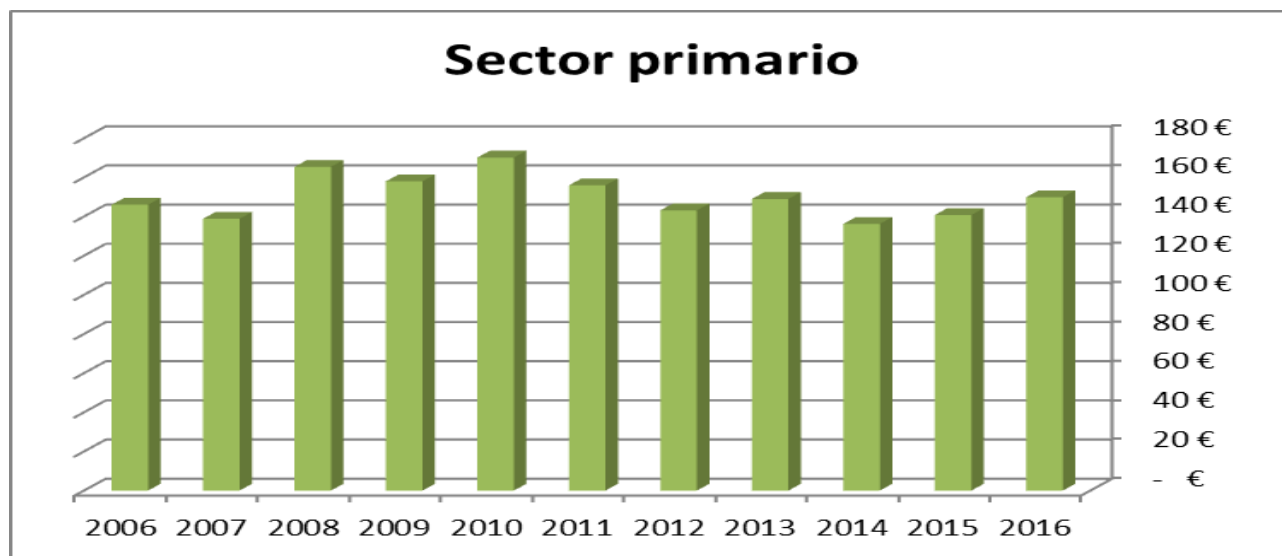


Ilustración 21. Ingresos por empleado. Sector primario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

Los ingresos por empleado son contradictorios durante la recesión económica son contradictorios al significado de este periodo, ya que los ingresos aumentan, pasando de 140.000€ a 160.000€; pero a diferencia de los ingresos de explotación, cuando comienza la recuperación económica los ingresos por empleado disminuyen hasta los mismos niveles anteriores a la crisis. Además es el sector que menos ingresos medios obtiene por empresa.

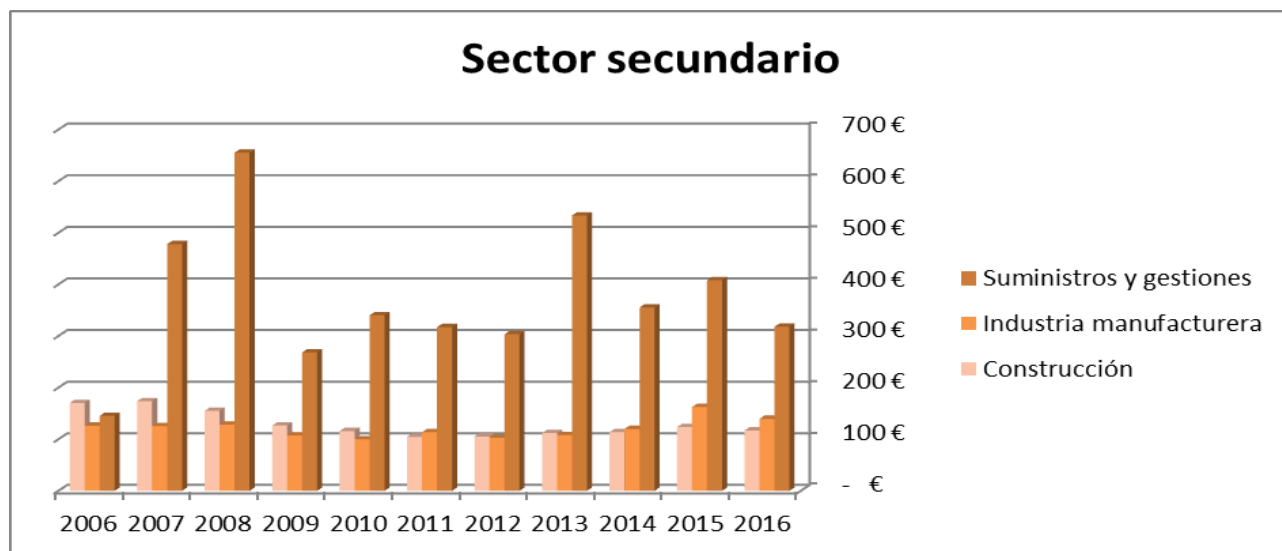


Ilustración 22. Ingresos por empleado. Sector secundario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

Dentro del sector secundario, destaca considerablemente el subsector suministros de energía y aguas y gestión de residuos, ya que presenta unos ingresos por empleado de tres veces más que la industria manufacturera y la construcción; sin embargo, es el que más inestable se ha comportado a lo largo del periodo ya que antes de la crisis presentaba unos ingresos medios de 550.000€ y en los siguientes años oscilan entre 250.000€ y 400.000€, superando en 2013 los 500.000€ debido a una empresa que es la que más ingresos presenta en este subsector (productora de gasóleos), y por lo tanto provoca que aumenta el ingreso medio por empleado.

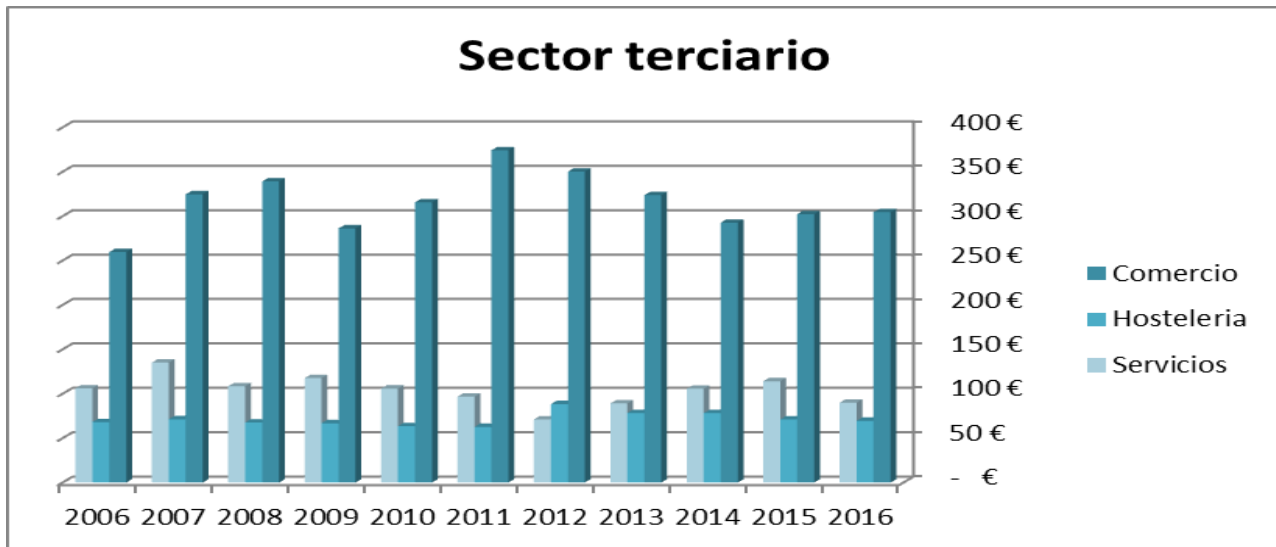


Ilustración 23. Ingresos por empleado. Sector terciario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

El principal motor del sector terciario respecto a los ingresos por empleado, con una gran diferencia sobre los demás, es el subsector del comercio con una media en todo el periodo de 300.000€, triplicando los ingresos medios por empleado respecto a los otros dos subsectores (ocurre lo mismo que en el sector secundario); y al contrario de los otros dos subsectores, durante los años de crisis económica, este aumenta sus ingreso medio por empleado. La hostelería y los servicios oscilan durante los diez años entre los 50.000€ y 100.000€ por empleado; este sector en general es el que más estabilidad presenta respecto a los ingresos medios por empleado.

5.2.7. Beneficio por empleado

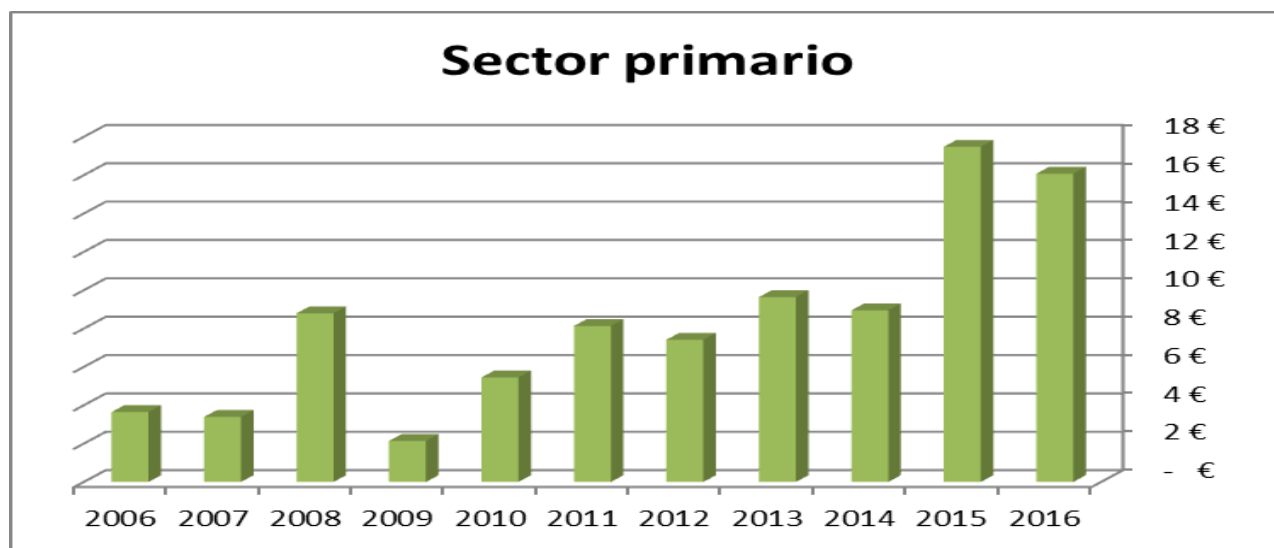


Ilustración 24. Beneficio por empleado. Sector primario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

Es curioso que el beneficio por empleado del sector primario, al igual que su rentabilidad económica cuando comienza la crisis, porque sus beneficios por empleado se duplican pasando de 4€/hora a 8€/hora y volviéndose a duplicar en los dos últimos años del periodo hasta los 16€/h; esto se produce principalmente por los avances tecnológicos en la maquinaria ganadera y agrícola (silos, control de clima, maquinaria, abonos, semillas...) lo cual hace que aumente la producción y consecutivamente los beneficios.

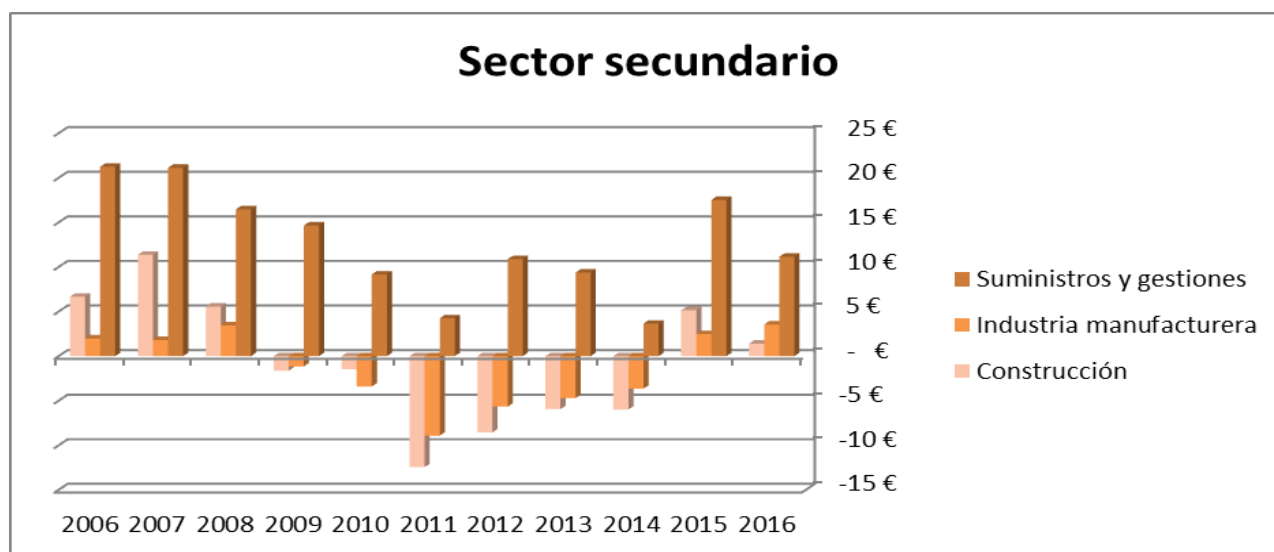


Ilustración 25. Beneficio por empleado. Sector secundario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

En el conjunto del sector secundario, es el subsector de suministros de energía y aguas y gestión de residuos el único que ha tenido beneficios por empleado durante todo el periodo, por lo que es más estable que los otros subsectores; durante el periodo de recesión económica 2009-2014 la construcción ha sido la que más pérdidas ha obtenido debido a la inflación seguida de la industria manufacturera. En los dos últimos años, los tres subsectores presentan beneficios, habiendo recuperado los niveles de beneficios por empleado de antes de la crisis, a excepción de la construcción.

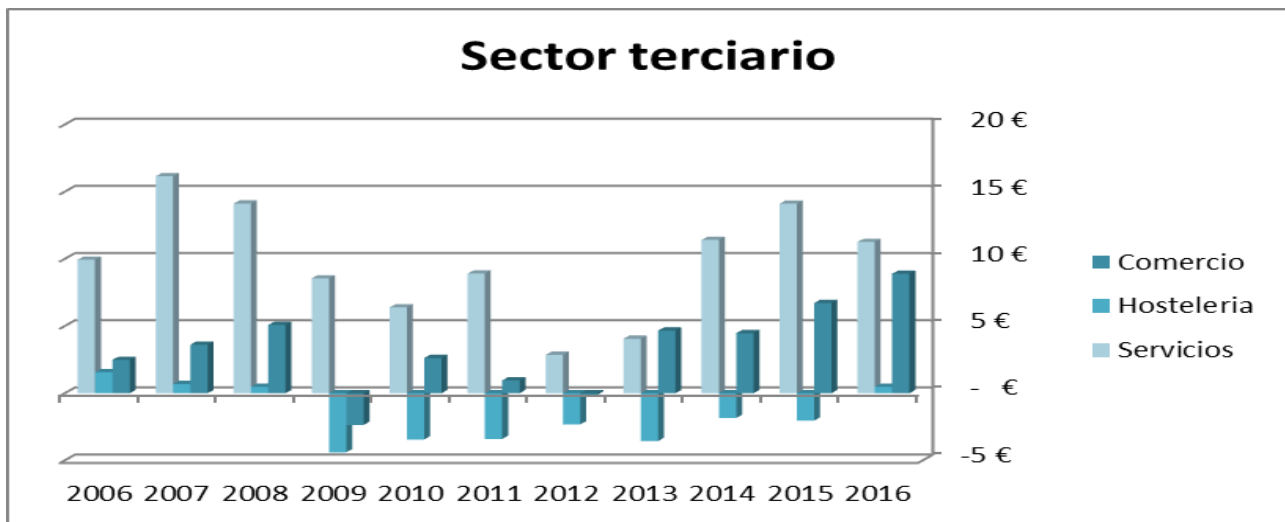


Ilustración 26. Beneficio por empleado. Sector secundario. Fuente: Elaboración propia, Base de Datos SABI.

La media de los tres subsectores del sector terciario, presenta unos beneficios por empleado positivos a lo largo de estos 10 años, aunque es muy notable la gran disminución de beneficios con el comienzo de la crisis económica, siendo el subsector de los servicios el más afectado, ya que pasa de alrededor de 13.000€ a 7.000€ (casi la mitad). Es destacable que el subsector de la hostelería es el único de los tres que presenta pérdidas durante la recesión económica y es en el año 2016 cuando obtiene un beneficio positivo; sin embargo el subsector del comercio actualmente tiene el doble de beneficios por empleado que antes de la crisis 8.000€ frente a 4.000€.

6. Conclusiones

El conglomerado de empresas de la Comarca de las Cinco Villas depende mayoritariamente del sector primario, es decir, de las actividades agrícolas y ganaderas. Esto se produce por la buena situación geográfica donde está situada esta comarca y porque siempre ha sido una zona tradicionalmente agrícola, aunque la mitad sur de la comarca está mucho más industrializada y urbanizada que la mitad norte.

Así, estas actividades agrícolas y ganaderas dan lugar y generan otros empleos y actividades que se desarrollan en los otros sectores productivos, convirtiéndose en el principal motor de la economía de esta comarca. Siendo el sector primario es el que más valor añadido bruto tiene actualmente en las Cinco Villas y además es el sector que más autónomos presenta respecto a los otros sectores; aunque es en el sector terciario donde más contratos y empleos se generan, realizándose más del 50% del total de los contratos durante los últimos años. Sin embargo, el sector primario tiene menos empresas que el sector secundario y terciario, teniendo respectivamente el subsector de la construcción y del comercio más del 50% de empresas y más de un 20% en cuanto al total.

Alrededor de un 90% del total de las empresas de la comarca tienen una forma jurídica de sociedad limitada, presentando este tipo de sociedad el mayor número de empresas que han quebrado, extinguido o disuelto durante el periodo analizado, respecto a las otras formas jurídicas; además es en el subsector de la construcción donde más empresas han desaparecido suponiendo un 20%, mientras que respecto al total de las empresas de la comarca han desaparecido un 13%. Es importante mencionar que más del 60% del total de las empresas se encuentran ubicadas en la localidad de Eje de los Caballeros y más de un 20% en Tauste.

En cuanto a los ingresos de explotación, el sector primario ha sido el sector que menos variaciones e ingresos por empresa ha tenido; el sector secundario es el que más inestabilidad ha tenido durante la recesión económica, especialmente la construcción que ha sido el subsector que más ha sufrido durante este periodo; mientras que la industria manufacturera, la cual casi ha triplicado sus ingresos al acabar la crisis; dentro del sector terciario la hostelería ha sido subsector más perjudicado, seguido de los servicios y el comercio después de la crisis ha obtenido unos ingresos de explotación superiores al comienzo de esta.

Respecto a los resultados del ejercicio todos los subsectores presenta la típica evolución en forma de "V"; destacan los subsectores de la hostelería, de servicios y de la construcción (sobresaltando de una manera considerable sobre los demás) por presentar unos resultados negativos en el balance anual de la empresa y habiendo conseguido resultados positivos a partir del año 2015, a excepción de la hostelería.

Las rentabilidades económicas del sector secundario y terciario, generalmente han sido negativas desde el 2008 hasta el 2015 con una media del -10% y muestran unos notables altibajos entre un año y otro; siendo el sector primario el único que ha tenido una rentabilidad económica positiva a lo largo de todo el periodo analizado.

Al igual que las rentabilidades económicas, las rentabilidades financieras durante la recesión económica han sido negativas pero más cercanas a 0 y ha presentado unos altibajos más acentuados en los tres sectores; con las excepciones de los subsectores de la industria manufacturera y de los servicios los cuales se han comportado más estables que en la rentabilidad económica.

Englobando el número de empleados, los ingresos por empleado y los beneficios por empleado, también se puede decir que tienen un comportamiento en forma de “V” a lo largo de los 10 años analizado. Aunque existen algunas excepciones, principalmente en el sector primario, el cual presenta una evolución completamente diferente a los otros sectores y subsectores respecto a estas tres variables; y también es destacable el subsector del comercio en sus ingresos medios por empleado, el cual presenta un desarrollo contrario al resto de subsectores.

Como la mayoría de gráficos muestran, los subsectores que más perjudicados y que presentan una evolución mucho desfavorable durante la recesión económica son la construcción y la hostelería, porque la recesión económica española tuvo su origen con la explosión de la burbuja inmobiliaria derivada de una sobreproducción e inflación de las viviendas; esta crisis económica esto dio lugar a una gran disminución del poder adquisitivo, lo cual tuvo mayor repercusión en la hostelería.

El conjunto de todas las actividades económicas de las Cinco Villas presentan una tendencia de futuro positiva, incluso mejor a situación anterior a la crisis; ya que como se puede observar en los gráficos, en los dos últimos años 2015 y 2016 ciertas actividades económicas como el sector de la agricultura, el subsector de la industria manufacturera y el subsector del comercio ya han superado los niveles de los años 2006, 2007 y 2008 los cuales suponían un periodo de bonanza para la economía española; por lo que, si estas actividades económicas siguen el mismo patrón de crecimiento de los dos últimos, conseguirán un efecto de arrastre sobre los demás sectores y subsectores, dando lugar a un aumento considerable del compuesto de actividades económicas de la comarca de Las Cinco Villas en los próximos años.

7. Bibliografía

- Areadepymes*. (16 de junio de 2018). Recuperado el 16 de junio de 2018, de <https://www.areadepymes.com>
- Aulafacil*. (17 de junio de 2018). Recuperado el 17 de junio de 2018, de <http://www.aulafacil.com>
- CENAE*. (17 de junio de 2018). Recuperado el 17 de junio de 2018, de <https://www.cnae.com>
- Creacionempresas*. (16 de junio de 2018). Recuperado el 16 de junio de 2018, de <http://www.creacionempresas.com>
- Descuadrando*. (17 de junio de 2018). Recuperado el 2018 de junio de 2018, de <http://descuadrando.com>
- Economiasimple*. (16 de junio de 2018). Recuperado el 16 de junio de 2018, de <https://www.economiasimple.net>
- Economipedia*. (15 de junio de 2018). Obtenido de <http://economipedia.com>
- Emprendepyme*. (16 de junio de 2018). Recuperado el 16 de junio de 2018, de <https://www.emprendepyme.net>
- Jraeconomistas*. (17 de junio de 2018). Recuperado el 17 de junio de 2018, de <https://jraeconomistas.com>
- Monografias*. (15 de junio de 2018). Obtenido de <http://www.monografias.com>
- Seg-social*. (17 de junio de 2018). Recuperado el 17 de JUNIO de 2018, de <http://www.seg-social.es>
- ADEFO. (2017). *Estrategía de desarrollo Local Leader de las Cinco Villas*.
- ADEFO. (2017). *Estudio de las necesidades formativas en las Cinco Villas*.
- Aragón, G. d. (2017). *Estadística Local de Aragón. Ficha territorial. Cinco Villas*.
- J.J., C. M. (2004). La Comarca de Cinco Villas (Zaragoza): Una reflexión estratégica sobre un territorio rural.